

赣州农商银行系统 “数字赋能”春耕生产

近日,江西省赣州市兴国县潯江镇蔬菜种植大户钟小华在大棚蔬菜地里掏出手机,指尖轻点,向当地农商银行提交了10万元的贷款申请,当天就得到回应并获得贷款。这是赣州市农商银行系统“数字赋能”春耕生产,为她跑出了服务“加速度”。

今年立春早,为帮助农户不误农时抓好春耕生产,江西赣州农商银行把发展数字金融作为提高服务效率的一项重要工作。以法人机构为单位,在微信公众号建立金融服务需求“直通车”,并制定相应的服务管理办法,明确各部门、各网点和各岗位的对接职责、对接时限。客户登录并填

写相关信息和服务需求,1个工作日内就能得到回复;同时,积极推广数字银行APP,开发普惠金融大数据系统,通过移动PAD对接走访客户,并完成数据匹配分析、现场查询征信、维护客户信息等工作,为普惠签约提供全方位的系统支撑。在此基础上,创新推出循环用、秒到账、低利率的“百福快贷、百福惠农网贷、乡村振兴贷”等系列线上产品,把办贷“柜台”搬进农户家中、田间地头,让农户既能实现线上自助申贷,又能非接触办贷,保障春耕生产资金快速、高效发放到农户手中;截至目前,已发放春耕生产贷款27.7亿元,同比增长8.3%。 刘云

新乐市农信联社 发挥金融作用 深化春耕服务

王海潮 通讯员 赵子琪

草木萌发,春山可望。当前,河北新乐的田间陆续进入春耕备耕的忙碌时节,乡镇田野尽显一派热闹忙碌的新气象。为保证不误农时,保障粮食和经济作物生产安全,河北新乐市农信联社积极抓好春耕备耕工作。

该联社充分将自身发展与方向性政策相结合,更好地发挥联社的作用,同时采取多项同步措施,使稳健经营与改革相促进。该联社党委以党建引领农户贷款的模式,通过农业大数据结合特色金融的筛选方式,发现发现新乐当地特色农业产业,主动对接需求,推动农业经营的快速孵化、发展壮大。

该联社充分利用区域性点多面广的特点,深入基层,下沉业务,深入农

户,掌握一手情况;合理布局乡镇金融支付结算等网点,提升数字化能力,形成“横向到边、纵向到底”的网点、队伍,对农户需求优先受理、优先授信、优先发放。

该联社创新发展各种金融新产品,开创干事创业的生动实践。农业由传统向现代转化的过程中,专业农户、家庭农场、农民合作社,以及由此延伸出来的供应链,既包含对金融服务的迫切需求,也显示了未来乡村产业发展,金融供给的巨大扩张。一方面,该联社与时俱进创新服务模式,破解客户群变化的难题;另一方面扩大服务范围,切实做到“真普惠”,将全村纳入良好授信体系的“整村授信”方式,以家庭为单位的“家庭贷”授信方式等。

武冈农商银行

开展“挎包”行动为农户办理贷款

为切实满足全市春耕备耕对金融服务的需求,湖南武冈农商银行从创新金融产品、加大信贷投放等方面多措并举,全面加强春耕备耕各环节,全领域、全过程的支持力度,为加快县域农业现代化建设引入了金融“活水”。今年以来,该行已累计投放春耕备播信贷资金593笔、金额2349.9万元,惠及农户307户。

春耕备耕是粮食生产的首战,事关粮食安全大局。武冈农商银行坚决落实省联社部署要求,召开专题会议研究支持乡村振兴和春耕备耕工作,组建工作专班,制定投放计划,建立工作台账,将任务明确到人,时间安排到天;特别制定服务春耕“三专”措施,即明确专项资金、专人服务、专业通道,确保春耕备耕资源优先安

排、贷款优先发放、服务优先满足。今年以来,该行把服务春耕备耕与深入推进普惠金融结合起来,深入开展“进乡村”营销活动,线下采取选取优质示范村召开现场座谈会,线上通过电话、短信、微信等方式开展政策宣传,加大与农户、种粮大户、家庭农场、专业合作社、农业小微企业的对接力度,全面了解生产状况和春耕金融需求情况。

该行充分发挥农商银行扎根农村、贴近三农的优势,组织乡镇网点员工深入开展“挎包”行动,携带设备深入田间地头为基层群众办理“申贷”“放贷”;同时,利用“福祥e贷”等线上产品,大力开展网络申贷,对符合贷款条件的群众“优先受理,优先调查,优先审批,优先发放”。 夏毅泉 黄蓓蓓

浮山农商银行

单列春耕生产信贷投放计划

山西浮山农商银行发挥服务三农地方金融主力军作用,倾斜信贷资源,强化服务支持为全辖春耕备耕工作注入金融“活水”。截至2月末,全行贷款较年初净增1.24亿元。

各信贷网点、事业部积极与全县7个乡镇、125个行政村进行沟通对接,结合县域特色产业扶持政策,把小麦、玉米等种植作为支农贷款主要投向,领导班子成员积极与政府、监管、农业农村、乡村振兴等部门对接,了解掌握县域春耕备耕情况及惠农政策,全行客户经理组建的“金融专员”队伍,“点对点”深入田间地头为农户排忧解难。同时,“金融专员”依托微信朋友圈、电话访问等渠道,对有信贷需求的客户,及时进行上门对接,进行专业化评估,为客户量身打造专属信贷支持方案。

该行提前摸清涉农主体信贷需求

情况,倾斜信贷资源,单列信贷投放计划,积极采集农业生产企业、种植养殖户、农户信息,建立春耕信贷资金需求台账,针对经营效益好、带动能力强、信用状况佳的经营主体,主动提高授信额度,解决客户生产资金不足的后顾之忧;以金融讲堂活动为抓手,广泛宣传贷款产品,积极进行产品知识、业务办理流程所需资料等宣讲。

该行在春耕备耕金融需求集中时段,充分发挥“人头熟、网点多、辐射广”的自身优势,积极开通春耕备耕贷款绿色通道,通过下沉信贷权限、简化信贷流程、限时办理等措施提高审批效率,对春耕备耕贷款坚持早调查、早发放。此外,该行广泛宣传电子银行产品方便、快捷的优势,向客户推介手机银行转账服务、“晋享易付”等产品,不断提升客户的体验感和满意度。 唐昊

农行重庆市分行播洒金融“及时雨” 优先保障春耕资金到位

伍洪通 通讯员 潘钰琳

正值春耕备耕时节,农行重庆市分行采取多种措施,实施差异化政策,从走访对接各类春耕备耕客群到金融支持落地,抓好各环节优质服务,优先保障春耕备耕信贷资金需求,积极助力春耕备耕,为春耕备耕播洒金融“及时雨”。截至2月末,农行重庆分行今年新增投放春耕备耕贷款5.34亿元,新增农户贷款10.53亿元,有力支持7.68万户农户及时投入农业生产。

“农民需要一个电话就可以送货上门。”在重庆合川古楼镇,向玉华的化肥销售门市部,堆满了各种化肥。2月初,向玉华为春耕生产储备化肥,“今年资金有点短缺,想贷点款。”当地农行客户经理上门对接,很快为他投放贷款25万元。“有了农行信贷支持,可以放心进货了。”向玉华说道。为全力保障农机农资生产供应,农行重庆市分行拉出重庆市农业饲料、化肥生产销售、大型农机经销商和农机购置户等重点客群清单,加大信贷和

直接融资支持。

农行重庆市分行积极推进产品创新,探索高标准农田建设融资支持路径。对接当地地区县委,做好信贷支持及投贷联动;加大信贷投放,保障土地整治服务资金需求;支持设备更新改造,加强水利灌溉设施建设修复。

农行重庆市分行针对种植大户、农业产业化龙头企业,实行“一户一策”精准营销对接,积极运用农民专业合作社贷款、“农业生产托管贷”“普惠小微抵押e贷”等产品,加大对农民专业合作社、各类农业社会化服务组织的信贷支持,同时,综合运用“惠农e贷”、农村个人生产经营贷款等产品,精准支持各类种养农户开展春耕,对粮食种植户优先审贷、优先放贷。另外,该行抓好政策支持保障,用好差异化政策,及时匹配春耕备耕信贷资金规模,优先保障农业龙头企业、新型经营主体、种植大户等备耕信贷资金需求;抓好重点地区和重点领域支持,聚焦产粮大区、粮食生产功能区,聚焦农机农资生产供应、农业基础设施建设

等重点领域,做好金融支持;针对春耕备耕生产、流通、供应链等各环节,组织党员先锋队、客户经理等深入乡镇村组、田间地头,重点走访粮食蔬菜种植大户、农业合作社、龙头企业等涉农主体,充分挖掘金融服务需求;抓好产品创新,用好“植物新品种权”质押贷款、“富民贷”等特色产品支持涉农主体春耕备耕。此外,该行整合银行、保险、担保等金融子系统,创新推出了“富民·全能贷”等产品,通过“银行+担保+保险”业务合作模式,切实解决生产大户融资难题;抓好审批投放,通过部门协同、上下联动、平行作业,开辟春耕备耕信贷服务绿色通道,实行信贷审批优先受理、优先办结等机制,提高春耕备耕贷款投放效率,解决春耕备耕经营主体资金难题;抓好综合金融服务,通过线上线下,线上掌上银行、数字乡村场景和线下网点、惠农服务点,帮扶干部帮扶重点乡镇等方式,有针对性地提供金融服务,尽力满足涉农主体金融需求,确保金融服务触角延伸到乡村“末梢”。



当下正值春耕备耕之际,山西长治潞州农商银行普惠金融事业部坚持普惠金融理念,认真落实“四三二一”施工方法,坚持做精、做小,加快贷款投放力度,尤其是大力拓展个人小微贷款,提升信贷支持精准性。截至目前,该事业部贷款户数较年初增加372户,发放贷款余额较年初净增2.35亿元。图为该行工作人员深入相关商户了解资金需求情况。 李鹏 郭楠楠

滦州农商银行早部署强落实

“贷”来春耕备耕新活力

为保障春耕生产顺利进行、不误农时,河北滦州农商银行认真落实河北省联社、唐山审计中心及当地党委政府备春耕政策,抢先机、早部署、强落实,按下春耕备耕“快进键”。截至2月末,该行涉农贷款余额65.62亿元,较年初增长2.87亿元;发放春耕备耕贷款50笔、金额460万元。

该行把做好春耕备耕作为当前服务三农的首要任务,召开专题会议,成立工作专班,单列信贷计划,将信贷资源优先向农业生产资料、农机生产企业、“菜篮子”“米袋子”等领域和生产经营者倾斜,设置普惠类贷款指标,将完成情况与绩效考核挂钩,激发全员营销热情。截至2月末,该行各项贷款较年初增加3.48亿元。另外,该行开

展“百名客户经理大走访”活动,进村庄、到农户、下田间,详细调查了解春耕备耕情况和金融需求,宣传普惠政策和产品,建立信息档案。

该行在积极推广“宝”系列信贷产品基础上,根据辖内产业特点和金融需求,先后推出“惠农贷”“丰收贷”等特色信贷产品,涵盖土地承包、购买种子化肥及农机具等方面,授信时间长、执行利率低、还款方式灵活,切实解决农户融资难、融资贵的问题。该行紧跟唐山农信数字化零售平台项目建设,利用“滦州易金融”线上申贷平台面向辖内农户推出“唐信农贷”,具有“纯信用、利率低、额度高”的特点,打破申贷需求的时间、空间限制,实现“足不出户”“秒批秒贷”。另外,该行深入实施“春耕+”工程,主动对接新型

农业经营主体和农户金融需求,提供包括存款、贷款、电子银行、金融知识普及等“1+N”全方位金融管家服务;深入推进“农信村村通”工程,构建金融便民店、乡村振兴金融服务综合体、自助取款机多维金融网络格局。

该行开辟春耕信贷投放“绿色通道”,按照“农事特办”原则,在风险可控的前提下,精简贷款资料,优化办理流程,缩短办贷时间;开展厅堂微沙龙,印制《特色产品手册》和《个人信贷产品明白卡》,向等候区的客户发放宣传资料;利用微信、抖音等新媒体开设“春耕小课堂”,制作喜闻乐见的微视频;开通咨询热线,将贷款受理点“下沉”至全部乡镇,进村入户,深入田间地头“把脉问诊”,将金融服务延伸至农户“掌心”。 刘富 张悦阳 张春娇

达州农商银行抢抓农时

送金融服务到田间地头

连日来,随着气温回升,各乡镇纷纷抢抓农时,全力投入春耕备耕生产中。四川达州农商银行充分发挥金融支持三农主力军银行作用,加大政策倾斜,强化支持引导,提升金融服务,全力支持保障春耕生产。截至目前,该行涉农贷款余额130.16亿元。

“去年刚扩建了种植棚,现在采购化肥、农药等农用物资需要大量资金,又面临交付土地承包费,资金一下就紧张了。”石梯镇有名的种植大户某焦急万分。石梯分理处工作人员在“整村授信”过程中了解到母某情况,经过实地调查,根据实际经营状况,当天就为他办理并放贷贷款资金30万元,解了母某燃眉之急。

该行围绕补齐三农领域突出短板、全省“10+3”现代农业产业体系高质量发展,突出支农重点,加大信贷投放,主动对接政府及农业、畜牧、农机等行业主管部门,掌握重点涉农企业名单,充分发

挥村“两委”、金融联络员作用,摸排农户信贷需求,针对性单列春耕备耕信贷计划5500万元,充分满足春耕备耕期间种子、肥料、农药、农膜等农资储备的资金需求。截至目前,该行累计发放春耕备耕相关贷款309户、金额4039万元。

走进堡子镇听包场村,听包场种植专业合作社的百亩稻田一望无际,数十名工人正在犁田,为插秧做准备。“多亏了达州农商银行啊,帮了我们大忙!”合作社负责人郭某难掩感激之情。在年初采购化肥、农药及农资装备时,合作社流动资金出现了缺口。堡子支行工作人员在客户走访过程中了解到有关情况,主动对接服务,根据合作社生产经营情况,定制金融服务方案,第一时间将40万元资金发放到位,缓解了合作社资金压力。

该行充分运用人行再贷款、再贴现政策,重点支持脱贫攻坚、春耕备耕、畜禽养殖、小微企业复工复产等领域,确

保春耕生产贷款应贷尽贷;针对因疫情暂时受困涉农企业加大政策保障力度,根据企业实际情况,通过展期、续贷、重组、调整还款计划、适度增加信用贷款和中长期贷款等风险化解措施,对符合条件的涉农企业,可申请宽限期,缓解疫情期间的还款压力,全力支持其恢复生产经营,帮助其渡过难关。

针对春耕备耕农时短、资金需求急、快等特点,该行通过设立金融服务专柜或“绿色通道”等多种方式,切实提升金融服务质效;加大力度推广微信银行、手机银行等线上贷款申请渠道,并通过平台推送、内置申请页面等多种方式,拓展客户线上申贷渠道。持续做好“蜀信e·惠生活”平台推广,提升农村电商服务能力,同时积极联动各级政府及企事业单位,着力打造平台“川字号”农副特产名片,发起开展“乡村振兴”团购活动,助力拓展农产品销售渠道。 张煜 李成

灌南农商银行 开通春耕贷款“绿色通道”

李道海 通讯员 董经纬

“感谢江苏灌南农商银行在我们农场春耕的关键时刻提供的资金支持。”灌南县田楼镇家庭农场场主陈先生说道。

陈先生开办的科燃家庭农场占地面积1000亩,种植稻麦,因需要购买种子化肥等农业用品出现资金缺口,灌南农商银行客户经理在贷款回访时了解到相关情况,主动提出为客户增加授信额度,并按照政策为他提供4.2%的优惠利率,支持其春耕复耕。近年来,灌南农商银行始终坚守服务三农定位,围绕支农支小信贷投向,重点支持农户春耕备耕、农资生产、农业种养大户以及省综合金融服务平台接入客户,为农民、农业龙头企业、农民合作社和家庭农场,开通贷款“绿色通道”。

广汉农商银行 开展种植大户名单制营销

四川广汉农商银行紧跟省市县政府战略规划,聚焦春耕备耕、重点客群、粮食收储加工产业链等领域信贷需求,为打造新时代更高水平“天府粮仓”施足“金融底肥”。

该行优先保障粮食、粮油等重要农产品有效供给,开展种植大户名单制营销,加大涉农种植大户信贷支持,简化流程开辟“绿色通道”;搭建渠道、用好政策、探索创新,抓住新型农业经营主体“领头雁”,对家庭农场创业联盟整体授信,确保“钱等粮”;梳理粮食收储、加工、销售全流程,理清资金流向,绘制全产业链营销图谱,将优质龙头企业作为攻坚目标,成功营销宏鑫农业、高禾农业、金禾农业等行业优质企业。 刘燕

曲沃农商银行 “三个精准”满足农户资金需求

今年以来,山西曲沃农商银行通过“三个精准”,积极满足辖内农户生产资金需求,为春耕备耕增添动力。截至目前,该行累计发放春耕备耕贷款361户、金额3188.72万元。

该行积极与政府有关部门、村“两委”沟通协调,宣传山西农信“富农贷”“兴农贷”等信贷产品,以及国家的相关惠农政策;积极组织客户经理深入辖内行政村、农户和田间地头,开展春耕备耕生产资金需求调查,详细了解农户资金需求;结合春耕生产时期农户贷款“短、小、急、频”的特点,高效利用“兴农快贷”和“全面授信”两大线上平台,加快贷款发放速度;同时,利用全面授信网贷平台开辟春耕备耕资金“绿色通道”。 石可

龙南农商银行 多措并举备足春耕生产资金

江西龙南农商银行全面吹响春耕备耕生产“冲锋号”,在扎实推进“农商普惠”整村授信工作的同时,开足马力多措并举备足春耕生产资金。

该行通过评选“最美厅堂”、线上“直播带货”、助力返乡大学生“三请三回”、开展春季“开门红”业务竞赛等多种方式和渠道,持续加大宣传和吸存工作力度,抓紧抓实春季存款营销,仅1月份就新增各项存款4亿多元;积极争取人行等政策支持,申请筹集支农支小再贷款专项资金2.1亿元;深化与财政、人社、城建等资金归集“量大频高”部门的互动,对接大型连锁商超,做好到期社保卡换卡,搭建客户教育、医疗、生活缴费渠道“百福生态圈”平台,争取更多项目资金留存。 赖东亮

和龙农商银行 提高春耕信贷审批效率

年初以来,吉林和龙农商银行坚持以服务三农为己任,围绕春耕备播有利时机不断加大乡村金融服务力度,有效满足县域内农民春耕备耕资金需求。

该行第一时间开展实地走访调查,在详细了解农民群众生产情况和资金需求的同时做好宣传工作;结合“整村授信”工作及实地走访调查结果,制定金融服务方案,对所辖区域76个行政村、专业合作社等实行精准对接;通过“线上+线下”方式做广、做深农户信息采集建档和春耕金融需求分析工作,主动联系新型农业经营主体进行贷款营销工作;合理简化贷款流程,优化服务,开辟“绿色通道”,提高信贷审批效率,在“吉信农e贷”“农户循环额度贷”的基础上创新农户信贷产品;同时利用手机银行、网上银行等电子渠道实现贷款快速发放。截至目前,该行共发放农户贷款818万元,其中发放备春耕贷款371万元。 刘健



日前,河北省南宮市农信联社加大支农惠农力度,有效满足农户春耕备耕生产的金融服务需求,为当地农村、农业发展提供强有力的信贷支持。该联社党委把服务春耕备耕、确保粮食安全列入年度三农金融工作重点,通过下沉基层网点调研、组织召开专题会议等形式,出台《南宮联社扶持春耕备耕工作方案》。图为农民正在南宮市农信联社信贷支持的农资经销处购买农资。 石明村 巩修山