

柏乡农商银行 深入田间地头开展走访调研

河北柏乡农商银行站稳“服务三农”定位,紧跟农时需求,积极做好春耕备耕金融服务,确保春耕时节农业生产不误农时。今年以来,该行累计发放涉农贷款1062笔,金额6.5亿元。

该行党委及早安排部署,将春耕备耕同“开门红”活动协同进行,采用“党建+双基共建”模式,各党支部成员打头阵、当先锋,提前规划“路线图”,抽调专职客户经理,组成春耕服务专班,深入农业种植一线,对种植大户、新型农业经营主体、农业生产龙头企业开展走访调研。

依托农商银行点多面广、贴近基层、客户广泛的优势,该行积极开展形式多样的金融宣传活动,以营业网点为

宣传阵地,通过LED屏、宣传电子屏等形式向农村群众普及防范电信诈骗、反洗钱、金融普惠政策、存款保险等知识。此外,该行组织助农小分队深入乡村农户、企业开展走访宣传,通过现场集中培训讲解,摆放宣传展板、入户宣讲等方式“零距离、面对面”地开展多方位的金融知识宣传活动,详细了解农户资金需求,积极对接金融产品。

针对春耕资金季节性、时效性高的特点,11家支行开设客户经理咨询专台,遵循“优先办理、即来即审”的原则,实行清单式告知服务,建立定人定时联络机制和快速响应机制,严格落实贷款办理工作时限,确保村内农户按时生产、不误农时。 **李鹏达 张静**

阿坝农信联社 发放3.98亿元惠农资金

初春三月的四川阿坝州,处处都是耕地、播种、覆膜的农忙景象。

聚焦农业强国建设重点领域,四川农信阿坝农信联社紧扣乡村振兴战略部署,优化金融服务,创新金融产品,加大信贷投放,进一步发挥金融助农作用,发放春耕备耕贷款3.98亿元。

今年以来,该联社结合当前春耕生产实际,加强与各驻村工作队、村委会的联系沟通,以“整村授信”“走千访万”“扫码入户、一键贷款”集中办贷“一站式”等服务直通农户,将办公场所搬进田间地头,精准对接送服务上门,避免了农户“多头跑、多头找”的难题。同时,该联社还为广大群众讲解普及反洗钱、反诈骗、存款保险、个人征信、消费者权益保护等金融知识,提高普惠金融的服务能力,守好百姓的“钱袋子”。

“3月正是包地、买农资的关键时节,有了这30万元的贷款,就不愁了。”茂县南新镇安乡村村民余艳萍高兴地说道。今年余艳萍想扩大自家水果种植规模,资金却成了大难题。该联社有效运用支农再贷款资金,为其发放了30万元低成本资金,节省了利息支出4500余元,保障春耕生产。另外,为提供更加有力的金融支撑,该联社用好支农再贷款等政策工具,优先满足种植养殖大户、农副产品加工、运输消费等春耕备耕资金需求。今年以来,该联社建立春耕备耕信贷服务“绿色通道”,对春耕备耕贷款优先受理、优先办结,将“蜀信e·智能小额贷款”办理时间缩短至30分钟,农户通过手机银行即可完成办贷、取款等业务。 **唐路瑶 马敏**

双阳农商银行 让农户办贷“只跑一次”

当前正值春耕备耕关键时期,吉林双阳农商银行将金融支持春耕备耕作为支农惠农工作重点,深入田间地头,积极做好春耕备耕金融服务工作,切实满足各类涉农主体春季农业生产金融需求。截至3月24日,该行已累计投放春耕生产贷款3.03亿元。

该行根据省联社年初工作会议精神,深度优化三农金融服务,通过开展“支农服务万里行 金融‘活水’润乡村”专项营销活动,聚焦种粮大户、农机农资生产供应、粮食加工等重点领域,做到优先供应、优先发放,安排春耕专项信贷资金5亿元,明确春耕贷款投放较同期增速10%以上,确保春耕生产顺利进行。此外,该行结合当前“整村授信”工作,以“吉信农e贷”线上产品

为抓手,推广以“粮满仓”农户粮食种植贷款、“农机宝”农业机械贷款为主的信贷产品,对“白名单”客户进行资金需求意向调查,详细了解春耕计划、贷款需求、增信情况。另外,该行主动对接种粮大户、家庭农场、专业合作社、涉农龙头企业等新型农业经营主体,坚持“贷款优先、额度放宽、利率优惠”的原则,优先满足农户购买化肥、种子、农膜和农机具等生产资料的资金需求。此外,该行充分运用电话、微信申贷、村屯信贷工作微信群等线上渠道,严格业务受理时限,做到当日内完成贷款申请受理结果反馈。并实行信贷优先受理、优先办结,在保证贷款合同法律效力前提下,适当简化办贷手续,确保农户办贷“只跑一次”,提高申贷时效。 **程阳**

赞皇县农信联社 当好春耕农资储备“加油站”

春耕生产正当时。河北赞皇县农信联社齐心协力助春耕,当好农户农资储备的“加油站”。截至3月20日,该联社各项贷款余额48.80亿元,其中涉农贷款余额35.17亿元,累计发放春耕备耕贷款150笔,金额882万元。

该联社早谋划、早部署、早落实,积极调整信贷结构,制定首季“开门红”涉农贷款投放计划,保证满足农民春耕备耕期间的资金需求,组织客户经理开展“地毯式”走访,对辖内农户、农业生产合作社、化肥、农药经销商等进行全面摸排,详细了解农户资金需求情况、统计资金缺口并建立相关信息台账。

该联社针对春耕备耕期间农户贷款“短、小、急、频”的特点,开通春耕备耕小额贷款“绿色通道”,只要符合贷款条件的,做到快审快贷,当天审批,当天放款,第一时间满足农户资金需求,确保不误农时。针对有春耕备耕资金需求的农户,该联社立足县域特色经济,开展“一对一”对接,着力营销普惠型个人贷款,不断推广“酸枣仁贷”“惠农快贷”等特色信贷产品。

针对春耕备耕期间资金需求量大、时间紧的特点,该联社积极推行手机银行、网上银行、二维码收款等方便快捷的支付结算方式,积极营销乡村振兴卡,为客户免费开通短信提醒服务。 **姜佳宜**



三台农商银行坚持“一线工作法” 精准对接送服务上门

一直以来,四川三台农商银行聚焦春耕生产,通过主动走访、升级产品、优化服务,充分满足春耕备耕信贷需求。截至3月末,该行支持春耕备耕2735户,余额11.05亿元,其中,线上智能贷款1056户,余额3.95亿元。

三台农商银行严格落实党中央、省委省政府建设新时代更高水平“天府粮仓”、保障“菜篮子”产品供给等工作要求,坚持“一线工作法”,该行党委提前谋划、重点部署,带头开展实地调研,广泛宣传贯彻春耕备耕责任感、使命感、紧迫感。全行实施“网格化”管理,实现机构、产品、客户、服务、宣传网格化,为春耕生产提供立体、全面、深度的金融服务支撑。另外,该行主动对接农业农村,各镇乡农业主管部门,掌握重点涉农客户名单,制定12张走访清单,广泛调研农户春耕备耕情况,重点支持种粮、农药、化肥等农资金融需求;持续开展“一片一行长、一镇一经理、一村一书记”金融甘泉促振兴行动,全员走访对接挂联村社,通过“整村授信”“无感授信”,充分满足村集体经济组织、村社农业生产信贷需求。

“今年不用去网点,我自己用手机银行上面就把贷款办了!”在三台县西平镇经营农资的贺仲能一边说,一边展示他新学的“技能”,他所说的“手机上的贷款”是四川农信推出的“蜀信e·小额贷款”线上智能贷款。去年,贺仲能扩大了进货规模,但是资金不足,该行工作人员为他推荐了“蜀信e·小额贷款”,他当场用手机贷了20万元。今年,在回访中客户经理又为他匹配了50万元额度的“蜀信e·商易贷”。该行针对春耕生产农时短、资金需求急的特点,大力推广“蜀信e·小额贷款”“商易贷”等线上智能贷款,重点满足春耕备耕期间种子、化肥、农药等农业生产资料信贷资金需求。

“我真的想不到100万元的贷款能当天申请当天到账,农商银行的服务真是又快又好。”王虎是三台县建平镇“返乡创业”带头人,成立了粮油种植专业合作社,承包了4千余亩土地种植油菜、小麦、水稻等粮食作物,同时建立起“产供销”一体的生产体系,但是规模化生产需要更多资金投入,在去年返乡创业带头人联谊会上,三台农商银行了解到他的情况,将其列入批量授信名单,前置贷款调查环节,到今年春耕生产时,及时为其发放生产资金。

为进一步提升服务质效,该行通过扎实开展“走千访万”工作,利用CRM系统对农户开展全覆盖信息采集、逐户授信,高效跟进贷款需求;进一步优化业务流程,建立“春耕备耕”绿色通道;充分发挥人行支农、支小再贷款及财政贴息等政策作用,确保春耕生产资金足、成本低。 **郝礼霞**



山西长治农信社全力支持辖内农业经营主体春耕备耕,今年以来,已累计发放涉农贷款47.23亿元。图为近日,客户经理走访潞城区翟店街道小天贡村的特色农业种植基地,介绍“晋享贷”产品,了解种植情况,并给予其信用贷款支持。 **张寅**

高县农商银行开设“绿色通道” 用心谱写“春天的故事”

今年以来,四川高县农商银行认真贯彻落实党的二十大精神和中央一号文件精神,以支持春耕备耕为金融助力乡村振兴的着力点,全力保障春耕备耕资金需求,让金融“活水”精准滴灌到三农领域。

该行借助“开门红”业务竞赛活动有利契机,围绕农业生产、农资供应、农产品运输、高标准农田建设等产业链和重点领域,精准摸排各类涉农主体资金需求。年初列定春耕备耕信贷投放计划1.5亿元,实施差异化信贷措施,优先保障粮油、种子等重要农业生产供应领域,重点支持茶业、蚕桑等特色农业稳产增收,积极满足特色农产品加工、种植养殖大户等涉农经营主体的信贷需求,及时合理配置专

项信贷资金。

围绕春耕备耕融资需求“短、小、频、急”的特征,该行在做优做实传统小额农户信用贷款的基础上,广泛推广“蜀信e·小额贷款”“兴农贷”“乡村振兴贷”等各类线上信贷产品,通过线上线下齐发力,提升办贷效率。截至3月末,该行发放涉农贷款19.97亿元,其中发放传统小额贷款3867笔,金额1.26亿元,“蜀信e·小额贷款”7768笔、金额5.15亿元,“乡村振兴贷”143笔、金额4032万元;充分发挥农综站、电子银行等渠道作用,加快涉农场景建设推广,全力开辟“快捷通道”,设立“绿色通道”,增强网点综合化服务能力。

该行积极对接政府、监管等相关

部门,用好支农支小再贷款等政策工具,争取各类涉农优惠政策,拓宽信贷资金来源,降低三农融资成本。截至3月末,该行以再贷款政策发放优惠利率贷款4.11亿元,有力解决当地春茶收购、春耕春种等资金短缺难题;通过“三资”转换,发放农村林权抵押、农村土地流转经营权、“农担贷”等6435万元,有效破解新型农业经营主体融资抵押难题。

春耕生产是农民的大事,也是四川农信的“心头事”,一则则“春天的故事”,背后展现的是四川农信支农支小的坚守与担当。高县农商银行将进一步展现主力军银行作为和担当,以大地为地,金融为墨,绘就一幅幅生机勃勃的春耕图,涌动着复苏的脉动和振兴的希望。 **李韦**

霍州农商银行党建引领 奏响农忙“奋进曲”

入春以来,山西霍州农商银行党委充分发挥基层党组织战斗堡垒作用和党员先锋模范作用,保证支农资金足额适时到位到户。截至目前,该行投放春耕备耕支农贷款2750.92万元,支持服务全市322余户农民进入紧张的春耕生产当中。

霍州农商银行党委将全力支持春耕备耕作为服务三农工作的头等大事,单列5000万元信贷资金用于春耕备耕,并在全行9个有信贷业务的网点增开“绿色通道”,简化办贷手续,优化信贷流程,提高信贷审批效率,实施“阳光放贷”。同时,该行建立“包片负责”限时办结机制,将9个网点分两个组,指定总行两名分管业务副行长分

包,针对超权限的贷款,分包领导与支行行长实地考察,首贷落实两天考察回复,存量落实一天考察回复,缩短决策链条。

该行以党建引领春耕生产,把支部建在田坎上,一方面以党支部为单位,成立5个春贷调查组,分别深入139个行政村,通过与村委座谈,充分掌握农民春耕生产情况、各类农资用具使用情况,以及生产资金需求情况,并及时整理信息、建立台账;另一方面持续开展“整村授信”工作,各支部对当前授信、用信情况进行再摸底,针对未用信的农户通过实地走访、电话回访的方式,告知农户用信流程、可用信金额,并告知其周边“农商行金融服务

站”位置,使农民享受到“足不出户即可贷款、足不出村即可取款”的现代化金融服务。

该行以支部为单位组建党员突击队,根据前期建立的台账,在村“两委”指引下第一时间下沉田间地头为有资金需求的农户发放贷款,为农户提供从贷前调查、贷款审查、审批和发放的“一条龙”服务,确保春耕备耕不误时、不耽搁。同时,该行联合村委采取“村委干部+支部党员+群众”的协作模式,深入开展“服务一线助春耕”活动,全行组织成立5支志愿服务队,重点对行动不便、体弱多病的困难群众进行帮扶,着力帮助解决春耕生产中遇到的困难和问题。 **韩莉**

孝感农商银行 备足春耕备耕信贷资金

一季度是农村春耕备耕资金需求旺季。湖北孝感农商银行抢抓春耕生产关键时期,尽早谋划,积极发动全员开展大支农活动。全行信贷客户经理主动深入对接孝感市农业农村局及辖内涉农经济主体,了解存、贷款信息。在大力组织支农资金同时,该行掌握有融资需求的涉农企业及农户名单,对有信贷需求的,针对性运用“小额信用贷款”“荆楚小康贷”“亲情农贷”等接地气信贷产品,大力发放支农贷款,解决各类涉农经济主体春耕备耕缺少资金的燃眉之急。截至3月30日,该行组织支农资金109.49亿元,同比增加9.21亿元;发放涉农贷款35.3亿元,同比增加14.51亿元。 **黎明**

乾安县农信联社 全力做好“暖春助农”服务

为深入贯彻乾安县委县政府、省联社重点工作会议精神,积极支持春耕生产,吉林乾安县农信联社高度重视并全力参与由乾安县政府金融办举办的对接会,旨在为金融企业和保险机构搭建助农交流合作平台切实保障三农生产等重点涉农领域生产资金需求,全力做好春耕备耕金融服务。

现场会上,主管信贷业务经理向参会者发放贷款宣传折页及“吉信e消费”指导一览表,并对特色金融产品进行详细介绍,从产品特色、申请条件等多个角度深度讲解,为农户答疑解惑。本次对接会切实践行“助农惠农”服务宗旨,畅通了“银企”交流渠道,成功搭建了线上线下交流平台,全面打造“企业融资需求有人问、融资平台有保障”的金融新局面。该联社将把握契机,积极推进金融入户、入村,不断提升信贷优质服务,将金融服务送到农户家中,为县域经济社会发展提供坚实的金融保障。 **李婷婷**

长白县农信联社 打通支农融资“最后一公里”

春耕备耕是农民的头等大事,也是农信社的“心里事”。吉林长白县农信联社坚持服务三农,站在春耕备耕金融服务工作的第一线,精准对接发力,下沉金融服务,确保不误农时、不误农事。截至目前,该联社新增投放春耕备耕信贷资金982万元,惠及农户110户。

该联社行动“早”字当头,不误春耕保供应。围绕“早部署,早对接,早投放”的目标,针对春耕生产时短,资金需求急的特点,充分发挥渠道广、人缘清、地缘熟的优势,提前绘制好“时间表”和“路线图”,组织全辖客户经理深入农户,了解种植计划和信贷需求,及时帮助农户化解春耕备耕资金难题。此外,持续开展“入村、入户、见人”式的走访宣传和服务,通过“面对面”宣传“吉信农e贷”线上贷款服务模式,“手把手”讲解贷款业务,提高农户对惠农政策和“吉信农e贷”线上平台贷款的知晓率,解决农户春耕期间的融资难题,全面打通支农融资的“最后一公里”。 **张强**

凤冈农商银行天桥支行 为烤烟种植户增加授信额度

一年之计在于春,做好春耕备耕生产是确保全年农产品的稳产保供关键。贵州凤冈农商银行天桥支行积极支持县域主导产业发展,在春耕备耕时期为客户提高授信额度,精准对接客户金融需求,加大信贷投放力度,全面为春耕备耕生产保驾护航。

凤冈县天桥镇齐村村村民陈某是当地小有名气的烤烟种植户,去年烤烟大丰收,今年他想扩大烤烟种植面积,但手头现有的资金无法满足种植生产需求。正当他一筹莫展的时候,凤冈农商银行天桥支行客户经理通过实地走访了解到陈某的实际情况,立即为他增加了贷款授信额度,通过“黔农智慧办贷”系统申请提额,在“黔农云”APP上简单的几步操作,就成功为客户申请贷款30万元。凤冈农商银行天桥支行采取“线上线下结合办贷模式”,坚持早受理、早调查、早审批、早发放的“四早”原则,全力解决客户资金需求问题,为春耕备耕注入金融“活水”,确保春耕生产顺利进行,切实提升了农业主体的满意度。截至目前,天桥支行对辖区内烤烟种植户投放贷款共计1006.47万元。 **吴旭琴**



随着春耕备耕的有序开展,化肥、农药等农用物资需求激增,农资店资金流量和需求也达到高峰。江西庐陵农商银行在对农产品种植户落实春耕备耕信贷支持的同时,也加大了对农资供应商的金融服务力度。该行组织员工对辖内农资经营商户开展聚合支付使用情况回访,及时更换破损的收款码和音箱,让商户收款无忧。同时,该行积极向商户推介创业贴息贷款,解决商户的流动资金周转难题。今年以来,该行已累计向50余户农资商户发放创业贴息贷款近1100万元,为保障春耕农资市场供应贡献了“农商力量”,全方位助力春耕备耕。图为该行工作人员向商户介绍最新的收款码优惠政策。 **蒋琴**