

中国农村信用合作报

THE CREDIT COOPERATIVE

中华人民共和国农业农村部主管 农民日报社主办 《中国农村信用合作报》社有限公司出版

2023年3月28日 星期二 癸卯年二月初七 第571期(本期12版) 统一刊号:CN11-0036 邮发代号:1-36 邮箱:zhgnxb@126.com

国务院常务会议:审议三农重点任务工作方案

国务院总理李强3月24日主持召开国务院常务会议,确定国务院2023年重点工作分工,研究优化完善部分阶段性税费优惠政策,审议“三农”重点任务工作方案,听取巩固拓展脱贫攻坚成果情况汇报。

根据习近平总书记重要指示批示精神,中央经济工作会议部署和全国两会精神,会议确定了今年国务院10个方面、103项重点工作,并逐项明确责任单位和完成时限。会议通过了《贯彻落实中央农

村工作会议精神和中央一号文件精神,要深入贯彻习近平总书记在全国农村工作会议上的重要讲话精神,响鼓重锤持续抓好“三农”工作,为经济社会发展提供有力支撑。各有关部门和单位要切实扛起责任,落实落细粮食生产支持政策,确保全年粮食产量保持在1.3万亿斤以上。要全面推进乡村振兴,因地制宜发展特色产业,拓宽农民增收致富渠道。

(据新华社)

湖北省农信联社吹响“春天行动”号角

支持实体经济高质量发展

今年以来,湖北省农信联社率76家市县农商行吹响“春天行动”号角,加大支农支小力度,优化金融营商环境,全力支持全省实体经济高质量发展。今年前两个月,湖北全省农商行贷款净增466亿元。

千亿元“周转备用金”助农增收

近三年来,湖北全省农商行服务实体经济能力持续增强,贷款净投放保持高位增长,规模居湖北全省银行业前列。湖北省农信联社连续6年被省政府授予“支持湖北经济发展突出贡献奖”。

在房县土城镇白鸡铺村,一排排黑色遮阳网绵延不绝,一朵朵羊肚菌撑起褐色的“小伞”,如雨后春笋般破土而出。该村种植羊肚菌合作社负责人李静介绍,“在农商行20万元贷款帮助下,我们合作社去年发展了50多亩羊肚菌,亩产干货100斤,全年利润50多万元。”

羊肚菌是房县的特色农业产业。近年来,该县依托当地优质资源,不断提升食用菌产业基地规模化、加工集群化、科技集成化、营销品牌化水平,羊肚菌种植规模位列全省第一。房县农商行先后对土城镇、红塔镇等8个经营户密集的乡镇开展“整村授信”全覆盖,累计走访菇农376户,专业合作社11

家,专营公司及龙头企业5家,授信率90%以上,贷款资金支持7300万元,有力支持羊肚菌产业发展。

湖北省农信联社坚守支农支小主责主业,在省内外金融机构当主力、当先锋、扛大梁,持续加大金融供给,通过“村银共建+金融村官+整村授信”模式让农户与小微企业的金融获得感不断增强。湖北全省农商行加强与地方党政部门合作,深入推进农村信用体系建设,推进“整村授信”,建立新型金融服务模式。5500余名“金融村官”每周定期到派驻村现场办公,让村民在家门口就可享受金融服务,截至目前,累计为农户建档428万户,为农户提供“周转备用金”1112亿元。

真金白银让利小微企业

金融是优化营商环境的重要力量。当前,湖北省正以控制成本为核心,全力建设综合成本“洼地”和营商环境“高地”,打造国际一流营商环境。

作为公安县汽车零部件产业集群的重点企业,某公司智能化生产线满负荷运转,订单排到了年底。2023年,该公司多家主要客户订单大幅增长,公司逐步恢复产能,全力以赴满足客户的订单需求,预计今年产值可达1.5亿元。

该公司“开门红”的背后有着当地农商银行的大力支持。去年,该公司受疫情等因素影响,正常的生产经营节奏被打乱,流动资金较为紧张,与此同时,一笔1800万元的贷款即将到期。公安农商行了解情况后第一时间采取纾困举措,帮扶企业渡过难关,及时为企业办理无还本续贷,并主动下调利率,一年可为企业节约利息30余万元。

面对经济下行压力,湖北省农信联社通过减费让利,真金白银支持小微企业发展。湖北省农信联社出台了助企纾困十大举措和优化营商环境11条措施,落实无还本续贷机制,持续降低经营主体融资成本,不断提升金融服务满意度,对存在困难的经营主体的贷款应延尽延、能延快延。截至目前,湖北全省农商行延期贷款498.3亿元,当年发放贷款加权平均利率由2020年的5.21%降至2022年的4.44%,2022全年,对小微企业减免利息9.18亿元,承担或减免信贷相关费用0.54亿元。

经营指标排全国农信系统前列

“在山上聊着聊着,贷款就到手了!”看着手机到账5万元的短信提醒,大悟县芳畈镇白果树湾村养殖户汪双强赞叹道。为确保农民不误农时,不误农事,大悟农商行组织人员广泛走

访,了解农户生产经营情况和资金需求,同时借助“智慧微贷”数字化移动展业平台,将办公地点搬到田间地头,从贷款申请、审批、合同签订到放款全部实现无纸化,让农户足不出户即可获得贷款。

智慧微贷系统是湖北省农信联社推出的信贷业务移动展业平台,秉承让数据“多跑路”客户“少跑腿”的理念,客户经理通过一台平板电脑即可“到客户家门口办公”,客户仅需提供基础资料,从申贷到放款发放不到半小时就能完成。湖北全省农商行通过加快数字化转型,服务效能持续提升,令中小微企业、三农主体融资获得感、便捷性大大增强。目前,湖北全省农商行电子交易替代率96.55%。在转型发展中,湖北省农信联社推进信贷结构优化,严控风险,实现了高风险机构全面“清零”,对不良贷款率的控制处于全国较好水平。

2022年11月,中国银保监会通报全国农村中小银行上半年运行情况,湖北省农信联社支农支实情况良好,主要经营指标排全国农信系统前列。湖北省农信联社党委书记、理事长表示,湖北全省农商行将继续坚守定位,聚焦主业,全年贷款净投放不低于890亿元,为湖北建设全国构建新发展格局先行区作出新的更大贡献。

熊能

新疆农信联社召开专题会议

推动消费者权益保护工作再上新台阶

作为全疆资产规模最大、网点覆盖面最广、客户群体最多的地方性金融机构,今年,新疆农村信用社把消费者权益保护工作摆在更加突出的位置,提出要把握新形势,主动担当作为,深入探索金融消费者权益保护的有效途径,将消费者权益保护各项要求贯穿于产品创新、服务优化、定价管理、协议制定、营销宣传等各环节,从源头防范侵害消费者合法权益行为的发生。

近日,新疆农村信用社联合社召开消费者权益保护专题会议,对如何做好2023年消保工作进行了细致安排。会议提出要加强新疆农信消费者权益保护委员会各部门间的协作联动,形成齐抓共管、各司其职、各负

其责的职责体系。与此同时,做好本条线各项业务消保管理、服务、指导、培训工作,提升消费者权益保护专职人员综合素质,对投诉多发、风险较高业务适当提高培训频次。督导全疆各县市的农村信用社和农商行发挥消保管理主体责任,提升员工风险意识,筑牢思想防线,有效防范侵害金融消费者权益行为的发生。

会议要求全疆各辖行社要积极建立金融消费纠纷多元化化解渠道,提升金融纠纷多元化化解的能力与水平,夯实社履行纠纷处理主体责任,强化“溯源治理”水平,深化问题根源治理,实现前端投诉接诉即应、中端数据监测有力、后端纠纷化解有效,切实提升行社消费者权益保护水平。刘大为 李蕊

陕西农信明确工作思路

“六个严抓”加强党风廉政建设

近日,陕西农信召开全省农合机构2023年党的工作暨纪检监察工作会议,深入贯彻落实党的二十大、二十届中央纪委二次全会和陕西省十四届纪委二次全会精神,总结2022年全省农合机构全面从严治党、党风廉政建设和纪检监察工作,分析研判当前形势任务,部署2023年工作。

陕西省联社党委书记、理事长深刻阐述了把握党的自我革命战略思想的内涵与意义,以“五个更加”总结回顾了过去一年政治建设、党建工作、政治生态、惩治腐败和治理效能等工作开展情况与取得的成果,剖析指出了当前工作存在的薄弱环节,要求全省农合机构要时刻保持“两个永远在路上”的清醒和坚定,始终牢记“三个务必”,深入推进全面从严治党各项重点工作,重点做到“六个严抓”。他强调要严抓政治监督不动摇,坚决落实政治监督具体化、精准化、常态化部署要求,坚持围绕中心、服务大局,切实保障党的二十大决策部署在陕西农信走深走实;要严抓党的建设不懈怠,夯实筑牢高质量发展根基,要对标两个“一以贯之”要求,全面落实新时代党的建设总要求;要严抓执纪“四风”不松劲,锲而不舍落实中央八项规定

精神,要严抓纪律建设不放手,推动形成遵规守矩高度自觉;要严抓反腐倡廉不止步,助力“清廉信合”建设行稳致远;要严抓体系完善不歇气,促进监督治理效能更好释放,不断健全完善监督体系,持续织密监督网络,推动各类监督贯通融合,有效提升问题整改实效,同时对推进好“作风能力提升年”活动提出具体要求。

陕西省联社党委副书记从三个方面对2023年党建工作进行了安排部署,明确了全省农合机构党建工作的总体思路,强调了工作中需要着重把握的主线、重点和目标,围绕六方面内容提出了具体要求。驻社纪检监察组组长、党委委员立足监督专责,围绕农信机构的政治性和纪检监察机构的职能作用两大方面总结回顾了2022年纪检监察工作,指出了全省农合机构党风廉政建设和纪检监察工作存在的薄弱环节,对持续纵深推进全省农合机构全面从严治党作了安排部署。党委副书记、主任就会议精神的贯彻落实提出要求。会议通报表彰了2022年党建工作先进单位和纪检工作先进单位,并对党建工作先进单位进行了现场颁奖。

王钰

杭州农商行系统多措并举

加快提升亚运会金融服务水平

□徐广昊 通讯员 周青

作为首批杭州亚运会特许生产商、零售商,拥有140多年历史的“中华老字号”杭州某扇业有限公司迎来了新一轮的发展机遇,同时也需要足够资金支持扇面设计、材质研发、扩大生产等,浙江农商联合银行辖内杭州联合银行以“商标质押+专利质押+文创贷款贴息”等产品组合为抓手,给予2000万元授信额度,精准助力该公司以更低成本迎接亚运经济,全情打造亚运会“杭州礼物”。

随着亚运会脚步临近,之江大地的亚运气息日益浓厚。人民银行杭州中心支行提出加速构建“2+4+3”亚运会金融服务体系,杭州农商行系统在浙江农商联合银行的部署指导下全力加快推进金融服务保障工作,在重点做好亚运经济支撑,全面摸排亚运企业资金需求,做好个性化金融产品方案,配套专属金融服务的同时,扎实推进亚运支付场景建设。杭州农商行系统积极做好亚运商户支付场景建设,构建放心消费商户服务体系,对杭州亚运会涉及的重点区域商户进行外卡POS安装、ATM外卡功能升级,稳步推进数字人民币便民领域场景应用,目前正在医疗卫生、商贸、智慧校园、专业市场、文化旅游等民生类消费领域开展30项具体应用,推进智能POS全面支持银行卡、扫码、“云闪付”“丰收互联”APP及数币钱包聚合受理功能。

在改善外卡受理环境和推动境

外个人应用移动支付业务上,杭州农商行系统大力推广外币兑换业务,在当地酒店设立授权外币兑换机构,为境内外个人提供24小时现钞兑换服务。辖内萧山农商行在2月份与中国银行签署外币现钞缴款协议,在原有基础上增加四个币种,确保预约及提款流程畅通,各币种库存充足,有效满足境内外客户外币用钞需求。银行网点也是展现亚运风采的重要窗口之一,杭州农商行系统加强外语服务,除了基本的对话问答以外,针对存款业务、取款业务、换汇业务等专业词汇开展双语培训。辖内富阳农商行针对亚运会富阳水上运动中心等场馆附近网点,开通“绿色通道”,设置亚运专用窗口,提供中英双语服务等措施,切实为境外来宾提供便利。

新闻聚焦

保定农商行联合开展党建共建活动

为深入学习贯彻党的二十大精神,落实新时代党的建设总要求,充分发挥党组织的主体作用,近日,河北保定农商行与中国人保财险公司签署战略合作协议,联合开展“联学共建、友好促进、协同发展”党建共建活动。

双方围绕贯彻落实党中央、河北省委有关金融服务乡村振兴的重大决策部署开展深入交流,坚持党的统领,立足双方实际,有效融合双方在党建、人力、智力、科技、文化、信息、阵地、经费等不同方面的资源优势,共促双方创新发展,共同构建“资源共享、优势互补、互相促进、共同提高”的党建工作新格局。

根据协议内容,双方将积极探索联学共建新模式,组织开展形式多样的主题党日、专题党课、党员培训等活动,提高党性修养,激发党员活力;以党建带动工会、团委共建活动,以定期和不定期两种方式举办团队建设、文体交流等活动,丰富双方员工文化生活;积极利用各类宣传载体和文化阵地,及时宣传报道共建活动,积极树立和培育先进典型,发挥典型的示范带动作用,营造开展共建活动的浓厚氛围,合力把共建活动不断引向深入。

刘凯旋



几年前,安徽休宁农商行汪村支行客户经理通过“五进”走访了解到汪村镇桃源村种植户吴永忠的资金需求,通过调查、评审,为其授信60万元助其种植绿梅。经过多年努力,他的种植园如今面积已经发展到105亩,种植绿梅5000余株,长势均良好。图为近日休宁农商行工作人员再次来到绿梅基地进行回访。

谢立新

忻州农信社压实责任精准营销

存款较年初净增67.4亿元

今年以来,忻州农信社紧跟山西省联社党委决策部署,紧扣“改革、发展、稳定”六字方针,紧盯各项工作任务,紧抓经营管理“八新”举措,抓执行、抓落实、抓落地,推进首季各项业务指标全面提升。截至目前,该市农信社各项存款较年初净增67.4亿元。

该市农信社紧扣“首季开门红”八项任务目标,对2023年“首季开门红”工作早部署、早安排、早动员,在各项工作推进过程中以党建为引领,纵深推进管理与业务齐抓、风险与矛盾并控、激励与奖惩并行的模式,活动过程中深入分析各项指标存在差距的原因,明确目标,压实责任,优化营销手段,开展集群客户拓展,增存揽储,高效放贷,有效提升存贷市场份额。今年1、2月,该市农信社各项存款分别较去年增长2.42亿

元、11.04亿元。

该市农信社紧抓首季活动热潮,围绕重点经营目标,抓牢、抓好存款、贷款、客户“三个关键”,要求各县级行社做到工作推进、任务分解、考核奖惩、督导检查、目标落实“五个到位”,通过签订“军令状”进一步明确目标,压实责任;结合市场和辖内实际,通过全面梳理当前客户开户情况对辖内零余额客户账户由开户机构进行重点分析,采取有效措施提升该类账户激活率,对小额客户以提升账户使用率为重点,增大户均存款余额,对存量大额客户的上下游客户形成名单台账,进行精准营销,对属于本辖内的客户由所在地机构进行营销,对其他县域的客户可由市联社及其他兄弟行社协调帮助进行营销,获取存款;结合市场和辖内实际,在新增客

户营销时重点推进财政类存款等专项资金营销,实行高管包片对接机关事业单位、集团客户,网点包片负责辖内社区、乡镇、村集体机构的模式,努力争取财政低成本资金,增加对公客户资金留存进一步改善营销机制,规范管理,稳定老客户,吸引新客户,牢牢占领、占稳市场。

在首季工作推进过程中,该市农信社个人金融综合达标客户指标提升在很长一段时间处于瓶颈期,市联社分管领导对指标增长缓慢的辖内进行实地督导和业务指导,从召开专题会议讨论、专门网站试点推进、指定行社总体提升到“四个到位”的落地见效,特别强化对已知的“1分”“2分”明细客户进行无差别化营销,尽快调优激励考核办法,从短板入手,抓兑现激励,更好地调

动员工的积极性和主动性。

该市农信社抓好责任压实,各县级行社成立由董(理)事长任组长的活动领导小组,并下设专项工作推进组,进一步细化活动分工,明确专项工作的目标任务,并挂钩考核奖惩,按期予以兑现。先后5次召开“首季开门红”业务督导会议,按照层级管理及责任落实要求,县级行社各支部书记、网点负责人统算“经营账”和“政治账”,将“一岗双责”落实到位;包片领导按照“量质并重、任务到人”的原则,及时督导任务指标分配落实情况,有效实现指标细化到每月、每周、每天。

任飞鸿

