

淮安农商银行

优化小微企业汇率风险管理服务

□李道海 通讯员 侍子寒

在国家外汇管理局淮安中心支局的指导下,江苏淮安农商银行积极贯彻国家外汇管理局关于合作办理人民币对外汇衍生品业务有关指导文件精神,凭借该行“贴近”中小微企业、决策链短等优势,为企业量身打造“个性化”汇率避险服务定制化方案,搭建“线上化”平台提升交易效率和服务体验,进一步解决企业汇率风险管理过程的难点与堵点,助力涉外小微企业实现无接触高效汇率避险,更好地聚焦主业谋发展。

S公司是主营出口塑胶制品的小微企业,国际结算笔数多但金额小,面对汇率风险管理难以管控。该行了解

到S公司相关情况,积极向其宣导汇率风险中性理念,并建议企业尝试通过该行网银系统发起远期结汇业务管理汇率风险。企业同意后,迅速收集材料审核客户交易背景,通过简易审批机制快速获得专项授信,该行仅用1个工作日完成客户准入、衍生品授信;通过网银系统发起,由外汇交易人员直接对接,响应速度快,并享受最优惠的远期报价。

远期业务线上交易操作简单流程短,且无需签订纸质材料,尤其适合小微企业交易金额小而笔数多特点。此外,该行为线上化操作提供远程协助和实时解答,并为企业提供汇率管理、汇率分析、流程辅导等周到服务。

东阳农商银行

为民营企业蓄势赋能

近日,浙江东阳市黛妃日化有限公司生产基地内一片繁忙景象,灌装、包装、出货,工人们全心投入,干得热火朝天。

据了解,黛妃是一家集美容及护肤品研发、生产、销售的日化企业。2015年以来,线上销售强有力地打击了实体店销售,加之原材料、研发、人工等多环节成本增加,企业一度面临发展的瓶颈,在信贷资金支持下,黛妃公司转换经营思路,设立直播基地,并提升研发力度,企业规模与销路不断扩大。截至目前,浙江农商银行联合辖内东阳农商银行已累计为其提供信贷支持6年,贷款金额从最初的165万元提高到2200万元。

今年以来,浙江金华金融监管部门指导辖内银行保险机构多措并举,深化落实“六稳六保”工作。东阳农商银行积极响应,不断提高政策支持力度,切

实帮助民营企业解决资金难题,并大力推出“阳光·小微易贷”“阳光·小微房抵贷”等“拳头”产品,解决企业生产经营等流动性资金需要,以金融“活水”为民营企业蓄势赋能。同时,该行党员发挥先锋模范作用,组建党员红色服务队,为民营企业第一时间送上金融优惠政策和金融服务。

此外,为推动当地民营企业集聚的小微园高质量发展,减轻企业固定资产购置压力,该行于今年推行“一园一策”,标准厂房按揭贷款建设期间只付息无需归还本金,大大降低了企业成本,让企业发展信心更足、动能更强,行纪检同步开展监督,进一步提高资金直连速度,缩短审批流程,加快审批效率,有效纾解企业融资难题。截至目前,该行累计为1.8万家企业授信180亿元,发放小微企业贷款4016户,贷款支持金额147亿元。 张海燕 张超

靖江农商银行

首笔“交运易贷”专项贷款成功落地

为进一步加快交通强国建设,近日,江苏省交通运输厅与江苏省联社联合签订助力江苏交通运输行业发展的战略合作协议,并现场发布“交运易贷”“四好农路贷”两款专项信贷产品,用于加大对交通运输行业经营主体的金融支持。江苏靖江农商银行迅速响应落实,积极安排支行对接走访辖内相关企业和个人。

“交运易贷”是向交通运输行业相关的企业或者个人发放的,用于购置经营车辆、生产经营或者消费的专项信贷产品。该产品具有额度高、利率优惠、期限长的特点,企业最高可授信额度3000万元、个人最高可授信额度200万元,利率最低参照同档次LPR,同时支持5年期项目贷款或3年期流贷。

靖江某危险品运输有限公司是一

家持有道路运输经营许可证的公司,主要从事液化石油气、天然气运输。靖江农商银行快贷二部客户经理在走访该企业时得知,企业在经历了近几年疫情,以及油价升高等多方面影响后,当前流动资金颇为紧张。该行第一时间向企业宣传“交运易贷”相关政策,主动上门服务,为企业开辟绿色审批通道,成功为其发放200万元贷款,解决了企业的燃眉之急。

该行作为地方法人银行,将充分发挥点多面广、“小快灵”的优势,精准聚焦交通运输业经营主体,持续加大对交通运输业经营主体的金融服务和资金支持,发挥“金融+交通”力量,以金融之力助推该地区交通运输业高质量发展。 孙棚杰

隆林农商银行

举行“银担”业务签约仪式

为进一步探索新型“银担”合作机制,充分发挥银行体系优势,提高担保效率,扩大担保规模,切实提升小微企业、三农领域贷款获得感,近日,广西隆林农商银行与百色小微担保公司就“银担”“总对总”批量业务合作举行签约仪式。

签约仪式前,双方对致力于降低社会融资平均成本,提高融资效率,开辟信贷审批绿色通道,合力缓解小微企业和三农领域融资难、融资贵问题形成共识,同时对“银担”“总对总”批量业务的合作期限、总额、范围、费率等有关内容达成一致意见,为合作签订奠定了基础。

“银担”“总对总”批量担保业务是

由国家融担基金牵头政府性融资担保体系进行的“银担”合作模式的创新,依托银行服务渠道、金融科技、风险控制等优势,银行按规定审批后批量向担保机构推荐,担保机构不做重复调查“见贷即保”,具有审批速度快、办理效率高的特点。该模式从根本上改变了传统“银担”合作方式,提升准入效率,简化操作环节,降低审查成本,加固风险防线,有利于将优质、便捷、安全的信贷资源向普惠层面倾斜,切实保障产业项目经营主体资金需求的可得性和匹配性,实现担保业务批量化、规模化发展。 黄骥仙

象山农信联社

定制个体工商户专项服务

“感谢农信社无微不至的金融服务,第一时间搭建了收单渠道和运营场景,为我们拓展市场提供了强有力的保障。”象山水果经营部负责人说道。

自象山丹城柯剑飞水果经营部设立以来,浙江农商银行系统象山农信联社多次提供上门服务,了解水果经营市场发展动态,为经营部提供“一码通”布设、账户设立等金融服务,并且邀请入驻普惠积分系统,扩大经营范围。

象山农信联社一直致力于提升个体工商户金融服务质效,创新举措、全面走访,加强“银政商”三方联动开展专项金融服务行动。该联社依托省市场监管局和省农商银行“总对总”合作平台,与县市场监管局合作,目标至7月末对县内

4400户个体工商户完成数据采集。商户群体由县市场监管局筛选,包含县内“名特新”“知名”类、“特色”等轻资产商户。

以普惠大走访为契机,该联社通过客户经理上门走访,了解商户经营现状,走访、建档和运营,升级集约化商户管理模式,在原有商户巡检外包的基础上,增加城区重点商圈、商户的运维外包工作;配置“一码通”阶梯费率2.0系统,从存款、贷款、交易规模等多维度评价并激发商户金融贡献度。该联社着力构建农信特色生态圈,充分发挥自有普惠积分系统的纽带作用,全面串起C端用户、B端商户,实现积分在“线上+线下”商家的消费抵扣功能,形成良性互动的金融消费生态圈。 周梦酒

赋能实体

忻州农商银行坚守支农支小市场定位

引金融“活水”流向“实”处

今年以来,山西忻州农商银行紧紧围绕高质量发展主线,坚守支农支小市场定位,把握“做小、做散、做优”业务方向,持续加大信贷投放力度,不断提升信贷资产质量,让金融“活水”更加精准地注入乡村振兴和服务县域经济发展大局。截至目前,该行实体经济贷款较年初净增8.65亿元。

该行将支农支小作为推动高质量发展的重要抓手,一方面打造客户摸底、评级授信“直通车”,制定清晰的营销规划,扎实开展全员营销、错位营销、综合营销,持续推进整村授信及网格化营销活动,借助熟人、地缘优势,全力拓展客户市场,掌握客户源,夯实业务基础;另一方面结合自身经营实际和区域特色,有效发挥现有客户资源相对集中优势,系统了解客户群体

全年生产动态和当前资金缺口,持续跟进前期意向客户,用诚心实意打动客户,用产品优势吸引客户,用良好服务“粘”住客户,提高优质客户群体规模,有效提升客户信用率。

该行把三农、商圈、供应链、社区、小微企业市场作为信贷投放的主要阵地,以农区整村授信、城区“网格化营销”为抓手,大力拓展小额信用贷款、三农新型农业经营贷款和小微企业贷款,不断扩大农户、社区居民和小微企业建档评级、授信和用信覆盖面,推动零售贷款实现增户扩面和高质量发展。同时,该行依托“太忻一体化”经济区等重点工程项目,聚焦制造业、旅游康养、生态文明建设等重点领域、重点项目,积极对接沟通,精心提供“定制化”服务,简化审批流程,加大贷款

投放力度,有针对性地为区域内重点企业提供优质、便捷的金融服务。

该行坚持容错纠错理念,建立健全尽职免责制度,缓解客户经理“慎贷”“畏贷”心理压力,加大正向激励,坚持有进有退、有保有压,逐步压降存量大额贷款,对存在关联风险的、行业过于集中的,纳入“名单制”管理,从客户和贷款类型、性质等方面着力,不断优化信贷结构,确保新增贷款全部投放于本地。同时,该行建立不良贷款防控长效机制,切实发挥绩效考核的激励和引导作用,积极与地方政府沟通、协调,借助行政和司法手段清收,并综合运用续贷展期、资产置换等措施缓释潜在风险,严控新增不良,确保实现不良贷款“双降”目标,进一步提升信贷资产质量。 任飞鸿



近年来,在山西垣曲农商银行3000余万元的信贷资金支持下,全县的木耳产业快速发展,逐步形成“公司+基地+农户”的产业运营模式,目前产品远销吉林、沈阳等地,年均增加农户收入6000多元,让“小木耳”真正成为乡村振兴、致富增收的“大产业”。图为该行工作人员了解木耳种植情况。 杨蓬博

赣县农商银行探索服务新模式

助力普惠金融提质增效

近年来,江西赣县农商银行践行普惠金融发展理念,积极探索“物理网点+普惠金融服务站+农村金融辅导员”农村金融服务模式,保障乡镇物理网点全覆盖、人口集中行政村普惠金融服务站全覆盖、所有行政村农村金融辅导员全覆盖,以“三个全覆盖”有效辐射农业农村经济发展,形成“非现金金融不出户、基础金融不出村,综合金融不出镇”的金融服务体系,着力破解农村金融资源匮乏难题,持续完善农村金融基础设施,以金融力量助力全面乡村振兴。

该行策应赣州市普惠金融改革试验区建设,从完善基础金融服务着手,在农村主阵地探索打造新型普惠金融服务站,打通金融服务“最后一公里”,在现有乡镇物理网点全覆盖的基础上,全力实现人口集中区域金

融服务站全覆盖。服务模式以站点为辐射点,借助助农取款POS机、手机银行等载体,对周边农户提供有效金融服务,包括提供查询、转账、取款、缴费、信贷咨询、现场业务办理等服务。其中示范性金融服务站逐步打造成“农友之家”综合型的普惠金融服务站,站内布设了CRM自动存取款机,存折补登机等电子金融设备,摆放了关于党建、乡村振兴、农技知识等相关书籍,创建“农家书屋”,以及提供免费Wi-Fi网络、茶水和便民生活设施等。

该行开展“政银”合作,与区委组织部联合开展“党建+普惠金融”促乡村振兴活动,按照“党委推动、银行主派、乡村主场、群众主体”的工作机制,借鉴脱贫攻坚选派“第一书记”做法,向基层党组织选派了一支业务能力

强、业务素质高的“金融辅导员”队伍,聚焦乡村振兴金融服务领域,为广大村民提供精准信贷支持、金融知识普及、整村授信等各项服务。“金融辅导员”不仅是一个金融服务的移动窗口,也充当了村委的“经济参谋”角色,围绕服务乡村振兴、助力农户增收、优化金融服务,开展整村授信“四大职责”落实“五大任务”。

该行在区金融服务中心指导下,推进信用体系建设,加强“赣州智慧金融平台”推广应用,积极融入普惠金融信用赣县创建,结合整村推进工作,向辖内农户大力推广联网核查平台(云闪付)的应用;持续引导农户电子支付服务,积极推动移动支付在公共交通、旅游景区、医疗、缴税、公共事业缴费等便民领域重点场景的广泛应用,有效提升数字金融普惠水平。 付声远

桦甸农商银行优化金融服务

全力支持水稻产业发展

在广袤的关东平原,位于桦甸市金沙镇新华村的文波水稻种植专业合作社社员们正把精心育好的秧苗卸在地头,随后采用人工与机器相结合的方式,进行插秧,目前该项工作已进入收尾阶段。据悉,今年文波水稻种植专业合作社的水稻播种面积在2000亩以上,全部采用订单作业方式,订单早已预定。

2015年村委换届之际,赵文波走上了村支书岗位,做为村里的水稻种植大户,他很想带领村民在水稻种植上“做点文章”,便组织起8户村民成立了文波水稻种植专业合作社,但大面积水稻种植需要配套的农具、秧房、水稻插秧机及土地流转人工等费用,这可是一笔不小的支出,愁坏了合作社众人。这事正好被市里组织部下派的“驻村金融副书记”了解到,在“驻村金融副书记”的牵线帮助下,8户合作社社员采用“信用+担保”的方式,从当地农商银行融资贷款40余万元,采用现代化的种植方式,借助订单农业的优势,为新华村的水稻种植插上了腾飞的翅膀。截至2022年末,该合作社成

员扩充到40余户,专业化水稻种植面积超过2000亩,年收入在300余万元,也正是靠着水稻种植,他们先人一步实现了禾下小康梦,同时也带动了更多的人加入到科技种田中来。

目前,桦甸农商银行为进一步支持当地的水稻产业发展,在该村成立助农服务站,打造从农资采购到育苗、插秧的全流程金融服务,创新信贷服务模式,采用线上授信模式,借助“吉信农贷”的快捷优势,对水稻生产进行精准金融服务,力争把最普惠、最快捷的金融服务植根在当地水稻种植产业上。

桦甸农商银行对水稻产业的支持既有源头上的精准切入,也有对水稻收购、存储、加工、销售等深加工环节的后续延伸服务。张满仓是土生土长的桦甸人,虽身有残疾,但头脑灵活,从事稻米销售深加工产业已有10余年,由最初的小作坊到现在年产值500余万元的桦甸市满仓绿色米业有限公司。张满仓曾深有感触地说:“没有农商银行,就没有我张满仓的今天。”2006年,初做水稻加工的张满仓由于

缺少经验,忙活了一个秋天,到头来还赔了1万多元,这对于本就缺少资金的张满仓无异于雪上加霜,抱着试一试的心态他走进了当地的农商银行打算申请3万元贷款,客户经理按照程序,经过实地走访,对他进行了贷款授信,解了张满仓的燃眉之急,就此双方结缘并不断深化互信。

经过10余年稳扎稳打的发展,如今的张满仓早已成为桦甸市水稻深加工产业的翘楚,但他依然和农商银行保持着良好的信用合作关系。今年初,张满仓在农商银行新推出的数字产品“吉信e消费”平台上申请了30万元纯信用贷款,利用这笔资金老张购置一条最新的水稻深加工生产线。近年来,桦甸农商银行根据稻米加工行业的资金需求“小、急、频”的特点,不断优化金融服务举措,着力解决“融资难、融资贵”的难题,重点对稻米小作坊企业进行场地改造、设备更新、技术升级的金融扶持,陆续支持像老张这样的水稻深加工企业已超过10家,授信金额超过千万元。 王新江

眉山农商银行
开展“惠民助企”优惠政策座谈会

近日,四川农信眉山农商银行8家城区支行同步开展以“惠民助企”为主题的优惠政策座谈会,共邀请168户在东坡区和彭山区经商办企的商户、企业主参加。

座谈会上,眉山农商银行政策宣讲员详细介绍了金融惠民助企的有关政策,重点推介了眉山农商银行“超级备用金”信贷产品,开展了现场答题、现场抽奖、现场体验、现场授信等互动,并结合身边鲜活案例宣传普及了金融知识、网络借贷的危害,真正把普惠金融新产品和金融知识带到群众身边。仅活动当日,现场共收集金融需求客户154户,金融需求意向金额共1.18亿元,申请上门跟进金融需求58户,金额5010万元。 宋瑞

舒兰农商银行

累计发放实体经济贷款7.3亿元

今年以来,吉林舒兰农商银行充分发挥地方金融主力军作用,以服务三农、支持小微企业为宗旨,精准发力助力实体经济。截至目前,该行累计发放实体经济贷款7.3亿元。

该行紧跟全市政策导向,主动融入县域经济高质量发展大局,积极对接重点项目,加大支持地方经济发展的力度。同时,积极拓展各级重点企业,深挖产业链上下游融资需求,精准滴灌实体经济;紧跟本地经济规划,及时了解辖内优质企业、重点企业的经营情况与信贷需求,早一步营销;持续引进整村授信、“千名行长进万企”等活动,以全员综合营销为抓手,通过网格化营销、厅堂营销等获客途径,做大做强普惠小微、普惠涉农信贷业务。 田荣义

隆安农商银行

发放首笔线上“企税贷”

“真是太方便了!从贷款申请到放款全在手机上操作,前后不到10分钟,贷款就到账了,真是我们这些小微企业主的福音!感谢隆安农商银行解我燃眉之急啊!”某环保科技有限公司负责人激动地说道。近日,广西隆安农商银行成功发放首笔线上“企税贷”,金额200万元,执行贷款年利率4.34%,一年可为企业节省利息支出近3万余元。

“企税贷”是广西农村信用社针对在广西区内经营(有连续2年以上纳税记录)、历史信用记录良好的小微企业客户创新推出的一款纯信用线上贷款产品,借助互联网贷款系统操作简便、审批智能、灵活快速的特点,最大程度降低小微企业融资门槛。 苏秋雪

宜丰农商银行

为商户提供免费金融咨询

为进一步推动城区支小支微“四定五进”工作落实,江西宜丰农商银行城郊支行在普惠金融综合服务中心成功开展了一次客户对接会,邀请了多家小微企业参加。会上,工作人员为现场客户提供了免费的金融讲解、答疑服务,并讲解了该行各类产品和服务。通过此次对接会,有效地加强了该行与周边小微企业的交流互动,进一步畅通了小微商户融资渠道,为双方日后开展业务合作奠定了坚实基础。 谢博文

沧县农信联社

举办小微企业税务筹划专题讲座

近日,河北沧县农信联社举办小微企业税务筹划专题讲座,为小微企业讲解申报所得税、增值税、个税等财税难点问题。

本次讲座邀请了金税系统人工智能技术研讨组成员、互联网金融创新专家沈寅鑫老师现场授课。沈老师对疫情后国家发布的税务优惠政策、金税四期指导下的税务逻辑、企业所得税的优惠方式等进行了详细解读,并结合案例生动形象地讲解前扣除涉税风险等相关知识,深入浅出,有效帮助企业降低税务风险,实现低税务成本合规运营,提高纳税人的财务管理水平。参会企业代表认真聆听学习,热情参与互动,就融资、财税方面的问题进行咨询交流,现场气氛活跃。 杨振伟

新晃农商银行

“福祥·晃商贷”解商户资金难题

“多亏了家乡农商银行的资金支持,我们才能渡过难关!”收到1000万元贷款资金的刘女士感慨道。

2021年,刘女士回乡成立新晃美神酒店管理有限公司,计划投资修建维也国际酒店,受疫情影响,流动资金周转困难,项目进度缓慢。得知刘女士的困难后,湖南新晃农商银行主动与其联络,上门提供金融服务,通过“福祥·晃商贷”成功为刘女士解决了资金周转的燃眉之急。据悉,今年5月,为解决在外经商创业老乡生产经营中的资金难题,帮助其发展壮大,该行针对在外经商创业人群,推出了“福祥·晃商贷”,该产品按照先评级、后授信、再用信的信贷业务操作流程,严格执行贷款“面谈面签”制度,办理成功后可随用随贷、随借随还。 余胜蓝