

# 长丰科源村镇银行下好春耕备耕“先手棋” 让金融甘霖润泽三农沃土



草木蔓发,春山可望。2023年中央一号文件提出,要立足国情农情,体现中国特色,建设供给保障强、科技装备强、经营体系强、产业韧性强、竞争能力强的农业强国。作为金融服务乡村振兴的“排头兵”,安徽长丰科源村镇银行把服务春耕备耕作为当前的中心任务之一,全力保障春季农业生产金融需求,用“科源速度”抢抓农时,夯实全年粮食丰收基础。今年以来,该行已累计投放助农贷款2.3亿元,服务农业龙头企业及农户超380户。

该行工作人员向农户宣传春耕备耕

大力支持农业龙头企业,带动春耕提质增效。该行围绕“一村一品”产业布局,瞄准农业产业化龙头企业和

重点项目,将支持辖内特色农业、特色项目作为服务春耕重点内容;积极加大对农业龙头企业的信贷支持力度,同时围绕农业产业链上下游,加大对粮食加工、仓储、农产品深加工等企业支持;充分发挥龙头企业在全产业链中的引领带动作用。安徽某农业科技公司是一家从事农作物种苗引进、培育、改良的农业科技型企业。为保障该企业研发生产有序进行,安徽长丰科源村镇银行为其授信了300万元。“这笔资金,我们主要用来研发、改良种苗,为农民提供更优良的种子!”企业负责人孙总满怀信心地说道。

精准服务“到户下田”,春耕备耕底气十足。为保证春耕金融服务“直达快享”,该行围绕“优”字做文章,利用地熟、人熟、情况熟的优势,全面开

展专项走访活动,根据摸排情况制定支持春耕备耕的工作方案,提升涉农经营主体和农户授信服务的针对性;同时,开辟春耕备耕资金“绿色通道”,对提交的春耕备耕贷款业务,优先安排资金、优先审批,确保信贷资金供应及时,不误农时、不误农需。“时节不等人,20万元的贷款申请,当天就到账了。肥料备足后,这麦子长势都好多了。”家庭农场主崔先生笑容满面地说道。

春回大地暖,春耕备耕忙。在服务春耕生产、助力乡村振兴的道路上,安徽长丰科源村镇银行将用心下好春耕备耕“先手棋”,让金融甘霖源源不断润泽三农沃土。 周方玉 汪国徽

## “小”人物 “大”作为

### 客户的维护关键在于真诚 ——记鹿泉恒升村镇银行“营销能手”张亚力

“逆风的方向,更适合飞翔,我不怕千万人阻挡,只怕自己投降。”这是张亚力的人生信念,更她在河北鹿泉恒升村镇银行砥砺前行的底气。

2018年,一个偶然的机会,张亚力加入鹿泉恒升村镇银行这个大家庭,作为一名没有银行从业经验的“门外汉”,一切都是崭新的开始。初来鹿泉恒升,那时的她总是四处碰壁,与之前的工作环境相比,任务重、业务难是张亚力在“鹿泉恒升”工作最直观的感受。作为银行的营销人员,怎样同陌生人沟通成了她最大的难题。张亚力笑道,“开始的时候不好意思,怕被拒绝,怕打扰到别人,开口也不知道该说什么。”

从“银行小白”到鹿泉恒升村镇银行的“先进个人”,张亚力倾注了大量心血,她秉承着“每个人都是我的潜在客户”的理念,深入社区、乡村,逐户进行走访,精准掌握辖内客户信息和金融需求,只要是走访过的客户,其家庭情况、经济情况均印刻在她的脑海里。不仅如此,张亚力还将所有信息建立台账进行分类,有空就拿出来翻看,对于潜在客户,她定时进行再走访、再营销,第一时间将客户的需求落地。

人行五年,张亚力踏实务实,在自己的岗位上默默奉献,做到“嘴勤、耳勤、手勤、脚勤”,始终把自己定位为一名“服务者”,在走访客户的过程中,总

会多留心一些,帮助广大客户解决各种疑难问题,仅有一面之缘的新客户慢慢地也都成为了她的老客户。

客户的维护关键在于真诚。面对客户的不理解与不耐烦,张亚力始终保持真诚的微笑和专业的工作态度,渐渐地,有人开始向她主动咨询业务,有人成为了她的忠实客户。在这五年里,她的微信好友从最初的三四百人增加到如今的三千多人。现在的她更加坚信,真诚永远不会被辜负。

“在这里一天的工作量是之前的3倍以上,但个人成长速度也是成倍增长。虽然营销的‘走千访万’就像大海捞针,但这并不难,难的是没有大海捞针的勇气,有付出就一定会有回报。”张亚力说道。5年时间,张亚力持之以恒,成功从“门外汉”转变为“行家里手”。值得一提的是,张亚力不仅是鹿泉恒升村镇银行的一份子,更是一名合格的共产党员。作为党员,张亚力积极践行普惠金融理念。截至3月底,张亚力个人经管贷款户数588户,贷款余额4208.79万元。

成绩已成过往,胜利还在前方。张亚力说,“鹿泉恒升村镇银行给了我广阔的舞台和无限的可能性,未来,我将在助力乡村振兴、推动鹿泉恒升村镇银行高质量发展的道路上继续踔厉奋发、笃行不怠,再谱新篇。” 冀薇

## 兴仁振兴村镇银行 用好用活再贷款 “贷”动养殖业发展

务农重本,国之大纲。贵州兴仁振兴村镇银行自2016年成立以来,始终坚持支农支小的市场定位不动摇,把支持三农发展作为全行工作的中心,大力推进普惠金融工作,充分运用中国人民银行再贷款政策,助力三农、小微企业生产经营。

某养殖专业合作社,成立于2022年4月,主要从事成品牛养殖。2022年11月,由于经营周转需要,该合作社法人到兴仁振兴村镇银行申请贷款,为支持该合作社的发展,该行运用再贷款政策对该合作社法人发放贷款120万元,预计每年可为该合作社降低成本约3万元。目前,该合作社养殖厂房占地面积2000平方米,聘用当地农户8人,共养殖成品牛100余头,生产经营状况良好,年经营收入预计可达200万元。

某农业公司成立于2016年1月,是一家集养殖、生产、加工、销售为一体的综合性生态养殖企业,总投资2000万元,2020年12月被评为省级龙头企业。为支持该企业生产经营,充分发挥农业龙头企业的带动作用,该行于2020年11月起,利用再贷款优惠政策支持企业发展,累计向该公司投放贷款4笔,金额298万元,现有余额199万元,其中49万元为支小再贷款,150万元为创业担保贷款,通过灵活运用贷款政策,预计每年可为该企业降低资金成本4万元。目前,该公司蛋鸡养殖规模约有15万羽,其中慧仁蛋鸡约有5万羽,普通蛋鸡合计有10万羽,年经营收入约为1600万元。该企业共带动困难户332户,以饲养慧仁米蛋鸡养殖带动周边困难户100余户,长期务工困难户8户,临时务工困难户40余人。

陈某,家住真武山街道新三村,主要从事生猪养殖。2016年,为帮助其发展生猪养殖,该行向陈某发放10万元贷款,在获得该笔贷款支持后,陈某的生猪养殖事业逐渐走上正轨。2021年,为进一步扩大养殖规模,陈某再次申请贷款,为降低其发展过程中的经济压力,该行运用再贷款政策,向其发放支农再贷款10万元,预计每年可降低其资金成本4000元。目前,该户有存栏生猪100余头,预计年经营收入可达40万元。

截至2月末,兴仁振兴村镇银行累计发放贷款36.92亿元,其中涉农贷款达35.53亿元,养殖业贷款5.48亿元;累计申请使用再贷款4.28亿元,发放再贷款5108笔,年利率最低至3.85%。该行通过使用人民银行再贷款政策,有效降低了辖内三农和小微企业的融资成本,减轻其经济压力,为三农和小微企业的发展提供了有力的金融支撑。 赵久鑫

## 铜川印台恒通村镇银行 “助农贷”忙下乡 大好春光抢农时

开春三月,春耕正当时,陕西省铜川市印台区各镇各村趁着大好春光抢农时,忙农事,强培训,抓技术。与此同时,铜川市印台区人力资源和社会保障局牵头为印台区红土镇甘草塬村、阿庄镇湫洼村、广阳镇四兴村,开办了为期一个月的免费技能培训,培训人数150余人,并邀请陕西铜川印台恒通村镇银行红土服务站为广大农户讲解“助农贷”产品进行系列宣传。

2022年12月,铜川印台恒通村镇银行将印台区农业产业发展结构与该行“做农、做小、做散、做实”市场定位相结合,创新推出“助农贷”优势产品。该产品手续便捷,利率低、可单签、全程上门服务,切实考虑到了该区人口老龄化、空巢化,夫妻双方一方在家务农、一方在外务工的实际情况,在前期宣讲和本次系列宣传活动中,想群众之所想,急群众之所急,服务群众之所需,深受广大农户的好评。



在四兴村开展助农贷款宣传活动

截至3月末,铜川印台恒通村镇银行红土服务站通过培训名单与农户逐一联系,就“助农贷”产品相关问题答疑解惑,共计添加农户

联系电话或微信120余人,签订意向客户征信查询授权书18户,成功办理“助农贷”12户,贷款金额83万元。 贾卫平

## 桐庐恒丰村镇银行 营造书香企业文化氛围

“人间最美四月天,最是书香能致远。”为倡导多读书、读好书、善读书的文明风尚,不断积淀文化底蕴、积累文学素养,浙江桐庐恒丰村镇银行党支部组织开展了“阅·见未来”

读书日主题活动,与客户、员工踏上了一场特别的阅读之旅。

活动当天,桐庐恒丰村镇银行各经营单位内茶香飘、书声琅琅,茶艺赏习、美文共赏、诗歌朗诵、乐器演奏,邀约的百余位客户在品茶读书中体会“一卷诗书半盏茶,人间至味是清欢”的闲适、淡雅。大家互相推荐近期阅读的书籍,不时地交流心得体会,分享读书带来的乐趣,在放松心情的时候陶冶了情操。

活动中,桐庐恒丰村镇银行工作人员还分享了“全民国家安全教育日”相关知识,同时开展了金融基础知识、保险知识宣讲,就防范非法集资、防范电信诈骗等内容,向客户进行了案例警示和风险提示,不断提升公众金融安全意识。

随后,伴着悠扬的音乐伴奏,桐庐恒丰村镇银行五位“帮带”徒弟分享了有意义的书籍段落节选,全体员工侧耳倾听,感受经典文化的魅力。柜员周冕分享书目《克林索尔的最后夏天》,“读它就像打开了一个热情而炙热的夏天,你可以找到前进的方向,就像用爱打开所有的希望。”客户经理吴晓男分享书目《孙子兵法》,“这本书不仅能让我们的营销工作得到启发,更能在以后生活中帮助我们更好地认识自己。”分享活动结束后,桐庐恒丰村镇银行党支部组织委员、行长蒋晓洪作讲话。他指出,阅读作为进步的阶梯,不仅能提高理论素养,更重要的是能将学到的知识运用到实际工作中,在工作岗位上展现担当和作为,实现自己的职业价值。

此次活动,既丰富了客户、员工的业余生活,也拉近了员工之间的距离。一直以来,桐庐恒丰村镇银行致力打造学习型团队,建立“星空读书会”,让员工可以在相对自由的时间和空间进行学习,为“帮带学校”、结对困难学生、“示范村”捐赠书籍,以精神食粮“书”送梦想,营造书香文化氛围。 徐腾涛



桐庐恒丰村镇银行工作人员在读书日主题活动上发言

## 修水九银村镇银行深耕农村市场 助力乡村振兴提质增效

作为深耕农村市场的金融机构,江西修水九银村镇银行坚守支农支小服务定位,通过创新优化金融产品和服务,持续为三农领域注入金融“活水”,全面助力乡村振兴战略在修水县扎实落地。

2019年1月,江西修水九银村镇银行山口支行开业,这是该行第一次将金融服务“触角”延伸至位于九江市修水县东南部的山口镇。支行开业第一天,修水九银村镇银行便对山口镇各村的种植养殖户、农村合作社、小微企业等展开了系统摸底,不分白天黑夜,

深入田间地头开展建档立卡工作。针对农户创业融资困难、缺乏有效抵押资产和担保物等问题,修水九银村镇银行推出无需抵押、纯信用的“农户贷”信贷产品,并及时对山口镇500余户农户开展授信,切实解决农户的资金周转问题。如今,当地农户生产经营情况良好,生活条件也得到了极大的改善。

近年来,修水九银村镇银行积极对口帮扶当地脱贫户,以“授之以渔”的方式,从根源上助力脱贫户增收致富。山口镇桃坪村的罗大哥,为了照顾年迈的

父母,不能外出务工,只能守着家中几亩地维持生计。修水九银村镇银行走访脱贫户时发现,罗大哥家住在一座小山的半山腰上,经过充分调研后,便建议罗大哥在后山做家畜养殖。2021年4月,罗大哥在修水九银村镇银行贷款5万元作为家畜养殖的启动资金,建鸡棚、购鸡苗……养殖事业慢慢步入正轨。去年年底,罗大哥兴奋地告诉修水九银村镇银行员工,“多亏了你们,我今年养鸡盈利有6万多元,这抵得上我以前几年的收入了!”

为切实践行立足三农、服务小微

的初心使命,修水九银村镇银行在总行发起九江银行的指导下,设立乡村振兴金融服务站驻新机制,站员们化身“名誉村民”,春插秧夏采桑,卷起裤腿寻猪羊,真正把乡亲们处成了乡亲,“急村民之所急”“想客户之所想”“有事我先上”,打造了“九银”专属特色服务品牌,切实打通了乡村振兴的“最后一公里”。

截至2月末,修水九银村镇银行共开设了9家乡村振兴金融服务站,涵盖了当地9个乡镇的115个建制村,并辐射周边毗邻的9个乡镇的83个建制村,

扩大农村金融服务的半径,为修水九银村镇银行输送金融服务奠定了良好基础,获得了各级政府和广大农户的一致肯定。

近年来,修水九银村镇银行结合当地特色产业,强化“政银”合作,实行差异化经营,推出“茶叶种植贷”“农户贷”“商户贷”等系列特色贷款产品,持续优化申贷、审贷、放贷流程,不断提高客户金融服务的可得性、普惠性和便利性。近日,修水九银村镇银行获得了由九江银保监局授予的“2022年度乡村振兴金融服务先进单位”荣誉称号。 余旭

路,加强理念交流,相互扶持,共同支持乡村振兴发展,建设和美乡村。仇忠亮表示,希望接下来,崇明沪农商村镇银行持续做好结对帮扶工作,彰显社会责任,通过与堡北村互相学习、互相帮助,践行服务三农的经营宗旨,助力强村富民,共建乡村振兴。王健表示,本次帮扶只是该行与堡北村结对共建的开始,后续该行将持续对堡北村提供各方面的支持,对于村内有资金需求且符合条件的企业或农户,尤其是聘用困难户的企业,给予贷款扶持,对于村内有耕地的农户,邀请辖内优秀技术人员进行实地走访指导,帮助改善农民的耕种技术,提高农产品产量;对于村内农产品的销售,帮助农户开拓市场,打通上下游销售渠道;对于村民,定期开展反假币、防诈骗等金融知识的宣传,增强农户的自我防范意识,帮助农户守住“钱袋子”;对于村内老人,定期组织志愿者慰问和开展休闲娱乐活动,让他们老有所事、老有所乐,确保老人享有充实的晚年生活。

此次结对帮扶活动,该行深入乡村、扎根乡村、服务乡村,了解农村和农民的金融需求,更好地提供民生金融服务,更为深刻地诠释了普惠金融助力百姓美好生活的企业使命。 沈琦

## 固始天骄村镇银行 深化“银企”合作共谋双赢发展

为贯彻落实党的二十大精神,践行为民服务初心使命,加大对实体经济的支持力度,主动为企业纾困解难,推动形成“银企”合作共赢的高质量发展新格局,近日,河南固始天骄村镇银行党支部书记、董事长王博一行前往固始大别山农产品有限公司调研,与该公司董事长苗守根及市场商户代表召开“银企”对接座谈会。

座谈会上,苗守根对固始天骄村镇银行长期以来给予企业的支持表达了感谢,与商户代表就各自业务发展状况、发展前景、经营难点及金融服务需求作了交流发言。固始天骄村镇银行相关负责人通过与商户的深入沟通交流,就下一步业务合作提出了切实可行的建议。王博表示,固始天骄村镇银行

是一家立足地方、服务地方经济发展的本土银行,希望以本次座谈会为契机,通过“面对面”的沟通与交流,促进“银企”合作,共同走出一条可持续发展的互利共赢之路。他指出,固始天骄村镇银行将切实做到主动下沉服务,加强与商户的沟通交流,建立更加牢固、稳定的合作关系,进一步加大对实体经济的支持力度;切实做到“因企施策”“一户一策”,利用好金融助企优惠政策,围绕商户的“急难愁盼”问题,有针对性地创新研发特色产品,提供差异化服务;切实做到转变思路,优化业务模式,对市场进行整体评估,以更加便捷高效的金融服务帮助企业解决融资难题;切实做到在信息互通有无,构建信息交流渠道,打造更加便捷、直观的沟通方式。 陈丹

## 崇明沪农商村镇银行 结对共建让百姓生活更美好

为认真贯彻落实中央、国务院关于乡村振兴的工作要求,响应《2023年上海市乡村建设行动任务清单》,切实履行社会责任,进一步提升社会公众对上海崇明沪农商村镇银行的了解和认知,树立良好的品牌形象,近日,上海崇明沪农商村镇银行与堡镇堡北村举行了结对帮扶签约仪式。

崇明沪农商村镇银行党支部书记、董事长王健,堡北村党总支书记兼村委会主任施艳,在上海农商银行村镇银行管理部主任仇忠亮、堡镇人大主席陆军与党委副书记高新峰的共同见证下签署了《捐赠协议》,由该行与堡镇堡北村上海农商银行联合向堡镇堡北村捐赠5万元扶持资金。

据了解,堡北村位于崇明区堡镇西北部,面积3.71平方公里,共27个村民小组、村民2315人。该村部分村建道路因年久失修,塌陷严重,存在很大的安全隐患。为解决村民出行及安全问题,该行将捐赠5万元用于村路维修。会上,施艳介绍了堡北村近年来经济发展的特点和乡村振兴工作情况,并对该行给予的支持表示感谢。她希望,以此次结对帮扶为契机,能持续加强双方沟通交流,发挥该行与堡北村各自的优势,在文化惠民、科技兴农、志愿服务、关爱老人等多方面开展合作,不断拓宽思