

## 株洲农商银行商品街支行 坚守金融初心 服务乡村振兴

近日,湖南株洲农商银行商品街支行荣获“湖南省乡村振兴金融服务先进单位”称号,并授予“助力乡村振兴 金融惠民显真情”和“助力乡村振兴 真心服务百姓”荣誉称号。

该支行充分发扬“背包银行”精神,以网格化营销为抓手,坚持每周3天走访,让走访成为支行的日常工作;同时,主动为农民普及金融知识、惠农政策,并建立金融服务微信群,打通了农户们线上咨询金融知识的渠道;进村入户宣传整村授信政策,充分发挥“株洲快贷”线上贷款产品优势,创新服务方式与流程,无感授信、有感反馈,快速审贷、放贷,让农户足不出户就可以办理贷款。 涂彦

## 赤壁农商银行 跑出便捷办贷“加速度”

“从被评为信用用户开始,我就一直用农商银行发放的贷款买鸡苗。从刚开始养几十只,到现在有几百只,这都要感谢农商银行的整村授信。”近日,湖北省咸宁赤壁市茶庵岭镇罗峰村的养殖户代先生兴奋地对亲友说道。

今年,代先生因急需资金扩大养殖规模,找到湖北赤壁农商银行客户经理进行咨询。客户经理立即上门服务,并为代先生推荐了“三分钟申贷,零抵押、零担保、零人工干预,一分钟放款”的全线上“301”贷款模式。不到10分钟,代先生便完成了从线上申请到到账的全流程。 张芳

## 江山农商银行 推动“共富工坊”高质量发展

浙江农商银行联合辖内江山农商银行立足县域实际,以“企业+银行+村集体”合作模式推动“共富工坊”高质量发展。

2022年,由浙江华欣牧业有限公司、江山市枫石村联合成立的“羊来羊回”“共富工坊”被评为衢州市首批示范型“共富工坊”。工坊通过“羊来羊回”模式与低收入农户合作,拓宽增收渠道,帮助530名村民实现当地就业,为村集体增收550万元。据悉,江山农商银行积极参与该村党建共富联盟,定制“强村共富贷”贷款产品,为低收入农户提供低息贷款,并全力协助其打造“音乐+美食”未来乡村,做好农文旅融合文章。 郑晓岚

## 武乡农商银行 “晋享贷”解决农户资金难题

走进武乡贾襄乡阳坡村,一排排牛栏映入眼帘,一位正在喂牛的大哥高声吆喝着,他正是阳坡村牛场主人李武波。

李大哥在村里养牛已经8年了,今年想继续扩大养殖规模,但是手头的资金不够周转,正在一筹莫展之际,山西武乡农商银行客户经理在下乡宣传时得知李大哥的情况后,第一时间上门,主动向李大哥推荐了“晋享贷”产品,并迅速开展了贷款调查,整理资料、优先申报,仅用了一天,便为李大哥办理了20万元的贷款资金,解了他的燃眉之急。 张霞

## 贞丰农商银行 小额信贷助返乡青年创业

走进贞丰县白层镇里的服装加工厂,厂内工作人员正认真忙碌着手上的活计,服装厂的负责人韩忠福穿行于厂内,一派热火朝天的景象。

据了解,韩忠福19岁时便外出谋生,进入服装厂上班,学有所成后,他返乡创业,开设了一家服装加工厂,可是资金不足成为韩忠福实现梦想的“拦路虎”。此时,贵州贞丰农商银行白层支行的客户经理通过开展普惠大走访,了解到韩忠福的情况后主动联系韩忠福,通过实地调查和评估,最终为其发放20万元小额贷款以支持韩忠福创业。 韦玉

## 北川县农信联社 开展整村入户评级授信

今年以来,四川北川县农信联社永昌分社扎实开展整村授信,积极与裕清村村委会对接,通过村组会议为农户评级授信宣传造势;以户为单位建立整村评级授信的基本信息;制定详细的走访计划,扎实开展入户走访。

针对农户的劳作时间情况,永昌分社及时调整了入户评级的时间,“一对一”了解农户金融需求,现场答疑解惑,并通过CRM系统现场为客户授信。 文雯

## 盐城农商银行东台支行 走进老年大学普及金融知识

日前,江苏盐城农商银行东台支行机关党支部、东台支行营业部党支部走进老年大学,为老年大学消费者普及金融知识,开展反诈宣传。

活动现场,工作人员通过现场讲解、互动问答等方式,就近年来金融消费者频频遭遇的诈骗事件,向老年群体详细介绍了常见的诈骗套路和手段,提醒老年消费者多了解金融知识,增强理性投资理财观念。此次活动获得了老人们的一致好评。 戴志敏 周振

## 平遥农商银行提供“一镇一策”金融服务

# 深耕特色产业助力乡村振兴

近年来,山西平遥农商银行始终对支持特色产业发展和服务乡村振兴工作高度重视,立足地区特色产业资源优势,紧紧围绕省、市、县做大做强特色产业镇,打造转型发展新引擎工作部署要求,认真研讨专业镇高质量发展政策文件及金融支持专业镇高质量发展实施文件,并于今年5月在“山西特色专业镇·平遥非遗双宝中华行”招商引资暨产业推介会上与县委、县政府签订了《专业镇高质量发展战略合作协议》,进一步明确了“一镇一策”金融支持措施,整合金融资源,多渠道、多层次、多维度开展“政银企”对接,全链条加大对牛肉、漆器产业的金融支持力度。截至目前,已为辖内牛肉、推光漆器重点特色产业链授信1.85亿元。

据统计,县域内共有牛肉生产企业50余户,从业人员1500余人,牛肉产量达3.2万吨,其中作为县域内国家重点龙头企业的山西平遥牛肉集团有限公司(以下简称:平遥牛肉集团),更是不断延伸产业链条,扩大生产规模,对此,平遥农商银行积极为该产业

业链延伸注入源源不断的金融“活水”,为其授信6000万元,与平遥牛肉集团共同担负起了推动平遥牛肉这一优势产业的发展重任。在推广漆器方面,平遥农商银行不断加大对漆器产业链发展的金融支持,以县工商联“万企兴万村”行动为契机,主动深入县域内漆器规模最大的唐都推光漆器有限公司,并对接其融资需求,当前已为企业授信4000万元资金支持,充分发挥了“乡村振兴主办银行”作用。

平遥地处山西省中部,土壤肥沃,得天独厚的气候条件和适宜的生长环境造就了平遥长山药,在平遥县的岳壁乡、东泉镇等村镇,长山药更是成为了当地村民主要种植的农产品。平遥农商银行岳壁支行的长期合作客户——岳北村陈老板,依托该行信贷资金支持,逐步扩大种植规模,当前种植着300公顷的长山药,是岳壁乡远近闻名的“种植山药大户”。由于去年长山药行情好,在今年开春的时候他持续扩大种植面积,却导致其在购买化肥、农具时资金周转困难。平遥农商银行工

作人员在了解陈老板的困境后,结合实地考察,用最短时间为其授信40万元,有效解决了该客户的资金需求。

面对农户在春耕秋收作业生产的实际资金需求,平遥农商银行紧扣农时农事,创新推出“助农贷”信贷产品,在调查长山药种植户种植情况和资金需求的基础上,对于有还款能力和资金需求的客户,积极引导客户运用“晋享贷”网上申贷平台,最大限度满足种植户的资金需求。

20世纪八十年代中期,以针织业为代表的平遥商人走向武汉、成都、昆明等地,并成立了平遥商会,现如今已覆盖全国诸多城市。面对这一庞大群体,平遥农商银行领导班子以“金融服务跟着老乡走”的服务理念,携手县工商联组织开展了平遥县异地商会企业家新春座谈会,创新推出专属信贷产品——“商会贷”,积极探索“农商银行+商会+商户”合作新模式。随后,该行开启了一场又一场的说走就走的“送贷之旅”,“有温度、有声音、有情怀”的金融服务被切实送到了在外创业乡亲的店门口。 张琦



近年来,贵州岑巩县农信联社注溪信用社通过加大金融知识普及力度,加强贷款政策宣传,将信贷资源向重点领域、支柱产业倾斜,用实际行动助力农户发展产业致富。连日来,岑巩县农信联社注溪信用社开展了多场“普及金融知识进万家”活动。在岑巩县注溪镇岑王村,注溪信用社工作人员通过设立宣传点、悬挂宣传横幅,现场向村民普及金融知识、金融政策、金融产品,强化政策宣传,让村民更加了解农信社贷款产品。图为客户经理进村入户授信评级。 闵芳

## 中宁农商银行 坚守支农支小市场定位不动摇

近年来,宁夏中宁农商银行坚守服务“三农”、服务小微、服务城乡居民的市场定位不动摇,切实增强服务乡村振兴的思想自觉、政治自觉和行动自觉。截至目前,该行涉农贷款授信28581户,金额54.95亿元。

该行将县域19家营业网点按照地域划分,明确责任图,各支行再细化责任分工,将所辖区域按照村(队)再细分至客户经理,确保村村有人“盯”,不漏一个行政村;多次召开业务推进会,下发各类文件制度,开展“农村金融大讲堂”,从政策知悉、业务操作等方面入手,培养锻造了一批熟悉农村金融、业务能力强的信贷业务经理;选拔、派驻了一批“驻村金融官”,在中宁县部分行政村担任村党支部副书记,以点

带面,在全行形成了懂农业、爱农村、为农民的工作作风;以“金融夜校”、党建共建、下乡入户、政策宣讲会为抓手,将金融服务、反诈宣传等带到农户身边。截至目前,该行已完成县域133个行政村的整村授信工作,建设便民服务中心(站、点)226个,极大地提升了农村金融服务的便捷性。

该行坚持支农服务的主力银行、县域经济的主流银行目标不动摇,坚持服务“三农”标准不降、劲头不松,支持扩大枸杞种植面积、支持枸杞运销业、枸杞深加工龙头企业和其他枸杞产业项目。按照自治区“六新六特六优”产业规划,该行对辖区内重点枸杞企业、奶产业养殖场等优势特色产业逐户进行摸底走访,全力支持新型农

业经营主体发展,培育“一村一品、一村多品、一乡一业、一乡多业”,促进县域特色农业高质量发展。截至11月末,该行为村集体经济组织、新型农业经营主体发放各类贷款1344笔,金额34805万元。枸杞产业贷款投放余额70794万元,占各项贷款的13.42%。该行全力支持县域春耕备耕、秋粮收购等工作,积极转发“致广大农民朋友的一封信”,让广大农户了解各类金融政策、产品,为县域农业生产注入金融“活水”。在现有小额贷款的基础上,该行通过“脱贫小额信贷+商业贷款”的模式,为有产业、信用状况良好、有小额信贷资金需求的脱贫户予以增信,全力支持其发展,做好移民安置区后续金融帮扶工作。 文悦

## 通榆农商银行创新服务模式

# 为肉牛产业发展注入金融动能

多年以来,吉林通榆农商银行始终坚决落实县委政府的肉牛产业金融支持政策,不断提高对支持肉牛养殖金融服务的精准性、实效性、为当地肉牛产业发展注入金融动能。

2022年,在省联社和通榆县政府的大力支持下,通榆农商银行符合吉林省金融服务业年度肉牛信贷投放突出银行金融机构的标准。年初以来,该行针对县域内专业合作社、家庭农场、社会化服务组织等“字号类”新型农业经营主体进行走访,并以“应贷尽贷”的原则,主动对新型农业经营主体开展评级授信,持续加大对肉牛全产业链各环节、各类主体的服务力度,继续深耕县域肉牛产业信贷市场。

该行成立以行长为组长的领导小组,研究制定了《通榆农商银行2023年金融支持县域肉牛产业发展工作方

案》,分解任务,压实责任,进一步强化地方肉牛产业的金融支持力度,定期深入到各支行强化督导,业务部门和基层支行加强协作,确保肉牛产业的金融服务高效落地。

该行推出“政府+金融机构+养殖户”的三位一体支农模式,积极与农业农村部门沟通,各支行全面和所属乡镇政府、村委会对接,依托“吉牛云”大数据平台,及时掌握省联社下发的通榆当地1002户重点肉牛养殖户的发展现状、经营规模等情况,列出重点肉牛养殖户支持清单,建立肉牛养殖户台账精细化管理。该行以“金融‘活水’润乡村”“七走进”等全员营销活动为载体,通过在村委会、营业网点张贴公告和建立肉牛养殖户微信群等多种渠道大力宣传“畜牧丰”养殖贷款产品优势,实时解答农民疑惑;充分发

扬“背包精神”,组织信贷人员按清单逐户走访,真正了解县域内肉牛养殖户的家庭农场、养殖户、农民专业合作社等经营主体的金融需求动态,及时提供金融支持,解决融资难题;根据经营养殖户主体贡献度、风险度,实行“一户一策”原则,加大宣传肉牛养殖支持力度,积极采用“吉牛农e贷”线上审批,对整村授信工作中已经授信的农户,适当提高授信额度,简化办贷手续,让农民足不出户在申贷当天就能获得贷款。

通榆农商银行不仅给予县域养殖户更大的信贷支持和金融优惠,也真正让广大养殖户实现了“低风险、低门槛”的养殖愿望,坚定了养殖户的发展信心,为通榆县乡村振兴发展强劲赋能。年初以来,该行共计向2060户发放贷款,金额42760万元,同比增长9535万元,增速达到28.70%。 李春迪

## 崇义农商银行

# 勇当普惠金融“农”字军

江西崇义农商银行始终遵循稳中求进的工作总基调和固本强基、提质增效的工作总要求,紧紧围绕推动高质量发展主线,进一步发挥金融平台作用,积极做好“政银企”三方互动,勇当普惠金融“农”字军,助力县域实体经济健康发展。

该行改变传统的“等客上门”做法,主动参加并组织“政银企”系列对接活动,详细了解客户的发展规划和信贷需求;积极开展“深度四扫”工作,通过走千家、访万户,引导广大民众使用互联网金融和移动金融产品,深挖客户需求,实行精准营销;针对信譽良好的客户,通过适度扩大授信额度、利率优惠、贷款优先等措施给予最大支持。

该行实施差异化经营,加快贷款有效投放,单列涉农、小微信贷计划,确保支农支小总量提升;进一步简化支农支小贷款手续和审查审批流程,提升办贷

效率;扩大服务半径,积极推行金融服务“村村通”工程,设立普惠金融服务站,加大银行卡、“聚合支付”和手机移动支付等支付工具应用推广,创新服务渠道,强化服务功能。

该行优化客户服务水平,针对客户信贷需求,重点调查客户还款意愿、还款能力和可持续经营能力,通过对客户真实生产经营情况、还款来源、真实现金流及未来盈利等情况的调查分析来衡量还款能力;积极探索行之有效的贷款产品,根据客户的实际情况配置信贷产品,大力推广居民小额信用贷款、“诚商信贷通”、创业担保贷款等特色信贷产品,有效满足多层次客户多元化、特色化需求。此外,根据县城与乡镇差异,该行分别制定普惠金融实施细则,制定从数据采集、建立联络人机制、数据甄别到精准营销,再到授信与授信并轨的普惠金融制度。 李海燕

## 邯郸市城区农信联社

# “银校”合作开启“智慧校园”新体验

为适应校园数字化发展趋势,满足客户个性化金融服务需求,积极推进金融科技赋能智慧校园建设,打造校园智慧金融场景,近日,河北邯郸市城区农信联社与辖内高校开展的“智慧校园校信通”项目合作已落实并投入使用,为500余名教职工、学生及家长提供金融服务便利。

该联社将金融科技赋能智慧校园建设作为推进金融场景建设工作的重点内容,第一时间成立以分管领导为组长的专班,多次与学校、支付宝平台进行沟通,详细进行项目策划,制定工作方案,明确工作目标,抽调市场拓展、科技等相关业务骨干多次走进学校,与师生进行面对面交流,了解师生金融需求,提供个性化金融服务。

“智慧校园校信通”融合支付宝人脸识别与银行卡账户结算,在校学生通过支付宝手机端平台进行人脸信息录入,与家长的手机、银行卡进行绑定,可实现师生在校消费无卡“刷脸支付”。该联社在智慧校园金融场景建设中,抽调业务骨干利用展业进驻学校为师生办理银行卡、开通手机银行、数字人民币业务,为有需求的学生办理助学贷款审批等业务,满足广大师生不同的金融服务需求。

该联社以此为契机,深入开展金融知识宣讲进校园活动,选派宣传专员开展“反洗钱”“反假币”“防范网络电信诈骗”等金融知识讲堂,有效提升广大师生金融知识素养,提高防范金融诈骗陷阱能力。 马小麦

## 泰和农商银行

# “三融”并举做实普惠金融大文章

“支小支微”不仅仅是产业融通、资金交互的过程,还需要投入智力支持、情感付出以及全社会的广泛参与。这就要求银行不仅仅是“金融杠杆”,还应该具有连接多元的特征。江西泰和农商银行紧紧抓住这一特点,跳出融资的视野局限,在“融合”“融情”与“融智”方面下了一番苦功夫。

全面、精准、有效的客户信息是开展授信工作的基础。泰和农商银行坚持通过与党政机关、事业单位开展共建合作,以公益项目为切入,提供金融支持。其中,通过加强与退役军人事务局、就业担保中心、教育局等单位的对接,全面了解小微企业、个体工商户、退役军人、学生等重点客群的资金需求,加大对创业贴息贷款、“退役军人贷”、生源地助

学贷款等政策性贷款的宣传力度,并安排专人与相关部门对接,靠前服务,主动帮助申请政策性贷款。

泰和县是人口输出大县,泰和农商银行积极聚焦外出经商务工客群,打好乡贤“搜集牌”,架起金融服务“连心桥”,通过“驻村金融助理”了解和领办等方式,一方面对接村委、社区网格员、存量客户、乡贤等“关键人”,掌握外出经商人员信息;另一方面通过提供协助照顾家人、代办家乡事项等长情服务,进而深挖金融的空间,将物理空间上的“空心村”变成金融服务上的“实心村”。截至目前,该行开展36次“普惠金融万里行”活动,对接泰和籍人员1696人次,新增授信户数281户,授信金额1.54亿元,用信226户,用信金额1.16亿元。 胡斌

## 建德农商银行

# 金融赋能“智慧校园”系统建设

近日,“百廿廿中 数智焕新”助学捐赠仪式在浙江省严州中学新安江校区举行。为进一步助推全市教育高质量发展,活动现场,浙江农商银行辖内建德农商银行向严州中学新安江校区捐赠资金312万元,并签订“智慧校园”战略合作协议,全力赋能“智慧校园”系统建设,助力解决校内2000余名师生安全监控、行为分析、支付结算、查询消费等需求。

作为“建德人民自己的银行”,近年来,建德农商银行全面聚焦学生群体,积极践行社会责任,全面护航教育事业的发展。一方面,该行聚焦先行先试,全面融入浙江省高等教育生源地国家

助学贷款扩面试点工作,与市教育局、财政局等高效联动,统筹开展助学政策宣传、资助对象认定、“线上+线下”双轨办贷体系建设等工作,并先后为300余名学子提供了超500万元助学贷款支持。另一方面,该行聚焦“两大转型”,以移动支付发展为契机,积极对接建德市育才高级中学、新安江中学等大专院校、中学及职业技术学校,全力探索符合学生实际需求、成本低、效益高的“智慧校园”应用场景,助力“智慧校园社区”建设。截至目前,该行“智慧校园”已升级至3.0版本,覆盖辖内7所中学,服务的师生达到2.08万人。 罗萍 叶许婷

## 民丰农商银行

# 助学贷款点亮学子“求学路”

近年来,江苏民丰农商银行多措并举,扎实做好助学贷款工作,发放慈善助学金等,全力以赴为广大寒门学子照亮求学之路,为其健康成长创造更为良好的环境。

刚考上大学的周仁杰同学家住宿城区蔡集镇,其家庭经济收入来源基本靠父亲外出务工。但微薄的务工收入不能完全解决周仁杰就读大学的学费及生活费问题。

近日,民丰农商银行蔡集支行客户经理在开展普惠大走访活动中,了解到周仁杰的情况后,立即向他推荐“民丰助学贷”大学生助学贷款。这是该行针对普通高中、境内高等院校宿迁籍在读生本人或其父母(监护人)发放的,用于缴纳学费、生活费及其他与学习相关的费用的商业性助学贷款。大学阶段最

高可贷款10万元,贷款年限可长达8年,可有效解决与周仁杰有一样情况的困难学生面临的费用难题。

为切实保障生源地信用助学贷款办理工作,近年来,民丰农商银行辖区各网点持续加强与教育部门、学校及乡镇、村委的联系,及时了解困难学生的家庭情况,充分利用民丰农商银行点多面广的地缘优势,通过线上线下相结合的方式,广泛宣传“民丰助学贷”政策。同时,该行结合整村授信工程,对困难家庭进行到校、到村、到户走访,并就近安排专人进行对接,精准开展助学贷款调查摸底及发放工作。此外,民丰农商银行本着“应贷尽贷”的原则,简化贷款手续,实行“一站式”服务,提高学生申贷、办贷效率。 黄媛