嘉禾农商银行

上门走访倾听烟农需求

近期，湖南嘉禾农商银行普满支行行长李日军带领支行员工深入到普满乡太平村、向阳村、雷家村、板山村等种烟村开展走访慰问烟农活动。

嘉禾农商银行始终坚持支农支小的市场定位，积极践行金融为民的普惠政策，深入实施“三送三解三优”行动，扎实开展“访民生、问需求”走访慰问活动；同时，推出“烤烟贷”“老乡贷”等特色信贷产品，以及“手机银行”“福祥e支付”等便民金融产品。截至目前，共发放涉农贷款516户、金额2.84亿元，信用卡拓展6024张，手机银行客户新增502户。 **邝坚英 谭土林**

秭归农商银行

发放首笔“知识产权质押贷”

近日，湖北秭归农商银行向湖北某科技有限公司发放首笔知识产权质押贷款200万元，知识产权“轻资产”解决了科技型中小企业融资“重难题”。

该科技公司是一家成立不到5年的科技型中小企业。6月初，公司中标某隧道项目防水物资供应，急需资金扩大产能。然而，公司的厂房、设备已在前期融资环节中设定了抵押，传统融资方式已经无法满足现实需求。了解情况的秭归农商银行九里支行“金融管家”朱杰迅速上门拜访，结合公司实际情况，制定出了一套“知识产权质押”融资方案，有效解决了公司融资增贷的痛点。 **朱杰**

灵璧农商银行

创新推出“金农农e贷”

为进一步落实金融支农支小贷款，安徽灵璧农商银行创新推出线上农户贷款产品“金农农e贷”。

该产品采用科技手段完成农户身份系统核验以及贷款审批等重要环节，综合评估农户的家庭资产负债情况、信贷记录以及征信情况，使线上申请，线上审批，线上签订合同，线上放款、还款系统化，让农户体会到足不出户办贷款，当天申请当天用的快捷与便利，有效满足“散”“小”养殖户的融资需求，贷动养殖户获得好“钱”景。 **让浩成**

灵山县农信联社

金融助力“稻”路宽

广西钦州市灵山县是广西农业大县，其中，水田占当地耕地总面积的80%，而灵山县的“石塘香米”极负盛名。

作为县域地方金融主力军，广西灵山县农信联社始终坚守三农阵地，持续加大对地方特色经济发展的支持，创新信贷服务模式，采用线上授信模式，借助“桂盛富民金融服务平台”的快捷优势，在全辖开展整村授信工程，对水稻种植进行精准金融服务。截至目前，灵山县农信联社支持当地水稻种植贷款121笔，金额2247.45万元。同时，为实现由“种得好”向“卖得好”的转变，该联社除了对水稻产业源头上的精准切入，还对水稻收购、存储、加工、销售等深加工环节，提供全产业链延伸金融服务。 **邓海仙 余文华**

赞皇县农信联社

推进“光伏贷”亮点工程建设

河北赞皇县农信联社把“光伏贷”亮点工程和整村授信工作相结合，以“双基”共建信用工程为抓手，以乡村金融服务站点为基点，全面推进“光伏贷”亮点工程。

截至6月末，赞皇县农信联社个人类“光伏贷”贷款228笔，贷款余额3230万元；企业类绿色贷款累计投放6笔，放款金额达1124万元；村委会经济合作社绿色贷款累计放款6笔，放款金额达525万元。其中，小贷中心积极探索引入“牧光互补”项目，在牛棚上铺设光伏电板，开创牛群养殖与新能源光伏电站结合的新模式，为赞皇县南邢郭镇北邢郭村股份经济合作社授信250万元。 **姜佳宜**

藤县农信联社

在“荔枝节”提供现场金融服务

近日，由藤县濛江镇政府主办，广西藤县农信联社冠名首届荔枝文化节暨农副产品展销会顺利开幕。藤县农信联社纪委书记、监事长刘晓东出席了此次活动，藤县农信联社三农零售部、濛江信用社员工实地调研荔枝产业发展情况，并向当地荔枝农户、经销商和相关农业企业积极开展贷款产品宣传，提供现场金融服务。

活动现场，该联社三农零售部、濛江信用社员工走遍活动现场的每一个角落，积极开展“荔枝贷”“易农贷”“桂盛·青穗贷”等产品的营销宣传活动。为有效缓解荔农、荔枝企业缺乏抵押担保，融资困难的问题。此外，该联社针对荔枝产业特点，创新推出专属信贷产品，专门对接荔枝种植及销售户的资金需求。 **张光发 陈明**

嘉兴农商银行系统深化“千万工程”

“贷”动村民走上共富之路

□ **徐广昊** 通讯员 **王生毅**

行走在浙江嘉兴的雪水港村，如同在诗韵丹青中徜徉。很难想象，20年前，这里的山水曾是“满目疮痍”。当时，雪水港村的小山被逐一开采，村民在周围养猪，过度追求经济效益使环境遭到严重破坏。

2003年6月，浙江省委启动实施“千村示范、万村整治”工程。2006年1月，时任浙江省委书记习近平同志来到雪水港村调研，提出当好“三个示范”殷切期望，即“在提高县域经济实力上当好示范、在建设社会主义新农村上当好示范、在党的先进性建设上当好示范”。

自此，雪水港村走上蝶变之路。浙江嘉兴农商银行系统借着期望的东风也响亮地打出“党建共建+产业发展+服务升级”“组合拳”，为雪水港村蝶变之路加码赋能；与雪水港村达成党建联建合作，提供贷款授信1300万元，并以600万元数字大棚抵押贷款支持该村建成数字农业基地和“共富大棚”，把数字普惠金融服务搬进村里。

这是嘉兴农商银行系统持续发力，谱写美丽乡村新篇章的一个缩影。嘉兴农商银行系统通过强党建、优环境、兴产业、融城乡、助共富、引善治，注金融“活水”润“千万工程”，实现全域743个行政村金融服务100%全覆盖，助力造就万千美丽乡村，造福广大农民群众。

嘉兴农商银行系统积极扛起“乡村振兴主办银行”责任担当，融入“未来乡村”建设，与全市57个“未来乡村”签订战略合作协议，提供“一揽子”数字普惠金融服务，以300余个网点及4000余名员工覆盖全域，服务客户超400万人，助推城乡融合发展；践行“绿水青山就是金山银山”理念，强化绿色信贷产品创新，加大对县域生态农业、绿色产业、低碳经济、循环项目、农村基础设施的支持力度，完善绿色金融服务体系，目前，绿色金融贷款余额96.06亿元，较年初新增24.38亿元，增幅34.01%。

嘉兴农商银行系统传承弘扬“浦江经验”，推广创新“枫桥经验”，依托“浙企智管”产品体系，延伸乡村数字治理触角，推进“三治”向“四治”融合，深化乡村信用体系建设，激活基层社会治理效能，向1.77万户发放“四治信用贷”、金额32.27亿元；打好强村富民乡村集成改革“组合拳”，推广“银行+龙头企业+合作社”“银行+农场+市场”“银行+合作社+农户”等服务模式，开展金融助力“十万农创客”培育工作，支持新型农业经营主体，激发农村现代产业活力，目前，涉农贷款余额2161.80亿元。

嘉兴农商银行系统发挥成体系全方位独特优势，大力实施“红色根脉强基工程”，深化“网格管理、组团服务”机制，选派2000余名党员干部到基层担任“共富专员”“金融村官”，在深入践行“千万工程”上走前列作示范；聚焦“扩中提低”，加大三农重点领域、低收入群体支持力度，创新产品服务模式，实施山海协作工程，融入“共富工坊”“共富菜园”建设，信贷支持25.50万户农户、481.05亿元，推动全域走上共富之路。

“千万工程”一张蓝图绘到底，嘉兴乡村收获了千千万万个改变和蜕变。站在新征程上，嘉兴农商银行系统不忘初心、牢记使命，在加快城乡融合发展、推动美丽中国建设、全面推进乡村振兴、助力全民共同富裕中，守正创新、接续奋斗，深化“千万工程”，为造就宜居宜业和美乡村努力贡献农信力量。

芒种时节，昆山市阿芳农产品有机蔬菜基地有限公司的大棚内硕果累累，公司负责人洪伯芳正忙着和工人清点搬运刚采摘的圣女果。近年来，在江苏张家港农商银行昆山支行的信贷支持下，公司的产供销机制不断健全，已发展成为年销售超3000万元的知名现代农业企业。图为张家港农商银行昆山支行信贷人员调研公司应季蔬果产销情况。 **吴佳**

天柱农商银行聚焦特色产业

为“桃园”施足“金融底肥”

为深入贯彻落实乡村振兴战略，近年来，贵州天柱农商银行聚焦当地农业特色产业，走村入户了解农户金融需求，多措并举加大市场拓展力度，把更多的金融资源配置到农村经济社会发展的重点领域，不断提高金融服务的覆盖率，以金融“活水”浇灌农村沃土，“贷”动农民走上了一条“桃园”致富之路。截至6月末，该行涉农贷款余额达41.64亿元，较年初净增3.7亿元，增幅达9.74%。

站在蓝田楞寨桥口凉亭，放眼望去，路两边大片桃树郁郁葱葱，树上密密麻麻挂满了用纸包好的桃子。杨胜培是天柱县蓝田镇楞寨村桃园的创始人，2015年，杨胜培购买了种子开始种植鲜桃，经过8年时间的发展，如今桃园种植面积已达400亩，亩产3000斤，每月都有不同品种的桃子成熟上市。楞寨村杨胜培桃园的发展，离不开农信的资金支持，2015年创园初始，杨胜培就申请了20万元的启动资金。天柱农商银行已经累计给杨胜培发放了150万元的农户贷款，帮助他把桃园事业做大做强。8年以来，天柱农商银行客户经理一直定期走访桃园，了解杨胜培的资金需求，并通过支农再贷款优惠利率给杨胜培提供政策支持。

特色产业是不少县域发展的致富之路，也是乡村振兴的必由之路。围绕天柱县特色产业，天柱农商银行充分发挥扎根本土的优势，将支持地方特色产业发展作为支农支小的重点项目，依托本地特色资源做文章；同时，对不同的特色产业推出量身定制的信贷服务产品，做到贷款优先发放、额度优先满足、服务优先提供、利率更加优惠。截至6月末，该行本年累计投放12大特色产业贷款3.2亿元，助力产业带动乡村振兴发展，解决了农村农业融资难、融资贵的问题，为农业特色产业的培育壮大和可持续发展注入了源头“活水”。

在乡村振兴战略背景下，天柱农商银行锚定重点群体，扎实开展种养大户和新型农业经营主体专项走访活动，切实了解他们的融资需求，不断为三农重点领域和小微经济发展薄弱环节施足金融服务“底肥”，助推天柱地方经济实现更高质量的发展。 **吴筱彤 杨敬婧**

宜宾农商银行将金融资源向重点领域倾斜

打好乡村振兴“服务牌”

四川农信宜宾农商银行作为农村金融、地方金融、普惠金融主力军银行，坚定全方位支持三农的战略方向和战略定位，聚焦乡村振兴战略“20字”方针，完善乡村振兴金融服务体系，加大对乡村振兴重点领域和薄弱环节的金融支持力度，助力农业高质高效、乡村宜居宜业、农民富裕富足。

“这里真美，给我拍张美照吧！”一对情侣在宜宾市翠屏区李庄镇安石村地标“安石之心”前驻足打卡。几年前，安石村还是一个不为人知的偏远小村庄，没有特色产业，劳动力大量外流，更不用说名气。如今，这里“望得见山，看得见水，记得住乡愁”，展览、音乐、文创、书院、民宿、农家乐等新型业态一应俱全，村容村貌发生翻天覆地的变化，成为“四川美学第一村”和远近闻名的“网红”打卡地。

为了打造乡村振兴样板，2020年4月，李庄安石村“酒香渔美”乡村振兴示范项目应运而生。将一个名不见经传的穷山坳改造为乡村美学样板，资金是第一位的。据悉安石村乡村振兴示范项目总投资达8500万元，存在很大的资金缺口。为助力宜宾市翠屏区打造乡村振兴样板，促进农业增效、农民增收，宜宾农商银行主动对该项目开展深入调查分析，经过合规合法程序后，迅速为该项目承建单位授信信贷资金4900万元，专项用于安石村农村新业态打造。在农商银行信贷资金加持下，不到一年时间，安石村“四区两线”“十院十景”迅速落成，集水田稻鱼共生、农林果家禽、乡村文旅休闲为一体的特色农业体系建成，商家入驻，村民返乡，游客如织，一派欣欣向荣。

在宜宾市三江新区宋家镇丘林村，翠绿枝叶掩映间，一个个橙黄的柑橘挂满枝头，果农们正兴高采烈地忙碌着，摘果、装框、运输、售卖……这里是三江新区宋家共同富裕农业示范园区内的一景。2021年，宜宾市三江新区正式规划建设“宋家共同富裕示范园项目”。园区建设之初，项目业主向宜宾农商银行申请项目贷款，该行高度重视，立即成立项目小组迅速推进贷款调查，充分考虑该项目农业属性和更好服务乡村振兴，为大力支持现代农业园区建设，助力宜宾现代农业“5+2”发展，向该项目匹配低利率贷款资金1.8亿元，为园区的顺利建成提供巨大的资金支持。今年5月，宜宾农商银行启动“夏日强基”专项行动，对全辖新型农业经营主体开展重点走访，实施现场授信。

乡村振兴战略背景下，农村地区新型农业经营主体如雨后春笋，迅速发展壮大，资金需求十分旺盛。宜宾农商银行启动“夏日强基”专项行动，在农村地区推进“扩面强基—整村授信”工程，重点对种植养殖大户、家庭农场等新农主体开展实地走访，了解资金需求，给予现场授信，极大地助力新农主体发展壮大。 **谢璐忆 张小会**

长春发展农商银行

多措并举强化整村授信

年初以来，吉林长春发展农商银行紧抓整村授信营销契机，积极构建农村信用体系，努力提供优质高效农贷服务，截至6月末，整村授信线上放款余额9540万元。

该行充分认识整村授信对乡村振兴的重要意义，精心组织协调，加强政府对接，拓宽服务渠道，简化贷款手续，提高审批效率；制定“时间表”，任务细化分解到季、到月、到周、到日；画好“路线图”，明确每个步骤责任和要求；发扬“背包下乡”精神，通过“地毯式”走访和场景化营销活动，加强与传统农户及新型农业经营主体对接。一方面，该行搭建“政银”合作平台，主动与村“两委”对接合作，建立工作微信群，畅通联系渠道；另一方面，加强“一村一策”推广，深入农村各类集会、农业展览和农民培训等各类活动，开展“面对面”营销。

该行一直坚持“以服务为先导，以业绩论英雄”的行动方针，加强组织领导和队伍建设，各部门紧密配合协作，提高业务办理效率，高质高效推进整村授信工作。此外，该行持续提升员工的专业素养和金融知识水平，让农村客户能够享受到更便捷、高效的金融服务。截至目前，完成农户信息采集8.76万户，预授信金额14.11亿元。 **冷雪松**

浠水农商银行

满足蛋鸡产业资金需求

湖北山蛋蛋生态农业有限公司位于浠水县巴河镇苦竹港村，主营畜禽养殖销售和有机肥生产销售等，是湖北鄂东地区规模较大的蛋鸡养殖企业。

6月初，由于公司扩大生产，二期30万羽蛋鸡养殖急需资金周转，湖北浠水农商银行巴驿支行客户经理王洋在了解到情况之后主动找到了张总，向其介绍该行“楚银贷”贷款产品，通过积极沟通、实地调查、有效协调，成功发放“楚银贷”贷款300万元，解了他的燃眉之急。

另一家湖北山蛋源生态农业有限公司年产蛋16200吨，年产有机肥约27000吨，年总产值2.3亿元。5月初，该公司因扩大生产，急需购买大量鸡饲料，缺少部分流动资金，浠水农商银行营业部客户经理陈最在了解到这一情况后，立刻携带贷款资料，预约时间上门对接，实地查看养鸡场生产情况，现场开展资料录入、授信等工作，一周内500万元贷款到账。 **田吉虹 李淼 方婵玉**

永吉农商银行

加大农业产业贷款投放力度

年初以来，吉林永吉农商银行坚持业务回归本源的经营理念，结合辖内区域特色，将新型经营主体、区域特色产业等确定为重点支持对象，进一步调整产业结构，拓宽农民增收致富渠道。截至7月6日，永吉农商银行累计发放投放农户贷款2.8亿元，贷款余额8.44亿元。

在满足三农所需资金基础上，该行扩大了对特色农业、“一村一品”“公司+农户”等农业产业化结构调整和经营的贷款投放；大力支持农户种植葡萄、木耳、蔬菜等，改变支持产业单一化模式，调整产业结构。

该行把支持涉农特色企业发展作为扶持重点，辖内客户经理主动走访和对接企业，全面加强“线上+线下”服务模式，针对不同客户类型开展不同的服务模式，积极开展线上办贷、电话预约的方式，提高办贷效率。 **贾晓东**

金融村官

左超：守望相助 真情帮扶

核桃坪村距离陕西省商南县城70公里，人口居住分散，水源枯竭，道路崎岖，家家户户只能在门前岩坎下挖口水窖蓄水，以供日常饮用，祖祖辈辈靠肩扛背驮运输物资。而现在，沟洼里建起了大容量水塔，锅台背后拧一拧水龙头，哗哗流淌的清水便装满水缸；交通的便利、信息的改善让这里山民充饥用的洋芋蛋蛋苞谷穗子包菜疙瘩成了城里人餐桌上的稀罕物，绿色无公害高寒山区食品成为山民创收的响亮品牌。山民在感恩党的好政策、感念陕西商南农商银行精心帮扶的同时总会提及一个人，那就是该行驻村“第一书记”——左超。

从2017年5月商南县委、县政府部署商南农商银行包扶核桃坪村脱贫攻坚工作到如今乡村振兴驻村，左超在核桃坪村工作了6个年头，在这2000多个日子里，左超与百姓并肩劳动，共谋致富办法，与核桃坪人建立起血浓于水的情谊。

每当洋芋、包菜等农作物成熟的时候就是左超最忙碌的时节。他发动村民把要销售的农作物搬到指定地点，带领驻村工作队员与村民一道分拣、装袋，再请来大卡车将农作物运往县城餐馆、单位食堂，号召农商银行职工购买，实在销售不完，还要把剩余部分卖给农商银行职工食堂，这是近几年左超帮百姓销售农副产品一直沿用的办法。如今，在农产品收获的季节，左超依旧延续帮助村民的老办法，逐户摸底，设点集中，挑拣、装袋、过秤，昼夜守护，直到产品运走，村民把钱拿到手他才放下心来，不曾有丝毫的懈怠。农商银行驻村工作队的勤劳工作解决了核桃坪村民农副产品销售的后顾之忧，激发了他们发展产业积极性。该村现已建成连翘基地270亩，白皮松基地490亩，核桃基地1600亩，花椒基地320亩，种植高山玉米1280亩，高山蔬菜450亩，实现“靠产业增收”目标。

左超深知，资金是发展产业的后盾。为解决资金问题，他带领驻村工作队员与商南农商银行白鲁础支行、核桃坪村组干部一道，逐户摸底建档，为信用村建设打牢基础。2022年6月，商南农商银行相关部门来到核桃坪村开展整村授信，为该村“信用村”授牌揭牌，现场为村民授信15万—30万元金额不等的贷款额度。

每到年关，农商银行都要为核桃坪村群众送去米、面、油等慰问物资，但因山高路滑之故，很多群众无法前来领取。于是，左超带领驻村工作队员冒着严寒，踏着积雪，将物资送到百余户群众家里，送到百姓手里的是物资，人民群众感知的是组织的绵绵暖意。

过去的核桃坪村，村内基础设施很不健全，绝少有通组路和入户公路，一到下雨天，随处是泥泞，很难通行。左超深谙“要想富，先修路”的道理，向商南农商银行党委汇报与建议，农商银行最终敲定修路目标。经多方努力，县交通局支持资金百余万元，打通各组水泥路，极大地改善了交通环境。

如今，再步入核桃坪这方土地，所有人都会惊讶于这里的可喜变化。如今的核桃坪被陕西省旅游局评定为“陕西省乡村旅游示范村”避暑胜地，被商洛市确定为“秦岭美丽乡村”。

靠天吃饭，在几亩薄田里“创光景”的村民，由“等靠要”思想到自主创业，由生活艰苦到过上滋润生活，靠的是党和政府好政策，也离不开像左超一样在大山深处守望的肩负帮扶使命的驻村干部。他的守望与勤奋是村民的希望，是乡村振兴的希望。 **朱金华**

（上接1版）

同时满足差异化、多元化的需求，推广“蜀信e”“惠支付”等结算和收单业务，实行免费政策，提供高效便捷的金融服务，为茶农、茶商纾难解困、节省成本，注入了不竭的发展动力，真正让绿水青山变成老百姓增收致富的“金山银山”。

乐山农商银行夹江支行还重点扶持洪椿、百岳等茶叶出口加工企业，累计投放6100万元，支持百岳、洪椿、华义3家出口龙头企业提升精制拼配技术，针对国际市场研发新产品，持续提升产品国际市场份额，让更多夹江茶叶走出国门，香飘世界。2022年，全县出口茶产量3.52万吨、产值11.26亿元。

乐山农商银行夹江支行播洒的信贷“春雨”为当地茶产业的发展注入新动能，产生新活力，不断践行着地方金融主力军银行使命和担当，把金融服务送入千家万企，把温暖传递到老百姓心坎儿上，一步一个脚印走好乡村振兴的“赶考路”。