应城农商银行

## 支持甲鱼养殖特色产业发展

近日，湖北省孝感应城市汤池镇一家生态甲鱼养殖基地里一片繁忙的景象，负责人谢华蓉正忙着给甲鱼拌料喂食。

谢华蓉从2019年起在汤池镇卫星村小陈湾从事甲鱼养殖。今年，谢华蓉准备再建6个温室大棚，一个温室大棚预计需要资金50万元，除去购买饲料和种苗的资金，建棚还有100万元的资金缺口，没有合适的抵押和担保物，很难贷到这么大一笔资金，谢华蓉想到之前几次登门宣传的农商银行工作人员，抱着试一试的心态，她拨通了他们的电话。湖北应城农商银行汤池支行行长马沛当天便到养殖基地实地调查，收集信息，结合谢华蓉的各项情况，为其联系了应城市金财投融资担保有限公司提供担保，不到一个星期，这笔“救急款”就到了谢华蓉的账户。据悉，该行多年来支持甲鱼养殖产业发展，发放甲鱼养殖产业贷款2000余万元。 **余俊**

太原农商银行聚焦主责主业

# 持续优化助农金融服务

太原农商银行始终坚持支农、支小、支持实体经济发展的宗旨定位，坚定不移回归主业，在推进业务转型、优化金融服务方面持续发力。截至5月末，该行各项贷款余额483.69亿元。

该行把握在全面推进乡村振兴中发挥“农”字优势的底层逻辑，组织各级员工广泛开展座谈交流；立足自身实际，围绕定位清晰、治理高效、风险可控、队伍专业四个方面，提出了打造差异化核心竞争力的三年规划，制定了2022年破局起势、2023年全面攻坚、2024年全面提升的阶段性目标；以零售业务和对公业务“两翼齐飞”为发展战略，启动了零售转型、公司带教、全员网格化营销、整村授信等重点工作，研发推出了“龙城E贷”“房抵贷”“按揭贷”“烟商贷”等定制化贷款“拳头”产品；完成小微作业平台建设，推进“三晋贷款码”项目建设上线。此外，该行将战略目标分解为可落地的年度重点工作责任清单，实行按月汇报、季度总结，因势利导返检纠偏，确保战略规划在行动上落实。

该行制定信贷业务尽职免责管理办法，让客户经理敢贷、愿贷，将财务资源持续向基层一线和普惠金融领域倾斜，牵引支农支小战略与整体经营发展有机融合；推动辖内客户经理走出去、扎下去，坚持深入农村、深入群众、深入企业，积极为农户提供信息采集服务，全面推进普惠型小微、个人信贷“无纸化、移动化、标准化”，降低客户办理贷款的时间成本；制定配套相应的制度规范、考核机制和激励机制，通过推行营业网点周边网格化管理，全面扩大服务覆盖面，提高办贷效率、提升风险防控能力，充分发挥金融服务乡村振兴。

该行围绕高效、创新管理机制怎么建的制度性问题，从网点分类管理、差异化考核、人才培养等细节入手，建立健全机制，推动业务活力和工作效能常态长效提升；建立网格化营销体系，将“干什么”“怎么干”责任到人，明确到人，从过程到结果的全面细化；坚持划分片区责任清，全面上线小微作业平台，将全行从上到下的工作职责和工作要求逐项落到实处；开展业务竞赛、技能比武，激发全员赶超先进，提升能力的主动性；建立以支行为单位的大客户团队、普惠业务团队，引导优秀青年员工，尤其是总行部室青年员工到基层“墩苗锻炼”，掌握服务三农的过硬本领，积极将优秀年轻干部配置到专业团队中，确保专业团队建设与金融服务相匹配。 **李舒婕**

绵竹农商银行

## “走千访万”为企业解难题

为大力弘扬调查研究优良传统，全力以赴支持和服务“拼经济、搞建设、抓发展”。四川绵竹农商银行联合四川省农业融资担保有限公司德阳分公司、国家税务总局绵竹市税务局、绵竹市工商业联合会共同开展“走千访万 助力乡村振兴”行动，以支行为单位成立16个走访组，在全市范围内重点针对民营企业、新型农业经营主体、个体工商户、农村集体经济组织开展“大走访 大调研”，了解各类经营主体在经营发展中遇到的难题和需求，并提供包括存贷款、账户结算、金融咨询等综合金融服务，以及工商和税务辅导咨询。

绵竹农商银行党委高度重视此项工作，召开专题会议研讨部署。同时，出台专项工作方案，明确走访对象、确立工作目标，强化工作考核；成立专项工作领导小组，逐户开展“地毯式”走访。

四川某农业科技有限公司成立于2021年，主要以养殖和销售鲈鱼为主。为寻求进一步发展，该公司为扩大生产拟购买一批鱼苗和饲料，但由于前期资金用于供氧设施改造，自有资金不足，这让公司负责人唐先生犯了难。绵竹农商银行剑南支行工作组前往实地了解情况后，经过调查，向其发放贷款150万元，为公司发展注入了金融动力。

绵竹素有“酒乡”之称，大大小小酒厂众多，作为中小企业的齐福酒业最近因为进行夏粮收购，急需一笔资金，但面临缺乏抵押物的窘境，而绵竹农商银行根据酒类企业反映的该问题推出的“原酒质押贷”正好解决了这一难题，最终通过绵竹市工商联推荐通道，成功为企业新增融资500万元。截至目前，工作组已走访企业1046户、个体工商户644户、新型农业经营主体377户、农村集体经济组织161户，收集融资需求1.15亿元。 **周翔**

三夏专题

定州农商银行

## 全天候满足生产金融需求

为做实做细金融服务，全力保障“三夏”生产，河北定州农商银行畅通资金结算渠道，全力以赴做好“三夏”生产金融服务保障工作。

该行充分发挥44家营业网点遍布城乡优势，主动延长网点营业时间，积极做好国家各项涉农财政补贴代发工作，不断加强对自助设备和金融便民店的运营维护。为满足“三夏”时节农户24小时资金服务需求，该行积极宣传推广手机银行登录使用、转账汇款、贷款申办等线上业务操作，引导客户优先使用电子渠道办理金融业务。此外，该行积极参与定州市融合共建村（社区）综合服务站工作，进驻全辖474个综合服务站，设立融合共建村助农取款服务引导牌，发放大量普惠金融宣传折页。 **李鹤月**

秦都农商银行

## 做好夏粮抢收帮扶工作

“三夏”时节是全年农业生产最关键的阶段，陕西秦都农商银行党委积极响应咸阳市委、市政府及咸阳审计中心要求，全力以赴做好“抢收”帮扶工作，为“三夏”生产保驾护航。

该行党委召开“三夏”工作专题部署会，成立助力“三夏”生产工作领导小组，将28个党支部组建三支“三夏”党员志愿服务队，确保高质量、严要求、快节奏完成夏收夏种工作。党委班子成员带队深入“三夏”生产一线，同区农业农村和水利局副局长王猛一同前往双照庞东村，主动对接农民群众，详细了解受损情况，积极调配农机资源，做好收割后续工作。三支服务队分别前往双照、马泉、马庄街道麦地，建立“群众—党员—机手”闭环链，帮助农户做好小麦收割、拉运、晾晒、烘干工作。此外，该行以“三帮三促三提升”工作为抓手，各支部通过村广播、发折页等多渠道进村入组，走访农资经销商，积极宣传支农政策、线上线下支农产品、利率优惠、办贷流程，并开通贷款绿色审批通道。 **李姿熠**

邱县农信联社

## 开辟“三夏”信贷“绿色通道”

为切实提升服务实体经济能力，助力“三夏”生产，6月份以来，河北邱县农信联社全面摸排贷户需求、统筹信贷资金分配、用足用好各项惠农政策。

邱县农信联社组织全辖18家营业网点开展进乡镇、进村庄、进农户的“三进”活动，全面摸排各村庄的农户种植面积、作物收购价格等情况，确认贷户实用“三夏”自有资金，详细了解贷户“三夏”资金需求，并将调查情况进行统一汇总、统筹规划；坚持“加强资金营运管理，提高资金使用效益”的原则，在前期信贷资金需求调研的基础上，按照调研金额120%的比例，留足4000万元资金，作为“三夏”生产专属资金头寸。对各网点所提交的“三夏”信贷流程，该联社指派专人进行流程审批，在合规管理的前提下，科学提高审批速度，提升审批效率，为“三夏”信贷业务开辟“绿色通道”。同时，在周末及节假日期间，“绿色通道”审批人员“人不休、岗不停”。 **王钰锡**

随着“三夏”农忙时节的到来，山西洪洞农商银行组织客户经理深入田间地头，积极走访种粮大户、农机运营户、涉农企业、农技站进行摸底调查，掌握夏收资金需求和动向，制定“助力夏收”营销方案，为农民夏收提供强有力的资金保障。截至目前，洪洞农商银行已走访客户1533户，为涉及“夏收”类客户授信344户，授信金额4567万元，用信3774万元，为农民夏收提供强有力的资金保障。图为工作人员向客户介绍相关金融业务。 **郭亚斐 夏志亮**

邓州农商银行

## 打好金融服务“组合拳”

当前，正值“三夏”农忙时，为有效满足“三夏”生产金融服务需求，河南邓州农商银行充分发挥金融支农主力军作用，坚持早安排、早部署、早行动，精准锁定夏收资金需求，持续优化金融产品服务，备足“真金白银”，打好金融服务“组合拳”，全力护航“三夏”生产、保障粮食安全。截至6月8日，该行已累计发放支持“三夏”生产贷款1.14亿元。

该行紧抓“早”字，坚持工作早安排、措施早落实、资金早到位，于4月初就组织相关部门就支持“三夏”生产工作进行了研究部署，科学制定“三夏”信贷资金投放计划，明确支持重点。同时，加大与市金融服务中心、人民银行等部门的沟通协调，主动对接收粮企业、夏粮收购点、粮食经纪人、种粮大户等，对夏粮收割、收购等所需资金、缺口状况进行全面摸底并建立信息台账，精准掌握“三夏”生产金融需求，及时调整信贷投向。

该行在认真做好县域市场调研的基础上，结合“三夏”生产特点，创新推出“夏粮拼团贷”信贷产品，为从事粮食种植、收购、加工、运输等行业的客户量身定制授信方案，对符合条件的客户执行专项优惠利率，满足农户全方位、多层次金融需求。在办贷流程上，该行建立快贷快审专项机制，开辟“绿色通道”，在风险可控的前提下，对“三夏”资金需求做到快受理、快审批、快投放和限时办结；在结算服务上，对夏粮收购客户实行“一对一”“点对点”专人对接服务，充分发挥点多面广优势，依托遍布城乡的“营业网点+自助设备+农民金融自助服务点+手机银行”，为农户提供“7×24小时”不间断的高效金融服务。

5月下旬以来，连续多日的“烂场雨”天气对当地夏收工作造成了不小冲击，面对今年“三夏”生产的特殊形势，该行充分发挥基层党支部战斗堡垒作用，以支行为单位、以党员为主力积极组建“三夏”生产帮扶队伍，深入田间地头、农机部门、种粮收粮大户，了解夏粮抢收进展情况、解决抢收资金难题；持续走访各乡镇受灾农户，通过信贷倾斜和利率优惠等方式，对受影响出现经营困难的粮农和粮食企业进行帮扶。 **靳黎磊 丁一**

宜春农商银行

## 创新推出“百福农机贷”

江西宜春农商银行以主题教育为关键线、主责主业为落脚点，党委班子率先垂范，采取“四不两直”方式，深入农村、沉到一线和村民“面对面”交流，详细了解村民夏粮抢收进度与实际困难，以农机补贴及采购、征信等大数据“增信”，为新型农业经营主体及农户创新推出“百福农机贷”，加大对涉农主体的信贷支持力度，破解农机主体“缺担保、缺信用”的融资痛点。

该行认真贯彻党中央决策部署，全力推进产品和服务模式创新，于近日专门出台《宜春农商银行“百福·农机贷”贷款管理办法（试行）》，推广额度最高达30万元的农机购置贷款，对纳入国家补贴范围的农机购置客户优先审贷、优先放贷，加大对农机产业链和农机产业集群的金融支持力度，不断扩大在农机领域金融服务覆盖面，打造农商银行“农机贷”业务品牌。

该行聚焦农户、家庭农场、种粮大户等重点客群，在农机农资生产供应、粮食加工流通、农业基础设施建设等重点领域，足额保障夏粮抢收的信贷需求；围绕全面优化服务，匹配“农机贷”专项差异化政策，通过倾斜配置信贷规模、优化客户准入条件、实施差异化信贷授权、优化担保方式等政策措施，为农机全产业链提供有力金融支持，支持农机装备、农资供应促进小农户与现代农业有机衔接。 **石莎莎**

镇平农商银行

## 为“三夏”生产保驾护航

时下正是“三夏”生产的关键时期，河南镇平农商银行作为服务三农的农村金融主力军，将金融助力“三夏”生产作为工作重点，积极安排部署，调整信贷重点，创新服务方式，为县域内“三夏”生产保驾护航。截至目前，已累计投放“三夏”生产信贷资金5.91亿元。

针对“三夏”生产时间紧、任务重、季节性强、资金投放集中等特点，镇平农商银行及早安排部署，对接县委、县政府了解“三夏”工作安排、农业生产规划，成立工作领导组；结合“行长进万企”“万人助万企”开展金融服务上门活动，深入乡镇村委，田间地头，了解粮食收购和农资经销商户、农民专业合作社金融服务需求，建立“三夏”服务台账，提供相适应的金融服务。

该行聚焦全县“三夏”生产需求，制定科学的信贷资金投放计划，明确支持重点；将贷款向全县特色农业和农业经济多元化发展方向倾斜，对从事夏粮生产、收购、加工、运输、销售的农户、种植大户资金需求优先供应，对涉农小微企业、农民专业合作社、农业产业化龙头企业的信贷需求重点支持；组织开展夏粮收储专题宣讲会，积极宣传各项惠民政策，大力推广“玉乡e贷”线上纯信用产品，围绕核心企业、龙头企业，重点推广“粮贷通”“夏粮贷”特色产品。

该行着力打造“三夏”生产绿色服务通道，优化办贷流程、精简信贷手续，实施限时办结制度，对夏粮收购贷款优先受理、优先审批、限时办结，为客户提供优质高效的“一揽子”金融服务；加强资金和渠道管理，提高支付结算效率，对全辖ATM自助存取款一体机和农民金融自助服务点进行运营维护，及时做好清机加钞工作，随时满足夏粮收购期间客户群体全天候的资金和金融服务需求；引导客户通过手机银行、网上银行进行转账汇款、支付缴费，最大限度地节约客户时间成本。 **李玮垚**

金融村官

## 双脚扎根农村沃土 抬头仰望蔚蓝星空

——记大名农商银行“农村金融服务专员”曹振陶

作为河北大名农商银行首批以专职新型小贷工作入职的员工，曹振陶从职前培训就明确了自己未来要走的是一条怎样的道路。在他的人生信条中，大名农商银行普惠小贷工作座谈会上，秦宏伟董事长送给大家的“脚踏实地，仰望星空”，被赋予了最为特殊的内涵。

作为一名九零后，虽然他自小就在城市里生活和学习，但他对农村却有着独特的向往，也许是因为老人们经常念叨的那些老故事，让他对质朴的乡村留下了美好的回忆。大学期间，他积极向党组织靠拢并光荣地成为了一名共产党员，入党后的深入学习让他进一步树立了服务人民、金融报国的远大志向。

进入大名农商银行工作后，曹振陶通过持续的学习和历练将自己锻造成了一名优秀的客户经理。优秀从不被埋没，由于他工作踏实、业务精通，根据《河北省农村信用社“农村金融服务专员”制度试点工作实施方案》和县委、县政府关于“农村金融服务专员”的工作部署，在乡村振兴金融服务工作负责人的推荐下，经过大名农商银行党委的考察，他被委任为大名农商银行的“农村金融服务专员”。“农村金融服务专员”工作是一片金融服务振兴的“试验田”，也是大名农商银行作为助力乡村振兴金融主力军的重要“战场”，承载着农商服务农村的重要使命。与此同时，这个光荣称号的背后，背负着的是农商金融服务在乡村振兴事业中的落地生根。

刚接手这项工作的时候，曹振陶面对着繁忙的工作，一时间陷入了迷茫，看着客户们质朴的面孔和殷切的目光，他恨不得分出三头六臂，把他们的需求全部满足。但作为一名专业的银行客户经理，他知道，唯有审慎管理、合规经营才能真正实现客户与单位的双赢共进。走村入户、进田下地成了他日常工作中的重要内容，一双黑皮鞋总是锃亮地走出单位，再落满土灰地回到单位。根据总行安排，为了深入摸透基层金融需求，他定期开展摸底调研工作。同时，与各村大队合作建立涉农贷款需求台账，针对需求较大的村镇以“双基”共建现场会的形式推进农村金融发展。除了客户经理这项工作职能以外，他积极协调配合所在网点，以“双基”共建工作为依托，利用集市、村支部等场合有计划地开展了反洗钱、反假币、反诈骗、征信保护等金融知识乡村大课堂活动，为广大农民群众送去了专业的金融知识关怀。

截至目前，曹振陶共对接发放符合条件的农户贷款80余户，发放贷款1800余万元，组织开展各类宣讲会70余次，覆盖受众超过2000人。身为“农村金融服务专员”的他，定能在大名农商银行的悉心培养下，在广大农民群众的信任支持下，扎根在农村这片沃土里，摘到那颗他心中最亮的星。 **胡春波 郭巍巍**

## 胡尔星：“驻”进村民心里的第一书记

胡尔星，是一位优秀的“80后”代表，现任贵州长顺县农信联社新寨分社主任。作为一名党员，按照省委组织部《关于做好第一书记和驻村干部轮战驻村决胜脱贫攻坚的通知》要求，为确保帮扶工作不脱节、不断档，2020年6月，胡尔星率先来到了广顺镇高堡村，担任驻村第一书记。在高堡村，胡尔星认真履行驻村帮扶工作职责，真蹲实驻，真抓实干，以勤勤恳恳、任劳任怨的工作态度为高堡村群众办好事做实事，村民们都亲切地称他为“小胡书记”。

胡尔星驻村前是单位里一名金融服务能手，他始终以“服务三农、助力小微”为工作开展的主要方向，带领金融服务团队走村串寨，主动将金融知识送至村民手中，及时满足当地百姓及小微企业的金融服务需求，为困难群众送去金融政策，为地方经济发展做出了积极贡献。

驻村以来，胡尔星不分昼夜走访高堡村困难户、“五保”户、困难党员，沉下心来熟悉村情民情，为高堡村群众解决矛盾纠纷36次，动员培养致富带头人6名，实现了村民走访全覆盖。同时，以更新乡村振兴“明白卡”为契机，联动马路分社开展建档评级，提升三农服务水平及信贷获得率，累计发放信贷资金1052万元，为高堡村百姓产业发展注入农信力量。

不仅如此，他还是十分注重党建带工建，为乡村振兴聚集了充足的活力。胡尔星到任后，将如何摘帽“软弱涣散村”当成首要任务；积极优化村级班子结构，充分利用村“两委”换届契机，积极推选有创业经历、懂经营、善管理、群众基础好的优秀青年加入村“两委”班子，增强村“两委”班子战斗力和向心力；按照党建带工建模式，积极建立村级产业工会组织。他借助村“两委”换届的有利时机，采取“三变”方式，建立了村级产业工会组织，借用工会力量帮助村“两委”化解矛盾纠纷，让村干部从繁琐事务中解脱出来，集中更多精力抓产业发展，助推乡村振兴。

胡尔星按照本县乡村治理要求，建强“组管委”队伍，明确“组管委”的权利与义务，将村务延伸至组务，做到小事不出组大事不出村；织牢工会组织网底，以组为单位建立工会小组，充分发挥工会小组在产业发展和乡村治理中的协调功能；强化志愿服务建设，围绕环境卫生整治、红白喜事办理、矛盾纠纷处置建立工会小组志愿服务队，助力乡村振兴。

驻村以来，胡尔星先后四次带领工作队及村“两委”外出探索学习适宜本村产业项目，找短板寻问题，因地制宜谋发展，他带领村民积极对接贵州百灵中药材种植龙头基地“百灵生态园”，参观学习中药材种植产业；并引进了贵州江林建筑劳务有限公司，签订挖机租赁合同，以每月2万余元的租金填补村集体经济，利益链接80户脱贫户，户均分红1000余元。胡尔星秉承了一个共产党员的初心，发扬了艰苦奋斗的精神，带领村民找出路，为村寨谋发展，不仅将村民们带上了致富路，更是成为百姓心中真正的“人民公仆”！ **张婧**