

防城港防城国民村镇银行以“蜜蜂精神”精准服务助推乡村振兴



防城国民村镇银行工作人员在茅尾海的大陶村养殖户了解大蚝养殖情况。

背靠十万大山,面朝北部湾的广西防城港是块福地!6000多平方公里的土地和500多公里的海岸线,常年沐浴着太平洋吹来的海洋季风,温润的气候使这片大地种瓜得瓜,鱼虾肥美,物产丰饶。

在这幸福而恬静的画卷里,一只“小蜜蜂”忙碌穿梭于“海边山”之间,辛勤耕耘,这就是防城港防城国民村镇银行(以下简称:防城国民村镇银行),一家致力于助推当地“三农”发展和小微企业成长而默默付出的银行。

自2012年成立以来,防城国民村镇银行以“勤劳、团队、奉献、自律”的“蜜蜂精神”为企业精神,立志服务“三农”和小微。11年间,防城国民村镇银行这只勤劳的“小蜜蜂”边走边进村寨,下虾塘上蚝排,为乡村振兴奔走,为农户、农业合作社、小微企业送去精准的金融服务。

整村授信 “胆大能发财”变成“全村共致富”

杨家亮是土生土长的防城港市防城区茅岭镇大陶村人。村庄紧邻大海,村民们有大蚝养殖的习惯,并有着“农忙下地,农闲下海”的闲散式家庭养殖模式。杨家亮和乡亲们一样,养殖大蚝并没有给经济状况带来明显改善。

要想多挣钱,就得放开手脚干事!2015年,杨家亮决定扩大大蚝养殖规模,把手上的积蓄都拿出来,又借了一些钱扩大养殖规模。次年,杨家亮有了回报,收入比

之前散养方式翻了几番。2018年5月,信心十足的杨家亮决定再次扩大规模,但资金遇到了困难。通过朋友的介绍,他和防城国民村镇银行搭上线,一个电话,防城国民村镇银行工作人员就到他的养殖基地进行了实地调查,两天后,第一笔10万元贷款就到手了。

有了资金支持,杨家亮对新蚝排进行了修建并采购蚝苗,养殖规模也从5万串增加到了10万串。

2019年,时机成熟,杨家亮发起成立了大蚝养殖专业合作社,10名社员积极加入了合作社。单干变成了“抱团”,大陶村的大蚝养殖业变得越发火热。资金困难的社员,在杨家亮的牵线下,防城国民村镇银行给予了最大的支持。一时间,大陶村形成了“养蚝找杨家亮,缺钱找防城国民村镇银行”的氛围。

在当地政府和防城国民村镇银行双重政策激励下,茅岭镇大陶村50多户村民先后获得防城国民村镇银行的助农贷款授信,发展了标准化大蚝养殖。有了银行的授信,再加上合作社成功的先行先试,大陶村养殖户们信心十足,拿到防城国民村镇银行的贷款后,大干了起来,置蚝排、购蚝苗、学技术,干得热火朝天。

第二年,乡亲们有了好收成,“腰包”也鼓了起来,信心更足了。不少村民在防城国民村镇银行的支持下,追加贷款扩大养殖规模。在这50多户村民的带动下,其他村民也纷纷加入了大蚝养殖

产业,挣得盆满钵满。2021年,为推进乡村振兴战略,打造特色产业村,防城国民村镇银行再次给予大陶村整村授信2000万元。有了资金的注入,大陶村的特色产业如火如茶。

贴心服务 助力少数民族群众“一村一品”发展壮大

那良镇地处中越边境,深藏在十万大山之中,是防城区最偏远的乡镇之一。在该镇六市的山脚下,一片绿油油的生姜地里,盘贵伟忙碌着给姜地除草。

盘贵伟是瑶族人。这个很有想法和担当的男人过去日子过得并不好,家庭人口多劳力少,支出仅靠打些零工来维持。“这样下去可不行,得想法子富起来。”盘贵伟经过深思熟虑和多方考察,最后决定“靠山吃山”。

开辟荒地,平整土地,盘贵伟和家人一起将数十亩的荒地打理了出来,拿出家里的所有积蓄买来了生姜苗种了下去。生姜种植周期较长,短时间内不见效益,而且还需要施肥和打理,投入成本比较高。

“家里没钱了,怎么办呢!”听说在防城国民村镇银行贷款很方便!得到这个消息后,盘贵伟立马来到防城国民村镇银行那良支行。在了解到盘贵伟的需求后,银行工作人员便和他一起来到种植基地考察。申请、办手续、放贷,不出3天,10万元

的贷款就到了盘贵伟的手上。

有了资金的支持,生姜种植地得以正常维护。“10万元一下子用不完,何不充分利用起来呢!”盘贵伟又打起了剩余授信额度的主意。那良镇是玉桂的主产区,盘贵伟将剩余的贷款干起了玉桂收购和加工生意,充分盘活了手上的资金。玉桂收购加工生意做得顺手,防城国民村镇银行那良支行再次向盘贵伟追加了10万元的授信额度。如今,盘贵伟的山姜种植规模已扩大到了200多亩,还增加了龟鳖、澳洲龙虾养殖,已完全摆脱了过去的窘境,日子是越过越红火。

帮扶盘贵伟发展产业,只是防城国民村镇银行支持边境少数民族群众发展特色产业的一个缩影。近年来,在那良支行深入调研考察的基础上,已陆续扶持玉桂、八角、芋蒙等特色产业发展,形

成了“一村一品”的良好局面。截至目前,防城国民村镇银行那良支行贷款余额3308万元,共计支持326户,其中涉农贷款2453万元,共计支持265户,贷款余额比年初新增1863万元,贷款户数比年初新增228户。

不忘初心 打造防城百姓自己的银行

作为立足本地的新型农村金融机构,防城国民村镇银行始终坚持服务区域、服务“三农”、服务小微的定位,扎根当地,精耕细作,惠农兴企。同时紧密结合当地“海边山”特色,发挥“短、平、快”的特点,践行普惠金融,全力助推乡村振兴发展。

一直以来,防城国民村镇银行坚持以党建为引领,以服务乡村振兴战略为抓手,聚焦农户、新型农业经营主体、小微企

业,并在兼顾风险可控和商业可持续的基础上,创新金融服务方式,提升服务能力水平,大力开展各项金融支持实体经济的工作,助力当地经济高质量发展。

据统计,截至目前,该行已纳税2000多万元,捐助助学30多万元。截至2023年8月末,防城国民村镇银行累计服务客户3万余户,存款余额近9亿元,累计发放贷款近37亿元,累计支持信贷客户7100余户;存量信贷客户近4000户,贷款余额7亿多元,其中涉农贷款近2600户,余额近5亿元。

在新的征程上,防城国民村镇银行将始终坚守支农支小初心,以“安全、便捷”为目标,不断创新金融产品,持续提高服务质量,加大对“三农”、普惠小微企业的信贷投放力度,着力解决群众在金融服务领域“急难愁盼”问题。唐林

神农架楚农商村镇银行 举办信贷法律风险防范培训

为进一步增强全员业务经营风险意识和信贷法律风险防范能力,强化员工对金融法律法规的理解。近日,湖北神农架楚农商村镇银行组织全辖各网点领导班子成员、中层干部及信贷客户经理开展了信贷法律风险防范培训。

培训邀请了君任律师事务所覃律师进行主讲。覃律师结合多年的司法实践经验,对该行共性问题在时点发生的问题进行了具体的讲解,全面普及了信贷法律风险防范知识,有效

提升了全行员工信贷法律风险防范水平。

期间,全行员工能够做到认真听讲,做好笔记,并在会后将不懂的问题汇总后与覃律师共同交流探讨,覃律师对员工提出的问题一一进行解答,解决了大部分信贷法律风险疑点问题。

通过此次法律培训,使每一位员工都能很好地掌握信贷法律知识,并将此次培训知识运用到工作中,切实做到合规法律理念深入人心。王钰潼

缙云联合村镇银行 “银税”携手让企业不等“贷”

近日,浙江缙云联合村镇银行共同富裕青年志愿服务队走进新碧街道办事处,与税务部门联合开展金融惠企政策宣讲,并建立沟通交流群,为企业答疑解惑。

据悉,新碧街道共有纳税企业500余家,专职会计300多人,税务部门每月固定组织会计进行税务知识培训。该行通过“银税”合作向企业开展金融政策宣传,提供金融服务,真正把利企政策送到企业门口,为企业打开“源头”,引来金融“活水”,助力企业发展,让企业不等“贷”。

近年来,该行贯彻落实人民银行、国家金融监督管理总局关于助力小微企业的系

列文件精神,在主发起行杭州联合银行的正确领导下,坚守支农支小市场定位,坚持“小额、流动、分散”经营理念,强化金融产品和服务创新,先后推出“联合快贷”“民信贷”“微力贷”等产品。同时,该行坚持以企业为中心,强化助企纾困工作,有效落实延期还本付息等纾困政策,降低企业转贷成本。同时,该行持续做好普惠小微企业减负工作,推动信贷资金更好地服务实体经济恢复发展。截至10月末,新增普惠型小微企业贷款户数268户,普惠型小微企业贷款余额7687万元,发放个体工商户贷款2857笔,金额42851万元。林颖 李兆津

黄岩恒升村镇银行

开展员工摄影主题活动

为提高行内员工摄影技术,提升信息宣传质量水平,增强金融服务的质效。日前,浙江黄岩恒升村镇银行组织员工开展了一期摄影主题活动,并邀请主发起行相关人员及专业摄影老师到支行网点进行现场教学指导。

授课老师利用自身丰富的摄影经验和理论功底,详细讲解了摄影构图、光影、角度、主题选择等方面的注意事项和常用技巧,对日常工作和生活中常用的场景进行了示范讲解;同时将学员分组进行会议、营销宣传、接待等不同场景的现场模拟拍摄,对学员的照片进行一一点评,“手把手”

教学指导,让每位员工收获满满。

此次摄影主题活动还设置了照片评比环节,大家用镜头捕捉工作和生活中有意思的、美好的场景和瞬间,提交了自己满意的作品,最后通过评审评选出工作组和生活组的最佳作品,并给予奖品鼓励。

此次活动不仅丰富了员工的摄影基础知识,提升了拍摄技巧,还激发了员工对摄影的兴趣。在今后的工作生活中,该行员工将学以致用,用图片记录美好瞬间,充分展现黄岩恒升村镇银行和广大员工的良好风貌。陈得省

台江富民村镇银行 践行普惠金融 坚守惠民初心

贵州台江富民村镇银行是温州鹿城农商银行在贵州发起设立的27家富民村镇银行之一,于2018年4月12日正式开业,现设有总行和施洞支行两个营业网点。近年来,台江富民村镇银行以“利企惠民”为初心,致力于服务“三农”、服务社区、服务小微,紧跟国家的步伐关注乡村振兴事业发展,以信贷支持和普惠金融为着力点,落实普惠金融相关政策,截至2023年10月末,贷款余额4.2亿元,其中农户贷款余额4.1亿元,涉及农户4600余户,重点支持农户、种植养殖业、银饰特色行业等涉农群体,助力台江县域经济高质量发展。

台江富民村镇银行始终把“三农”、社区及小微企业作为服务对象,在普惠金融的同时,致力于公益活动,主动承担社会责任。自成立以来,该行联合县就业局资助外出务工人员;联合县退役军人事务局、街道办事处、社区、村居等单位慰问老党员、退役军人、困难群众;携手“晓壹音乐”为施洞镇中心小学捐赠音乐

教室,慰问人数880人,累计捐赠金额达10万元。

疫情期间,为落实相关金融政策,通过减费让利的方式全力支持企业恢复生产经营,该行积极推广“富民普惠贷”专项信贷产品用于支农支小,进一步降低农户及小微企业的融资门槛和成本。

台江富民村镇银行精准定位,深耕农村,助推地方经济发展,着力打造“用心”的银行;持续深耕辖内市场,将服务重心放在广大农村、专业市场及社区,以“普惠贷”“公积贷”等新产品为支撑,深入社区和乡村,扩大普惠金融服务覆盖面;建立普惠大走访工程,充分发挥村镇银行立足社区、立足乡村的独特优势,以“普惠金融,富民万家”为理念,积极开展社区和村委,并配合基层政府开展金融支持乡村振兴工作,累计开展大走访百余次,覆盖辖内三乡四镇两街道。为增强广大群众的金融风险意识,以当地传统节日为契机,深入社区和乡村,参与并助力开展节日活动,以防范非法集资、防范电信网络诈骗、存款

保险、征信修复等金融知识为切入点,引导群众理性投资、合法理财,提高风险防范能力,守住“钱袋子”。

台江富民村镇银行在普惠金融路上,始终立足“三农”,把深耕“三农”、社区及小微作为服务对象。面对存在人员居住分散、信息相对闭塞、居民收入水平相对不高、对银行了解知之甚少、资金筹集困难等情况,该行充分利用人缘优势、地缘优势,结合常态化走村串户的工作机制,不断提升服务质效。从“折”到“卡”,从“线下”到“线上”,从传统的网点办理到上门办贷,逐步提升服务渠道,为当地百姓致富无源、创业无门、融资无道等困难提供资金支持。通过实地走访、座谈交流等方式,了解各乡镇(街道)、中心村金融状况和发展资金需求,根据农户、个体工商户、乡村龙头企业、小微企业、专业合作社、“致富带头人”等资金需求情况,加大信贷投放力度,并定期提供金融服务,切实帮助解决农村发展融合业务和资金困难问题。同时,以科技引领为抓手,优化信贷业务服务,在“普富全流程平台”的基础上,推广应用“移动展业平台”,提高办贷时效,实现了客户从传统的网点办理到“一趟都不用跑”质的飞跃。

“普惠金融,不忘初心”是台江富民村镇银行的服务宗旨,更是每一位“富民人”前行的明灯,该行将以真诚的态度、以专业的服务,脚踏实地担负金融服务重任,照亮千家万户,温暖万千人心。陈晓霞

▲图为爱心捐赠现场。



不忘初心 做广丰人“自己的银行”

吴晖表示,经过十余年的不懈奋斗,广丰村行取得了较好成绩。但面对日渐增加的竞争压力,必须破浪前行,力争做广丰人“自己的银行”。此外,广丰村行将进一步提升数字化管理能力,搭建数仓管理平台、客户关系平台、授信管理平台等,实现信贷无纸化、“一键五查”等多种功能,提升金融服务实体经济能力。

与此同时,相比于其他商业银行和农村中小银行,村镇银行作为服务当地的小微银行,是一家社区银行,具有自身的特色。村镇银行是一定半径内社区居民的“共享银行”“感情银行”“盈利

银行”,包含五个概念:

一是机构服务半径不大的银行。社区银行的机构,形式多样,有支行、便利店、驻村服务站等,形成一个供应网络,每一个机构都贴近主要服务客群,但半径都不大,以中老年人步行半个小时为宜,约两公里。

二是服务社区居民的银行。“四小两居一新”群体,由此,得出客户定位“四个银行”“四类主营业务”。

三是与客户共享发展成果、推进共同富裕的银行。充分了解客户群体的金融、生活需求,在网点功能、服务特色、产品研发、“异业联盟”等方面,围绕客户需求,迅速响应。

四是与客户感情交融的银行。和客户真心的平等、完全的信任,融洽的感

情,是银行的重要竞争力,要融洽到“客户上街能把孩子暂时托付给银行”的这种程度。

五是持续盈利能力的银行。盈利是银行提供产品、服务的基础,社区银行需要走上投入与盈利成正比的良性循环发展道路。

如何做好社区银行,需要一个怎样的小微经营体系来支撑?这个体系即“一基四柱”,假设社区银行是一座凉亭,企业文化、愿景、使命等是基础,以“社活”“客经”“客户共享”为抓手的营销管理,以“微海小贝”为核心的信贷技术,以精细化管理为重点的内部管理,以灵便适度为特征的科技支撑,共同构建了社区银行这座“银客”共享的凉亭。吴晖最后描绘了广丰村行的美好前景。

行业动态

五家渠国民村镇银行 微贷中心贷款余额超1亿元

截至2023年10月27日,新疆五家渠国民村镇银行微贷中心贷款余额破1亿元。这是五家渠国民村镇银行坚持服务实体经济、积极履行社会责任、在深入推进普惠金融和乡村振兴上的资源禀赋。

按照村镇银行大零售业务转型、“坐商”到“行商”的服务意识转变的要求,2022年,五家渠国民村镇银行成立小微贷款业务服务部门(简称“微贷中心”),同时建立了一支“特别能吃苦、特别能战斗”“知敬畏、存戒惧、守底线”的小微客户服务队伍;通过“走出去”直面当地个体户、小微企业主、农户、居民消费群体;通过“请进来”的方式服务那些有资金需求而又融资难的群体;通过移动展业设备打破物理网点的束缚让金融服务深入街头巷尾;通过“小额度、广覆盖”的工作机制,为每位小微客户精准“画像”;通过无抵押、无担保的小微贷款业务让客户的信用变财富。该行坚信“大有可为”定可拼出“大有作为”,9名小微贷款客户经理通过沉下身子、“地毯式”的触达已与全辖约15000人次建立了微信好友关系,小微贷款服务客户数量约1000余户,贷款余额突破亿元大关。任莎

仪陇惠民村镇银行世纪城支行 组织党员送金融服务进农村

为拓展农村金融普及面,进一步助推乡村振兴工作,近期,四川仪陇惠民村镇银行世纪城支行组织部分党员先后走进新政镇石板梁村、云雾寨村、朗山寨村,参加村支部召开的党员大会,开展党课宣讲及金融知识普及活动。

会议以乡村振兴战略为切入点,讲述党中央深入推进乡村振兴战略的重大意义。四川仪陇惠民村镇银行作为农村金融机构,通过推动乡村医保缴费、社保卡金融服务、小微扶贫贴息贷款、移动金融终端、反电诈、反假币宣传等具体工作,让金融服务深入农村、贴近民生,为深化乡村振兴提质增效。

会议主要针对基本医疗保障制度以及医保缴费的重要性进行宣讲,同时加入村社微信群,解答百姓医保缴费的疑问,全力配合村社医保缴费工作;派专人负责各村社的社保卡查询及办理业务,并对行动不便的村民提供上门开卡、发卡服务,服务到家、温馨到家;针对符合条件的村民提供小微帮扶贴息贷款服务,减轻困难户创业压力,促进乡村经济发展,对符合条件的村民免费发放“天府金融终端”,该终端以“助力乡村振兴,惠民惠农惠商”为主题,村民足不出户可享受医保、水电气缴费等金融服务,并向反诈意识相对薄弱的村民详细介绍电信诈骗的特点和应对方法,增强村民反诈防骗意识。贺捷