

厚植兴农沃土 做优普惠金融

——阳谷沪农商村镇银行践行农村金融生力军的时代担当



□□ 许庆鹏
本报采访组 霍云鹏 伍洪 方有成

“武松打虎”的故事可谓是妇孺皆知、家喻户晓，其蕴含“勇猛过人、武艺高强、敢于斗争”的精神力量，更是流传千古、经久不衰。

作为“水浒文化”重要发源地之一——山东省阳谷县，正是“武松打虎”这个�事的发生地。“狮子楼”华章溢彩，“景阳冈”誉享中外。以“经济强县”为发展目标，持续对农耕文化、历史文化、“水浒文化”“红色文化”发掘、保护、弘扬及传承的定位，让这座千年古城、旅游名城、农业新城更为春潮涌动、生机盎然。深受“水浒文化”的熏陶和影响，新时代的阳谷县人民更为重情重义、自强不息。

作为地方金融生力军，阳谷沪农商村镇银行弘扬“武松打虎”的精神，着力为广大人民谋造福，为小微企业纾困解难，为经济发展贡献金融力量，放眼乡村振兴，厚植于村居业务，以“管理赋能人才、人才赋能‘三农’”为经营策略，在管理上，着力凸显管理机制的务实化、科学化、效力化；在人才上，着力凸显人才队伍的专业化、产能化及综合化；聚焦农业实情、农村实况及农民急需，竭力打造一支懂农业、爱农村、爱农民的金融队伍。

“能够在阳谷这片沃土之上，稳健发展、繁荣生长，得益于对人才队伍建设工作的高度重视。不仅形成了科学高效的常态化管理机制，更形成了与‘三农’同甘共苦、命运共荣的良好奋斗氛围。通过金融服务再下沉、再延伸，金融产品再创新、再丰富，人才队伍再培育、再优化，金融服务基本实现全覆盖的同时，更实现了金融服务的精准化、精确化、精益化及精细化，人才队伍的产能产值得到大幅提升。”阳谷沪农商村镇银行党支部书记、董事长陆海燕介绍说。

据了解，自2012年成立至2023年7

月末，阳谷沪农商村镇银行累计向当地投放各项贷款19.26亿元，其中涉农贷款15.67亿元，占比81.36%。

“打工仔”成为“致富能手”

8月15日早晨，天刚微微亮，西湖镇孙楼村村民隋继军便开着自己心爱的面包车，载着锄头、镰刀等农具，前往自家的蔬菜大棚，修整起刚刚拔完瓜秧的大棚。在蔬菜大棚里，笔者依然能够闻到黄瓜的清香。

“我这个大棚宽14米、长86米，是在阳谷沪农商村镇银行的支持下，于2019年建起来的。虽然你们没有看到黄瓜丰收的时节，但我可以很高兴地告诉你们，由于今年黄瓜长势旺，挂瓜多、行情好，这一茬黄瓜，估计能挣4万多元。”隋继军告诉笔者。

隋继军一边修整田地，一边介绍自家棚架摘瓜时的热闹场景，矫健的身躯，黝黑的脸庞，幸福的笑容，伴着瓜棚塑料薄膜上的一滴滴水珠，在阳光的照射下，仿佛令人置身于世外桃源。

料谁也不会想到，眼前这个底气十足的“致富能手”，十五年前还是一个四处漂泊的“打工仔”。

十八年前，隋继军初中毕业后，由于学历低、缺技术，为了一家人的生计，只身前往日照等地，开启了自己漫长的“打工”生涯，靠自己微薄的收入赡养老人和娶妻生子，日子过得还算平稳。2013年，由于家中老人需要照顾，孩子又到入学年龄，隋继军只能回到阔别已

久的家乡，另谋生路。

不怕吃苦的隋继军，将目光放在蔬菜种植上，由于缺少资金，只能应季种植一些露天蔬菜，往往辛辛苦苦忙一年，还挣不到多少钱，一家



人的日子过得异常拮据。为了改善一家人的生活，隋继军利用自家农田建起一个小型蔬菜大棚，逐渐积累了一些蔬菜种植经验的同时，挣得也多了些。

要想一家人的日子过得好一些，建“标准式”蔬菜大棚是关键。隋继军梦想着建造一座宽敞明亮的蔬菜大棚，可资金从哪里来了成了难题。

在下乡走访中，阳谷沪农商村镇银行客户经理吕绍阳得知隋继军想要建蔬菜大棚的意愿后，主动找到隋继军，向其了解建造蔬菜大棚的资金缺口和发展规划。让隋继军万万没有想到的是，在没有保证人、抵押物的情况下，一笔8万元的信用贷款，很快就到了自己的银行账户里，让老实巴交的隋继军甚是感动。

在阳谷沪农商村镇银行的支持下，一座崭新的、标准式蔬菜大棚，很快拔地而起。一茬茬黄瓜、芸豆、西红柿等蔬菜，随着四季变换，不断在这个大棚里生根、成长、挂果、丰收。蔬菜变“钞票”，隋继军的“致富梦”成为了看得见、摸得着的现实，更成为了远近闻名的“致富能手”。

“现在，我家一共建起4个标准式蔬菜大棚，阳谷沪农商村镇银行将信贷资金增额到15万元，一如既往地支持和帮助我，我们家人收入现已达到20多万元，老人的生活、孩子读书更加有保障。阳谷沪农商村镇银行客户经理还时常向我提供蔬菜种植技术，他们的服务透明、专业、及时，现在我越干越有劲儿了！”隋继军乐呵呵地表示。

“打工仔”成为“致富能手”，这是阳谷沪农商村镇银行一笔毫不起眼的“小贷款”造就的。在阳谷沪农商村镇银行的金融“活水”的浇灌下，阳谷县一个个幸福满满的“小康之家”正不断诞生。截至2023年7月末，阳谷沪农商村镇银行已累计发放授信金额10万元（含）以下的贷款4879笔、金额4.54亿元。

“小村庄”成为“鲁西小寿光”

一座座标准式蔬菜大棚，在孙楼村这个相对“贫瘠”的黄土地上拔地而起，一车车绿色、生态、健康、新鲜的蔬菜，持续不断的运往全国各大城市农贸市场；全村1100多人，就有80%的村民长年从事与蔬菜种植相关的劳动。阳谷县西湖镇孙楼村通过农业转型、农业优化、农业创新，正在成长为下一个“鲁西小寿光”。

在村民张虎山的蔬菜大棚种植基地，笔者被一座气势磅礴的蔬菜大棚所吸引。“现在，我流转了近300亩农田，建造了39个蔬菜大棚，每天前来务工的村民就多达60多人，每天采摘上百万斤蔬菜。”张虎山介绍说。

就在一个蔬菜大棚前，笔者见到一辆硕大的运输车，正在装运黄瓜、芸豆等蔬菜。当笔者询问张虎山在蔬菜种植上，都有哪些困难的时候，张虎山难掩喜悦之情，打开了话匣子。

“种植蔬菜可不是不易之事，不仅要吃其他人吃不了的苦，还要有过硬的管理和种植技术，更离不开资金的支持。我这39个大棚，并不是天天见效益。农业项目投资大、风险大、见效慢，我也是经历了众多波折，才在蔬菜种植上见到曙光。曾经在最困难的时候，连1000块钱也拿不出来。这些年风里雨里，多亏了阳谷沪农商村镇银行的帮助和支持。”张虎山感慨万千。

原来，张虎山早期种植蔬菜大棚的时候，由于缺乏建造技术，导致蔬菜大棚受狂风暴雨冲击，造成坍塌，棚内蔬菜几乎绝产。建造大棚的钱，本就是张虎山向亲戚朋友借的，蔬菜种植事业更加雪上加霜、举步维艰。浑身充满干劲的张虎山，发誓一定要在蔬菜种植上，闯出一条生路出来。从“小”开始干，一干就是二十年。用张虎山的话说，他经历了很多没有经历过的挫折和失败，尤其是蔬菜种植期，每天都要拿出大量资金为蔬菜灌溉浇水、人工除草、定期施肥等，当资金出现困难的时候，甚至在一两天之间，蔬菜就会错过授粉期，导致蔬菜大面积减产，甚至绝产。张虎山对蔬菜种植技术掌握更加过硬、更加善于钻研。

“在我最困难的时候，是阳谷沪农商

村镇银行在无担保、无抵押的情况下，向我提供了信贷资金支持。现在更便利了，阳谷沪农商村镇银行提前授信，信贷资金随借随还，不仅节约了利息，更让我们这些蔬菜种植户有了发展的底气。”张虎山如数家珍。

张虎山迈着铿锵有力的步伐，带着我们参观他的蔬菜大棚以及黄瓜挂瓜情况。朴实的语言、过硬的技术、美好的前景，在这个看似笨拙的“庄稼汉”的口中说出来、讲出来，让我们坚信，实现乡村振兴、共同富裕、小康社会的美好愿景已然拉开序幕。

像张虎山这样的“致富带头人”，在孙楼村还有很多。在乡村产业上持续补链、强链、延链，孙楼村在蔬菜种植上已经形成一条“引产、种管、销运”产业化的种植模式，而在这个产业上，阳谷沪农商村镇银行起到了“桥梁”的作用，助力广大村民距离美好生活更进一步。

“我们将科学利用阳谷沪农商村镇银行推出的金融政策，引导村民们将信贷资金高效运用到蔬菜种植当中去，在特色农业上夯实乡村振兴的发展目标，做大做优做强蔬菜种植产业，构建‘孙楼村’特色农业绿色品牌、生态品牌，力争涌现出更多‘致富能手’‘致富带头人’，争取早日发展成为聊城市第二个‘鲁西小寿光’。”孙楼村党支部书记青增亮信心满满。

截至2023年7月末，阳谷沪农商村镇银行已在孙楼村投放各项贷款146笔、金额2040万元。

“穷小伙”立志“为国储粮”

老百姓的一日三餐离不开粮食。阳谷县不仅盛产蔬菜，更盛产品质优良的“小米、玉米等，是聊城市经济发展的‘粮库’，也是国家建设农业强国的‘粮仓’。”

“在李台镇，我算是粮食收储大户，十里八乡的老百姓，都把小麦、玉米主动送到我这里。我是农民的儿子，绝不干亏待农民的事。价格透明、斤称公平，诚信经营，就是要让广大村民有个好收成。”李台村村民李志国信心十足。

收最干净的粮，做最干净的事，每年2000多万斤的收储量，让这个曾经的“穷小伙”更加胸怀大志，时刻不忘报国之志。

按照李志国所说，他曾经经营过烟酒糖茶等小本生意，可由于缺少经营经验，加之位置不理想、家庭条件较差等因素，导致赚钱的时候少、赔钱的日子多，没几年的工夫，就背负了一身的债务，只能无奈回到村中，开始务农。

天津宝坻浦发村镇银行与北王庄村开展支部共建活动 “党建引擎”激发乡村振兴活力

前不久，天津宝坻浦发村镇银行党支部与北王庄村党支部开展党建共建活动。

天津市委网信办驻北王庄村工作组组长、镇党委副书记董建国表示，“党的二十大报告提出，加快建设农业强国，扎实推动乡村产业、人才、文化、生态、组织振兴”的相关要求。我们要以党建共建作为加强学习交流的重要平台，

坚持谋实事、出实招、求实效，着力推动优质资源共享，全面助力乡村振兴。”

“作为村支部书记，带领北王庄村群众富起来是我一直努力的方向。”北王庄村党支部书记刘玉军说，一直以来，北王庄村始终坚持以党建为引领，建立品牌农业、增加农民收入，全面推动乡村振兴发展，以“银行扶持推动、龙头企业带动、农户深度参与”

为主线，进一步盘活北王庄村闲置土地、基础设施资源等资产，打造“小田变大田”“分散变集中”“传统变现代”的新型农村集体产业基地，通过产业建设带动农户，致力打造乡村宜居、农民富裕的新农村。

“此次党建共建活动是发展壮大村级集体经济、不断增强党组织服务群众的一个重要抓手。”宝坻浦发村镇银行行

长王冬说，“我们将在今后的工作中持续融入乡村振兴这一发展大计，下沉工作重心，下沉人员力量，因地制宜设计金融产品，完善服务能力加强对优秀村镇的金融支持，以‘金融助力’推动乡村振兴。”

下一步，共建双方将发挥各自资源优势，积极构建“优势互补、共建共享”的基层党建格局，不断为乡村振兴提供新思路、增添新动能。 孙旭

上海浦东恒通村镇银行 帮老年人跨越“数字鸿沟”

近日，一位耄耋之年的老奶奶走进了上海浦东恒通村镇银行的大堂。她汗流浹背，不停地拿着毛巾进行擦拭，该行工作人员看到后，连忙搀扶老奶奶坐下休息，并递上一杯水，亲切地询问老奶奶需要办理什么业务。老奶奶表示，需要办理银行卡中的跨行转账业务。虽然此前有开通电子银行，但是苦于不会操作，又没有合适的人可以询问。了解情况后，柜员“手把手”地引导老奶奶进行操作，让老奶奶学会了如何直接使用电子银行进行转账。在征得

老奶奶的同意后，柜员帮助老奶奶绑定了微信和支付宝。老奶奶非常满意地说：“以后在家，我自己也可以转账了，手机银行真是太方便了，你们的服务态度真好。”同时，该行工作人员还为老奶奶进行金融知识普及宣传，提升了老奶奶识别互联网诈骗的能力。

今后，该行将不断探索数字化便民服务新思路，完善适老化新举措，将“老吾老以及人之老”的思想发扬下去，让更多的老年客户体会到现代技术的便捷。 王兆丰

爱心汇聚 力量倍增

——云南安宁稠州村镇银行为农带货解决农产品滞销难题



云南省楚雄州双柏县大庄镇是突尼斯软籽红宝石石榴种植基地，全镇石榴种植面积近千亩。今年的石榴市场环境不好，农户生产销售困难，石榴种植户朱女士是云南安宁稠州村镇银行双柏支行的贷款客户，与双柏支行已合作三年之久，近日，顾媛媛行长在贷后走访过程中了解到石榴滞销问题，决定为该客户“量身定制，精准服务”，帮助该客户减少损失。

据介绍，顾媛媛行长通过组织爱心服务队伍，走进田地，采摘新鲜石榴，并在工作群内发布带货信息，安宁稠州村镇银行的小伙伴们纷纷加入“带货”的行列中，一传十、十传百的效应在工作群迅速发酵。同时，安宁稠州村镇银行领导班子积极带头支持购买石榴，员工自主转发朋友圈进行宣传，身边不少朋友和客户纷纷下单“光顾”，仅仅一天时间就帮助朱女士销售了超200箱石榴，销售额突破万元。安宁稠州村镇银行通过微信社交平台线上宣传推广，帮助客户拓宽了销售渠道，解决资金问题。

此次带货以消费助农的形式带动双柏县特色农副产品发展，助力农户拓展销售渠道，深入贯彻落实乡村振兴战略，为农户送去了“精神大餐”。下一步，安宁稠州村镇银行将持续践行贷款进村，产品出村，为民服务，带动实现富民强村，也借助新载体，推动乡村振兴！ 张雨茜

金融知识进万家 服务送到心坎上



在这秋高气爽的时节，山东临淄汇金村镇银行北羊支行传出阵阵欢声笑语，引人驻足。日前，由临淄汇金村镇银行组织的以“金融进万家”为主题的文艺汇演走进皇城小镇西上村村委，以群众喜闻乐见、通俗易懂的文艺形式，为到场的村民们奉献了一场文艺盛宴。

文艺晚会活动历时两个小时，由皇城小镇西上村、东上村、东官村、麻柳村、前下村、后下村的文艺爱好者们为大家送上了16个节目，有吕剧、山歌、广场舞等，内容丰富，形式多样，吸引了当地数百名村民前来观看演出，晚会在开

鼓《好运连连》中拉开帷幕，动感的节拍，激昂的热情，将演出带入了高潮。

演出期间，“金融知识进万家”互动有奖问答环节中，村民踊跃参与，热情高涨。银行员工向村民们送上好礼的同时，也加深了村民对防范非法集资、防范电信诈骗、存款保险、反洗钱金融知识知晓印象。

“金融知识进万家”首场活动为此次“进万家”系列活动创造了良好基础，下一步，该行将加强公众教育服务、宣传普及金融知识，充分发挥汇金银行在提高公众金融素质、促进金融生态建设、服务百姓生活中的重要作用。 刘梦娇