

行业动态

象山国民村镇银行
召开贷款风险防控培训会

为进一步规范信贷业务管理,防范贷款风险,提高信贷业务条线人员风险意识和业务能力,日前,浙江象山国民村镇银行召开信贷业务、合规管理与风险防控培训会。本次培训为期1天。信贷业务条线、相关管理部门员工近100人参加了本次培训。

本次培训围绕贷款风险管控及经典案例分析、贷款四步排查法、授信审批注意事项、贷款合规管理、系统风险控制、不良催收及处理方法六大主题,授课人员从实际工作出发,用深入浅出、通俗易懂的语言分析了各条线专业知识,让参训人员深刻理解和掌握授课内容,提高了风险意识,保证了培训质效。

象山国民村镇银行还将积极践行“人才兴行”理念,持续提升培训力度,拓宽教育范围,夯实业务发展、资产质量、合规经营人才队伍基础,为全行经营工作提供强有力的保障。

胡余振

上高富民村镇银行
为电商产业发展赋能

前不久,由江西上高县人民政府主办,上高富民村镇银行联合江西七宝酒业协办的“富民”上“醉美”七宝“宜品宜购”电商直播大赛在大观老街隆重召开。本次大赛主题为“数商兴宜 赣美春城”,为上高县电商产业的发展赋能。

在大赛正式开始前,该行工作人员做好横幅悬挂、展架摆设、人员签到指引及宣传物品发放等准备工作。县商务局全体干部,县电商协会(筹),电商企业代表及媒体代表、该行行长助理王林立等出席参与大赛启动仪式。仪式启动后,该行为县电商协会(筹)统一授信,主持人在现场介绍该行推进上高县乡村振兴的重点工作概况,随后参赛代表发言。最后,上高县商务局局长陈庆玲致辞讲话,副县长王萍宣布比赛正式开始。

参赛现场共有6个展台,每个主播先向粉丝们介绍本次大赛的协办单位,重点介绍了“上高人自己的银行——上高富民村镇银行”,扎根本土,服务小微,存款安全,贷款便捷,为该行的优势特点宣传造势。紧接着赛程开始,主播们奋力推荐上高县地标性产品,例如富硒稻香米、七宝山酒、白云峰漂流等。参赛现场热闹不断,选手们激情高昂,在2个小时的直播时间内带动线上线下销售额近2万元。

大赛圆满完成,主办方及参赛选手们对该行的赞助支持表示肯定,也对该行长期以来坚持深耕服务“三农”工作给予高度评价。此次大赛,既体现了该行积极承担社会责任的企业形象,同时也搭建了与更多企业和个人的沟通平台,为该行的业务发展打下坚实的基础。

苏静

深圳福田银座村镇银行
让存款保险知识家喻户晓

为进一步提升公众对存款保险的认识,充分保障存款人权益,6月以来,广东深圳福田银座村镇银行组织辖内各营业网点积极开展多种形式的存款保险宣传活动。

在网点柜面摆放存款保险标识牌,在电子显示屏滚动播放存款保险宣传标语,在厅堂张贴宣传海报,摆放宣传折页、播放存款保险宣传片,并将存款保险宣传嵌入业务流程。同时,在客户等待的间隙,为客户现场讲解存款保险相关知识,解答客户疑问,营造浓厚宣传氛围。

该行积极推进辖内营业网点进社区、进企业、进园区、进工厂,打通服务“最后一公里”,并通过现场设置咨询台、悬挂宣传横幅、发放宣传折页等方式,向社区居民、企业员工分发宣传折页,现场讲解了什么是存款保险,存款保险的保障范围、保障程度、保障资金来源等,如何判断存款在金融机构是否能够得到保障,在什么情况下可以进行赔付等。

宣传期间,该行共发出存款保险知识宣传折页1000多份,宣传覆盖1000多人,提高了广大群众对存款保险的认识和理解,让金融知识进入千家万户。

深圳福田银座村镇银行还将积极践行社会责任,多渠道、多角度、常态化对存款保险制度进行有效宣传,将存款保险宣传工作落到实处,为市民群众的财富生活保驾护航。

黄艳平

岳池中银富登村镇银行坚持党建引领

扛起金融服务乡村振兴责任

近年来,四川岳池中银富登村镇银行始终坚持支农支小、服务乡村的使命,积极践行金融工作的政治性、人民性,在党和国家事业大局中推动中银富登的改革,助力乡村振兴,将包村金融服务工作主动融入正在全辖开展的“学习贯彻习近平新时代中国特色社会主义思想主题教育”活动中,坚持以党建引领促发展,在前期“百行进万村、服务新发展”活动的基础上,进一步深化落实包村金融服务责任制,做实做细金融服务乡村振兴各项举措。

强化组织领导责任
做到齐抓共管

为进一步加强乡村振兴“党建手牵手”包村金融服务工作有效推动,该行成立由党支部书记、行长刘强任组长,副行

长李广平任副组长,支行行长蒋泽良及各部负责人为成员的“党建手牵手”包村金融服务工作领导小组,下设领导小组办公室与业务部,由蒋泽良任办公室主任,负责牵头日常工作的组织规划,内外部协调沟通,收集反馈工作开展情况,对工作中遇到的问题及困难及时向领导小组报告,提出合理化的解决方案。

强化镇党委领导,为“党建手牵手”包村金融服务工作创造良好氛围

活动开展以来,岳池中银富登村镇银行主动向县金融工作局及乡镇党委汇报,得到了他们的高度重视和支持,先后组织村镇干部召开了多次乡村振兴金融服务工作推进会议,要求各村居委做好金融服务配合工作,为群众办实事,办好事。县金融工作局积极

协调推动,镇党委高度重视,各部门、村(居)两委会密切配合,在全县形成了重视进村入户,包村金融服务工作的良好氛围。

强化乡镇联动宣传
营造良好氛围

为将乡村振兴“党建手牵手”包村金融服务工作有效推进,岳池中银富登村镇银行主动向县金融工作局及乡镇党委汇报,得到了他们的大力支持,并将顾县镇、坪滩镇、西板镇、白庙镇、石堰镇、西溪镇6个镇的118个村作为首批“党建手牵手”包村金融服务点,指定客户经理每周到指定村,镇开展金融安全反诈知识、反洗钱宣传及存贷款业务营销等金融服务工作,并对符合贷款政策且有融资需求的农户积极给予信贷

资金支持,帮助其生产经营发展和改善必要的家庭生活条件。

强化整村金融服务
助推三农发展

针对“三农”领域融资特点和实际用款需求,岳池中银富登村镇银行深化分层细化工作落实,行领导直接与乡镇领导联系对接,部门负责人、客户经理加强与村支“两委”人员的联系对接,进村入户开展走访调查,了解广大农户及“三农”种植养殖户的金融服务需求,适时提供恰当的金融服务产品。通过进村入户、深入田间地头、走街串巷等举措,零距离、面对面地开展上门服务,逐户采集客户信息为其授信,全面增强老百姓的金融服务获得感。截至6月20日,该行已向130余户农户及

“三农”种植养殖户发放“乡村振兴贷”经营性贷款3200万元,另与150余户客户达成贷款意向3000万元。

该行充分运用现代移动办公系统,对单户5万元及以下的小额贷款直接上门办理,现场开卡,现场申请贷款,系统自动进行风险识别和审批,减少了广大群众往返于银行间的时间和交通成本,让广大群众足不出户就能享受方便快捷的现代金融服务。

岳池中银富登村镇银行还将持续以党建为引领,充分发挥党员先锋模范作用和基层党组织战斗堡垒作用,将党建和业务深度融合,为乡村振兴注入源源不断的金融助力,切实担负起金融服务乡村振兴“支农支小,服务‘三农’”的职责与使命,助力乡村振兴战略有序推进。

杨诗韵



“老人家,您慢点,我扶您上台阶。”“大爷,我带您到窗口办理!”……这一幕幕暖心的场景在安徽定远民丰村镇银行都是“日常”。近日,杨大爷一大早就颤巍巍地来到银行门前,大堂经理连忙出门搀扶,并引导至柜台办理激活取款业务。作为立足县域、服务“三农”的村镇银行,“适老”服务没有终点,只有进行时。定远民丰村镇银行将继续提供优化业务办理流程,提升服务质量,用行动打造定远县域百姓身边的“温暖银行”。图为该行大堂经理搀扶老年人进门办理业务。

赵艺

鹿泉恒升村镇银行优化金融服务

全力护航“三夏”生产

夏风拂动,麦香入脾。又是一年麦黄时,大片大片金光闪闪的麦田里,麦穗上开满了细碎的、凌乱的麦花,和着六月的风,在空气中氤氲生香。“铃铃铃……”一大早,河北鹿泉恒升村镇银行李村支行的支行行长张亚力就接到一位客户打来的电话,“小张啊,这马上又到了收购小麦的时候了,我这儿急需一部分资金,你前几天给我说的那个贷款审批快吗?”

胡大哥是石家庄鹿泉区黄壁庄镇有名的收粮大户,经营家庭农场,

主营小麦、玉米等的收购。每年夏收、秋收时节都是胡大哥资金需求较大的时候,临近麦收,该行客户经理提前一周就向胡大哥了解了资金周转情况,并表示有资金需求可以随时联系。

接到电话后,该支行客户经理立即带着信贷手续驱车来到胡大哥的储粮仓库,一车车的粮食正不断运送到这里,看到客户经理,胡大哥高兴地说道,“关键时刻还是咱们村镇银行啊,一个电话立马就过来了,这

两天正是忙的时候,只能让你们跑一趟了。”签完信贷手续后,该支行行长张亚力立即将资料进行整理,第二天下午便向胡大哥发放了30万元的贷款资金。

为做好助力农民夏收工作,鹿泉恒升村镇银行充分发挥地方金融生力军作用,针对“三夏”生产金融需求“短、频、快”特点,深入田间地头和农户家中及粮食收购企业,全面了解“三夏”资金需求,坚持阳光办贷原则,全方位服务辖内“三夏”生产。

范晓丽

(上接B1版)

刘老板的投入也给当地村民带来致富门路,仅他的黄桃产业,一年需用当地民工4000余人次,支付民工工资约80万元。在黄桃挑选装筐现场,一位70岁的村民说,自己年岁大了不能外出打工,但刘老板的果园却还能让自己在家门口打工挣钱,感谢刘老板。

刘学文的客户经理沈思宇信心满

满地,自2022年成为嘉州民富村镇银行客户以来,首笔贷款10万元,现在已对其授信200万元,极大地支持了他返乡创业。

据了解,园区除黄桃等种植业以外,还租用村民闲置农房打造成民宿,专门为乐山区居民订制周末游玩的好去处。而与此配套的还在果园场附近建设露营地。政府预计投资4000万元占地800亩的基地,建成投用后,

可同时接待500人露营地周末。

嘉州民富村镇银行通过12年的发展,步履扎实走到了今天,但仍然初心如磐,奋楫笃行,继续在乡村振兴宏大事业中,切实以“潜心”“三农”“服务微小”为基点,夯实基础,深耕农村市场,全力金融服务向“农”深化发展,向“小而美”的银行目标迈进,践行社会责任助力乡村振兴,浓墨重彩地描绘乡村振兴发展的新篇章。

以“茶陵牛”精神 服务乡村振兴

(上接B1版)

茶陵浦发村镇银行紧跟时代步伐,不断创新,勇于尝试,适应市场的新变化。随着新技术发展和运用,农业产业化水平提升,新型农业经营主体正在迅速发展壮大,智能化、集约化、产业化是未来的趋势。湖南某粮油有限公司是前几年成立的一家从事粮食种植行业产前、产中、产后的现代农业全产业链服务公司,已初步实现了从一颗种子到一粒大米的全程闭环,为农户提供制种、育秧插秧、施肥、收割收购等服务,购置了包括无人机、旋耕机等农机设备37台,目前,服务百余户农户,定制插秧服务5500亩。该在对春耕种粮大户开展贷前调查时,了解到该公司,敏锐地察觉到蕴藏的商机,立即与公

司负责人取得联系,主动上门对接并实地调查,认可该公司的经营模式和发展前景,表达了积极支持该公司走稳做强的意愿,迅速投放贷款120万元,用于公司扩大服务范围 and 做大客群,同时为其申报贷款贴息,降低融资成本。

而且通过建立“银行+公司+合作社+农户”信息互通资源共享的模式,进行圈层营销链式开发,又支持了该公司下游农户16户,投放贷款273万元,实现了初步的合作共赢,为今后的良性互动打下较好的基础。

乡村振兴是党和国家的一项重大工程,是实现中华民族伟大复兴的一项重大任务,是农业农村现代化的必由之路,更是时代的主旋律。村镇银行恰是顺应时代而产生的产物,经过长

达十余年的发展实践,已具备了强大的服务能力和发展动力,逐渐成为了服务乡村振兴战略、助力普惠金融的生力军。而茶陵浦发村镇银行经过10年积淀,站在新起点上,有推进乡村振兴战略之机遇、有促进城乡共同富裕之需要、有浦发银行强大母行之后盾,茶陵浦发村镇银行将以更加昂扬的姿态、稳健的步履,执着追求“小而美”“小而强”精品村镇银行梦想,继续弘扬“为民服务孺子牛、创新发展拓荒牛、艰苦奋斗老黄牛”的“三牛”精神,以“茶陵牛”精神服务乡村振兴。

“茶陵牛”精神已融入茶陵人的“血脉”,成为了茶陵人的精神图腾,茶陵浦发村镇银行人也将赓续这“红色基因”,不须扬鞭自奋蹄,矢志不渝“牛”到底!

江陵楚农商村镇银行

全员走访送金融服务上门

近日,湖北江陵楚农商村镇银行第四走访小组4名员工带上移动设备,到江陵县步行街为客户办理银行卡和扫码牌。他们辅导商户填写申请,熟练地对商户资料进行整理归类,以最快的速度审核申请资料,办理银行卡和收款码牌,“手把手”教会商户使用,让商户足不出户就能获得高效优质的金融服务。

走访中,一家杂货店老板对该员工说,“我平时一个人在店里,没有时间去做银行业务,你们这上门服务真是快捷又方便,还把码牌送到店里来,节省了我不少时间。”周边许多商户抱着好奇的心理纷纷前来围观,当看到走访小组快速、收款码到账及时,也从好奇到认可,不少客户登记、预约开卡。当天上午,走访小组开卡6张,扫码牌6个,13名客户登记预约。

今年4月以来,江陵楚农商村镇银行开展“全员大走访、户数大提升”活动,将全体员工编成四个小组,对周边5公里范围内的中心城区、商业区、沿江

工业园区开展逐户走访营销。该行以“福卡e支付”营销为抓手,分组划片区,全行员工积极上门服务,各组组长统筹安排工作时间、工作地点、走访分工,努力经营好小组的“一亩三分地”。每周一,该行汇总工作业绩按小组排名,通过宣传栏进行公示,激发了全行员工走访对接服务的积极性。在走访期间,员工发现很多商户有意愿办理该行收款码,但因为店铺没有店员,便到银行办理相关手续,走访小组做好登记,便有了文章开头上门服务这一幕。

走访活动开展以来,不仅有越来越多的商户熟悉江陵楚农商村镇银行,为该行上门服务点赞,而且扫码付业务带动了其他业务的发展。截至6月底,新开卡56户,新增扫码商户33户,手机银行36个,营销存款364万元、贷款538万元。该行员工纷纷表示,“只有走出去,方便客户才能成就自己,后期要继续提升服务质量,满足不同群体的金融需求,做真正的金融店小二。”

刘圆圆

汝南泰隆村镇银行

对标同业交流 相互取长补短

前不久,河南泌阳玉川村镇银行董事长邓永战、确山郑银村镇银行董事长崔晓峰一行18人赴汝南泰隆村镇银行对标交流学习。泌阳玉川村镇银行董事长邓永战、各支行行长及各职能部门负责人,确山郑银村镇银行董事长崔晓峰、普惠部负责人李凤波,汝南泰隆村镇银行班子成员、职能部门负责人及所有市场条线人员共同参加此次交流。此次会议由班子成员王志明主持。

本次对标学习以座谈会的形式开展,本着“共同学习、共同进步”的理念,围绕业务发展、信贷开拓、风险合规、品牌文化、绩效管理等方面,各行互相沟通经验做法。

座谈会上,汝南泰隆村镇银行董事长余万军对前来参加此次交流活动的同仁表示热烈欢迎。他表示,内外部环境越来越严峻,上挤下压的趋势越来越明显,给村镇银行的发展带来的挑战也越来越大。此次学习机会非常难得,是一个加深了解、增进友谊的平台,也是

各行进一步提升经营水平的重要契机,大家一起共谋村镇银行发展的发力点以及未来的出路。

泌阳玉川村镇银行对汝南泰隆村镇银行提出的同业竞争方面、信贷管理方面、人力资源等问题做出解答,董事长邓永战表示,当前专业能力、管理能力、提升任务十分繁重,将会同丰富经验的兄弟行一起携手并进,努力做成一家让股东满意、监管认可、客户放心的优秀金融机构,每一位金融工作者都要保持一份热情,拼着一股劲,将金融服务做到极致。

最后,汝南泰隆村镇银行王志明做出总结,泰隆有着令同业羡慕的先进技术,就更更要学习同业的优秀精神,同时也要在此次交流的基础上,对对标学习到的新知识进行消化,然后结合自己的市场、人员、业务做好接下来的计划。各行参会成员也表示在今后的的工作中,会与各兄弟行携手并肩,与时俱进,追求高质量可持续发展,为驻马店市的金融事业贡献力量。

刘双莹

海宁德商村镇银行

精准解决农户资金难题

2023年以来,浙江海宁德商村镇银行积极响应国家政策号召,从上到下切实提高政治站位,用“调结构、优产品、提服务”切实增强“三农”金融服务质效。

王师傅是一位家庭农场主,2015年王师傅承包了村里部分土地开始种植粮食,刚开始由于技术缺乏、经验不足、天气影响等原因,粮仓里卖粮的钱总是赶不上购买化肥、农药,这让王师傅十分懊恼。2017年年初,盐官镇几个村级合作社抱团成立了粮油专业合作联社,有了村里的支持和专业的指导,王师傅的种粮“事业”逐步走上正轨,王师傅也成了村里有名的“种粮大户”。目前,王师傅承包的土地已达1300亩,主要种植小麦和水稻,一年两季,共有工人5名,粮仓两座,收稻机若干。

近期,海宁德商村镇银行在集中走访辖内家庭农场时了解到,由于去年夏天天气炎热干燥,水稻收成较差,王师傅的种植收入有所减少;同时,由于目

前市场小麦价格在1.2元/斤,处于低位,预计今年会有一波行情,故王师傅囤了450吨小麦在粮仓待价惜售,尚未变现;目前,正值水稻插秧季节,后续化肥、农药等需要马上跟进,王师傅心里是说不出的愁滋味。

在了解到王师傅的实际困难后,海宁德商村镇银行客户经理快马加鞭,为王师傅紧急办理了20万元信用贷款,解决了王师傅的燃眉之急。在贷款发放后的第二天,海宁德商村镇银行客户经理又对王师傅进行回访,此时的王师傅正和几个工人在田间忙碌,仔细观察水稻秧苗的长势,见到客户经理到访,王师傅轻快又热情地向客户经理介绍种植情况,昨日的烦恼是“一扫而光”。

作为一家村镇银行,“惠农利民”是使命,“躬耕‘三农’”是责任,田间沃土亦是金融服务“热土”,海宁德商村镇银行将继续投身其中,为县域“三农”解难事、办实事,为家乡的乡村振兴提供金融支撑。

祝伟