

中国村镇银行

China Rural Bank



邮箱:zhgzyh@126.com
电话:010-84395150

2023年1月10日 星期二

第 58 期

金沙富民村镇银行:打造“小而广、小而雅、小而精”的乡镇银行



贵州金沙富民村镇银行是由浙江温州鹿城农村商业银行发起,经银保监会批准成立的股份制商业银行。自2012年成立以来,始终坚持“做小、做广、做精”的经营理念,面向农村、服务三农、扶持小微企业的服务宗旨,注重“发展速度服从发展质量”的安全理念,打造“小而广、小而雅、小而精”的乡镇银行,以普惠金融为己任,助力乡村振兴。该行通过“东资西引”,累计为县域经济发展投放信贷资金近100亿元,截至2022年8月末,各项存款余额13.2亿元,存款户数11.6万户,贷款余额15.94亿元,贷款户数1.67万户,户均贷款9.5万元,其中涉农贷款占比达85%,有力地支持了县域经济发展,帮助农户就业增收;先后获得“全国服务‘三农’与小微企业优秀单位”“贵州省金融精准扶贫先进单位”“金融服务乡村振兴全国优秀村镇银行”等称号。

向下扎根 向上生长

——温岭联合银行十一载创新发展纪实

伴着时代脉搏跳动的节奏,前不久,浙江温岭联合银行迎来了11岁生日。

自2011年12月8日成立以来,这家由杭州联合银行发起的村镇银行就始终坚持扎根温岭,在支农支小金融版图上,镌刻下鲜明成长印记。

十一年,它坚持创新转型,做区域内支农支小的新兴力量;十一年,它坚持深耕本土,做温岭百姓信任的银行;十一年,它坚持公益之路,以善心和责任心擦亮“金字招牌”……十一年,温岭联合银行紧扣现代金融发展“时代节拍”,以创新服务“原动力”提升高质量发展“生命力”,一步步续接笃行,与温岭发展同频共振,在服务经济发展与民生改善的过程中实现了自身的成长与壮大,在披荆斩棘、风雨兼程的砥砺征程里,正枝繁叶茂。

深耕本土 探索差异化发展之路

2022年11月25日,温岭联合银行石桥头金融便民服务点正式开业,这是该行在温岭辖内设立的第四家金融便民服务点。该网点的设立也标志着温岭联合银行在温岭全域16个乡镇街道已实现了网点建设全覆盖。

立足“三农”,服务小微,这是温岭联合银行成立以来一直未曾改变的初心。

“将小微企业、‘三农’、个体工商户等作为主要服务对象,发挥‘小法人’机构决策链条短、效率高的优势,通过错位竞争和经营模式的创新,结合县域产业特色,主动适应和探索当地规模化、产业集群化发展的金融服务需求,与传统银行业金融机构形成优势互补,这是温岭联合银行的特色。”温岭联合银行

相关负责人说。

基于这样的定位,十一年来,温岭联合银行不断将金融服务触角伸向乡镇街道,发挥综合型差异化的经营模式融入乡镇特色,并于2016年在市区设立了温岭首家科技支行,精准助力产业转型,在探索差异化、特色化发展之路的进程中迈出了坚实一步。

为了能够更好地下沉到一线,温岭联合银行将温岭全域划分出367个网格,为每个网格配置了一个“四员”,即管理员、协管员、监督员、联络员,深入走访乡镇、村社、企业、农户,理出一套“民情档案”,落实一套“惠农政策”,做好一本“小微实录”,坚守支农支小市场定位,成为健全农村金融体系、激活农村金融市场、改善农村金融服务、发展普惠金融的生力军。

截至目前,温岭联合银行各项存款规模已超93亿元,存贷规模居全国村镇银行前列,形成了由1家总行营业部、13家支行、4家金融便民服务点、11个小微贷业务部组成的辐射全市的综合型金融服务网络。

创新同行 担当支农支小新兴力量

做区域内支农支小的新兴力量,是温岭联合银行的企业愿景,也是十一年来立足当地、服务地方经济发展的“密钥”,十一年来,温岭联合银行以产品为抓手,以服务为灵魂,将更多金融资源配置到经济社会发展的重点领域和薄弱环节,在推动产业高质量发展、乡村宜居宜业、农民富裕富足的共富路上,持续输出金融力量。

力锋精密工具(浙江)有限公司是当地一家专门从事精密刀具制造和销

售的民营企业。它和温岭联合银行的缘分开始于该行成立的第一年,当时,力锋还是一家生产车间不足500平方米、年产值不到2000万元的生产传统数控车床刀柄的企业。恰逢温岭联合银行的工作人员在温岭工量刃具市场走访营销过程中,得知其有意向数控刀具方向发展。

“当时力锋为了突破国外对数控刀具的垄断,正准备进口一台德国高精度设备实现转型。”该行工作人员告诉记者,但购买设备后,很可能会对企业的流动资金造成影响。

了解到力锋的困境后,温岭联合银行经审查后决定给予了企业200万元的授信。

银企合作的缘分也至此延续了下来,如今的力锋,已成为一家生产面积达6万多平方米、年产值超5亿元的国家高新技术企业,其产品在全国范围内都极具竞争力。

十一年来,温岭联合银行持续优化金融服务,演奏出了一曲不断创新产品、加大信贷投放、减费让利、延期还本付息、提高服务效率的主旋律,也让越来越多的小微企业、个体工商户及三农选择了与其一路同行、共同成长。

“从‘新邻·积分贷’到‘邻里’系列产品,从‘续贷宝’到‘双保应急融资贷’,从‘商标贷’‘专利贷’‘光伏绿能贷’到‘乡村振兴·共富贷’‘普惠小微·共富贷’,如今我们已经形成了富有自身品牌特色的产品库。”该行相关负责人说。

与此同时,温岭联合银行还全面实施“连续贷+灵活贷”机制,打响“联合快贷”品牌,随借随还、线上线下多渠道发展,积极推进“白名单”客户签约授信,覆

盖传统信贷业务盲区,扩大普惠金融覆盖面。

党建共建 画好党建引领“同心圆”

就在不久前,温岭联合银行与冯源餐饮深化党建联盟,为冯源科技有限公司及其加盟商综合授信了1亿元。

2020年,疫情的骤然而至,几乎在一夜之间给餐饮企业带来了“滑铁卢”般的灾难,经营一片惨淡,冯源餐饮也难逃厄运,全市9家早餐门店日均销售额由之前的2500元,瞬间跌至千元,个别门店甚至低至300元左右。

面对如此状况,温岭联合银行主动对接冯源餐饮,并与其建立了党建共建联盟,给予300万元企业授信。金融的助力,给了企业更多渡过难关的底气,随着设备的投入,以及产品品质的提升,当年十月,冯源餐饮实现门店销售额翻番,截至2022年10月,冯源餐饮温岭区域内加盟商已超50户。

近年来,温岭联合银行从战略层面入手,画好党建引领“同心圆”,通过组织共建、资源共享、机制共创、活动共办、合作共赢等形式,搭建起多维度、全方位、立体式的“党建+”金融服务平台,推动实现党的政治优势、组织优势与温岭联合银行的平台优势、平台优势深度融合,探索实现以党建引领业务高质量发展,以业务高质量发展助力实体经济高质量发展。

在这过程中,该行党委与各镇党委(街道党工委)建立党委协作联盟,以金融力量助力村级集体经济增收,全面消除经济薄弱村工作;与所辖各行政村、社区建立支部共建联盟,全力支持、精准服务当地生态农业、观光农业、休闲

农业等促进美丽乡村建设的项目;与党员(商户、农户)建立走访联络工作机制,在党建共建的基础上,创新推出了党员“标杆贷”“红星卡”两大“红色”产品,筑牢金融服务高地,深化了红色产品动能。

截至目前,温岭联合银行已与1个楼宇、两个机关单位、1个协会、1个商家、两个街道、216个村居(社区)建立党建联盟。

公益携手 奋楫笃行扶贫助困路

近日,温岭联合银行石桥头金融便民服务点的工作人员在石桥头镇桥浦村开展村居走访活动时,从该村老书记林光标口中得知,村民种的菜花滞销了。

据了解,2022年石桥头镇桥浦村有近90%的农户都在种植菜花,加起来有上百亩。但让村民苦恼的是,2021年他们种植的菜花能卖到1元多一斤,而2022年五毛钱都没人收。

得知情况后,该行相关负责人当即决定帮助农户寻找销路,在与各个有需要的机构单位联系的同时,还动员行内各支部踊跃采购,很快就凑了2000余斤的订单。

2022年11月28日,天还没亮,林光标就带着村民们下地采摘菜花,早上六点,他载着第一批2000斤菜花分别送至温岭联合银行位于城东街道、城西街道、太平街道及温岭镇的四个网点。

当天上午,该行举办客户回馈活动,将菜花当成了礼物送给了900余位客户。

因为桥浦村的菜花品质很不错,受到客户的好评,这个助农订单也被追加到了1万余斤。

“帮助石桥头农户解决菜花销售难题是我行发起助农帮扶的一次尝试。

今后,有农户需要帮扶的也可以直接与各网点联系对接。”该行相关负责人告诉记者。后续,温岭联合银行还将成立“助农帮扶团”,帮助解决农产品销路难题。

饮水思源,回报社会。在最大限度发挥金融服务优势的同时,温岭联合银行也一直在积极履行社会责任,在扶贫和公益的道路上,从不缺席,致力于做一家“有温度”的暖心银行。

如今,温岭联合银行已成立了14支义工分队,还特别成立了“党员志愿服务队”,不断开展各种志愿公益服务,比如结对困难大学生、慰问敬老院老人、探望福利院孤儿、加入“五水共治”活动、资助困难运动员等。

2015年,温岭联合银行携手温岭慈善义工开展“亲情一键通”活动,为山区孤寡老人免费安装40余台“一键式”智能电话;2016年,该行启动了“爱在路上”系列活动,走进箬横三小(原东浦小学),为困难学生设立了爱心助学金,至今已经资助了近200名;2019年,该行出资为多个学校设立了“联合书屋”,并每年向学校捐赠五百本图书,丰富孩子们的精神世界,为困难学生实现微心愿……

与公益同行,与大爱相伴,一桩桩、一件件,在变的是时间,不变的是温岭联合银行对社会那颗真挚感恩的心。

不忘初心,方能行稳致远。“未来,我也将继续遵循‘本地化、有特色、不做大、沉下去、可持续’的发展方针,周到服务,臻于至善,做精、做细市场业务,把温岭联合银行办成社会信赖的银行;坚持诚信稳健发展,把温岭联合银行办成温岭人自己的银行。”温岭联合银行党委书记、董事长钱慧强说。
赵碧莹 吴润枝

高管访谈

“小银行”有“大作为”

——访金沙富民村镇银行党支部书记、董事长孙忠富



金沙富民村镇银行党支部书记、董事长孙忠富

伍洪

回首近10年的金沙金融业,有一家银行的发展尤其瞩目不得不提。它虽然是一家“小银行”,但10年间,累计为县域经济发展投放信贷资金近100亿元,各项存款余额13.2亿元,贷款余额15.94亿元,贷款户数1.67万户,户均贷款9.5万元,其中涉农贷款占比达85%……这一切,都绕不开一个人。近日,记者有幸采访到了他——贵州金沙富民村镇银行党支部书记、董事长孙忠富。

记者:我刚了解了一下贵行的基本情况,贵行不仅对当地的经济作出了积极的贡献,还为当地百姓的创业增收发挥了积极的作用,董事长能否分享一下关于普惠金融的一些好的做法?

党支部书记、董事长孙忠富:金沙富民村镇银行一直坚持以客户为中心,以市场为导向,以普惠金融为己任,加强产品创新、服务创新、功能创新,借助金融科技,借力政府平台,不断延伸服务半径,扩大服务范围,实

现目标客户的精准识别、精细管理、精确服务;以“普惠贷”为例,针对小微企业、农户、新型农业生产经营主体等普惠金融重点领域“短、小、频、急”的金融需求,不断改进服务模式,推出小额、无担保、无纸化、一次授信、循环使用的“普惠贷”信贷产品,通过上门服务,运用“互联网+”的方式,线上线下有机结合,实现农户自助线上操作,便捷高效完成开户、贷款、结算等全方位金融服务,满足普惠金融对象多元化需求。截至2022年8月末,我行普惠全流程系统已导入农户信息49.6万余户,已开展建档评级的农户为17.4万余户,建档覆盖我行所管辖的26个乡镇(街道)241个村,使普惠金融真正惠及县域每一个人。

记者:请董事长浅谈一下近年来是如何帮助小微企业纾困的?

党支部书记、董事长孙忠富:在疫情大环境下,我行持续抓实抓牢疫情防控工作的同时,推进疫情防控和促进经济发展“两加强、两不误、两促进”;加大对普惠小

微企业贷款支持力度,强化中小微企业保就业措施,通过“无还本续贷”、展期等方式助力企业纾困解难;对受疫情影响的客户,我行实行贷款宽限期的政策,延后客户还款时间,减轻当前形势下客户的还款压力,推动建立金融服务小微企业敢贷愿贷能贷贷长长效机制,助力稳市场主体、稳就业创业、稳增长。我行积极推行国家货币政策工具等,实施减费降费,以保本微利为原则,投放低息资金5亿多元,带动地方农户及小微企业复工复产、春耕备耕,截至2022年8月末,我行向农户及小微企业发放再贷款2.2亿元,向普惠型小微企业发放信用贷款3.06亿元,占中小微企业全部贷款余额的59.6%,为普惠型小微企业延期还本贷款1.05亿元,当年无还本续贷贷款累计发放金额同比增长13.57%。

记者:听说贵行在与县内各学校合作的智慧校园做得也很出彩,也请董事长分享一下。

党支部书记、董事长孙忠富:智慧校园项目主要以家校互动、门禁管理、移动德育、教育管理、金融消费等功能为学校、学生、家长等提供一系列教育、金融服务。目前,智慧校园项目已建设30余所,涉及师生3.6万余人,免费为学校、学生投入资金800余万元。自该项目投产以来,学校、教师、家长、学生普遍反响较好,大大地提升了学校的管理效率和管理质量,致力于打造更加现代化、智能化、便捷化的校园环境。智慧校园项目是我行打造智慧金融,践行普惠金融的一处缩影,更是服务民生、回馈社会的一项重要举措,打开了科技金融助力校园信息化建设的新局面,促进县域教育事业再展新姿,再创辉煌。在接下来的智慧项目上将继续把智慧金融融入到广大群众的“衣、食、住、行”中,真正为群众带来便利和实惠。

记者:听了以上董事长的分享,确实让我们感受到了身边的科技金融正潜移默化地改变着我们的生活。据悉,贵行近期荣获了“全省党支部标准化规范化建设示范单位”,请简单介绍一下贵行的党支部工作开展情况?

党支部书记、董事长孙忠富:我行党支部自成立以来始终坚持党建引领业务发展,把创建“先锋党支部”作为凝聚党员建功立业的重要载体,严格党的组织制度,抓好党员队伍的教育与管理,充分发挥党员的先锋模范作用和支部的战斗堡垒作用。支部班子成员与银行高管实行“交叉任职”,不断加强和完善党建宣传氛围、党员活动阵地,打造党建文化“走廊”,展示我行党建品牌历程,开展“以乡村振兴为中心,以普惠金融为载体,以服务三农为方向”的党建品牌创建活动,内强素质、外树形象,全力助推我行各项业务发展。

在工作中,我行常态化开展“三会一课”和组织生活,开展党员积分制管理,科学的评价体系,让优秀的党员脱颖而出。狠抓党建重点任务,扎实开展党史学习教育,全面系统地学习了党中央及地方党委相关会议精神、讲话及党史等内容,全面提升了支部党员的政治素养和业务素质,切实履职尽责。积极参与城市基层党建,参与共建共享、党员服务驻地群众等。积极开展“双报到”,一直以“服务社区百姓”理念为宗旨,积极在社区摆摊设点,进行金融知识宣讲,对有资金需求的社区百姓进行上门服务。

记者:听闻贵行2022年已成立十周年,想请问贵行未来三年的发展规划是什么?

党支部书记、董事长孙忠富:2022年刚好是我行成立十周年,金沙富民村镇银行即将开启第二个十年新征程,在过去的十年中我行始终坚持“立足县域,服务三农”的市场定位,并以乡村振兴为中心,以普惠金融为载体,以服务三农为方向,为金沙县域经济发展作出了积极的贡献。

(下转 B2版)

桂林国民村镇银行 推进整村授信助力乡村振兴

近年来,广西桂林国民村镇银行始终坚持党的领导方针,服务“三农”扎根农村,扎实推进乡村振兴,发展壮大乡村产业,优先保障“三农”资金投入,坚持把农业农村作为金融优先服务领域,努力做好推进整村授信,助力乡村振兴。

高田是桂林市全州县绍水镇曾经的贫困区,桂林国民村镇银行作为广西金融服务体系“轻骑兵”的一员,坚守一个定位,坚持两个宗旨,实现三个助力,积极响应脱贫攻坚、乡村振兴的号召,深入田间地头,投入到高田的建设队伍中去,为乡村振兴注入金融“活水”。

2001年7月,在桂林绍水镇党委和政府的支持指导下,成立了高田优质水果产销协会,随着多年的发展,水果成了高田的主打产业,通过“党建+脱贫攻坚+产业”的致富蓝图,高田种植砂糖橘、脆皮金桔、沃柑,水果种植面积达6千亩左右,逐步形成“一村一品”产业格局。桂林国民村镇银行从脱贫攻坚到乡村振兴,把“服务区域、服务小微、服务三农”的市场定位落到实处,补齐了在这份致富蓝图上的金融短板。

刘大叔是高田的种植大户,每年春耕时节就特别发愁,买肥料、购农药、付人工工资等。在走访中,该行了解到,像刘大叔这样的农户在高田其实不在少数,肯定有属于自己独特的需求。于是安排专职客户经理到高田对当地农户建档立卡,通过整理收集到的数据进行分析,逐渐摸索出一条高田专属的整村授信方案。该行积极对接当地村委,联合当地村委落实推进高田整村授信方案,为像刘大叔这样的农户量身定制了金融上门服务,走到田间地头现场为农户办理金融服务,打破服务框架,延伸金融服务,不仅解决了农户资金周转困难,也为其争取到了宝贵的农时。

曾号称是绍水镇的“贫困村”高田,山沟沟里的角落交通极度闭塞,山里山外两重天,有的村民甚至一辈子都没到过绍水镇。而今天的高田户户小洋楼,家家小汽车,村村硬化路。作为见证高田蜕变的村委唐主任深刻感受到了高田发生的巨大变化,他感慨道:“从党的十八大以来,我们凝聚力量,攻坚克难奔小康,十九大提出的乡村振兴战略使我们有了奔头,现在党的二十大的召开让村民们对未来充满了期待,加上桂林国民村镇银行的金融精准帮扶,给我们插上了腾飞的翅膀,助我们实现小康梦。”

近年来,该行始终紧跟党旗,抓准市场定位,强化服务区域、服务“三农”意识,因地制宜地做好金融服务对接,为客户提供优质适宜的金融服务。截至目前,该行投入到桂林市全州县绍水镇“三农”信贷资金1.1亿元,授信1652户,金融服务范围覆盖绍水镇周边包括高田在内的所有村落。

桂林国民村镇银行作为广西农村金融市场的一支新生力量,在党建引领下,始终秉持“小而美”的发展道路,精准助力乡村振兴,持续加大金融支持力度,创新金融服务,优化金融服务,努力将金融服务输送到田间地头,打通金融服务最后一公里,为乡村振兴贡献金融力量。
赵英华 李旋