

远安农商银行 发放首笔100万元“新农快贷”

“我们搞农业的生产周期长,资金需求大,又没有实物作抵押,多亏了农商银行的这笔担保贷款,解决了我们的燃眉之急。”看着到账的贷款,从事养殖行业的陈老板激动地说道。近日,湖北远安农商银行成功发放全县首笔“新农快贷”,为新型农业经营者带来了新福音。

陈老板是宜昌市某生态农业公司的经营者,该公司主要从事肉牛养殖,现已达100余头的养殖规模。产品有市场,经营有技术,但是收购肉牛资金不足且缺乏合适的抵押物让他犯了难。该行的工作人员了解到情况后,立即上门开展对接调查,考虑到客户缺乏抵押物的实际情况,精准为其推荐了“新农快贷”,并迅速完成业务准入、授信上报、审查审批等工作,成功发放100万元贷款,陈老板也成了该行“新农快贷”这项便捷金融产品的首位受益者。

鄂学东

井冈山农商银行 将信贷资源向“三农”领域倾斜

近年来,江西井冈山农商银行充分发挥“点多面广、人熟地熟”优势,在国家全面推进乡村振兴的大背景下,以党建共建共抓为抓手,向各行村(社区)派驻金融助理,扎实做好整村授信工作。

该行将信贷资源向“三农”领域倾斜,对符合条件的农户“应贷尽贷”,有效破解农户、农业集体经济组织融资难题。截至目前,该行授信面达35.26%,该行将持续加大信贷投放力度,加大金融供给,以丰沛金融“活水”助力乡村振兴。

李素红 邱剑

平陆农商银行 “晋享贷”为种植户解难题

“董大叔,今年的草莓个头美得很啊!”“多亏了你们的信贷扶持,快来尝尝。”近日,山西平陆农商银行客户经理走访董大叔的草莓大棚时,看到草莓的长势,忍不住为他感到高兴。

董大叔是当地有名的大棚种植户,前几年主要种植大棚西瓜,积攒了丰富的大棚种植经验,今年8月份计划承包两个大棚,但苦于资金不足,很担心草莓不能按时上市。该行客户经理得知这一情况后,立即上门,经实地调查和深入了解后,向董大叔推荐了“晋享贷”。听了该产品的特点介绍后,董大叔表示这正是自己现在急需的。随即,客户经理现场为其办理了10万元“晋享贷”,解决了他的资金难题。

王瑾

湖口农商银行 召开重点工作推进会

为贯彻落实江西省联社近期会议精神和部署重点工作,进一步明确目标方向,奋力冲刺年末工作,近日,江西湖口农商银行召开重点工作推进会,全面分析总结近期业务经营发展情况,研究部署下一阶段重点工作。

该行党委书记、董事长认真听取了各条线部室的汇报,回顾近期业务经营成果,肯定了今年许多工作都有了质的飞跃,同时,点明当前不足,指出了努力方向。党委书记、行长传达全省农商银行2023年度会计决算会议精神,同时,对分管部门下阶段的重点工作进行了部署。

叶晨

安图农商银行 惠农贷款助力农业丰收

吉林省安图县石门镇镜城村的大米因色泽、口感、营养闻名,素有“卢城之稻”美誉,村民更是凭借种植水稻而走上了致富之路。

宋大哥是土生土长的镜城村民,从事水稻种植20余年。今年春耕前夕,吉林安图农商银行通过调查和梳理专业村户基础信息,了解到宋大哥急需生产资金,鉴于他信用记录良好,该行将其授信额度增加至10万元,第一时间以“农e贷”线上产品将资金发放到宋大哥银行卡内,及时解决了他的燃眉之急。

安图农商银行立足当地优势产业,积极配套信贷资源,年初以来,发放各类支农惠农贷款1.82亿元,为农业丰收、农民增收注入了金融力量。

尹永梅

四川农信(广元)选派挂职干部 提升乡镇金融服务水平

在广元市委、市政府的坚强领导下,在有关部门的关心指导下,四川农信(广元)首批选派21名金融干部到各县区农业农村局、乡镇、工业园区、平台公司进行挂职。自开展挂职以来,全辖各农商银行累计投放涉农贷款359.1亿元,个人贷款456.7亿元,小微企业贷款157.6亿元,为助力乡村振兴、助推全市经济社会高质量发展贡献了农商力量。

金融挂职干部借助村镇两级信息平台、会议等渠道,大力推进“一村一座谈”“农民夜校”“信贷直通车”等活动,向广大群众普及惠农经济政策、金融产品、防诈骗知识,全面提升金融知识;以金融挂职干部带动客户经理模式,深入田间地头、大街小巷、园区社区,重点将主要信贷产品、存款产品、电子银行产品有针对性地进行讲解,延长金融服务链条,切实提高金融产品的知晓率和认知度。

四川农信(广元)明确乡镇挂职干部“全部加入三个群”工作要求,即村社干部群、社(小组)群、村组工作群,不定期开展金融知识宣传,及时解答群众疑问,全面提供金融服务。此外,四川农信(广元)加强与各级政府部门、园区、企业的联动互动,在挂职干部的沟通协调下,先后举办金融支持制造业、金融支持新型农业经营主体等“银企”对接会39场次,为1859家各类经营主体授信24.7亿元,发放贷款9.56亿元。

四川农信(广元)聚焦全市17个重点产业专班,多渠道、多形式加强与平台公司、农业龙头企业、新型经营主体等群体联系,全面了解资金需求情况,共同制定金融服务方案。各挂职金融干部按照“每周一个半天”的原则,深入各类经营主体走访调研,帮助破解“融资难、融资贵、融资慢”问题。四川

农信(广元)以“挂职一名副行长”的优势,组织干部员工进村组、进门店、进楼宇开展“走千访万”“送政策、送产品、送服务”等活动,累计为13.6万户农户、1.41万户个体工商户、2.08万名公职人员、1752户中小微企业、9989户新型农业经营主体授信161.2亿元。

四川农信(广元)以“数字化”赋能“为民服务便利化”,全力推动金融服务到村到户到人,累计在挂职乡镇、园区布放POS机、ATM机等自助机具742台,建成42个集“党建+政务+金融+商务+民生保障”的多功能综合金融服务站,共代办11大类46项政务服务。

不仅如此,四川农信(广元)在青山村、竹垭村、灯杆村等结对帮扶困难群众29户64人,多次上门走访,帮助协调解决社保、就医等问题,直接发放小额信用贷款145万元,帮助其持续增收、逐步致富。

王川



山西芮城农商银行全面对接县域规模以上企业,通过现场办公、“银企”座谈等方式,合理化为企业量身定制金融信贷产品,有力解决了企业融资难题。截至11月末,该行支持“专精特新”企业17户,授信49423万元;支持21家“规上”企业,解决信贷资金85617万元。图为该行支持的大禹生物科技有限公司工作人员正在研发生物产品。张铮

石门农商银行 首家“乡村振兴特色支行”揭牌

近日,湖南石门农商银行首家“乡村振兴特色支行”揭牌仪式在该县夹山镇支行盛大举行。同日,举行夹山镇金融支持乡村振兴座谈会,“政银企”三方联合,共同描绘乡村振兴美好画卷。

在石门农商银行党委与夹山镇党委“金融普惠 共建共创”的合作框架下,农商银行深度结合夹山乡村振兴示范片建设方案,制定了金融支持示范片建设的专项方案,成立了以总行党委书记为组长,总行信贷、乡村振兴、科技、办公室等部室及石门农商银行夹山支行参与的创建工作专班,选派原乡村振兴业务部负责人为该支行

行长,增强一线工作力量。

为积极争取支持,该行一班人形成了“123”沟通交流机制,即支行正副行长每月拜访一次乡镇党委班子及站所,“金融村官”每月两次走访村主干和金融联络员;客户经理每周3天走访新型农业经营主体、乡贤能人等客群;同时,以金融知识宣传和金融进村入户为契机,积极开展进村组、进校园、进院所、进企业、进商圈的“五进”活动。

湘九红农业科技有限公司是夹山镇辖内有名的柑橘育苗、种植、收购、加工、销售全产业链经营主体,也是该行一直以来重点支持的对象,随着

公司发展壮大,资金需求逐步增加,却苦于公司有效抵押资产不足使其发展受限。石门农商银行夹山支行在得知总行与农业农村局就农业补贴达成合作协议后,第一时间了解政策,提前准备贷款申报材料,在公司冷库项目公示的第一时间就为企业发放100万元农业补贴贷款,解决了企业燃眉之急。

此外,该行自创“三个三”的整村授信工作机制,通过拜谒政府、走访村组、走进屋场宣传整村授信政策,通过收集信息、上门走访,添加微信打通客户沟通交流渠道,让“金融村官”逐步变成深受老百姓信任的“金融管家”。

张 飞 胡义非

柘城农商银行 为乡村振兴注入金融“活水”

今年以来,河南柘城农商银行紧紧围绕“强党建、严管理、转作风、求实效”工作主题,坚持将服务“三农”、助力民营小微企业发展、支持乡村振兴的使命担当扛在肩上,以支持实体经济发展为已任,不断创新信贷品种,优化业务流程,提升服务水平,全力支持乡村振兴战略。截至目前,该行各项贷款余额66.49亿元。

柘城农商银行紧密结合柘城县域情况,坚持因地制宜、分类指导,突出重点、多措并举,推动金融服务乡村振兴工作有效开展;出台了《金融服务乡村振兴的实施方案》,加大涉农贷款投放力度;明确将绩效资源向客户经理

倾斜,向新增贷款倾斜,提升贷款绩效考核比重,将户数增长等指标纳入考核奖励范围;同时,加大员工贷款推荐、线上营销等获客层面的考核力度。

该行结合“行长进万企”“走万企提信心 优服务”等行动,积极对接柘城县域主导产业、优势产业相关企业和项目,持续加大信贷支持力度;紧密结合县政府相关实施方案和辣椒、肉奶牛特色产业发展实际,相继推出了“乡村振兴”系列贷款产品——“辣椒产业贷”“养牛产业贷”等。此外,该行对照省、市农业产业化重点龙头企业名单,进一步完善梳理重点农业龙头企业“名录库”,优化金融服务方案,按照相关指导意见,积

极提供专人服务,增加授信、降低利率等惠企政策。

今年以来,柘城农商银行作为优质行业单位的正式在编员工制定了“白领贷”,以其低利率、纯信用、手续简便的优势获得县域内公职人员的青睐;为满足小微企业日常生产经营周转的各类流动资金需求,全面推广“惠企贷”,根据担保方式制定多样化的利率定价模式供企业选择;结合县域经济产业特点,推出“辣椒贷”“蛋鸭养殖贷”“肉牛养殖贷”等特色产业贷款。此外,该行针对新发放的个人类100万元(含)以内新增贷款根据信用周期不同分别给予不同的利率优惠。

王宇

江油农商银行 发放548万元农民住房财产权保证贷款

自农民住房财产权保证贷款试点工作开展以来,四川江油农商银行认真贯彻落实省委、省政府和绵阳市委、市政府关于进一步深化农村金融改革创新的决策部署,始终坚持金融工作的政治性、人民性和专业性,在全市范围内积极稳妥推广农民住房财产权保证贷款试点工作,通过与担保公司按比例进行风险分担,进一步简化办贷手续、优化办贷流程,为农户产业发展注入“新动能”。截至目前,该行向全市农户、农村集体经济组织发放农民住房财产权保证贷款75户,金额548万元。

农民住房财产权保证贷款(“农房贷”)是国家加快培育农业农村发展新动能的重要试点项目,也是推进农业供给侧结构性改革、探索土地制度改革,对农民释放改革红利、增加农民财产性收入的大胆探索。该贷款在不改变宅

基地所有权性质的前提下,以农民住房所有权及所占宅基地使用权作为抵押,由试点银行向符合条件的借款人发放贷款,并在约定期限内还本付息。其授信对象主要是种养大户、家庭农场、新型农业经营主体等。

作为试点银行,江油农商银行在制度设计、责任压实上下好“先手棋”,先后制定并下发了《关于农民住房财产权保证贷款试点实施细则》《农民住房财产权保证贷款试点管理办法》等文件制度,成立了试点工作专班,积极引导辖内试点支行主动向当地乡镇政府农办主任和农业分管领导汇报工作,协调推进该项贷款所需的农户宅基地不动产权明晰清单,并落实担保事宜。各试点支行主动对接村组、村书记,扎实开展需求调查,强化精准营销,提升服务质效,形成了上下联动、层层落实、齐抓共管的良好格局。

罗霞 罗明江

辛集农商银行 推进数字人民币应用

为确保数字人民币试点应用工作的顺利开展,河北辛集农商银行以农村金融便民店、乡村振兴金融服务综合体、新聚合商户为抓手,发挥商户主动营销能动性,切实做好数字人民币业务推广与创新工作。

该行成立数字人民币业务推广工作专班,结合指标考核工作,全面有序推进数字人民币业务共建工作;以考核调动全员营销积极性,按照区域人数、员工数量、新型收单商户活跃度等参考对各营业网点重新分配数字钱包签约任务指标;重点关注优质商户完成进度,每日下发完成进度与排名,督促排名靠后的网点加快进度。各支行结合自身情况,与辖区内大型商超沟通,建立合作关系,大力发展建设数字人民币应用场景。

该行明确数字人民币试点工作的推

动,实施、宣传和营销工作联系人,积极组织员工参加数字人民币培训,提高宣传人员培训频次及业务素养;以“金融夜校”“金融大集”等方式,联合辛集市兴华社区党群服务中心在辛集市万达广场开展了公益集市便民活动,向附近居民普及反诈宣传、反诈知识,讲解数字人民币钱包的使用场景、开通方式;结合“五进入”,在辛集市微笑水城商业街开展“金融大集”,为到场民众普及金融知识,营销数字人民币、“农信E购”等金融产品。

该行结合手机银行消费满减活动和优质商户指标任务,在营销优质商户的同时为商户开通数字人民币“聚合支付”渠道;引导全员参与注册,通过朋友圈、微信群每日开展营销,让更多客户感受到数字人民币安全、便捷的优点,组织支行员工利用各类存量客户资源开展营销拓展。

寇正 郭云

(上接1版)

发展 让村民吃上“旅游饭”

“万寿村既然有这么好的条件,就应该让老百姓吃上‘旅游饭’,要让他们多渠道增收,这样才能持续发展。”张云生明白,万寿村作为国家4A级旅游景区,就要植入多种业态,才能把“绿水青山”变成“金山银山”。

一方面,张云生组建万寿村养殖专业合作社,与村集体进行合股经营,盘活村集体山林、塘库,壮大集体经济,增加村民收入。万寿村是巴中市恩阳区2014年第一批实施农村集体资产股份合作制改革的试点村,可要发展集体经济,首先要摸清全村集体资源的底。于是,张云生就探索出“一清两固三制四流程”的农村集体资产股份合作制。集体经济股份合作社和万寿村养殖专业合作社分别出资143.4万元和672.6万元,共816万元投入,按每股1000元共量化8160股,村集体占1434股、养殖专业合作社占6726股。2022年,村集体从万寿村养殖专业合作社获得股份收益9400元;按照“三股一保底”的股权量化机制,将村集体的1434股,再次细分为1184股“帮扶股”,75股“优先股”(优先支持土地入股)、175股“一般股”(普通农户)。“当收益低或没有收益时,也不用担心,我们还有每亩600元的土地收益以及利润10%的分红。去年家里1亩多的‘优先股’分到900元,加上一家6口人均214元的‘帮扶股’分到了1284元,全家从养殖专业合作社中共分到2184元。”邓先珍如是说。

另一方面,改造土坯房,盘活资产资源,发展“巴山民宿”。张云生开始对其家中在老房子进行“修旧如旧”的改造,整体结构以青瓦、土坯房、泥巴墙为主体风格,地上改造与地下浴相结合,通过“三建四改”(建庭院、入户路、污水处理池、改水、改厨、改厕、改圈),实行休闲娱乐、住宿就餐功能分区,整体提升农家小院,打造天朗气清的宜居环境。现如今,“张家院子”建筑面积2000多平方米,共有客房20余间,除三合院式民居的主院之外,左右两边还有以旧民居改造的三合院落共同构成了“张家院子”民宿群。“张家院子”还荣获巴中首家认证的“巴山民宿”。

张云生开始对其家中在老房子进行“修旧如旧”的改造,整体结构以青瓦、土坯房、泥巴墙为主体风格,地上改造与地下浴相结合,通过“三建四改”(建庭院、入户路、污水处理池、改水、改厨、改厕、改圈),实行休闲娱乐、住宿就餐功能分区,整体提升农家小院,打造天朗气清的宜居环境。现如今,“张家院子”建筑面积2000多平方米,共有客房20余间,除三合院式民居的主院之外,左右两边还有以旧民居改造的三合院落共同构成了“张家院子”民宿群。“张家院子”还荣获巴中首家认证的“巴山民宿”。

张云生开始对其家中在老房子进行“修旧如旧”的改造,整体结构以青瓦、土坯房、泥巴墙为主体风格,地上改造与地下浴相结合,通过“三建四改”(建庭院、入户路、污水处理池、改水、改厨、改厕、改圈),实行休闲娱乐、住宿就餐功能分区,整体提升农家小院,打造天朗气清的宜居环境。现如今,“张家院子”建筑面积2000多平方米,共有客房20余间,除三合院式民居的主院之外,左右两边还有以旧民居改造的三合院落共同构成了“张家院子”民宿群。“张家院子”还荣获巴中首家认证的“巴山民宿”。

张云生开始对其家中在老房子进行“修旧如旧”的改造,整体结构以青瓦、土坯房、泥巴墙为主体风格,地上改造与地下浴相结合,通过“三建四改”(建庭院、入户路、污水处理池、改水、改厨、改厕、改圈),实行休闲娱乐、住宿就餐功能分区,整体提升农家小院,打造天朗气清的宜居环境。现如今,“张家院子”建筑面积2000多平方米,共有客房20余间,除三合院式民居的主院之外,左右两边还有以旧民居改造的三合院落共同构成了“张家院子”民宿群。“张家院子”还荣获巴中首家认证的“巴山民宿”。

源泉 总在关键时刻“扶一把”

近年来,巴中农商银行在市委、市政府的关心指导下,积极践行农村金融主力军银行担当使命,坚定服务“三农”不

建湖农商银行 打通服务乡村振兴“最后一公里”

近年来,江苏建湖农商银行围绕服务乡村振兴战略部署,将自身特色和业务优势与乡村振兴的需求相结合,以金融“活水”培育特色优质农产品,为乡村振兴注入强劲金融动能。截至10月末,该行贷款余额205.14亿元。

建湖农商银行坚守初心,将金融服务乡村振兴的工作做实做细,多措并举,打通金融服务乡村振兴“最后一公里”。该行专门购置一台“流动银行服务车”,配备流动银行团队,车内设置业务柜台,能够灵活、独立完成社保卡激活、开卡以及转账、电子银行功能绑定等“一揽子”金融业务办理;同时,利用“流动银行服务

车”到村组办理业务的时机,通过LED显示屏、摆摊设点和发放宣传折页等方式,开展防范网络诈骗以及征信安全等金融知识宣讲。

建湖农商银行推行“人人都是办事员”的“店小二”制度,做实“行长+镇长+会长”服务模式,以每月20日村居党支部党员活动日为“纽带”,组织各基层党支部与辖内村居党支部党员互动交流,将优质的金融产品和服务送到村居会场,优质的金融服务送到百姓身边,助推建湖与村居工作相融共进;优化普惠金融服务点、村级金融服务站,建立145个“一站多

能、服务到家”的普惠金融服务体系,行政村覆盖率100%。支行负责人与当地政府机关工作人员建立微信交流群,客户经理与村组干部、网格员、新型农业经营主体、粮食经纪人等具有代表性的客群建立微信交流群,强化沟通联系;明确“上联组织部、下联村干部”的党建工作思路,通过共同走访、数据共享、互派互挂多种形式开展业务合作。

该行为解决担保人、抵押物难找等难题,创新推出“家庭农场贷”“农民经纪人贷”“苏农贷”等多个信贷产品,以多种方式满足农村集体经济组织融

资需求;根据新型农业经营主体生产周期合理安排贷款期限,到期实施还本续贷,解决新型农业经营主体续贷难问题,实现了支农工作的普惠化、透明化、标准化和可持续性;抓住耕地和种子“两个核心”,持续加大对三大主粮、大豆油生产和“菜篮子”工程的金融服务供给;以新型农业经营主体作为服务“三农”发力点,重点支持高标准农田建设、农副产品集中化种养等领域;做好农业龙头企业、现代农业产业示范园、农业产业化经营金融支持工作,加快推进县域农业产业化升级,促进农民持续稳定增收。

张辉 钱江