

建行「裕农通」之窗

第三十五期

□ 李道海

近年来,建设银行兴化市支行积极落实乡村振兴战略,坚守“服务三农、服务城乡居民和中小企业”的市场定位,立足自身资源禀赋,搭建“银政”合作平台,全力推进农村信用体系建设,有力支持农村农业发展,为乡村振兴增添金融动能。截至2022年11月末,该支行累计投放乡金贷款2.39亿元,服务三农客户335人次,组织下乡活动近300场,为2000位农户提供信用贷款测额服务。

乡村要振兴,产业是关键。兴化作为传统农业大县、农产品资源大县,资源禀赋,特色产业优势明显。全市现有农业耕地面积193万亩,传统农作物主要有水稻、小麦、棉花、蔬菜等。全县粮食种植面积250多万亩,粮食年产量

110多万吨,是全国著名的商品粮生产基地。兴化生态环境优越,水土资源得天独厚,作为水域面积占全市逾四分之一的“鱼米之城”,境内湖泊密布,河道纵横交织,大闸蟹养殖面积63万亩,年产值6.7万吨,是“中国河蟹养殖第一县”。兴化香葱种植面积约15万亩,年产香葱鲜品80多万吨、香葱干品10万多吨,销售收入超20亿元,是“全球重要农业文化遗产——兴化垛田传统农业系统”中的重要农产品,也是全国地理标志农产品之一。

从“新农人”到“兴农人”,兴化依托本地自然资源禀赋,坚守兴化农业产业阵地,打造兴化“农业强市”。建设银行兴化市支行紧紧围绕乡村振兴工作,为兴化市农业产业发展提供一系列金融支持服务方案,加强信贷资源倾斜力度,以

新金融助力兴化乡村产业可持续发展。

建设银行兴化市支行立足本源主业,坚持党建引领,积极与乡镇、村两级基层党组织联合开展“党员联学、组织联建、资源联享、服务联抓、发展联促”五联共建工作,通过党建共建活动,进一步深化“政银”合作。该支行认真开展党员志愿服务活动,结合行政村党群服务工作,发挥建设银行兴化支行“农村金融主力军”的作用,走村入户开展金融服务营销活动,为每一个家庭定制金融服务方案,及时解决农户资金需求,全力服务乡村振兴。

建设银行兴化市支行坚持服务下沉,积极开展金融服务下乡活动,通过加强与人民银行、农业农村部门、农经站和保险公司等机构的对接,针对粮食种植村镇,举办测额活动,帮助种植户

获得信贷提额。该支行通过发放宣传折页、张贴海报等形式,将服务重心下沉至乡里村社,加大对贷款产品的营销推广力度,力保农户借钱不求人、耕种不误时,及时满足其生产资金需求。截至2022年11月末,建设银行兴化市支行累计为辖内种植养殖户投放信用贷款6025万元、担保贷款1722万元。

建设银行兴化市支行坚持融资融智,不断丰富乡村振兴产品谱系,继农村承包土地经营权抵押贷款、农村集体经营性建设用地使用权抵押贷款、中国兴化建行特色小镇建设贷款、新农人支持贷款等产品后,又陆续推出“苏农云贷”“城乡融合贷”“裕农快贷”等特色产品。为助力兴化农产品产业发展,该支行面向区域内新型农业经营主体,积极开展首贷扩面走访行动,进一步提升农

户贷款的可得性和便利性。2022年下半年以来,建设银行兴化支行乡村振兴团队共实地走访兴化市新型农业经营主体93户,授信户数46户,授信金额430万元。

建设银行兴化市支行坚持科技赋能,助力基层政府完善农村基层组织建设,建立村民文明评价体系,助力乡镇治理能力提升、提升乡镇服务村民能力。该支行通过乡镇治理及综合服务平台,实现镇务线上管理、智慧党建管理、文明积分管理以及乡村营销,打造特色小镇金融生态圈。截至目前,智慧村务综合服务平台已在兴化地区98个行政村成功上线,2个特色乡镇已上线裕农通平台。截至目前,该支行已在安丰镇发展裕农通点47家,开立个人卡200多张。

一线报道



①建设银行哈尔滨市阿城支行走访哈尔滨春城配件有限公司了解信贷需求。
②在哈尔滨春城配件有限公司铆焊车间,工人们正在忙着配料装车。

建设银行黑龙江省分行“创业担保贷”护航小微企业

“这几名工人是今年新招来的,都是永康村民,来这儿上班不仅有稳定收入,我们还给缴纳‘五险一金’,在家门口就能就业,他们别提多高兴了!”哈尔滨市春城电站配件有限公司总经理李茂成向建设银行哈尔滨市阿城支行驻企联络员武雪峰介绍。

作为哈尔滨市阿城区知名民营企业负责人,李茂成的创业之路可谓步履艰辛。“2008年初,我们只有三五个人、一台破机床,不仅缺厂房、缺设备、缺资金,难的时候,根本招不上工人。没有一起打拼的伙伴,没有政府的政策支持,没有建设银行的信贷投入,我们不会走到今天。”李茂成言语诚恳,眼角有些湿润。

因为技术过硬、质量过硬,2010年,他的公司成功取得哈电站集团上游配件供应商资格,如今,企业工人已发展到40多名,年产值达2000多万元。该公司生产的锅炉配件、锻造配件等产品在业内也已打出品牌,并连续多年被评为区模范单位,李茂成还获得了“哈尔滨市阿城区第三届劳动

模范”的荣誉称号。

正当企业经营风生水起之时,受疫情影响,原材料价格上涨,员工工资发放出现困难,企业面临流动资金短缺的严峻局面。建设银行哈尔滨市阿城支行驻企联络员武雪峰了解到企业的实际困难后,积极联系区就业局与企业对接,通过“创业担保贷”资金池,依托“云税贷”产品,为企业授信113万元,及时解决企业燃眉之急。

“每当我们遇到困难的时候,建设银行总是第一时间向我们伸出援手。不仅在我们经营好的时候锦上添花,遇到困难时,更是雪中送炭,解决流动资金问题的同时,还让我们享受到了财政贴息降成本的红利,感谢党的好政策!感谢建设银行的倾力相助!”李茂成激动地说。

“我们通过‘创业担保贷’扶持小微企业和个体工商户,得到了区就业局、财政局的大力支持,同时也助力政府部门规范小微企业经营发展。截至目前,我们通过‘创业担保贷’授信5户,金额585.37万元,财政贴息就超过8万元,有力降低了区域小微企业的融资成本。”建设银行哈尔滨市阿城支行行长刘岩表示。

据了解,“创业担保贷”是建设银行黑龙江省分行普惠金融事业部同哈尔滨市人力资源与社会保障局(简称:人社局)、财政局合作,通过建设银行产品和创业担保贷款贴息政策相结合,主要服务小微企业。小微企业需同时符合建设银行贷款条件和人社局

吸纳就业的认定条件,即可享受财政贴息政策。截至目前,建设银行黑龙江省分行面向哈尔滨地区认定“创业担保贷”项目金额达1.53亿元,认定企业162家,带动633人实现就业,为企业节省贷款利息230多万元。

“就业是最大的民生,是财富之源,是增收之基,就业稳则人心安。小微企业、民营企业在帮助社会吸纳就业人员的同时,我们作为国有大行,也应该积极响应国家政策,为企业和社会提供有温度的金融服务。作为‘创业担保贷’项目承办机构,我们将切实履行社会责任,助力企业创业、协助社会增就业。”建设银行黑龙江省分行普惠金融事业部总经理王颖表示。

秦慧颜 江玉志

建设银行巢湖市分行打造“裕农通”乡村振兴综合服务平台

□ 陈智胜 龚杰 通讯员 朱婧婧

近年来,为深入贯彻落实国家乡村振兴战略部署,发挥国有银行服务三农作用,建设银行安徽省巢湖市分行在市委、市政府和省分行党委的正确领导下,上下一心、奋力拼搏,把服务乡村振兴作为新金融行动的“主战场”,着力打造“裕农通”乡村振兴综合服务平台,紧抓区位优势,加大布设“裕农通”服务点力度,引导金融资源精准滴灌。

“裕农通+村委会”“村口银行”助力乡村好生活

在巢湖苏湾镇大坝村,“裕农通”业主汤女士正在帮村民缴费,看见建设银行巢湖市分行工作人员,便激动地说道:“韩主任,我正想找你们聊,你们这个‘裕农通’服务点做得真好,村委交流会还有别的村想学习,正想向你们寻求技术支持呢!”据悉,“裕农通”APP把金融的窗口、理念、方法、手段搬到村口,使村民在服务点就可以实现取款、查询、转账等金融服务自由。

建设银行巢湖市分行以便利村民为重点,通过“裕农通+村委会”“裕农通+益农信息社”等模式,从源头开展合作,布设“裕农通”服务点;该行积极开展调研工作,了解“裕农通”业主深层次的金融需求。截至目前,该行已实现156个村委类型“裕农通”服务点全覆盖,为5840户农户提供服务,服务点活跃率达100%。

“裕农通+金融下乡”打通乡村金融服务“最后一公里”

为助力乡村振兴,聚焦农户综合金融服务需求,2022年以来,建设银行巢湖市分行不断下沉业务,在全辖组织开展新金融下乡服务活动。为此,该行建立“新金融下乡行动”领导联系支行对接指导机制,由行领导带队,对接乡镇主要负责人;组建“客户经理+部门人员+网点负责人”专项下乡小分队,走进农村,贴近农民,解决农户贷款难问题;加强与地方政府、农业部门、村委以及农机站站长之间的沟通联系,积极参与农机站举办的交流会和培训会,为小微企业、农户解读普惠金融信贷政策;同时,依托“裕农通”服务点,聚焦党建引领信用村农户信息采集工作,以“农机站合作+村委推荐+以放款农户口碑宣传”为下乡方向,满足农户金融需求,积极为种植养殖户输送金融“活水”,将普惠金融助力乡村振兴做到实处。截至目前,建设银行巢湖市分行下乡小分队共下乡131次,收集农户资料217户,发放乡村振兴类个人贷款3449万元。

“裕农通+裕农快贷”提升普惠金融服务质效

为深耕乡村市场,纾解乡村民生痛点,该行积极落实国家乡村振兴战略,专门推出“裕农快贷建档版”“裕农快贷担保版”“皖农云担通”等产品,帮助农户解决资金难题。此外,建设银行巢湖市分行积极与巢湖市政府签订战略合作协议,通过“政银”合作,大力支持当地产业发展,激发乡村振兴的内生驱动力。

巢湖市某农业发展有限公司是当地知名农产品企业,主要经营农作物、经济作物种植及水产、家禽的养殖和销售。随着农业市场发展势头迅猛,该公司想要扩大经营,但资金周转不灵。对此,建设银行巢湖市分行积极对接,为该公司发放150万元贷款,解决其资金难题。据了解,该行强化党建与业务深度融合,致力打通服务三农“最后一公里”,组建团队深入巢湖各乡镇,为各类涉农主体提供方便高效的综合金融服务。截至目前,该行涉农贷款余额27.5亿元。

助力实体

建设银行甘肃省分行量身定制金融服务 推动制造业企业高质量发展

近年来,建设银行甘肃省分行抢抓全省打造“甘肃制造”品牌机遇,制定服务甘肃省“强科技”行动“专优工程”推进方案,创新“设计节能贷”等产品,加大对省内高新技术产业、星火企业、火炬计划企业、大型制造业企业及省内“五十强”企业的信贷支持。截至2022年12月末,建设银行甘肃省分行累计向省内1131户制造业企业投放各类贷款总计119.54亿元,余额131.62亿元。

增加“含绿量” 推动传统产业转型升级

丝绸重镇,巍峨雄关。素有“天下第一雄关”之称的嘉峪关因矿建企,因企设市,因关得名,是伴随国家“一五”计划重点项目“酒泉钢铁公司”的建设而发展起来的新兴城市,亦称为“钢城”。

1955年,西北地质局勘探员在祁连山腹地的铁镜山发现大型铁矿;1958年,我国西北地区第一个钢铁联合企业——酒泉钢铁公司成立,现已形成“采、选、烧”到“铁、钢、材”完整配套的钢铁工业生产体系。

2022年以来,酒钢集团不断加大

环保投入力度,加快推进钢铁产业炼铁、选矿、烧结、焦化、炼钢、轧钢等工序超低排放改造,仅其上市子公司酒钢宏兴全年实施的超低排放改造项目就有15项。

“外购焦炭质量不稳定,价格比自产焦炭成本高。”酒钢公司焦化项目负责人介绍道,“要降低炼铁成本,解决公司钢铁生产所需的焦炭缺口,1#2#焦炉优化升级改造项目势在必行,但资金紧张是公司现在面临的重大问题。”面对酒钢宏兴产业升级改造的资金需求,建设银行甘肃省嘉峪关分行第一时间联系该公司,收集升级改造项目资料,成立以行领导为组长的专业团队,研究、吃透总行绿色金融政策的同时,为该公司量身定制综合金融服务方案,最终成功为酒钢宏兴1#2#焦炉优化升级改造项目投放贷款5亿元,解决其燃眉之急。

“这个项目是我们近年来拟开展的首个大型技改项目,项目工序复杂,融资需求大,多亏了建设银行的支持,我们的转型才得以顺利推进!”如今,“专业、专注、靠谱”俨然成了建设银行在酒钢公司的代名词,说起建设银行

的服务,酒钢宏兴的项目负责人赞不绝口。

据悉,建设银行甘肃省嘉峪关分行围绕当地核心产业,大力支持制造业绿色化、高端化发展,除酒钢项目外,还为索通集团下属公司、广投集团下属公司等制造业企业提供融资授信额度5.32亿元。截至2022年12月末,该行当年累计投放信贷资金71.2亿元,其中制造业领域投放金额53.46亿元。

提升“含智量” 支持装备制造实现突破

近日,随着兰石集团研制的首台国产化N08120冷氢化流化床反应器发运出厂,一举攻克了我国光伏多晶硅装备核心材料依赖进口的“卡脖子”问题,实现了国内多晶硅等新能源装备制造领域的零突破。

兰石集团始建于1953年,由兰州石油机械厂、兰州炼油化工设备厂合并而成,是我国建厂时间最早的集石油钻采、炼化、通用机械研发设计制造为一体的高端能源装备大型龙头企业。“十四五”期间,该集团被甘肃省政府列为实施强工业、强科技行动的重点企业。

为打破国外企业对我国光伏多晶硅装备核心材料的垄断,实现国产替代,兰石集团组织开展“重大研发项目联合攻关行动”,着力攻克“卡脖子”技术和产业共性关键技术,不断提升专业化制造能力和水平。

“王经理,我们研制的国产化冷氢化流化床反应器现在到了最为关键的阶段,资金链却出现了问题,您有没有什么好办法呢?”建设银行兰州城关支行得知客户需求后,第一时间成立团队进行专项调研,上下联动,制定融资方案,仅用2天时间就为客户发放了2亿元贷款。“建设银行的这笔资金,不仅解决了我技术研发阶段资金短缺的问题,还为我们‘十四五’期间从‘兰石制造’到‘兰石创造’的改革目标注入了新动能!”说起建设银行的服务,兰石集团财务部长同样赞叹不已。

近年来,建设银行兰州城关支行抢抓甘肃省“四强行动”市场机遇,聚焦服务实体经济重点领域,持续开展目标客群营销,加快项目落地进程,以优质精准的服务助力地方社会经济发展。截至2022年12月末,该支行已成功获

批制造业客户信用额度32.75亿元,贷款余额8.8亿元。

提高“含金量” 促进信贷资源精准投放

在甘肃海亮新能源材料有限公司(下称“海亮新材”)年产15万吨高性能铜箔材料项目的施工现场,工人们抢抓黄金季,开足马力,全力推进项目建设。海亮新材是浙江海亮股份有限公司全资子公司,年产15万吨高性能铜箔材料项目是甘肃省绿色和先进制造业重大招商引资项目,全部投产后,将形成高性能铜箔生产能力年产15万吨,助力兰州新区建设新能源及新材料产业集聚区具有十分重要的意义。

面对项目银团由集团所在地浙江分行筹组,我行异地参团等困难,建设银行兰州新区支行克服疫情影响,组建专门服务团队,采用“线上+线下”相结合的方式,联动建设银行甘肃省分行相关部门,多次与浙江分行及客户沟通协调,仅用20天时间就完成了从评估到审批的全流程工作,如期赶上银团进度。

在得知银团角色有变时,建设银行

甘肃省分行迅速行动,第一时间为客户提供银团参团代理服务方案,以优质的服务获得企业的认可,联动浙江分行组成内部银团,并成功参团;获得银团代理行资格,银团资金由建设银行兰州新区支行独家代理并监管,目前已累计投放贷款21.3亿元。

“感谢建设银行的支持,我们一期年产5万吨高性能铜箔项目资金流动性问题彻底解决,离打造行业标杆又进了一步!”海亮新材董事长王树光介绍说,“这个项目是海亮集团切入新能源领域的第一仗,也是单体投资金额最大、材料等资源最集中的一号工程。”目前,海亮新材在兰州新区已创造就业岗位300余个,预计项目完全达产后将提供就业岗位2000个。

近年来,建设银行兰州新区支行立足区位优势,大力支持当地实体经济发展,推动构建“一核三带”区域发展新格局。除海亮项目外,该支行还为宝武碳业集团下属的兰州宝武新能源材料有限公司年产10万吨负极材料项目提供信贷资金2.1亿元。截至2022年12月末,该支行累计投放信贷资金11.69亿元,向制造业领域新增信贷支持3.15亿元。甘轩