

建行「裕农通」之窗

第七十一期

建行黑龙江省分行聚焦涉农经营主体 提升民营企业金融服务获得感

近年来,中国建设银行黑龙江省分行主动融入黑龙江省经济发展大局,强化金融科技赋能,丰富金融服务供给,重点聚焦“农”字号经营主体,通过精准有效的金融资源配置,让民营企业金融服务获得感不断提升。今年以来,该行新投放民营企业贷款141.16亿元,贷款余额达427.56亿元。

解锁致富“蜜”码

金秋的饶河天蓝水碧,一派丰收景象。蜂农抢抓晴好天气采收蜂蜜,为发展“甜蜜事业”而忙碌,李萍山产品商店法人李金萍趁着丰收之际开始大批量收购蜂蜜。

“这时候收购的蜂蜜营养价值高、成色最好。但是每年筹集收购的资金让人犯难。”正当李金萍一筹莫展之际,建行饶河支行的一次民营企业调研走访解开了李金萍发展“甜蜜事业”的致富“蜜”码。“我们根据经营情况,为她量身定制了‘商户云贷’融资方案,帮助小微企业走出困境。”建行饶河支行行长刘智表示。在该支行工作人员指导下,李金萍通过“建行惠懂你”APP支用了23.6万元的额度。“不仅贷款速度快,利息还低,建行的线上贷款真的很方便!”李金萍感激地说道。

有了建行饶河支行金融“活水”的精准滴灌,李金萍的“甜蜜事业”风生水起。“今年我们收购了蜂群458箱,

现场收购、现场结账,让养蜂户免去后顾之忧,帮助他们销售蜂蜜33吨左右,平均每户年收入达10万元。”

收获“金玉满堂”

走进佳木斯富锦市向阳川镇长春岭村,循着建行富锦支行副行长李纯手指的方向放眼望去,无垠的玉米地将鹏举玉米合作社环抱其中,合作社理事长郭鹏举正与社员们擦拭着一台崭新的农机具。

“再过几天,这些农机将成为玉米收割的主力,我们10多个社员开足马力齐上阵,这两万亩玉米不在话下。”说起合作社的“新家底儿”,郭鹏举黧黑的脸上满是骄傲与兴奋。“经过脱粒、烘干,等到粮价好的时候再卖,‘真金白银’到手,这一年才算没白忙!”高标准农田、大型农机具、烘干塔、储粮库、实验室……别看如今的合作社“家底儿”殷实,“科技范儿”十足,4年前的情形却让郭鹏举感叹“举步维艰”。

农民企业家在创业的路上缺资金、少技术是最头疼的事情。为帮助合作社快速解决扩大经营规模过程中资金不足的难题,建行富锦支行为其量身定制“地押云贷”服务方案。由于参与土地流转人数众多且城乡距离较远,该支行工作人员背上“龙易行”等设备走村串巷,到农户家里办理土地流转手续。“农民们‘猫冬’围着炕头唠家常的时候,就是我们最忙的时候。”寒来暑往,春秋实实。4年间,合作社在建行富锦支行的助力下,自有土地从3000亩扩大到8000亩。“有了建行不间断的融资支持,加上12000亩托管土地,经营规模还在壮大,我们有信心发展得更好!”

“现在人们对于饮食更加追求绿色、健康和‘土味’,我们的‘笨磨坊’粘豆包越来越受人喜爱,订单火爆!”走进哈尔滨天一生态农副产品有限公司,生产车间内热气腾腾、豆香扑鼻,企业负责人葛洪东正热情满满地向前来调研的建行哈尔滨阿城支行工作人员介绍“笨磨坊”粘豆包的销售情况。

“粘住”舌尖味道

能把小小的粘豆包做成产业,年产量超15000吨,让曾经名不见经传的亚沟镇成为“中国粘豆包第一镇”,将“笨磨坊”打造成为黑龙江省著名商标,葛洪东直言企业的发展离不开建行的支持。“从2018年至今,建行累计为我们投放了269万元贷款,特别是前两年遇到资金困难,建行通过线上信贷产品帮助我们渡过难关。”谈及建行哈尔滨阿城支行在关键时刻给予的资

▲建行黑龙江省分行工作人员走访民营企业

金支持,葛洪东感激不尽。

“我们将针对企业在农作物种植、农副产品开发及深加工、休闲农业等领域的融资需求,引入相关政策,开辟‘绿色通道’,提供适配方案,助力企业健康发展。”建行哈尔滨阿城支行公司业务部总经理江玉志表示道。

助力“龙稻”飘香

“一粒米中映日月,半升锅里鉴稻香。”五常市昌旺米业有限公司是省级农业产业化重点龙头企业,经过多年发展,已成为集种植、收购、加工、销售为一体的现代化综合性米业生产企业,水稻年加工21万吨,拥有8000多

亩有机水稻种植基地,生态种植签约农户超2500户,产品销往全国50多个大中型城市。然而,受前两年市场环境的影响,该企业面临着原材料收购资金紧张的难题。

建行黑龙江省分行结合水稻加工行业特点和生产规律,创新推出“龙稻融”产品。“随着我们水稻库存的增加,可以持续拿到贷款资金,这样合作农户订单收购和全年原材料储备资金问题就迎刃而解了。建行的贷款资金犹如一场‘及时雨’,我们不仅扩大了生产规模,还在建行金融科技的支持下提升了科技化管理能力。”该公司副总经理理李玉香如是说。

秦慧颜



蛋品生产车间

建行青岛市分行 数字普惠金融为乡村振兴“蓄势赋能”

近年来,中国建设银行青岛市分行以“新金融”实践服务“国之大事”,依托科技力量,推动金融服务下沉到田间地头,走进农民心里,为乡村振兴提供创新金融服务方案。截至今年三季度末,建行青岛市分行涉农贷款余额超380亿元,较年初新增超百亿元,增速49%。

金融科技助力乡村治理

在全面推进乡村振兴的大背景下,数字乡村建设已经成为解决“三农”问题的必要举措。建行青岛市分行依托金融科技优势,打造“兴农名片”,与莱西市委、市政府推广共建“上善莱西”数字化政务平台,为乡村社会治理体系赋能,目前已帮助莱西市政府完成了覆盖63个机关单位、861个自然村(社区)、59所学校,共计24.2万人“道德积分”的录入,累计“道德积分”161万分;同时,打造“金融+政务”服务场景,为102个建制村村民开通银行卡,将“道德积分”转化成数字人民币,可享受兑换购物满减权益,真正实现了积“德”成“金”,“德”者有“得”。

共享共建造福一方乡民

作为服务乡村振兴的“国家队”,建行青岛市分行聚焦农村信用体系建设相对落后的痛点,加快推进金融服

务重心下沉,提升农村金融服务质效。以“裕农快贷”为例,该产品是建行依托“裕农通”平台上线的信贷产品,不仅拓展了普惠信贷业务品种,还丰富了“裕农通”平台的服务内容。农户通过手机即可申请,基于大数据和“云系统”实现秒审秒贷,同时还可享受贷款利率优惠,解决了农户融资难、贵、慢等问题。

在此基础上,建行青岛市分行围绕青岛市“十百千”特色优势农业全产业链,聚焦特色产业集中地,明确重点区域和重点场景,进行种植、养殖、农商三大场景“裕农快贷”信息建档,通过信息建档、信用评级的流程工具,探索客户智能“画像”,构建农户信息库,推进农户客户群分层分类管理,进一步探索乡村信用评价体系建设,提升农户生产经营贷款服务质效,促进小农户经营与现代农业有效衔接。

“真是太好了!建行的服务效率太高了!”平度市南村镇的养牛大户蒋大哥获得建行贷款后满脸欣喜。据了解,蒋大哥养牛奶牛多年,经验丰富,奶源口碑非常好,奶牛数量一百余头。今年初秋,青贮饲料价格走低,蒋大哥计划“囤货”,以便节省成本。因手头紧张,蒋大哥想要向银行贷款,却接连被告知没有与其适配的信贷产品。建行平度南村支行在接到了蒋大哥的电话询问了解情况后,为其详细讲解了建行“裕农快贷”系列产品,并第一时间到蒋大哥的养殖场进行实地考察,为其建立企业级农户信息档案,当天提交系统测算,最终成功为蒋

大哥发放贷款19万元。

建链强链通产业内循环

建行青岛市分行结合农业行业特点,密切联系农业龙头企业和核心企业,持续创新供应链金融金融科技产品,整合多方资源,为产业链上下游客户提供金融服务,有效满足涉农区域融资需求,助力畅通农产品内循环。

青岛某粮贸企业,主营小麦、玉米等粮食内贸业务,上下游是粮农种植合作社、粮食加工企业等新型农业经营主体,轻资产无法提供有效抵押担保是多年来困扰该企业业务发展的融资难题。对此,建行青岛市分行积极创新物流金融模式,推出粮食产业电子仓单质押融资业务,为该粮贸企业授信8000万元,并成功为其上游粮食供应商提供资金485万元,打通了新型农业经营主体复工复产的资金堵点,为活跃粮食贸易作出了贡献。这一业务的成功办理也标志着建行青岛市分行物流金融业务在涉农贸易领域的新探索、新突破。

据悉,该业务模式联合供应链科技服务平台,借助物联网、区块链和大数据等数字技术,以电子仓单系统为管控基石,以科技控货为关键手段,打通业务全流程线上化操作,切实解决了产业链中,中小企业融资中存货质押控货难、监管难、估值难等问题,全方位服务大宗农产品产业实现产业数字化和金融数字化的跨界与融合。

青裕通

建行湖南省分行 金融“活水”精准浇灌乡村振兴

近年来,中国建设银行湖南省分行把握全面赋能乡村振兴这一关键任务,以乡村产业发展为关键,以乡村基础设施建设为重点,各级行各司其职,全面落实“三个一工程”,持续创新金融服务模式,着力解决农村融资难、融资贵等问题,让农村地区的土地、资产、资源等要素“活起来”,以精准金融服务助力乡村振兴。

截至今年8月末,该行涉农贷款余额1784.8亿元,较年初增长190.5亿元,较2020年末增长699.71亿元,增幅超过64.48%,其中,对公涉农贷款余额1140.53亿元,较年初增长171亿元,较2020年末增长505.67亿元,增幅近80%,效果显著。

支持“小田变大田”有力度

近年来,汨罗市大力推进乡村振兴,抓实高标准农田建设投资联动创新工作,全域推进“小田改大田”,开启农业农村现代化新篇章。

“小田改大田”后,屈子祠镇双楚村集体经济合作社将整治后的土地通过溢价的方式,统一对外承包给种植大户,平均溢价收入每亩约230元,农户除获得农田流转费用外,也可以参与到种粮大户合作社中去获得劳动收入,实现“一地多收入”。从土地流转到规模化种植,再到利润分红,“巴掌田”改为大田的效益也立竿见影。田地连成片后,每亩水稻每年需要施药、除草的人工费从250元降至150元,大大节省了农户种植成本。预计到今年年底,该村级集体土地流转面积将达到4700亩,“小田改大田”面积4000亩。

“以前为了杜绝耕地抛荒,每

逢春耕,嘴皮子都要磨破了,劝大家把地种起来,实在没有办法,我们村‘两委’成员就带头种。”村支书何利群回忆起以前的经历满腹苦水,“从劝种、逼着种到抢着种,发生这样天翻地覆的变化实属不易,双楚村1900亩高标准农田的改造真是多亏了建行的资金支持。建行岳阳汨罗支行行长李璋带着客户经理主动上门为我们服务,为我们带来了一场信贷‘及时雨!’”提起李行长,何书记不禁竖起了大拇指。

截至8月末,建行湖南省分行县域基础设施贷款余额989.9亿元,较年初增长67.9亿元,主要支持农村路网、土地整治、人居环境改善、城乡一体化建设、农田水利基础设施等方面建设和改造。

赋能 特色产业发展有广度

日出东山,红提飘香。湖南省邵阳市绥宁县东山侗族乡是湖南有名的红提之乡。目前,该乡红提种植户已突破380家,种植面积近5600亩,年产量约1600万斤。

为支持东山侗族乡打造“一乡一品”特色产业,建行邵阳市分行与东山侗族乡政府深化战略合作,广设“裕农通”服务点,打通金融服务“最后一公里”。

“天上又不会掉馅饼,怎么可能有利低又无需担保抵押的信用贷款呢?”一开始,朴素实在的村民们对建行“新金融”产品普遍抱有怀疑的态度。眼见为实,随着军东普惠种养专业合作社负责人龙开军率先支用“裕农种植贷”,成功改造红提棚架后,凭借着大数据精准识别,线上即可申请,“7×24小时”随支随还、最高可贷30万元等惠农优势,“裕农种植贷”很快赢得了广大红提种植户的积极响应。

“我们始终秉持对乡村信用的基本认知,主动对外连接、对内挖潜,广聚高质量数据,打破涉农领域‘数据孤岛’,驱动‘裕农种植贷’投放。”建行邵阳市分行有关负责人说道。金融“活水”纵深流向东山侗族乡的12个建制村。截至6月末,该行共为200余户红提种植户完成信息建档,合计信贷支持

1636万元。以大坪、双门、三溪、东山、牛背岭、白岩、横坡、表华村为主的红提种植连片区,正呈现出一幅“产业旺,生态美,百姓富”的美好画卷。

截至8月末,建行湖南省分行为全省农业产业化龙头企业授信888户,金额217.98亿元,贷款余额122.83亿元。

助力“空心村”变成“亿元村”有温度

“有女莫嫁油溪桥,一年四季为呷愁”,这曾是2007年娄底市新化县油溪桥村的真实写照,彼时,该村村民人均年收入不到800元。油溪桥村资源丰富,但是由于地理位置偏僻,融资渠道闭塞,加上缺少可借鉴的经验模式,产业发展面临不少掣肘。针对老百姓创业初期融资难的问题,建行娄底市新化支行“脚步为亲”,主动对接走访当地果农、种植户、摊贩和企业主,了解其资金需求,在建行娄底市分行的指导下,建行新化支行与油溪桥村搭建起良好互动的平台。2022年年中,该支行累计将500万元额度的“共享贷”投放至油溪桥村,有力助推了该村种植养殖及农产品加工和旅游产业发展的资金需求。如今,油溪桥村集体已成立1家旅游公司,引进投资项目7个,建立专业合作社6个,形成“开发与开发、公司与村委、村委与农户”的共建共享模式,年接待游客6.5万人次,综合收入1225万元,“旅游活村”的路子走通了、走活了。如今,油溪桥村已成为“全国十大乡村振兴示范村”之一,全村乡村旅游、种养产业有声有色,村集体资产超亿元。

油溪桥村不是个例。建行湖南省分行聚焦农村产业发展、农业基础设施建设,为农业农村厅、乡村振兴局、发改委、交通局、文旅厅5个省直政府部门、13个地市以及87个县提供全方位的“工作蓝本”和综合服务,运用“共享贷”“文明贷”“优享贷”“金湘通业主贷”等涉农信贷产品,批量支持农村集体经济组织、农民专业合作社、家庭农场、社会化服务组织、农户等乡村各类经营主体实现稳健发展。

建湘轩

建行黄冈分行浠水支行

「银企」合作激发地方经济新活力

□ 杨飞 本报记者 霍云鹏

浠水县位于湖北省东南部,拥有丰富的农业资源。近年来,在国家乡村振兴战略的指导下,浠水县因地制宜,大力发展现代农业和畜牧业。作为地方金融主力军,中国建设银行湖北省黄冈分行浠水支行紧密围绕国家乡村振兴战略,发挥自身金融服务优势,全力支持地方农业产业和乡村振兴事业的发展。

湖北晨科农牧集团是当地一家集现代农牧业、现代养殖业和现代食品加工业为一体的综合性企业。近年来,该集团以科技创新为引领,致力推动该企业由传统农业向现代农业转型升级。然而,在转型过程中,该企业始终存在融资难、资金周转不灵等金融难题,对此,建行浠水支行为其提供了“产业链快贷”和投资引导服务,加快了该企业经营性资金回流,激活了其整个产业链条的运转效率,支持其在农业生产、加工和销售环节的拓展和升级。通过“银企”深度合作,晨科农牧集团逐步实现产能扩张和技术升级,作为当地的领军企业,完成了从传统农业向现代农业的大跨越。

浠水县蛋鸡业协会是建行浠水支行长期合作伙伴之一。该协会通过整合当地养殖户资源,提高其养殖技术和管理水平,实现了鸡蛋产业的规模化、标准化和品牌化发展。在该协会发展过程中,建行浠水支行如同形影不离的“助手”,为其提供中短期贷款和理财服务,帮助协会解决资金链紧张问题,对其稳健经营起到了重要作用,进一步推动了当地鸡蛋产业的发展。

通过与浠水县蛋鸡业协会和湖北晨科农牧集团的深度合作,建行浠水支行为当地经济发展注入了新活力,这种以金融为引擎、以农业产业化为链条的“银企”合作模式,也为地方经济可持续发展提供了强大的支撑。“作为金融机构,我们有责任和义务为地方经济发展提供支持。接下来,我们将继续发挥自身金融资源优势,为企业量身定制金融产品和服务方案,从而推动农业产业可持续发展。”建行浠水支行行长如是说。



华中(浠水)蛋品交易中心实景图