

南通农商银行  
为农产品打开新销路

日前,“金融助农 支付为民 青春有Young”线上直播活动正式开启,来自人民银行南通市中心支行和江苏南通农商银行的青年志愿者化身网络主播,为家乡农产品打开新销路。本次活动采用“线上助农直播+金融知识宣传”的形式。在金融知识宣传环节,金融青年志愿者彭颖、范倩倩、张茜、张云鹏等,通过线上直播,向广大网民普及了与老百姓息息相关的金融知识,开展科普宣传。

## 北京门头沟珠江村镇银行资产竞价公告

北京门头沟珠江村镇银行拟对持有的张乐飞、北京万朋文化办公用品市场有限公司不良债权打包进行公开竞价转让,截至2023年3月30日,张乐飞债权本金余额4950000.00元,欠息2067806.30元,司法清收代垫费用227887.00元;北京万朋文化办公用品市场有限公司债权本金余额4950000.00元,欠息2067806.30元,司法清收代垫费用227887.00元(具体金额以账务处理日为准)。

有意竞买者,请于2023年6月21日15:00前至门头沟区石龙南路8号(珠江村镇银行)二楼会议室领取竞价文件,并按要求缴纳竞价保证金(保证金5万元)。如需了解详情,请登录门头沟珠江村镇银行网站(http://www.zjrc-bank.cn/beijingmentougouzcjz/)。联系人:尚先生 电话:13911679714 北京门头沟珠江村镇银行股份有限公司 2023年6月13日

## 北京门头沟珠江村镇银行资产竞价公告

北京门头沟珠江村镇银行拟对持有的杨红不良资产债权进行公开竞价转让(截至2023年5月31日,杨红不良资产债权本金余额3400000.00元,欠息270761.72元)。

有意竞买者,请于2023年6月20日15:00前至门头沟区石龙南路8号(珠江村镇银行)二楼会议室领取竞价文件,并按要求缴纳竞价保证金(保证金5万元)。如需了解详情,请登录门头沟珠江村镇银行网站(http://www.zjrc-bank.cn/beijingmentougouzcjz/)。联系人:崔先生 电话:13810080985 北京门头沟珠江村镇银行股份有限公司 2023年6月13日

## 商水农商银行聚焦客户需求

## 加大实体贷款投放力度

近年来,河南商水农商银行不断加大实体贷款投放力度,深入了解农村、农民及农业需求,立足本地资源禀赋,推出“丰收贷”“农资贷”“渔网贷”“板村贷”等乡村振兴系列产品,做实“一县一品”活动,为地方经济发展注入源源不断的金融“活水”。截至目前,该行各项贷款余额86.61亿元,较年初增加4.54亿元。

炎炎六月,空气中弥漫着麦香。走进刘天华高标准农田建设项目现场,数台收割机在田间不断穿梭,一片繁忙热闹的景象映入眼帘。“农商银行的服务真是好,在了解我的融资需求后,客户经理第一时间对接,成功为我办理了500万元的贷款。”刘天华喜悦之情溢于言表。

商水县作为全国超级产粮大县之一,商水农商银行持续加大支持高标准农田建设力度,围绕粮食生产全产业链开展信贷营销工作,为粮食增产增收提供金融助力。该行主动对接梳理

高标准农田建设“白名单”,充分发挥自主定价优势,降低支农特色信贷利率,充分发挥“挎包银行”优势,开辟高标准农田建设贷款“高速通道”,确保第一时间将信贷资金发放到位。

近年来,渔网加工产业已经成为商水县的支柱产业之一,商水农商银行组织辖内各支行加大对渔网加工个体户及企业走访调查,参加各乡镇(街道)组织的民营企业座谈会及渔网加工协会年会等,登记信息,掌握金融需求,批量授信。同时,该行加强与客户的对接,主动为其开办结算账户、手机银行、网上银行业务,开办POS机、收款码、代发工资,着力提供“一揽子”金融服务,助推商水渔网加工产业蓬勃发展。截至目前,该行发放支持渔网加工产业贷款196笔,金额1779万元。

“我们刚建厂时很困难,资金非常紧张,抱着试试看的态度向商水农商银行申请贷款,他们调查后很快就发放了贷款,解了我们的燃眉之急。

后来,商水农商银行又为我公司办理了结算账户、网上银行、代发工资等业务,为我们提供了全方位的金融服务。”近日,河南阿尔本制衣有限公司董事长吴霞霞说道。阿尔本制衣有限公司成立于2012年,从一个小企业发展到目前的服装龙头企业,离不开商水农商银行的帮助。十年来,商水农商银行累计向该公司发放贷款30笔,金额2.35亿元。

这是商水农商银行优化金融服务,助力中小微企业高质量发展的一个缩影。近年来,商水农商银行持续加大对中小微企业的金融扶持力度,围绕企业贷款难、贷款贵问题,深入开展“万人助万企”“金燕入万企”等系列活动,通过全面走访对接、政策宣讲、业务辅导等方式,深入了解中小微企业经营状况,精准把握企业融资需求,“一企一策”,为企业高质量发展提供有力金融支持。今年以来,该行累计发放企业贷款32笔,金额2.72亿元。

李文清 崔永强



近年来,陕西安康全市农商银行坚守主责主业,全面融入乡村振兴和地方经济社会发展,持续创新涉茶信贷模式,不断加大支持力度,为安康富硒茶源源不断地注入金融“活水”。截至今年4月末,全市农商银行涉茶贷款余额38.7亿元,今年发放涉茶贷款12.9亿元,有效支持了安康全市茶产业发展。图为工作人员向茶农介绍产品。 王文亮

介休农商银行  
促进党建与业务经营深度融合

作为地方金融的主力军,山西介休农商银行党委高度重视金融服务乡村振兴工作,深入开展主题教育,扎实开展调查研究,高效开展贷款竞赛,有效促进党建与业务经营深度融合,积极构建“党组织牵线、各部门各支行搭台、广大客户收益”的高质量发展之路。

该行通过开展主题教育活动,从政治高度看问题、办事情、抓工作。该行各支部书记通过组织党员学习、结合支部实际讲党课等充分调动党员干部的积极性和主动性。党委班子成员针对当前思想动态、业务、管理方面存在的问题,不足深入开展调研,高管人员进政府、社区、商圈、企业开展营销;同时,树立了

“包户包效、分层维护、分级营销”工作理念,建立领导班子、中层干部、一般员工“三位一体”营销架构,高管包大户,中层干部和机关包散户,带领职工实行“一户一策”的营销方案,有组织有计划的统筹推进,因户制宜加大营销力度。

为有效解决当前客户基础不牢,贷款投放乏力的局面,该行开展了“普惠贷款净增竞赛活动”,总行党委积极发挥“党建+金融”发展优势,主动与农业农村局开展党建联盟,积极履行“乡村振兴主办银行”使命。各支行行长以金融助理的角色主动融入各乡镇、村庄、街道、社区,争当普惠金融服务员,带领全行员工走出去营销,沉下去服务。 温娜 王瑞俊

浙川农商银行  
助力农户“雨口夺粮”

近期,持续多日的“烂场雨”严重影响了小麦的收割和晾晒进度。位于浙川县域小麦种植大镇厚坡镇的大型粮食收购站——丰飞粮食农民专业合作社中,铲车在小麦和烘干机之间不停地穿梭,一派忙碌景象。早在麦收前期,河南浙川农商银行客户经理就来到丰飞粮食农民专业合作社,提前与该合作社法人彭飞充分沟通对接,根据客户信用情况,增加授信至100万元,用于粮食收购和烘干设备运转。

为科学应对阴雨天气引起的小

麦收割问题,浙川农商银行积极响应地方政府号召,各营业网点纷纷对接地方党委、政府,组织专项行动小分队全面走访种植大户、收购大户和收割设备农户,与农户一起抢抓农时、“雨口夺粮”。尤其在短暂的晴好天气,80余名客户经理纷纷进村入户,了解客户信贷需求,帮助收割打捆、归拢分装、分摊晾晒、早夏种植,在确保安全合规和正常营业的前提下,为周边农户提供晾晒小麦和收割机停放场地。 郑珂 徐自贤

舒兰农商银行  
优化普惠金融服务质效

近年来,吉林舒兰农商银行始终坚持“支农支小扶微”的市场定位,不断改进提升普惠金融服务,大力支持乡村振兴发展。截至3月末,该行普惠型涉农贷款余额达14.53亿元,占贷款总额的24.27%。

该行制定了《服务乡村振兴战略实施方案》,成立了乡村振兴工作领导小组,明确了服务乡村振兴的目标任务和工作重点,并在内部考核中,增加了乡村振兴方面贷款的考核指标;持续丰富涉农系列金融产品,制定信贷业务尽职

免费实施细则,大力发放“农业产业振兴信贷通”。在实现乡镇物理网点全覆盖的基础上,该行打造升级助农服务点158个,打通了金融服务“最后一公里”,提升了农村基础金融服务水平。此外,该行通过“银政”合作、“银企”合作、“银村”合作方式,选派8名优秀基层年轻干部担任乡(镇)长助理、村“第一书记”,主动融入平安镇、法特镇、溪河镇、天德乡四个乡镇政府及其所在村屯,在金融政策宣传、优化服务流程、打造信用环境等方面开展工作。 田荣义

广信农商银行  
设立普惠金融服务站

“你好,帮我看一下这个月的高龄补贴到账了吗?”“你好,帮我交下这个月的电费吧。”走进广信区华坛山镇樟洞村的普惠金融服务站,随处可见江西广信农商银行的工作人员娴熟地为当地的农户办理金融业务。

普惠金融服务站是广信农商银行为解决农村特别是山区偏远农户获得基础金融服务“远”的问题,发挥普惠金融在乡村振兴中的引领作用,在各个村(社区)设立的金融服务便民站。通

过布放助农终端、配备服务设施、整合生活消费、政务服务等社会资源,为当地城乡居民提供小额取款、助农转账、消费结算、代理缴费、政务服务、信息查询等综合性普惠金融服务,真正实现“日常金融服务不出户,基础金融服务不出村,综合金融服务不出乡(镇)”的重要服务载体。截至目前,广信农商银行在广信区辖内共设立普惠金融服务站192个,率先实现金融服务乡村“全覆盖”,基础金融服务“村村通”。 黄轲芳

旺苍农商银行张华支行  
为特色产业发展提供金融支撑

张华镇地处旺苍河谷区域,拥有充足的阳光,丰沛的雨量及得天独厚的自然条件,枇杷种植由来已久,但由于不成规模、不成体系难以发展壮大。培育产业的关键就是要有资金,尤其是发展季节性水果风险高、资金需求急,让不少村民心存后顾之忧。关键时刻,四川旺苍农商银行发挥了金融“杠杆”作用。该行按照“扩面强基”“强基拓业”工作要求,以整村授信方式逐个村组对接,目前,该支行已对全镇8个村完成整村授信,授信金额2.8亿元。

张华镇结合乡村振兴和“一村一品”建设,加快土地流转、产品引进、品牌培育,通过开展农业技术培训、电商技能培训等方式,走出了一条“村集体

经济组织+能人带头+种植大户+农户”的新路子,栽种并投产枇杷200亩;同时,推进果旅产业融合。这期间,该行把信贷支持融入枇杷产业全过程,大力支持产销一体化和产业聚集发展。枇杷产业只是该行支持地方产业的缩影。该行按照“抓两头、带中间”的思路,一手抓新型农村集体经济组织,开立账户2个,实现全覆盖,发放“新村集体贷”100万元,一手以乡村旅游为切入点,结合“一村一品”,大力开展“一村一座谈”,加强与创业贷款为主的信贷产品宣传,并探索“双基共建”“支部+合作社+农户”“企业+农户”等模式,进一步支持地方特色农业产业转型升级。 姜秋明

凝聚多方合力  
激发乡村振兴活力

(上接1版)如,大同农信社针对黄花、黄芪产业推出“忘忧易贷”“黄芪贷”,吕梁农信社推出“木耳贷”“核桃贷”等。创新金融服务模式,按照省委、省政府农业农村工作“十稳十提”总体要求,依托山西省杂粮、蔬菜、鲜干果、畜禽、中药材等特色农产品资源优势,县行级社探索农业供应链金融服务模式;拓宽抵质押物范围,积极支持农村承包土地经营权、林权等抵质押融资,探索开展养殖圈舍、生物活体抵押贷款,创新开展农业知识产权等质押贷款;增强金融科技赋能,充分运用手机APP、电子地图、“惠农快贷”等工具,合法合规收集新型农业经营主体、新市民及小微企业等各类经营主体信息资料,完善信用档案,加快推进高质量授信。

山西农信社广泛拓展合作渠道,加强多方联动协作,积极优化工作流程,持续深化“银政”合作,加强与省农业农村厅合作,筹建省级农村集体资产信息监测平台,全力推进试点工作;及时获取全省农业农村重点项目和新型农业经营主体,帮助市县机构全面摸清其融资需求;全面开展“银担”合作,与省再担保公司、省农担公司分别签署合作协议,从省级层面建立战略合作关系,实现“一次签约、108家县级社全部准入”;深入推进“银企”合作,加强与山西乡村振兴投资有限公司合作,充分发挥财政资金撬动作用,重点支持与脱贫户建立利益联结机制的新型农业经营主体发展生产。 李莉

## 金融村官

## 王安丽:耕耘在金融强农的希望田野上

□ 钟恩明 通讯员 杨春霞

“金融强农,时不我待!金融村官,奋楫争先。”自2019年以来,湖北省联社(农商银行)“金融村官”坚守初心,勇于创新。服务,向村组延伸;惠农,向田垄拓展……

湖北公安农商银行王安丽凭借锐意革新,善作善成,从全省5500多名“金融村官”群体中脱颖而出,以实干践行初心,用担当履行使命!她既是探索者;又是促进者;还是践行者;更是“金融强农”这片希望的田野上辛勤的耕耘者!

自2020年8月份正式进驻复兴场村任职以来,王安丽坚持把落实“村银共建”的战略部署摆在工作的首要位置。依据湖北省联社提出建设“五站合一”工作站的部署,王安丽率先落实和参与组建了标准化“村银”共建工作站,打造了村级网格管理平台,坚持哪里有需要,服务就跟到哪里,与村民“面对面”沟通、“一对一”结对、“手把

手”指导。她坚持与村党支部、村妇联手,定期组织金融知识宣讲活动,推介农商银行存款理财、微贷等金融产品;开展“电影下乡”“金融知识万里行”等活动。

进驻复兴场村伊始,王安丽就主动与村组干部一起挨家挨户开展调查,将全村4个小组880户3524位村民的信息全部录入系统,仅用1个多月时间采集了全村第一手信息资料。王安丽力推“信用村”创建活动,重视培育村民的信用意识,逐步制定科学合理农户信用评级机制,采取了由老党员推荐、村干部审核,自己逐一上门实地查看方式,对村民进行信用评级,将评价结果作为农商银行确定授信额度大小的参考依据。

为落实省联社制订整村授信的“863”计划,王安丽将提前授信、自助签约和“一次核定、随用随贷、余额控制、周转使用、动态调整”的“荆楚小康贷”业务作为整村授信的主打模式和获客渠道。

她一面推进整村授信;一面探寻数字化服务转型的突破口,每周定期到驻村工作站现场办公,“手把手”帮助村民学习使用手机银行、自助终端、移动支付终端、“普惠通”APP等金融工具。

“以前申请贷款,需要两头跑,现在用手机银行,在家就能轻松贷款,真是太方便了。”该村种植养殖户张师傅激动地说,在王安丽手把手的指导下,登录手机银行申请“福e贷”,顺利获得20万元贷款。“农户无需抵押、不用担保就能申贷。”王安丽表示,整村授信破解了“抵押难”“担保难”的顽疾。她先后为665户村民授信2000万元,实际投放贷款651万元,支持全村扩大蔬菜种植面积300亩,增建蔬菜大棚500余个,各农户均收入由两年前的6万元增加至去年的9万元。

王安丽立足普惠金融,聚焦农户及各类农业经营主体,从落实“链长制、流量制和积分制”为内涵的三项“新机制”入手,开辟普惠金融新渠道。调研走访,定制服务;优化三方评

议,合理用信,打造良好的“普惠金融服务圈”。

为促进蔬菜、水果产销一体化发展,王安丽为该村多产业量身定制金融服务方案,以“农商行+基地+专业合作社+农户”模式,力促信贷新品“荆楚微贷”“农e贷”“荆楚小康贷”“码商e贷”相继落地。

芦笋是复兴场村发展蔬菜产业的主打产品之一。2023年春节,芦笋供不应求。“大棚种植芦笋,每亩年纯收益3万元以上,经济效益非常可观。”荆州市维康蔬菜专业合作社创始人、村党支部书记李清表示,如果没有王安丽及时提供信贷支持,合作社不可能拥有今天的发展规模。该合作社从创建初期仅有几个蔬菜大棚,到目前已有社员128户,蔬菜种植面积已达3800亩,种植品种由当初的单一品种发展为现在的几十种无公害农产品。金融惠农,助力农村种植产业振兴,村民的“钱袋子”越来越鼓,脸上的笑意越来越浓。

## 助力打通金融服务“最后一公里”

## ——记南城农商银行“驻村书记”余祎

这笔“家庭备用金”,下次急需资金购买农药化肥时就不用担心啦。”

据了解,株良镇湖边村总共有335户人口,余祎带着支行客户经理和村委委员、村组组长组成评议小组逐户走访调查,对不在家的农户通过电话或短信通知,确保全村村民知晓整村授信政策,“白名单”授信信息推送率达100%。当天走访结束后,余祎利用休息时间将客户信息输入至办公电脑,形成整村授信农户信息采集表、“白名单”明细表、走访情况台账等,让其他客户经理对试点村整村授信工作情况一目了然。

株良镇是全国著名的“校具之乡”,辖内现有校具上下游企业360家,每家企业需求不同,情况不同。为帮助企业解决融资难、担保贵等实际问题,余祎一有空就带着网点客户经理走进校具产业园调研,加强与企业

沟通联系,以“校具订单贷”“财园信贷通”等本行特色金融产品为抓手,根据企业特点专门制定“一户一策”金融服务方案,优质服务得到企业一致好评。

余祎扎实开展为群众办实事系列活动,配合当地政府做好疫情防控、举办普惠“金融夜校”宣讲防范诈骗、非法集资、个人征信等金融知识,设点开展夏季儿童防溺水宣传。

解难题、办实事,作为株良镇“驻村书记”,也作为南城农商银行株良党支部书记,余祎坚持以人民为中心的发展思想,多听民意关切,多谋为民办实事,切实地将好事事实做到群众心坎上。

株良支行客户经理蔡立明说道:“有一次一个贷款客户一个人前来申请贷款,原因是客户的妻子嫌来银行麻烦,同意丈夫代签字,但在余祎的一再坚持下,还是等来客户妻子亲自签字。”

余祎时常带领网点员工学习“合规课堂”里的法规资料,他强调只有加强对法律法规、规章制度的学习,用合规知识武装大脑,增强明辨是非的能力,才能让“合规守行”理念铭记于心,落实于行。

南城农商银行作为服务地方经济的主力军,多年来始终助力普惠金融、乡村振兴,从而得到了南城百姓的高度认可。也正是每位南城农商银行“驻村书记”想农民所想、急农民所急的务实精神,擦亮了离大地最近、与百姓最亲、跟小微最紧的“百姓银行”名片,助力打通农村金融服务的“最后一公里”。 危信安