

弥勒沪农商村镇银行“贷”出美好生活

助农端上“金饭碗”吃上“旅游饭”

□ 伍洪 方有成

“守着家门口干活,比以前可挣钱多了!多亏了弥勒沪农商村镇银行的贷款,真是一场‘及时雨’,解决了我的一大难题。”日前,云南省弥勒市太平社区清风渡客栈老板柳向前高兴地向记者表示。

离云南省弥勒市区仅10公里车程的地方,有一座1.5万亩的太平湖水库,蓄水8000万立方米的水库不仅保障了许多村庄农田的灌溉和牲畜饮水,还给附近的山林土地带来生态涵养,被当地打造成国家级的森林旅游度假公园,成为了弥勒市内外不少游客的“网红打卡地”。

在太平湖左岸几百米距离的太平社区,一座民族风情小镇雏形已成,蓝天白云、湖光山色旁,小镇中各具特色的民

宿——成形。一排排3层农家小楼特色鲜明,平坦整洁的公路两边绿化植物生机勃勃,村道上超市、餐馆、民宿客栈应有尽有,就餐的、游玩的各有所乐。

采访中,弥勒沪农商村镇银行客户经理刘祥向记者介绍道,每到周末,这里的床位几乎是“一床难求”。

特色民宿,既让游客点头,也让百姓有奔头。岁月静好的乡野风光吸引了无数游人到访,民宿已经成为太平社区旅游业发展的一大热点。近年来,太平社区坚持“严格保护、科学利用、合理开发”的根本宗旨,利用太平湖生态禀赋、地域文化特色和当地闲置房源等资源,大力发展旅游经济,积极打造精品民宿,用特色民宿“升级”美丽乡村,推进乡村旅游模式转型升级,实现了“绿水青山”向“金山银山”的转变。

“节日过后,仅仅两个月时间,毛收入就有20万元。”柳向前高兴地告诉记者,“这都要感谢弥勒沪农商村镇银行去年那50万元信用贷款。”出生于太平湖岸边的柳向前,高大帅气,他向记者介绍,自己初中毕业就进了职业高中学习厨师专业,曾去弥勒、昆明等地大饭店当厨师,还当了10年的大货车驾驶员,专门运送弥勒当地瓜果蔬菜。打工生涯中,喜欢思考的柳向前也增长了不少见识,积累了一些资本。随着太平湖国家森林度假公园的建成,加之政府的引导,柳向前决定回乡创业经营民宿。

在弥勒沪农商村镇银行50万元信用贷款的支持下,柳向前把自家的旧房子全部推倒重建。如今,总投资近200万元的清风渡客栈,占地180平方米,建筑面积近500平方米,开设民宿床位14

张,庭院楼台在柳向前夫妇两人精心的打理下,仿佛令人置身世外桃源。

太平社区副主任明永丽介绍道,这里是街道办统一规划的民族风情一条街,计划通过改建140户农户旧房子,打造1400张民宿床位,从而让这里的村民全部吃上“旅游饭”。

客户有需求,银行就有产品,客户有追求,银行就有行动。弥勒沪农商村镇银行行长潘志新表示,该行将持续围绕乡村振兴战略,加大信贷投放力度,强化产品和服务模式创新,通过发放“特色民宿贷”为民宿注入金融“活水”,助力乡村发展,推动产业旺。

“赶考”未停,接续奋斗,该行将继续助力太平社区民宿建设与发展,助力乡村把自然美转化为经济美,共同写好客户“流”与“留”的大文章。

行业动态

政和泰隆村镇银行启动“沃土计划”助力乡村振兴

近日,福建政和泰隆村镇银行举行乡村振兴“沃土计划”启动仪式,为首批37名“乡村振兴发展顾问”颁发聘任证书。

“沃土计划”旨在全面贯彻落实推动乡村振兴工作部署,健全涉农金融体制机制,创新涉农金融产品,优化基础服务,完善支持保障机制,全面助力农村强、农村美、农民富。

作为服务三农、小微,践行普惠的“特色银行”,政和泰隆村镇银行着力推进基层党建与金融工作的有机融合,全面贯彻落实党的二十大精神,深耕农村市场,一方面通过聘请乡村发展顾问,让一群“顾问团”充分发挥“智囊团”优势,助力乡村振兴;另一方面,推动“人人可贷”批量授信,持续为符合“两有一无”(有劳动能力、有劳动意愿,无不良嗜好)的农民客群提供可持续的金融服务,进一步提高覆盖率,同时,该行坚持“五个一”(一场座谈会、一次集中授信、一电话上门、一小时到账、一次不用跑)的服务标准,坚持“拿着电脑去放贷”,把优质的金融服务送到农村。

5年来,该行以实际行动深入推进乡村振兴,服务三农、小微客户超3万户(次),累计发放贷款59.71亿元,91%是无抵押的信用、保证贷款,通过“融资融智”相结合,为客户解决了金融服务“最后一公里”难题。

该行连续两年被南平银保监局评为AAA级机构;被政和县评为“金融服务先进单位”。
谢方来



近日,新疆石河子国民村镇银行举办了该行第六届业务技能大赛。来自该行各部门、支行的87名参赛选手组成的17个代表队参加了比赛。本次比赛共有六个比赛项目。

在比赛中各位选手奋勇争先、沉着冷静,充分展示了精湛的技能素质和良好的精神风貌,达到了“赛中比、比中学,学中超”的竞赛效果。图为比赛现场。
陈露

汝南泰隆村镇银行推出“专利权质押”信贷产品

让“知产”变“资产” 激发企业创新活力

“知识产权质押融资真是个好业务,既提升了我们的融资效率,也大大降低了我们的融资成本,这90万元专利质押融资贷款,对我们这种有技术、有市场、轻资产的企业来说,真是‘春风化雨’。”日前,河南省汝南县某建材公司企业主感叹道。近年来,为进一步助推政府知识产权战略落地,优化营商环境,拓展融资渠道,降低融资成本,帮助企业变“知产”为“资产”,变“专利”为“红利”,河南汝南泰隆村镇银行创新推出了“专利权质押”信贷产品。

实践中,该行通过高效率、低成本的知识产权自评模式,结合“行长进万企”走访活动,为企业减费让利;上门办理质押流程,客户无须承担任何费用,只需提供资料即可;在银行评估授信方案后,后续环节统一由银行来办理,快速实现变“知产”为“资产”;贷款到期后,银行指定专业人员协助企业共同申报利息补贴,真正实现变“专

利”为“红利”。目前,许多轻资产小微企业苦于没有可抵押的固定资产,融资问题一直得不到解决,该行了解情况后,主动与这些企业联系,进行实地走访,在得知部分企业有专利权利时,该行工作人员向他们讲解了政府专利质押融资奖补的政策,提出以专利权利进行质押,有效满足了企业融资需求。截至目前,该行已累计发放专利质押贷款6笔、金额1260万元。
陈舒畅

綦江民生村镇银行

“金融雨”润梨花开

走上重庆市万盛经济开发区关坝镇一个山坳,向四周望去,一个黝黑的身影在山林间忙碌,他就是重庆市雷峰垭生态农业家庭农场主犹绍华。这样日复一日的辛勤劳作,犹绍华已经经历了数千个,同时也换来了他身后这片郁郁葱葱的梨树林。

犹绍华原是煤矿工人,后来从事煤炭运输生意获得人生“第一桶金”。在外奔波的他始终有一个农民情结,总想着在这片养育他的土地上干点实事。带着这样的念头,2000年,犹绍华毅然承包了村里300多亩山地,开启了梨树种植。

在梨树种植走上正轨后,犹绍华前期自有资金几乎使用殆尽,每年的扩种、养护、销售环节都需面临巨额的资金投入。此时的犹绍华只能四处寻求银行贷款,由于种植行业风险较高,且缺乏有效抵押物,大部分银行婉拒了他的贷款申请,导致其农场经营再一次陷入了困境。

2013年,犹绍华了解到重庆綦江民生村镇银行推出的“民生创业贷”产品,不仅免抵押,而且放款速度较快,随即

提出贷款申请。綦江民生村镇银行客户经理通过实地走访,了解到农场的运行模式和财务情况后,为其申请了信用贷款10万元,解决了犹绍华的燃眉之急。在长达10年的合作中,綦江民生村镇银行给予犹绍华的资金支持也逐步从最初的10万元提升至35万元。

因出色的经营及有效的管理,犹绍华的重庆市雷峰垭生态农业家庭农场多次获得市、区级示范农场和微型企业“创业之星”等荣誉,犹绍华还获得了2017年“全国农业劳模”荣誉称号。

“我的成功离不开银行的鼎力支持,在我的农场最困难的时候,是綦江民生村镇银行伸出援手,让农场焕发了生机,这份恩情记下了。”犹绍华感激道。

支持犹绍华的农场只是綦江民生村镇银行在积极践行服务三农、小微企业道路上的一个缩影。立足本源,坚持服务三农,该行倾斜信贷资源,拓宽涉农贷款投放渠道,创新涉农信贷产品,创新推出“民生绿色贷”“乡村振兴人才贷”“烟草贷”“乡村振兴农家乐贷”等产品,用实际行动践行金融支持乡村振兴事业。
周孝彬

松阳恒通村镇银行

“巾帼贷”为女性创业送上“金钥匙”

为深入贯彻党的二十大精神,进一步解决巾帼创业融资难的问题,根据地方发展实际,近日,浙江松阳恒通村镇银行联合松阳县妇联推出“巾帼创业贷”产品,为有融资需求的创业女性提供足额优惠资金支持,共同助力乡村振兴。

“近几年香菇市场发展如火如荼,我也想通过增产增量的方式扩大生产,就在我因为资金短缺而发愁时,松阳恒通村镇银行为我发放了‘巾帼创业贷’。这笔资金对我来说简直就是及时雨。”叶女士在接到贷款手续已经办妥的回复电话后感动地说道。叶女士从事香菇种植行业多年,为扩大生产规模急需流动资金,该行客户经理在走访时

了解了这一情况,便立即向叶女士推荐了“巾帼创业贷”产品,叶女士对此很感兴趣。该行客户经理在短时间内完成了贷前调查、资料收集、贷款发放等各项工作,日前,松阳恒通村镇银行行长姐支行已成功为叶女士办理了全县首笔“巾帼创业贷”10万元,及时解决了其资金周转难题,得到叶女士点赞。

为破解女性创业贷款难的问题,松阳恒通村镇银行与妇联紧密合作,为女性创业者量身定制了“巾帼创业贷”,此产品具有利率定价低、发放流程短、担保方式活等特点,为广大创业女性开辟了“绿色通道”,降低了融资成本,激发了当地女性的创业活力与激情。
方亚琦

邛崃村镇银行

金融“活水”浇开“致富之花”

在一年一度的四川省邛崃市西江村“黄花风铃木赏花节”上,村民李大姐的特色小吃摊生意火爆。2022年,为了挖掘致富新沃土,西江村党总支依托丰富的黄花风铃木资源,举办了“西江村黄花风铃木赏花节”,并邀请村里像李大姐这样的小吃制作能手,向游客提供服务。

可一套至少要上万元的专业餐饮设备,把李大姐难住了。就在此时,邛崃村镇银行的客户经理主动找到了她,通过实地调查,当天就为其办理了3万元农户授信,“这下好了,找到‘水源’了!”李大姐兴奋地对熟人说。

近年来,为积极响应国家乡村振兴战略,邛崃村镇银行将信用好、户数多、

产业广的村选定为信用村,持续推动“信用村整村授信”计划。西江村作为第一个信用村,获得了1000万元授信额度,在授信协议期限内,获得授信的村民均能得到更加便捷、优质的金融服务。去年,村民们瞧着赏花节游客“打卡”火爆,李大姐更是赚得盆满钵满。今年,便有不少村民抢抓“商机”,纷纷使用邛崃村镇银行给予的“备用钱包”,准备揣起袖子,大干一场。

邛崃村镇银行整村授信工作营造了村民、村集体与银行多赢的局面,促进了农业增效和农民增收,助力了乡村振兴。截至今年3月末,该行已授信村(社区)28个,授信总金额3亿元,农户授信户数8843户。
兰雨龙 刘美琪

涟源沪农商村镇银行践行初心谱写高山“金融情”

跑马村,隶属湖南省涟源市漉江镇。隐匿在大山深处,知道这个小山村的人,少之又少,甚至闻所未闻。村是这样一个个曾经星光黯淡、其貌不扬的小村庄,近年来犹如凤凰涅槃,一步一步实现完美蜕变,产业发展更加展露出盎然生机。

早期居住于此的山民们,为了摆脱贫穷与大山的束缚,依托骡马驮运山货,在层峦叠嶂、巍峨耸立的群山之间,走出了一条闪耀古今的“茶马古道”,村民们为铭记先人的勤劳智慧和勇毅果敢的奋斗精神,故将村庄命名为跑马村。

2018年,跑马村彻底摘掉“贫困帽”,产业发展迈入崭新发展轨道。

脱贫致富,致富有保障。湖南涟源沪农商村镇银行跨越万水千山、崇山峻岭,日复一日、久久为功,持续将普惠金融送至跑马村,送到村民家中,全面加快“村居业务”推广步伐,不断为跑马村产业发展注入新动能,书写出感人至深的高山“金融情”。

党建不怕“结穷对”

“我们村距离涟源市54公里,海拔高度649米,交通闭塞,气候恶劣,是典型的‘穷山村’。面对诸多困难,涟源沪农商村镇银行党支部主动对我们村展开党建结对帮扶。对加大产业发展,带领村民们实现共同富裕,我们的底气更

足、胆子更大、思路更活。”跑马村支部书记刘吉相介绍说。

据了解,跑马村由正屋组、袁家组、炉竹组、新屋组、长冲组、棕丝组、平天组、产子组、黑土组、桥冲组10个村民小组组成,山林面积4000余亩,耕地面积800余亩,现有常住人口364户、1373人。

涟源沪农商村镇银行党支部多次前往跑马村,对无保障、收入低、环境差的人员展开慰问,不仅将党中央、国务院帮扶政策送到困难农户家中,更将更多社会关爱送到困难农户手中。“爱心物资”不仅有软糯香甜的大米,还有健康安全食用油、温暖舒适的棉被等。该行党支部书记、董事长陈洪斌、行长唐元霞每走进困难农户家中,细致询问农户在生活上存在的困难,并尽最大力度给予提供帮扶和帮助。

2023年4月,涟源沪农商村镇银行党支部在全市范围内启动“点亮‘微心愿’、温暖乡村行”扶贫助农活动,走进百村问需、问困、问难,收集“微心愿”、认领“微心愿”,兑现“微心愿”。活动首站便再次来到跑马村,在得知部分群众在生活上存在困难时,再次为相关人员送去了米面粮油等保障性生活物资。在得知留守儿童希望有一个新书包的愿望后,该行立即购买了一批崭新的书包,在最短的时间内送到了留守儿童手

中。当孩子们拿到崭新的书包时,脸上的笑容更加灿烂。

截至目前,涟源沪农商村镇银行已在16个村开展了济困助农活动,收集“微心愿”10个、兑现“微心愿”10个,并与11个建制村建立党建帮扶关系,在帮扶上累计投入资金40余万元。该行用一颗红彤彤的党心,筑起一座助农的“新桥梁”。

富民不怕“困难多”

“我们村在产业发展上,主要存在资金少、水源少、土地少等困难,整个村庄都是高山丘陵,难规划、难开发、难利用。在追求产业创新发展的同时,更加注重对生态植被的保护,全面确保产业与生态平衡发展。”刘吉相如是说。

山沟沟里孕育出“大产业”。跑马村村民袁苏周曾在深圳、涟源等地做过五金、煤炭生意,发展越是有成就,回报家乡的信念就越发执着。2022年1月,带着资金、带着思路、带着一家老小回乡创业的袁苏周,便把目光放在了生猪养殖上。

手里攥着大笔资金,思想灵活的袁苏周,本可在涟源市任何一个乡镇和村庄,租赁一片位置好、价格低、环境美的山地,用来养殖生猪,可袁苏周偏偏看上了家乡跑马村的一片位置偏、环境差、难开发的山地,力求为本村产业发

展贡献自己的一份力量。

信心十足的袁苏周,开始梦想着放开手脚、大干一场,可前行的道路上多是风雨。修路、引水、建猪舍,一笔笔资金快速消耗,袁苏周资金开始捉襟见肘,陷入困境。生猪养殖投资长,见效慢。即便早就有心理准备,袁苏周,内心依然生出阵阵寒意,打起了“退堂鼓”。边建边养,袁苏周在生猪养殖上,一路踏进“养殖圈”,便进入“慢循环”,想短期内见到回报,更是难上加难。

听闻袁苏周养猪陷入困难,涟源沪农商村镇银行“小二队”团队长廖花顶着烈日酷暑,沿着蜿蜒曲折、狭窄泥泞的山路,前往袁苏周养猪场了解情况。在仔细倾听袁苏周的诉求后,廖花根据自己多年的从业经验和专业知识,为袁苏周办理了一笔20万元的“家庭贷”。该类贷款具有担保灵活、手续简便、一次授信、循环使用、随借随还、利率实惠等特性,深受广大农户青睐。资金到位后,袁苏周在生猪养殖上,逐渐迈向“鼎盛期”,历经一年多的发展,生猪养殖规模从100多头扩大到800多头,经济效益更是十分乐观。

一年多的时间,廖花前往袁苏周养猪场的次数高达30多次,每次路程往返高达100多公里,及时为袁苏周纾困解难,用实际行动践行了“扎根大山、服务三农”的初心。

据了解,截至目前,该行已在全市范围内投放“家庭贷”500余笔、金额1.05亿元。

兴农不怕“需求急”

金秋梨,是跑马村的龙头产业,种植规模高达1000多亩。一棵棵枝叶翠绿的梨树,让每一座高山与丘陵更为呈现出秀美和壮丽,这是新时代乡村振兴优美的赞歌和豪迈的步伐。

村民龙洋在国家乡村振兴政策的引导下,承包了村里面300多亩山坡种植金秋梨,一干就是十余年。

今年2月份,正值金秋梨施肥、灌溉、植保的时节。由于2022年天气影响,金秋梨挂果较少,经营效益大幅降低,今年在金秋梨挂果上,出现了资金困难。

山坡地不同于普通土地,山坡地往往是石头多、土壤少、水分少,金秋梨又是喜欢水分的果木,必须及时施肥、灌溉等,金秋梨才会迸发出盎然生机。

望着“唇焦舌敝、焉头秃脑”的梨树,龙洋看在眼里,急在心里。如果错过施肥、灌溉、植保期,梨树将会出现抽枝少、开花少、挂果少的不利局面,今年恐怕又是一个欠丰年。

聚焦春耕春种,全力保产增产。涟源沪农商村镇银行“微小二队”客户经理获悉相关情况,第一时间赶往龙洋

处了解具体情况。

为确保梨树顺利开花挂果,减少农户的缺少资金的焦虑,更进一步增强对农业规模化、产业化、现代化发展的决心和恒心,客户经理谭玉超仅用4个小时的时间,即为龙洋办理了一笔“民兴快贷”。该贷款具有额度高、无担保、纯信用、利率低、放款快等特性,有力解决了农户在农业发展方面资金使用急、频次高、投资长等问题。

再次来到龙洋的梨树园,一棵棵梨树挂满了果子,并有一大批游客前来参观、休闲、游玩。“今年,我们大部分梨树都由客户进行了认领,基本实现了果子提前售。梨子成熟后,我们将根据客户下单量,通过冷链网络准时邮寄给客户。”龙洋说道。

如今,曾经种植难、管理难、销售难的金秋梨,在跑马村现已实现了信息化种植、数字化管理、网络化销售。

截至目前,该行已在全市范围内投放“民兴快贷”1300多笔,金额1600多万元。

“下一步,我们将聚焦跑马村金秋梨、生猪养殖、农家乐、民宿等产业,更为做实、做细、做优、党建结对帮扶工作;在金融服务乡村振兴上,更为实现战略前移、队伍前移、产品前移,助推更多乡村打造富民产业、兴农品牌,赓续金融使命,抒写金融佳话。”陈洪斌董事长表示。
许庆鹏