

## 中牟农商银行 确保实现业务“开门红”

今年以来,河南中牟农商银行按照“调结构、控风险、降成本、提质效”经营理念,坚持扩总量与优结构并重,降成本与增效益并举,倾力深耕存量、扩展增量,形成部署到位全员竞赛“热情高”、措施到位精准发力“成效显”、宣传到位内外协同“氛围浓”的局面,为确保“开门红”首战告捷奠定了基础。

截至3月10日,该行日均存款余额280.4亿元,完成“开门红”任务的131.4%;时点贷款余额141.5亿元,完成任务的71.26%;个人手机银行客户增量15621人,完成任务的95%。借记卡产品应用增量88191个,完成任务的147.8%。

宋超 李梦瑶

## 天全农商银行 积极推广信贷产品

日前,四川省天全县举办“服务三农展新篇 金色花海福满园”——“农商银行伴我行”仁义镇红色粮仓第一届油菜花节活动。活动现场,该行工作人员积极推荐“小额农贷”“创业担保贷”“乡村振兴贷”等信贷产品,引导民众下载安装“熊猫反诈”“国家反诈中心”APP。

活动当日,天全农商银行与仁义镇人民政府签署了全面战略合作协议,以实现有效信贷需求全覆盖、支付结算渠道全覆盖、金融服务内容升级为总体目标,构建立体的现代化金融服务体系,为仁义镇提升绿色发展、转型发展、跨越式发展提供强有力的金融支撑。

蒋宇洁 杨乔奕

## 东丰农商银行 “吉信e消费”贷款营销见成效

吉林东丰农商银行以“百日奋战”转型营销活动为依托,以“吉信e消费”贷款为主打产品,采取高管带头全员营销、加强考核确保实效、强化宣传提质扩面等措施,加大宣传力度,不断提升业务质效,截至目前,“吉信e消费”贷款累计授信金额16724万元,用信金额5864万元。

为确保“吉信e消费”贷款营销活动取得实效,该行采取日总结、周通报等方式,加强对网点和员工的双项考核。同时,总结活动经验,树立典型,宣传先进事迹,推广先进经验,进一步激发员工的积极性。

赵丹丹

## 在平农商银行 组织开展无偿献血活动

近日,山东在平农商银行组织开展“为爱奉献农先行 红色能量脉动青春”无偿献血活动。参与活动的人员中,有的是已连续13年献血的“热血老兵”,有的是初次体验献血的“新面孔”,看着血液缓缓流向储血袋,大家为自己能尽一点微薄之力而感到自豪。

本次无偿献血活动,增强了干部员工的社会责任感,营造了奉献社会的良好氛围。下一步,在平农商银行将把这种精神风貌传递下去,用“热血”连成爱心纽带,以实际行动彰显农商银行人的责任与担当,助推社会公益事业发展。

张艳艳 靖文平

## 新沂农商银行 构建“安全管理五层模型”

为推进“平安银行”建设,江苏新沂农商银行积极构建“安全管理五层模型”,筑牢网络安全防线。

该行把网络与信息安全管理分为5个层级。物理层,针对机房硬件环境部署了防火防雷系统、备用供电、防水防潮等;网络层,采取网络分域、网络区域边界控制、访问控制、流量分析等;应用层,对应访问控制、入侵防护、病毒防护等;数据层,针对数据的存储、传输、防泄密等渠道采用了加密传输、数据的备份与恢复、数据库防护等;人员层,采用现场与非现场检查、人员培训及信息科技安全交叉审查等方面。“安全管理五层模型”构建了全方位、立体化、多层次信息安全管理体系和智能监控防御体系。

刘立恒 周峰

## 沂源农商银行 “小额贷”为客户解难题

近年来,山东沂源农商银行通过发放小额信用贷款,解决客户贷款难问题,“贷”动地方经济发展,为新市民“贷”来致富新希望。

“多亏了沂源农商银行备用金贷款的支持,解了我的燃眉之急。”半年前,小周在山东省沂源县大观园沿街租下门面房从事礼品花卉销售,近期采购鲜花遇到资金周转难题。沂源农商银行客户经理了解情况后,为小周推介纯信用免担保、可以用于备用金“随用随贷、循环使用”的小额信用贷款,仅用2天时间,小周就从农商银行拿到5万元备用金贷款,解决了小周资金周转难题。

刘伟

## 西华县农信联社加速信贷投放

# 让金融“活水”流向“实”处

今年以来,河南西华县农信联社抓好旺季营销契机,聚焦巩固脱贫成果、助力乡村振兴和“行行长进万企”等重点工作,强化担当,创新作为,通过持续开展营销走访,全面加速信贷投放,有力支持乡村振兴,为推动县域经济发展提供有力保障。截至目前,西华县农信联社新增贷款7664万元,贷款余额累计61.35亿元。

西华县农信联社在前期“党建+金融”金桥工程结对帮扶的基础上,积极与各乡镇党委、办事处对接,充分掌握辖内小微农户、养殖户、当地龙头企业 and 农业生产集体在不同阶段的资金需求,为种植养殖、农产品加工等涉农产业实现规模化经营提供重要的资金保障。该联社在全辖范围内扎实开展整村授信工作,结合各乡镇人口分布和农业生产特点,分批次对不同资质的客户进行整村授信,充分满足农户

日常资金需求。

西华县农信联社认真把握市场情况,充分发挥科技赋能优势,加大科技和资金投入,完善现有产品种类,及时推出“周到贷”等线上产品,利用微信公众号、朋友圈、广播台等渠道宣传产品优势,通过线上渠道解决客户难题;根据市场响应和客户反馈问题,迅速对辖内产品进行升级创新,满足企业、个体工商户、小微企业、农户等不同群体的生产生活资金需求;结合客户资质调整风控模型,对优质客户实行减费让利,以“真金白银”赢得客户信赖,助力经济发展。

今年以来,西华县农信联社进一步精简信贷业务流程,建立“敢贷、愿贷、能贷”机制,下沉审批授权,健全风险评估模式,落实尽职免责、考核激励等政策,全面提升信贷资金投放效率,确保信贷资金第一时间投入生

产经营中;对发展前景广阔但资金短缺的企业,开辟信贷绿色通道,采取特事特办、增加授信额度等方式,不抽贷、不断贷、不压贷,综合利用延期还本付息、再融资、贷款期限调整、无还本续贷等方式帮助企业渡过难关。

西华县农信联社持续优化网点布局,全面打通农村金融服务“最后一公里”,大力开展“云闪付”、微信、支付宝卡宣传活动,培养农户线上支付习惯;开展“金融知识万里行”“普惠金融宣讲”“金融知识进校园”等宣传活动,全面普及金融知识;开展外拓营销,为外地西华籍客户授信,解决客户异地资金难题;充分发挥“普惠金融服务车”作用,不断开展送金融知识下乡和上门服务等活动,进一步拓宽服务范围,扩大服务覆盖面,增强金融服务的便捷性。

赵亚威



今年以来,江苏赣榆农商银行积极调整信贷结构,大力扶持特色农业种植项目,先后推出了“富民创业贷”“苏农贷”等贷款产品,让金融“活水”注入田间地头,助力乡村振兴。截至2月末,该行累计发放特色农业种植类贷款1.75亿元,“贷”动500多户农民发家致富。图为该行工作人员向农户了解解薯薯种植情况。

吕秀轩 浮生

## 衡水农商银行找准“三个维度”

# 推进“学习型”农商银行建设

为进一步提高员工素质,促进各项业务健康发展,近日,河北衡水农商银行采取强化思想引领学深悟透二十大精神、提升能力水平学习培训提高员工素质、培养高尚情操全面塑造书香农商银行等措施,从思想、能力、情操三个维度提高员工的工作能力和职业素养,推进“学习型”农商银行建设。

该行把学习贯彻党的二十大精神作为当前和今后一个时期的首要政治任务,营造良好的学习氛围。一是召

开党的二十大精神宣讲报告会,由该行党委书记、董事长作宣讲报告,使全行上下更加深刻领悟新时代表党的使命,坚定干事创业的决心。二是开办党的二十大精神宣讲和党课集中研训班,邀请大学教授进行专题授课,将党的二十大精神与学习党章有机结合起来,把学习成效转化为做好各项工作的实际成效。

该行多措并举,开展各项培训、竞赛,以练促学,以学促进,做到学以致用,不断夯实员工业务技能基础,提高信贷营销能力。一是举办“柜面业务法律风险识别与控制”“客户经理综合信贷能力提升”两场全员培训,促进员工把所学知识转化为自身能力,为客户提供更优质、便捷、高效的服务。二是组织业务技能比赛,营造“练技能、提素质、当能手、促发展”的良好氛围,建设了一支“知识型”“技术型”金融人才队伍,为衡水农商银行高质量发展提供坚强的人才保障。

刘嘉喆

# 改制十年书华章 踔厉奋进谱新篇

## ——老河口农商银行成立十周年纪实

3月18日,是湖北老河口农商银行成立10周年纪念日,也是从“信用合作社—信用合作联社—农村合作银行—农村商业银行”全流程改革纪念日。十年来,老河口农商银行始终坚持支农支小市场定位,践行普惠金融,助力乡村振兴,以金融之力筑牢实体经济发展根基。

2013年3月,老河口农商银行由农村合作银行升级改制而成,改制后业务规模全面跨越,质量效益持续向好,普惠金融落地生根,社会效益成果丰硕。截至2023年2月末,老河口农商银行资产规模达138.37亿元,是成立之初的3.6倍;资产减值和各项损失准备金额达3.42亿元,是成立之初的3.6倍,抵御风险的实力明显增强。各项存款余额115.2亿元,是成立之初的3.5倍;各项贷款余额89.6亿元,是成立之初的3.89倍。十年来,该行累计缴纳各类税款25.02亿元,是老河口市纳税大户之一。

这十年,该行把党建工作融入“六稳”“六保”、乡村振兴、疫情防控、助力区域经济发展等重大任务中,同时持续推进与各镇、村党建共建,在满足居民金融服务需求、加大中小企业信贷

扶持、帮扶弱势群体、履行社会责任等方面发挥了积极作用。

该行推出“村银共建+金融村官+整村授信”模式,截至去年底,与10个乡镇(办)、217个建制村(居)委实现三级党建结对共建;派驻62名“金融村官”驻村开展金融服务,派驻率100%;坚持“全覆盖、全对接、全建档”工作思路,助推“银村”党建互联、金融互联、扶贫互联、文化互联;实行全员上阵、挂图作战,按照各“金融村官”所包村组划片,加强与村“两委”合作,实现80%农户信息建档、60%建档农户授信、30%授信农户用信的“863”达标专项行动,全面提升整村授信。

这十年,该行不断加大对当地重点项目和企业的金融扶持,惠及全市小微企业及个体工商户1200多家,金融助力“个转企”1251户;积极支持乡村振兴、“五大产业集群”,湖北香园食品、湖北圣灵科技、老河口牧原、老河口盛海纺织、老河口一中等一批县域实体经济、民生工程在老河口农商银行的支持下得以健康发展。

这十年,该行积极探索金融服务乡村振兴的有效途径,截至2023年2月末,涉农贷款余额68.4亿元,是成立

之初的3.05倍。

这十年,该行加大对小微企业金融支持力度,截至目前,普惠型个体工商户余额14.58亿元,是成立之初的3.83倍,贷款额增加了10.78亿元;农户贷款余额41.40亿元,是成立之初的8.16倍,贷款额增加了36.33亿元;纳税信用贷款达到7925万元,“农担贷”余额6285万元。

这十年,该行强化科技为金融赋能,整合数据、科技、人才等资源,开启数字化转型,截至目前,手机银行用户达12.37万户,自助设备有46台(套),实现客户“存、贷、汇”指尖“一点通”、商户“码上办”,2022年,“电银”业务月均交易量为1.32亿元。

这十年,该行在乡村振兴、疫情防控、扶贫济困、社会公益、金融服务等方面全力支持地方高质量发展。2020年新冠病毒疫情发生以来,该行18个党支部、87名共产党员全部下沉一线,100多名志愿者深入社区、街道开展疫情防控工作,全行捐款捐物价值共51.06万元,免费为竹林桥镇提供一处房产。2020年4月,该行被老河口市政府授予“金融支持复工复产突出贡献单位”。

郑云轩

## 承德市郊区农信联社

# 筑牢防范电信诈骗堤坝

今年以来,河北承德市郊区农信联社与人民银行和公安部门密切配合,采取强化宣传做好行动“领头雁”、强化管理源架设防控“高压线”、强化联动源按下打击“快捷键”等措施,从源头上规避风险冲击,用实际行动守护人民群众的“钱袋子”,筑牢防范电信诈骗坚实堤坝。

该联社将《反电信网络诈骗法》纳入金融普法中,通过采取“进学校、进集市、进社区”等形式,做好学生、中老年人等重点人群的宣传教育工作。今年以来,该联社累计开展宣传活动5次,线上推送防范电信诈骗文章11篇,发送短信3000余条,发放各类宣传折页2000余张,进一步扩大了防范电信网络诈骗宣传覆盖面。

## 阳城农商银行

# “活体贷”圆“养鸡达人”致富梦

“养殖的鸡居然也能抵押贷款!”山西省阳城县养殖户老邢激动地说,“多亏了阳城农商银行这笔贷款,让我们减轻了资金压力,也为我们进一步扩大养殖规模提供了支持。”

近年来,随着多项惠农政策落地,很多农民工选择回乡创业,逐渐成为当地致富带头人,老邢就是其中的一位。

为了实现心中的“养殖梦”,老邢于2017年投资35万元养鸡,经过几年的发展,成为当地有名的“养鸡达人”。

为了提高效益,老邢决定进一步扩大养殖规模,但周转资金远远不够建场所需。阳城农商银行工作人员

该联社成立了涉案账户管理工作领导小组,建立内部信息互通机制,同时在全辖36家网点布放了固定人证核验设备75台、移动人证核验设备5台,通过采取身份证件与客户本人动态甄别匹配功能,杜绝冒名开卡现象的发生;利用省联社反欺诈平台,做好大额、可疑交易风险监控,做到风险“早发现、早识别、早处置”,不断提升风险防控的科学性、精准性和有效性。

该联社建立“警银”协作机制和联动机制,做好涉案账户管控工作。根据公安机关下发的涉案账户信息,通过现场、非现场等形式进行逐户排查,并积极配合公安机关做好账户查询、冻结工作;通过“警银”统筹谋划、齐抓共管,不断提升打击违法犯罪行为效能。

池颖

## 灵璧农商银行

# “菌菇贷”助推特色产业发展

走进安徽宿州中煜生物科技有限公司菌菇种植基地,一棵棵双孢菇像撑开的小伞长势喜人。“多亏了灵璧农商银行的鼎力支持。”该公司负责人石总向前来回访的客户经理说道。

2022年,石总看到灵璧县政府有一套较完备的食用菌“培育孵化”和风险管理模式,在商界闯荡多年的他嗅到了商机,便成立了公司,到10月份,恒温生产基地已基本建成,员工达80余名。在培养基料配置完成准备购买菌种关键阶段,资金出现缺口。当石总正在为周转资金犯愁时,灵璧农商银行了解到他的融资需求后,杨曦支行便安排专人主动

上门推荐“菌菇贷”,杨曦支行行长全程跟进,调查、审查、审批,仅用一天时间就完成授信100万元。石总高兴地说:“我可以甩开膀子大胆干了!”目前,该企业日产双孢菇40吨左右,年收入超4000万元。

为支持县域菌菇产业发展,灵璧农商银行与县农业农村局、县乡村振兴局、县财政局(地方金融监管局)共同摸排农业经营主体贷款需求,召开金融服务对接会,加强同安徽省农担公司合作;依托“e贷”平台,推出“菌菇贷”,线上线下同步办理,截至2月末,该行累计发放“菌菇贷”超3000万元,有力助推全县菌菇产业发展壮大。

苏继统

## 安龙农商银行

# “贷”动脱贫户增收致富

为了持续做好脱贫攻坚与乡村振兴有效衔接的金融好帮手,贵州安龙农商银行按照当地政府脱贫不脱政策要求,及时调整脱贫户资金支持模式,以“脱贫人口小额信贷”代替“特惠贷”,继续助力脱贫户增收致富。

岑仕发家住安龙县龙山镇梅花坪村,家中有父亲、弟弟和他共三口人,其中2人腿脚残疾,2022年开始养殖小黄牛增加收入。为了扩大养殖规模,他打电话咨询安龙农商银行龙山支行在本村的金融联络员:“王经理,我今年28岁,腿有些残疾,没结婚,为了照顾残疾的弟弟和多病的父亲,在家养牛还差些资金,农商银行‘放心贷’能支持我吗?”龙山支行工作人员得知这一情况后,及时上门开

展实地调研。据了解,岑仕发从小父母离异,兄弟俩的脚有不同程度的残疾,为了养活家人,他已外出务工七八年,为了能更好的照顾家庭,选择在家养牛创收,是一个身残志坚的年轻人。根据实际情况,龙山支行为岑仕发办理了5万元“脱贫人口小额信贷”,该贷款办理手续简单、期限长、享受国家贴息,非常适合像岑仕发这样的“家庭型”养殖户。

安龙农商银行作为农村金融机构,结合地方发展实际,致力于为老百姓提供方便、灵活、快捷的金融服务,以解决当地老百姓融资难、融资贵的问题。截至目前,该行已累计发放“脱贫人口小额信贷”126332万元,累计惠及12115户农户。

王朝墨 魏杰



近日,广西灵川县梧桐堡幼儿园的小朋友来到灵川农商银行甘棠支行,开启了独特的“银行之旅”。该支行工作人员带领小朋友们参观了银行的咨询台、智能银行服务区、现金服务区,使他们对银行有了初步了解。参观结束后,工作人员给小朋友们讲解了基本的货币知识和反假币、防电信诈骗知识以及如何合理使用压岁钱,通过抢答互动,现场气氛十分热烈。图为工作人员给小朋友们讲解货币知识。

秦毅