

铅山农商银行聚焦关键领域

创新信贷产品为实体经济“输血供氧”

近年来,江西铅山农商银行聚焦实体经济重点领域和薄弱环节,创新推出“铅芋贷”“铅茶贷”“铅创贷”等“铅”系列信贷产品,积极为实体经济“输血供氧”。

支持特色产业 打响红芋“金字招牌”

江西省上饶市铅山县芋头产业兴旺发展的背后,离不开金融的有力支撑。铅山农商银行着力创新信贷产品,将“铅芋贷”“乡村振兴贷”等作为“拳头产品”重点推广,走村串户、人企进店了解需求,掌握信息,全力满足客户金融服务需求,为做大做强红芋这块“金字招牌”

提供了强有力的资金支持。铅山县紫溪乡的林某在当地从事芋头种植,该行客户经理在整村授信走访中获悉林某面临资金周转困难的情况,便向其推荐了“铅芋贷”,循环使用的“铅芋贷”产品,并在最短的时间内将50万元贷款发放到位。截至目前,该行累计发放“铅芋贷”贷款52笔,金额达315万元。

支持绿色产业 变“茶山”为“金山”

铅山农商银行坚持“绿水青山就是金山银山”的理念,聚焦当地茶特色产业,针对茶叶种植户、加工户和茶叶企业等客户群体创新推出“铅茶贷”信贷

产品。肖某在村里开了一家红茶民宿,但在装修时遇到了资金难题。铅山农商银行客户经理听说后立即上门为其办理了“铅茶贷”贷款。截至目前,该行为962户共发放茶产业发展相关贷款,金额近2.1亿元。

支持创新创业 打通金融服务“最后一公里”

为践行普惠金融使命,该行在充分进行市场调研的基础上,针对铅山籍在外客户群体从事租房等行业资金需求特点,量身定制,创新推出“铅创贷”“铅租贷”等特色信贷产品。同时,该行积极延伸金融服务触角,组织开展“党建+山

外有商”普惠金融外拓营销活动。

为确保外拓服务活动取得实效,该行与深圳的铅山乡贤做好沟通协调,收集铅山籍人士基本信息及金融服务需求,建立红色重点客户、绿色意向客户、蓝色潜在客户“三色”名单台账,有针对性地做好外拓服务准备工作;通过建立微信群的方式加强与客户的沟通联系,制订不同走访、营销计划、外拓方案,以专业、高效、细致的服务有效满足在外客群的金融服务需求。

截至目前,该行已分别在义乌、温州、海口、深圳等地举办12场“普惠金融对接会”,累计达成意向客户382户、意向金额1.61亿元。 朱蒙娜



茶叶,也称粽叶,是包粽子的主要材料,在餐饮、工艺、旅游等领域得到了广泛应用。依托得天独厚的地理位置和气候条件,生长在安徽省休宁县板桥乡的箬叶叶片宽大、柔韧性强,气味清香,在市场上供不应求。休宁县腾振箬叶农民专业合作社以“合作社+农户”的产销模式主营箬叶加工销售,由农户采摘、合作社统一收购加工后销往各地,成为板桥乡当地村民增收的重要途径。近期,了解到合作社因计划扩大经营规模需要资金周转的情况下,安徽休宁农商银行板桥分理处负责人经过多次上门走访,最终为其授信40万元。因为该行工作人员对该合作社进行回访。 李颖

泰兴农商银行 为乐器制造业注入金融“活水”

□ 李道海 通讯员 于鹏

黄桥“琴韵小镇”是江苏省首批特色小镇,也是全国特色小镇。近年来,江苏泰兴农商银行将支持黄桥地区提琴产业作为在新发展格局下服务经济高质量发展和支持乡村振兴的重要突破口,截至今年5月末,累计为黄桥提琴制造业行业383家小微企业主、个体工商户提供信贷支持6.8亿元。

同时该行在满足乐器制造业信贷需求的基础上“上下延伸”,创新工作方法,形成了龙头企业带动配套企

业、配套企业助力龙头企业的良性生态圈。

泰兴市为民乐器厂是一家扎根泰兴本土二十余年的乐器制造企业,专注于中提琴、大提琴和大贝司的生产。从建厂初期的只有5名员工的小作坊到现在拥有100多名员工的地方知名企业,是泰兴农商银行一路支持其逐步发展壮大。日前,得知该企业因订单增加有很大的资金需求,该行工作人员第一时间到该企业了解实际情况,在短短1天时间内就为企业完成了400万元授信调查、贷款审查和资金发放工作。

常山农商银行 优化服务支持“双柚”产业做大做强

今年以来,浙江工商联合银行辖内常山农商银行深入落实“一县一链”机制,构建“全方位、立体式”的金融服务体系支持“双柚”产业发展,截至7月末,累计为“双柚”产业提供信贷支持10.28亿元。

胡柚产业是常山县支柱产业。2015年,“柚香谷”落户常山,该行坚守支农宗旨,为其发放1500万元贷款资金,2022年,再为其发放“设备抵押贷”4000万元。同时,常山农商银行主动对接了解县域30家“双柚共富果园”建设情况,借助“兴村贷”,创新“金融+企业+村集体+农户”四位一体发展模式,在此基础上,推行行政村人

股农商银行模式,拓宽村集体增收渠道,支持双柚产业深加工等项目。该行聚焦产业链调研,为“双柚”产业制定全流程、综合化的金融服务方案,配套“金柚贷”“村播贷”等专项产品支持“双柚”产业链生产和销售;围绕“一只果”,将金融服务触角延伸至“农业+文研研学”“农业+餐饮零售”“农业+旅游观光”等三产项目,通过强链补链助力建优县域营商环境;与“柚香谷”签订“银企”结对共建战略合作协议,授信15亿元助力打造省级农村产业融合发展示范园建设。截至7月末,该行累计为三产融合提供信贷支持2.8亿元。 李琦婧

岱岳农商银行量身定制金融方案 推动民营企业驶入高质量发展“快车道”

山东岱岳农商银行以服务实体经济为导向,用好用足各类金融支持政策,全力助推民营企业高质量发展。截至7月末,各项贷款余额231.3亿元,其中民营企业贷款余额113亿元。

针对科技型民营企业轻资产特点,岱岳农商银行推出“人才贷”“科技成果转化贷”等信贷产品,“一企一策”量身定制个性化融资方案。岱岳农商银行在高管走基层“十百千万”活动中了解到泰安冠宏食品有限公司急需一笔流动资金用于购进原材料,立即对接,针对科创企业的特

性,综合考虑各项政策贷款优势后为企业量身打造了1000万元的“科技成果转化贷”融资方案。同时,该行聚焦民营企业申贷、办贷薄弱环节,针对企业缺乏足值有效抵押物、专业金融产品供给不足等问题,积极加强与市级政府性融资担保机构合作,在全市农商银行范围内率先开办批量担保业务,创新推出“银担普惠贷”,采取“总对总”模式,为符合条件的民营企业进行融资担保增信;结合民营企业经营特点,建立“泰e贷”“信e贷”等线上产品体系,大力推广“金融便利店”、微信

公众号等线上平台应用,丰富线上平台的服务功能,实现客户随时申贷、客户经理实时受理。

岱岳农商银行着眼于泰安新型工业化强市战略,将市政府选取的13条产业链及产业集群企业纳入金融辅导企业名录,依托点多面广的地缘优势深入企业开展“送政策、送建议、送服务、送资金”的“四送”服务,为企业客户设计了包含银行卡开立、手机银行、聚合支付、代发工资等“一揽子”金融服务方案;积极对接农业农村局、市场监督管理局、人社局等部门,获取新注册

营企业清单,分类分层建立客群,明确网络责任人,“一对一”逐户对接企业金融需求,对意向企业及时跟进营销服务。

该行对民营企业贷款利率实行“一户一议”,坚持将企业第一还款来源作为审批发放贷款的主要依据,减轻对抵押担保的过度依赖,把主业突出、出资人及实际控制人信用良好作为授信主要依据,推动更多信贷资金向民营企业倾斜;抢抓政策有效期,强化普惠小微企业贷款激励政策应用,对符合条件的民营企业做到应贷尽贷。 王宇浩 郭航宇

永吉农商银行 开展助企纾困“春风行动”

近期,吉林永吉农商银行依托“春风行动”,多措并举为企业经营生产提供强有力的资金保障。截至目前,已为企业成功发放贷款1.9亿元。

永吉农商银行的客户经理主动对接县域内企业,梳理建立台账,辖内各支行重点对接住宿餐饮业、批发零售业以及“专精特新”、“双千工程”等对象;深入开展“千名行长进万家”和“七走进”的网络化营销活动,按照重点的企业名单开展有针对性、差别性地走访对接;选派31名金融专员及助理与乡镇政府主动对接;全面加强“线上+线下”双线结合的服务模式,简化贷款手续,优化信贷流程,实行限期服务,提高办贷效率。 贾晓东

靖江农商银行 “专精特新”为企业保驾护航

为积极贯彻落实国家支持“专精特新”企业发展的决策部署,江苏靖江农商银行加大对高新技术企业的金融支持力度,在获客渠道、优惠政策、“绿色通道”、产品创新、风险防控等方面持续发力,为“专精特新”企业高质量发展保驾护航。

靖江农商银行针对“专精特新”企业制定了专属产品“专精特新贷”,具有利率优惠、信用额度高、还款灵活、审批流程短等特点。截至6月末,该行已为靖江市54家“专精特新”类企业授信,占全市“专精特新”企业的74%。 陈泽鹏

桑植农商银行 投放小微企业贷款34.51亿元

一直以来,湖南桑植农商银行结合桑植县域特色,通过推广“湘担E贷”“潇湘财银贷”“乡村产业人才贷”等系列产品,加大对中小微企业扶持力度。截至今年6月末,该行贷款余额为58.02亿元,其中针对辖内小微企业的信贷投放达34.51亿元。

近期,在了解到湖南省桑植县胡氏家族服装有限公司因订单上涨和购置设备而产生资金需求后,桑植农商银行深入工业园进行对接调查,结合服装制造业行业特点,积极为其量身定制融资计划,在其转型升级的关键节点成功将100万元“潇湘财银贷”发放到公司账户,解决了企业发展的后顾之忧。 龙芳

阳城农商银行 “政银企”联动播洒资金“及时雨”

今年以来,山西阳城农商银行加强“政银企”三方联动,以真金白银式的硬举措为企业送去资金“及时雨”。该行以党建共创为契机,深入村镇、企业、农户开展整村授信,定期举办金融大讲堂,积极宣传金融支持政策和金融产品;与阳城县农业农村局合作成立产权交易中心,启动农村产权交易市场平台建设;与县委、县政府合作成立首贷服务中心,在全行34个网点设立咨询处,建立“前台登记、专人受理、主动对接”的全流程工作机制;与阳城县市场监督管理局签订战略合作协议,与县委统战部、县工商业联合会召开“政银企”座谈会,签订战略合作协议。截至目前,该行各项贷款余额84.58亿元。 吴梦枝

临海农商银行 推出个体工商户“共富好贷”

日前,浙江临海市召开“红心联结 共富来临”“名特优新”个体工商户党建品牌发布会,浙江工商联合银行辖内临海农商银行创新推出“共富好贷”,为“名特优新”个体工商户整体授信10亿元。“共富好贷”信贷产品面向“名特优新”个体工商户经营者、非物质文化遗产项目传承人或项目保护单位主要经营者发放。此外,该行携手市场监督管理局,启动“百家探店”计划,打造个体工商户品牌矩阵,对“名特优新”商户创业故事、特色产品、制作工艺等进行拍摄,在临海发布、市场监管局视频号、临海农商银行视频号等渠道进行免费宣传。 周海英

香河农商银行 提升普惠金融服务质效

今年以来,河北香河农商银行聚焦“六件事”,从推进普惠金融服务、降低融资成本入手,持续提升普惠金融服务质效。截至7月末,各项存款余额203.58亿元。该行加大贷款投放力度,以“惠农快贷”和“宝系列”产品为抓手,全力拓展线上信贷业务,优化业务流程,简化贷款手续;持续推进小贷营销,建立健全小贷业务组织架构、管理办法、激励机制;主动融入县域经济发展布局,前瞻性制定信贷投放计划;发挥金融专员“驻村包乡”优势,进一步扩大“双基”覆盖面。 石婷婷

秭归农商银行 “863”工作法为企业减费让利

近年来,湖北秭归农商银行创新“863”工作法缓解小微企业、个体工商户、“三农”等重点群体“融资难”,今年以来,累计支持各类小微主体4110户、贷款金额20.48亿元。该行将政府采购订单、纳税记录、账户流水、公积金缴纳、经营规模、信用等级等要素作为信用贷款准入条件,打破“以押定贷”的传统思维,创新8种信用贷款产品;充分发挥财政资金引领效应,整合运用6类贴息贷款产品;全面推出3种服务模式,通过纯线上办理,积极践行“3分钟申贷,零人工干预、一键式提款”的办贷模式及限时跟单服务机制。 傅雅慧

为玻璃器皿行业转型升级增添金融动能

□ 本报记者 丁鸿雁 通讯员 孟天慧

山西祁县的玻璃器皿有着百年历史,是山西省委、省政府首批列入十大重点专业镇予以培育的“玻璃器皿专业镇”,在当地汇聚了200余户相关企业和2万余名从业人员,是祁县县域经济发展的重要支柱。祁县农商银行紧紧抓住玻璃器皿行业发展战略转型和提速发展的“黄金期”,充分发挥自身优势,不断为企业增添金融动力,截至今年6月底,共向玻璃器皿企业贷款3.93亿元。

祁县农商银行积极出台专属行动方案,根据企业“一厂一特色”的经营特点为县域玻璃企业定制了一系列金融产品,根据产品类型、资金需求等,推出“普惠贷”“诚信贷”“兴业贷”等特色信贷产品,并持续健全完善“无还本转贷”业务制度办法,目前,累计为38家玻璃器皿企业授信3.93亿元;主动加强与县工商联、县金融办等部门的沟通对接力度,采取实地走访调研、“面对面”座谈等方式,进企业、进厂房宣讲信贷政策,了解企业经营情况和融资需求,并持续为玻璃企业下调贷款利率。

不久前,山西特色专业镇祁县海帆日用玻璃器皿数字化转型升级生产线正式点火,该生产线采用了数字智能自动化设备,玻璃杯烧制、融化、吹制、爆口、打磨等繁复的工序在这条生产线上一气呵成,可实现年产值8000万元,税收800万元。2022年该项目开始筹备建设,该行便主动与其进行对接,尤其是在该企业资金周转困难的关键时期,针对玻璃器皿行业的经营特点,加大信贷产品创新和开发力度,依托“普惠贷”等信贷产品,持续优化信贷审批流程,加快融资效率,满足企业资金快速流转的需求,第一时间为其提供750万元的信贷支持,切实解决了企业的资金难题,为有效推动玻璃企业规模化生产提供金融支持。

近期,山西宏艺玻璃器皿有限公司的数十条智能化生产线异常忙碌,拉丝、吹制、拉帽……经过数道工序,玻璃原料就变成了精美的玻璃制品,再过些时日,这些玻璃产品将摆到欧美国家的货架上。该企业董事长李杰满怀感激地说:“宏艺玻璃能够快速发展,不断壮大,离不开祁县农商银行对我们源源不断的支持。在我刚刚建厂时便是当时的信用社给我提供了信贷支持,30多年时间,从最初5万元贷款到如今的2000万元,在宏艺玻璃的转型发展过程中,祁县农商银行给予了我们很大的帮助。尤其是改制农商银行以来,祁县农商银行更是用更实惠、更便捷的金融服务为我们的发展一路护航,始终是我们企业发展的‘护航人’。”

孝感农商银行 纾困让利“礼包”缓解企业融资难题

近年来,湖北孝感农商银行推出纾困让利“礼包”,缓解民营、小微企业等经营主体融资难、融资贵问题。

该行加大支农支小再贷款、普惠小微贷款支持工具等货币政策使用力度,对符合政策范围的民营、小微企业、个体工商户发放优惠利率贷款;精简收费项目,主动承担办贷过程中的抵押登记费、资产评估费等费用,同时,降低小微企业和个体工商户的支付手续费,免收账户管理费及年费、银行账户开户手续费等费用项

目;落实主动续贷,对经营困难的民营企业践行“不抽贷、不断贷、不压贷”,“一企一策”,运用无还本续贷等方式最大限度帮助企业降低融资成本;丰富融资方式,深化“政银担”合作,大力推广“创业担保贷”“再担保”“农担贷”等担保贷款,加大“政采贷”知识产权质押贷款、“纳税信用贷”等信用类贷款投放;推广“农商税e贷”“商e贷”“码商e贷”“荆楚小康贷”等线上产品。截至7月末,全市农商银行各项贷款余额670.58亿元。 彭珍 吴子杨

肥西农商银行 拓展标准厂房按揭贷款业务

近年来,安徽肥西农商银行紧紧围绕园区标准厂房建设和小微企业发展需求,大力拓展标准厂房按揭贷款业务,截至目前,已与数十家园区开发运营商建立了业务合作关系,累计满足297户小微企业厂房购置需要,贷款授信总额达10.32亿元。

“标准厂房按揭”为急需购置经营场所的小微企业主及时弥补了资金缺口,保障了园区开发运营商厂房销售的资金回笼,同时银行可通过此场景平台批量获客,带动了公对公账户开立、批量代发等业务拓展。 高聪

盐亭县农信联社 靶向发力助民营经济提质增效

近年来,四川省盐亭县农信联社厚植本土优势,优化配置金融资源,切实提高金融服务水平。

该联社优化农村网点布局,在全县布放农村金融综合服务站100个,布放自助银行设备85台,金融机具覆盖面100%;紧扣全县“4+2”农业产业体系,依托生猪、核桃、藤椒、杂柑四大特色产业和“七里花香”“花果螺乡”“西部水产”等现代农业产业园区,逐户进行摸排走访、建档立卡,分产业制定融资方案;紧跟县委、县政府“一片区一主业一特色”集体经济发展思路,率先启动集体经济组织消保工作金融合作试点,与部分乡镇签订乡村振兴战略合作协议,并向试

点村级集体经济组织整体授信2200万元;与省、市农担公司开展担保合作,充分利用“商易贷”“蜀信e小额农贷”“蜀信e贷”等线上贷款产品和“金猪贷”“兴农贷”等特色贷款产品,支持农户和新型农业经营主体的生产经营和日常消费。

该联社依托政府推荐会等开展平台式营销,实现零售业务批量做;落实城区网点清单式营销和对接,全流程简化办贷手续;为经开区入驻企业量身定制“园保贷”“税金贷”等信贷产品,以差异化利率定价为切入点,合理确定小微企业贷款利率,以贷款产品标准化、贷款流程系统化为核心,加强科技化、数据化的信贷文化建设。 王属燕