

保定农商银行 推出“法拍保”抵押贷款业务

近日,河北保定农商银行下发《河北保定农村商业银行股份有限公司“法拍保”司法拍卖抵押贷款管理办法(试行)》,推出“法拍保”司法拍卖抵押贷款业务。

“法拍保”司法拍卖抵押贷款是向借款人发放的,专项用于购买竞拍成功的司法拍卖房产的按揭贷款。为满足个人客户购买司法拍卖房产的融资需求,保定农商银行联合入围担保公司、保险公司,以阶段性担保的形式,开办个人法拍房贷款业务,对该行的贷款发放至抵押权落实全流程进行保障。同时,加强与法院等政府部门的对接力度,确保在法院规定时间内完成审批与放款。

安金刚

泰州农商银行 举办国际收支主题宣传培训会

日前,为帮助企业树立“风险中性”意识,更好地开展跨境贸易提供有力支撑,江苏泰州农商银行联合国家外汇局泰州中支举办“汇率避险 服务实体”国际收支主题宣传培训会。培训会上,外汇局国际收支科就企业防范汇率风险、办理套保业务与直接申报制度等工作进行了全面细致的讲解。

潘浒

都匀农商银行 发放首笔“知产”质押贷款

贵州都匀农商银行发放80万元“专利权质押贷款”,为都匀双成机械设备有限公司纾困解难,标志着都匀农商银行在知识产权质押融资领域成功“破冰”。

都匀双成机械设备有限公司是一家重要的科技型种子企业,主要从事自动化设备设计制造、机械设备维修、现代化装备制造和生产,拥有多项发明专利。今年以来,由于公司生产订单量的不断增加,流动资金存在一定缺口,希望从知识产权质押融资上获得都匀农商银行的信贷支持。都匀农商银行贷款事业部得知这个消息后,马上安排客户经理上门调查,了解到这家公司拥有发明专利4项,实用新型专利7项,符合专利权质押贷款准入条件,及时为其量身定制“知产”变“资产”的融资方案。

董欢 薛文

东港农商银行 把“金融夜校”搬到村民家门口

“社保卡的重要性不言而喻,无论是看病还是以后领取养老金,都是需要用到这张卡的……”农商银行员工正在向村民讲解社保卡、反洗钱、防范电信诈骗知识。这是山东东港农商银行涛雭支行在下元二村开展的“金融夜校”座谈会。六月以来,像这样的“小班制”金融夜校,该支行已经在涛雭镇辖内多个行政村开展。

近年来,东港农商银行始终坚持“服务三农、服务小微企业、服务城乡居民家庭”的市场定位不动摇,以党建为引领,深入开展党建共建、整村授信等活动,有效打通普惠金融的“最后一公里”。

孙成

绥宁农商银行 开展助学捐赠活动

近日,湖南绥宁农商银行在该县寨市苗族侗族乡黄桑坪学校开展“情系乡村教育 关爱留守儿童”捐赠活动。据了解,此次活动得到了该县教育局、县金融办的大力支持,建立了严格的资助方案和审核制度,优先考虑留守儿童,经过初审、走访和评选,最终选定79名学子为资助对象,共计发放5万元。

唐芳艳 刘子群

灌云农商银行 落地首笔数字人民币贷款

近日,江苏灌云农商银行东王集支行成功为贷款客户发放15万元数字人民币贷款。这是灌云农商银行首笔数字人民币贷款,标志着数字人民币在贷款业务领域实现了融资服务模式的创新突破。

自启动数字人民币推广试点以来,灌云农商银行积极落实省联社加快数字人民币业务发展和场景应用的工作要求,推广数字人民币在普惠金融领域应用。

张静静

长阳农商银行 应急转贷业务实现“零突破”

近日,湖北长阳农商银行受理的首笔应急转贷资金成功到位,该笔业务实现了县域内应急转贷业务的“零突破”。

中小微企业应急转贷基金是为符合银行信贷条件,贷款即将到期而还款暂时出现困难的企业(个体工商户)提供的按期还贷、续贷的短期金融融通服务。

陈玲玲

古县农商银行 开展防范电信网络诈骗宣传

为进一步做好反诈宣传教育工作,提高公众防范电信网络诈骗意识,维护金融安全和稳定,山西古县农商银行各网点积极开展防范电信网络诈骗宣传活动。该行利用网点阵地做好客户反诈知识宣传普及,通过播放反诈宣传标语、发放宣传彩页等形式,对前来办理业务的客户进行反诈知识宣讲;积极进社区、进农户,深入百姓讲解电信诈骗案例,解读如何有效识别、防范电信网络诈骗等金融知识。

李洁

樟树农商银行“走出去”提高营销质效 整村授信为乡村振兴赋能

一直以来,江西樟树农商银行回归本源做“小”做“散”,以整村授信为抓手,通过“线下+线上”双线运营,深耕本土壮大基础客户,推进“走出去”金融服务活动品牌化、长效化,为广大农村经济实体和农户提供有深度、有广度、有力度的金融服务。

为推进整村授信,该行通过每日营销通报、村组水印打卡、派驻金融助理等多种手段建立起“走进村组、贴近农户”的长效机制,重拾老一辈信合人的“背包银行”精神和“三同、三水、三勤、三铁”传统,下沉农村,走近农户,加强与村干部和村民的沟通联系,换取农户的充分信任和支持,建立更加深厚的情谊。

“中药材种植是一个周期较长,回报较慢的产业,在种植过程中我也碰到了各种问题,特别是资金短缺问题,樟树农商银行为我量身定制了金融支持方案,有效缓解了我的资金短缺问题。”来自樟树市吴城乡东塘村的村委书记陈月

波激动地说道。樟树农商银行客户经理在走村串户过程中了解到陈月波的具体情况,通过综合授信产品组合,如“财政惠农通”、创业担保贷款、“百福药农贷”等,有效解决了他的资金难题。

该行充分利用好电子名片及小额贷款线上化工具高效便捷开展营销服务,小额贷款全部采用“百福贷”上报,提升客户经理办贷效率。同时,该行实行限时办结制,优化贷款审批流程,明确小额贷款材料收集标准和评审标准,提升工作效率。

“点手机就能办理贷款了,现在咱农商银行办理业务可是太方便了!”家住樟树市阁山镇的张先生说道。据悉,张先生在阁山镇经营一家粮油超市,近期想进一批货物,但手里的资金暂时不够,正当一筹莫展的时候,樟树农商银行进行“无感授信”反馈的驻村客户经理了解到情况后来到了他的门店。在客户经理指导下,张先生使用手机银行,一键申请,线上签约,不到十分钟就成功申

请到了10万元的贷款资金,解决了张先生的资金缺口难题。

为深入贯彻落实整村授信工作部署,提升普惠金融服务覆盖面,该行推动“政银”党建联建共建,各网点乡镇人民政府走进街道、村落开展“党建+金融夜校”宣讲活动,把普惠金融、助农富农的好政策、好渠道送到村民家门口,彻底打通金融服务的“最后一公里”,让农民思想“富”,带动真致富。

在平常的夜晚,樟树农商银行乡镇网点便在街道的热闹场所开设“金融讲堂”,业务骨干们播放反诈案例视频,并通过PPT的形式分别就党的二十大精神、金融诈骗防范、假币知识普及、社保卡业务推广等农户最关心的日常金融知识进行了通俗易懂地讲解,进一步提升了村民的金融知识水平、金融风险防范意识和能力,为巩固教学效果,调动课堂气氛,还穿插了有奖问答环节,村民们认真聆听,踊跃答题,现场气氛十分活跃。

刘锐钢



近日,河南鹿邑农商银行营业部携手伊顿幼儿园联合开展“小小银行家”主题体验活动,为小朋友们普及基础金融知识,教育引导他们从小树立正确的消费观和价值观。图为工作人员为孩子们普及金融知识。

崔薛

服务有为

梓潼农商银行丰富金融产品供给 点亮新市民美好生活

近年来,四川梓潼农商银行不断加大探索力度,下沉服务重心,做细做实金融服务,因地制宜创新产品服务,丰富产品供给,为新市民群体构筑起全方位金融保障体系。

为全力满足新市民住房金融服务需求,梓潼农商银行优化新市民住房按揭贷款服务,开启“住房+”复合金融服务模式,让新市民安居有了新的选项。此外,该行专项推出新市民按揭安居贷政策,对购房的新市民优先放款,首付资金比例按最低20%的标准执行,利率享受同期指导价优惠,有效解决新市民住房问题。不仅如此,该行不断优化新市民“住房+”金融服务,在住房按揭贷款的基础上推出了“装修贷”“车位贷”“大宗消费贷”和信用卡分期等特色

专属产品,针对性满足新市民客群的房屋装修、车位购置、房屋租赁、电器家具大宗消费等与住房相关的金融需求。

为支持有创业意愿和创业能力的新市民,梓潼农商银行广泛开展小微信贷“保供给稳增长”和新一轮“百行进万企”活动,推出“商易贷”“诚易贷”“流水贷”等多款针对新市民的专属信贷产品;主动对接人社局、财政局等,签订多方合作意向协议,推出“创业担保贷”等创业类贷款产品,将新市民群体纳入创业担保贷款扶持范围,实行“白名单”管理,提供“一对一”服务。

针对新市民中不同群体的不同需求,梓潼农商银行为新市民提供全方位、专业化、多元化优质金融服务,依托现有网点打造政务服务“就近办”网点,设置新

市民专属服务网点1个,工商登记注册便民服务区1个、不动产登记便民服务区1个、社(社保)银(银行)一体化服务网点1个,实现政务服务、金融服务资源共享,系统互联互通;设置社保金融服务网点17个,为异地社保卡用户提供“一站式”办卡、换卡、改密等专项服务。

围绕新市民生活特点,该行创新金融科技,培育和建设“扫码支付+智慧菜市场+智慧缴费+智慧医疗+智慧商超”等多场景,为市民提供存贷、结算、缴费等多功能为一体的聚合支付综合解决方案,累计为新市民群体办理惠支付扫码9357户,拓展和建设电商、缴费、商场等9大类行业运用,全面适配新市民结算场景,以“智慧+场景”融合为新市民提供多元化线上服务,提升新市民生活品质。

董永木 任波

柳城农商银行坚守服务“三农”定位 资产总额突破100亿元

截至6月30日,广西柳城农商银行资产总额突破100亿元大关。这是柳城农商银行发展史上又一重要里程碑时刻,标志着该行服务县域、服务实体经济和服务乡村振兴水平再上新台阶!

柳城农商银行党委始终保持正确的政治方向,突出党建引领,充分发挥党委把方向、管大局、保落实的政治核心和领导核心作用,将党建工作要求和实际工作相结合,确保党建与业务两手抓、两手硬,齐头并进,以高质量党建助推高质量发展。截至6月末,该行资产总额100.34亿元,各项存款余额85.42亿元,各项贷款余额68.17亿元。

近年来,柳城农商银行在服务乡村振兴进程中发挥着重要作用,始终坚守服务三农定位,强化政策落实,积极创新产品服务,加大重点领域支持力度,强化农业农村重点领域金融服务能力,找准服务乡村振兴切入点,发扬“挎包”精神,走出了一条支农、惠农、助农的乡村振兴之路。立足柳城林果、蔬、畜、糖等特色资源,紧盯“产业兴旺”这个实施

乡村振兴战略的首要任务,行党委带头下沉一线,通过产融对接、“银企”合作、项目对接、集中授信等形式,积极开展特色产品信贷业务,促进地区特色产业提档升级。

该行以“万名农信党员进万村”工程为抓手,扎实开展整村授信工作;集中优势资源,常态化开展整村授信业务,选派87名金融专员深入全县132个村(社区)逐步扩大试点范围,巩固整村授信成果;持续优化网点布局,积极打造乡村振兴综合金融服务平台。

今年以来,柳城农商银行整合信贷资源向小微企业、个体工商户倾斜,积极对接、靠前服务,推出“易农经营贷”“新市民贷”“桂盛船船贷”“企税贷”等多款特色信贷产品;以“桂惠贷”为抓手,全力推动资金直达实体经济,坚持“应贷尽贷、应贷快贷、能贷尽贷”,全县20家网点进百村、访百企,了解企业生产经营状况和金融融资诉求,主动向经营主体“减、让、免”,全方位支持实体经济发展;积极对接招商引资项目,深入走访调研畅通对接渠

道,为落地企业提供从办理营业执照到开立银行账户的全流程服务;围绕乡村振兴战略要求,加大对农村道路、水利、电网、环境整治、美丽乡村建设、信息化等乡村综合整治项目的支持。

该行积极利用“金融+非金融”场景建设,通过消费立减、满减等优惠政策培养客户消费习惯,提供便捷支付渠道,打造覆盖“衣、食、住、行、医、教、购、保、就”的生活生态圈。此外,该行各基层党支部主动对接村“两委”,摸排村情民情,询问困难需求,利用走访契机,开展金融知识宣教活动;不断优化全辖20家营业网点服务环境,营造便捷、温馨的服务环境。各营业网点配备大堂经理和保安,设置便民设施,开通老年人“绿色通道”服务;对因高龄、疾病、身体不便等因素无法前来网点办理业务的客户群体,适时提供上门服务;大力推广线上贷款、限时办贷,严格执行“零费用”办贷机制,并为全体客户经理提供移动办贷设备,打破业务办理时间、空间限制。

秦统伟

东丰农商银行 开展“七走进”网格营销活动

为了全面贯彻省联社经营转型工程,有效落实吉林东丰农商银行“七走进”全员营销活动,坚持以客户为中心,以产品为抓手,深入公私联动,强化服务理念的总体措施,该行主动靠前服务,全力当好“四员”,以扎实扎实开展网格化营销活动。

该行牢牢把握省联社2023年工作会议精神,突出落实“零售转型”的经营思路,及早制定了2023年全员营销“七走进”活动方案,建立分管领导带队组成的包保督导小组,随时下沉到各支行、重心,量化工作责任,明确工作分工。截至5月末,该行零售贷款净增1.8亿元,提前三年完成省联社既定工作目标。

该行依托网点县域全覆盖优势和179家助农金融服务站的资源优势,大力开展政策宣讲、金融服务和产品推介,传递政策信息,了解客户需求,拓宽金融融

资渠道,通过金融服务进基层的方式,切实将金融“活水”引入群众家门口。

该行成立营销服务专班,行长亲自指导各网点合理配置营销队伍,根据客户需求,直达网点、直面客户,直接受理;实行“一对一、保姆式”服务,做到“全员、全域、全业务、全客户”;通过“吉信农e贷”“吉信e消费”等便捷线上服务,为客户提供更方便、有效、低成本的金融服务。

该行重点围绕内控合规建设,深入推进“内控合规建设年”工作,做好强化案件风险防控机制建设,组织各部门确定案防排查立项,跟踪督导各部门案防排查落实。行领导班子成员分别成立合规宣讲小组,对总行各部室、基层各网点进行包保,务实开展合规宣讲活动,进一步提升了员工的合规意识,夯实了合规管理工作基础。

赵丹丹

万年农商银行 为客户提供全方位金融服务

江西万年农商银行坚持回归本源、专注主业,坚守支农支小市场定位,通过点多面广的地缘人缘业缘优势,抢抓机遇、主动作为,以整村授信为抓手,制定详细的时间表与路线图,聚焦乡镇广大农户经营主体,将普惠金融工作做精做细,为辖内客户提供全方位金融产品及贴心服务。

万年农商银行在具体落实过程中,坚持科学规划、分类施策、风险可控、合力推动原则的基础上,立足工作实际,结合农村市场特点、信用环境和自身管理水平,积极量化工作目标,落实工作任务,有计划地开展和推进整村授信试点工作;通过整村授信为农户预设资金池,

把“全员走出去”与“客户请进来”相结合,客户有资金需求时,不再需要像传统模式一样到银行网点来回跑动,变成了农商银行“主动送货上门”,初步实现了贷款不求人、服务送上门的服务愿景。

整村授信的开展,离不开村民的支持与帮助,前期面对广大村民对政策的不理解,万年农商银行工作人员用热情和耐心反复进行宣讲,一趟趟的上门服务,一次次的走村串户,一遍遍的耐心解答,让广大客户看到政策的优惠与农商银行的真诚;并对符合条件的白名单客户进行入户政策办理,真正将普惠金融政策带到万年的千家万户。

严华

龙山农商银行 存款总量突破百亿元

7月1日,湖南龙山农商银行各项存款总量达100.98亿元,较年初增长8.94亿元,率先成为湖南湘西自治州第一家存款总量突破“百亿”的县级农商银行。

近年来,龙山农商银行积极践行优质服务,努力提升适老服务。整洁亮丽的营业大厅、高效便捷的业务办理、热情周到的贴心问候、关怀备至的适老举措、极具温度的送金融服务上门……优质服务持续提升,为龙山农商银行在老百姓心中树立了良好的形象。

龙山农商银行积极响应国家乡村振兴号召,用金融“雨露”滋润当地产业发展。“烤烟贷”“百合贷”“油茶贷”“兴商

贷”……龙山农商银行不断探索助力产业振兴的新举措、新方法,将金融“活水”引到田间地头,将农商助力送进千家万户。截至目前,龙山农商银行实体经济贷款余额72.96亿元。信贷资金的投放极大地促进了当地社会、经济的发展。

此外,该行为农村留守儿童“点亮”微心愿,让孩子们体会心愿达成那一刻的美妙与欢喜;为敬老院孤寡老人送去温暖,让他们感受到来自农商银行的浓浓关爱……龙山农商银行将温暖传递到大街小巷、村村寨寨和万千老百姓心中,为龙山农商银行的业务发展打下了坚实的群众基础。

晏如意

玉环农商银行 将特色金融服务融入美丽乡村建设

近年来,浙江农商联合银行辖内玉环农商银行聚焦“千万工程”再深化、再提升,下好金融服务“这盘棋”,盘活美丽乡村“这盘棋”,以行动添力、红盟加力,网络聚力,打造具有玉环特色、成体系、全方位的海岛金融服务体系。

该行出台助力乡村共同富裕二十条意见,实施“强村美居促共富”“惠民增收促共富”“深化治理促共富”三大行动,加强对“乡村共富”“全民共富”“共建共富”的金融支持,通过安排每年不少于5亿元的专项资金支持,创新推广“美丽乡村贷”“旅创贷”“共富贷”等村集体经济专项金融产品,截至5月末,已发放村集体经济贷款16亿元,村级贷款覆盖率45.5%。

该行以“党建搭台、业务唱戏”模

式,深化“党建红盟”共建,开展文旅共创、组织共建、活动联办、问题共解,真正让党建联盟优势转化成经济发展优势。如与玉环市干江镇政府、行政村构建“红星湾”党建联盟,并为“红星湾”党建联盟8个村授信1.5亿元,共同筹建“干江镇沿海风光带乡村旅游党建共建项目”,探索实践“4951”共富模式,衍生出干江滨海风光带“村集体+工商资本+金融资本”模式。

该行开展“普惠网格”金融服务,对所有行政村进行网格划分,选派“星火”服务团队,以“红小二”服务到“村”,“红管家”服务到“户”,“红顾问”服务到“企”的形式,有效搭建村、网格、农商银行的互动平台。

林倩倩

吉县农商银行 “三举措”提升基层员工获得感

山西吉县农商银行党委坚持服务基层、关爱基层、大抓基础的工作导向,构建三个服务工作格局。

总行党委统一部署,在机关中层干部中开展下基层“五个一”活动,即“查找管理中的一个问题、解决业务经营中的一个难题、在基层网点坐一天班、与基层干部员工谈一次心、与基层干部员工吃一顿饭”,通过“五个一”活动,准确把握了基层工作情况、员工思想动态等,通过查实情、解难题,切实调动基层员工的积极性,引导基层员工为农商银行发展贡献力量。

该行全面摸排基层网点“小食堂、小宿舍、小活动室”等整体情况及存在的问题,积极帮助基层支行改善办公、生活等

条件,着力培植“家园文化”,使员工充分感受到农商银行大家庭的温暖,充分调动员工以行为家、尽职尽责的积极性,进一步增强整体的凝聚力和向心力,激发基层员工投身“四大战役”活力。

该行运营管理部组织以“手工点钞、数字录入、汉字录入、翻打传票、理论测试”五个项目为主的技能比武,在全行上下营造“比技术、学榜样、创一流”的浓厚氛围。此外,该行邀请尧都农商银行的内训师从服务手势、日常服务用语、沟通话术等方面对基层柜员文明礼仪进行了培训,强化了全员服务意识。活动开展以来,吉县农商银行着力为基层员工提供平台,鼓励其立足本职、岗位成才,不断提高素质和能力,增强发展后劲。

艾菲