

桑植农商银行 “贷”动返乡青年走上致富路

家中养兔,不愁致富。家住湖南省桑植县沙坪乡冷水塔村村民向雷通过发展肉兔养殖走上了致富路。

2022年2月,“90后”青年向雷关掉了经营多年的鲜花饼店决定选择回到家乡开办肉兔养殖场。为了养好兔子,向雷到外地学习养殖技术,并找到了买家,解决了销路的问题。万事具备只欠东风,创业之初因改善养殖环境,购买兔种缺乏资金,这让向雷犯了愁。湖南桑植农商银行得知情况后,深入养殖基地进行调查走访,在了解存栏、销路等情况后,帮助向雷申请了20万元的创业贷款,缓解了其在创业初期的资金压力。 骆永坤 吴慧

奉新农商银行 改造普惠金融服务站显成效

近年来,江西奉新农商银行秉承“以客户为中心”的发展理念,积极做好普惠金融服务站提质增效工作,为广大农村客户提供更加便捷、高效的金融服务。

2023年6月,奉新县干洲镇视下村普惠金融服务站(路口批发部)正式升级改造完成、挂牌开业。升级改造后的视下村普惠金融服务站,共设有金融服务区、金融知识宣讲区、政务服务区及便民生活服务区四个区域,一方面能为村民提供小额助农取款、现金汇款、缴纳社保等多项基础金融服务;另一方面为村民提供金融知识宣讲和拓展“金融+电商”服务。 傅满 解修英

靖宇农商银行 开展走访慰问困难群众活动

近日,吉林靖宇农商银行积极开展走访慰问活动。

在走访慰问过程中,靖宇农商银行党委书记、董事长与困难群众进行了亲切交谈,详细了解他们的家庭情况、生产生活状况、收入支出情况以及健康状况,并向他们致以诚挚的祝福。同时,该行还向困难群众宣传了金融帮扶政策,帮助他们了解相关贷款政策,为有贷款需求的困难群众提供帮助。 李英郡

辰溪农商银行 为牛蛙养殖户提供金融支持

走进湖南辰溪县安坪镇的牛蛙养殖基地内,映入眼帘的是几百个连在一起的蛙池,只见养殖池内一块块板上,趴满了牛蛙。该基地负责人肖老板边给蛙池喂食料,边对湖南辰溪农商银行安坪支行的负责人张文卓说道:“有了你们给我支持的190万元,我有信心将这个牛蛙养殖基地做大做强。”

据悉,该养殖基地是辰溪县内最大的牛蛙养殖基地,有368个蛙池,每个蛙池平均可产3500斤。肖老板在回乡创办养殖基地之前,有着6年的牛蛙养殖经历,在辰溪县“迎老乡回故乡建家乡”的政策活动中,在安坪镇办起了这个养殖基地。 包狄鹿

南丰农商银行 助村民扩大草莓种植规模

“真是多亏了南丰农商银行自2021年以来连续每年给予我20万元额度的贷款扶持,我才能实现扩大草莓种植规模的心愿。”近日,家住江西省抚州市南丰县琴城镇茅店村付家堡村小组的村民付长全感激地说。

付长全右腿四级残疾,前些年凭借自己在外地学到的草莓种植经验,创办了天润草莓采摘园。2019年下半年,付长全得到了江西西南丰农商银行第一笔10万元贷款的扶持。一直看好草莓市场行情的他,想再次租赁农田创办新的草莓园扩大草莓种植面积和规模,但缺少资金。2020年3月,他又一次找到南丰农商银行寻求贷款扶持。该行派出员工经过实地调查和审核,了解情况后,及时为他办理了20万元的小额农户信用贷款。 罗芬

浦江农商银行 发放“共富贷”实施“甘霖计划”

近期,浙江农商银行联合辖内浦江农商银行与浦江县农业农村局联合开展低收入农户产业增收“甘霖计划”,通过简化农户贷款审批流程,建立特色办理通道,为全县低收入农户提供利率优惠的“共富贷”授信支持5000万元,本轮共发放贷款金额415万元,为低收入农户就业创业提供了金融保障。 傅秋婵 谢君君

梧州市区农信联社 整村授信赋能乡村振兴

近日,广西梧州市区农信联社长洲信用社与长洲镇竹湾村委开展整村授信座谈会,金融专员就乡村振兴服务政策、防范电信诈骗等金融知识进行讲解。

2023年以来,该联社认真贯彻落实国家乡村振兴战略部署,深入开展整村授信工作。同时,该联社推动“为民解忧办实事”工作的有效落地,把普惠金融、助农惠农的好政策、好渠道送到群众家门口。截至2023年11月末,该联社涉农贷款余额54.71亿元。 陈伟辉 陈左欢

太原农商银行多措并举

打造农业产业链普惠金融新模式

作为农村金融主力军,太原农商银行顺势而为,主动融入农业产业化新格局,走好数字化转型发展之路,紧抓产业融合发展新机遇,推动金融生产方式和治理方式的变革,探索农业产业链金融服务,在锻造差异化竞争优势,提升金融服务的适应性、竞争力的同时,疏通乡村金融“血脉”,践行普惠金融战略,走出一条地方满意、企业受益、农户增收、自身增效的多方共赢道路。

该行主动对接市场监管局、商务局、税务局、农业农村局等部门单位,获取涉农经营主体名单,明确对接责任人,制定对接计划,接续融资服务;围绕产业园区、科创园区、农村乡镇、农产品市场实地走访、召开现场会、调研问卷、平台线上作业,了解涉农主体融资需求;指派专人对接参加“银企”座谈会、专项宣讲、业务推广会等业务对接、宣传活动,有针对性地对“龙头”“链主”企业进行营销,落实“一企一策”,提供综合金融服务。

该行发挥省会城市区域优势,以都市农业、设施农业、休闲农业、观光农业等业态为切入点,开设农业产业

链金融特色专区,升级业务模式与服务能力,打造建立集数据交换、信息共享、指标监控、成果展示为一体的“晋享e链”金融门户平台,整合农业产业链上下游数据资源,着力延长产业链、做优供应链、提升价值链,构建批量获客模式;提升农业产业链结算线上化和数字化水平,以产业链闭环获得低成本结算资金,降低农产品市场交易成本,有效缩短企业账期,盘活流动资金;叠加金融科技,建立农业数据标签,植入多元服务场景,确保信贷资金惠及农业产业链上下游参与主体,有效促使农业产业与金融深度融合、交叉赋能,推动农业产业降本增效、集聚提能,助推农业产业链经营主体高质量发展;成立供应链金融中心,深入分析产业链特征和资金需求特点;聘请业内专家强化教育培训,持续提高客户经理的专业技能和综合素养。该行以打造差异化核心竞争力为主线,推出“链信通”,根据农产品预付款资金需求和真实贸易背景测算授信额度,满足农产品深加工企业上游采购需求;推出“池信通”,通过数字化交叉验证应收账款,搭建动态应收账款池;推

出“银保通”,引进农业融资担保企业提供保证担保,提升农产品深加工企业客户应收账款融资比例,实现“见保即贷”;推出订单融资,依据涉农经营主体贸易订单金额,确定授信额度,解决农业产业链客户订单项下资金需求。

该行做好农业产业调研工作,掌握农业产业链目标客户选择及价值分析方法,注重客户信息整理和数据积累,在市场细分、产业研究和价值链分解的基础上,深度理解不同农产品、加工模式、产成品的未来走势;将风险把控贯穿到农业产业链金融全业务流程,在梳理风险维度、确定风险指标体系的基础上,优化风险应对策略;利用产业链思维、闭环思维和数字门户思维,打造智能化数字风控体系,更好地识别、把控风险;整合信息流、物流、资金流,深度挖掘内在关系,根据农产品市场供求状况,及时调整授信方向及力度,精准预测生产经营、交易信用及还款能力,强化资金账户监管力度,构建产业链客户群体资金内部循环机制,精准把握产业链条资金流向,防范化解信贷风险,保障资金安全。 马彦伟



近日,山西侯马农商银行积极响应无偿献血号召,弘扬无私奉献的志愿精神,工会组织开展“汇聚点滴热血,接力无限爱心”无偿献血公益活动,现场共计24人成功献血,向社会展现农信能量,传递农信温度。图为无偿献血公益活动现场。 王瑞

三台农商银行支持“天府粮仓”“三金”工程建设

2023年以来,在省联社的科学引领和指导下,四川三台农商银行提前布局、靠前发力,信贷支持“天府粮仓”“三金”工程建设有力有效。2023年1月至11月,该行累计投放粮食产业贷款3.76亿元,余额2.71亿元。

该行与农业农村局等部门加强对接,全面梳理掌握全县粮食产业企业基础信息,按照属地管理原则,将授信工作分解落实到支行、到网点;实施批量授信,每年初,由经办网点实地摸排粮食产业经营主体基本情况,完善更新授信信息,统一提交总行评审部门实施统一批量授信,通过前置授信流程,集中实施授信,可统一授信标准,提高工作质效;定时定点组织粮食企业召开惠农及信贷政策宣讲会,开展种植技术和市场行情探讨;定期开展粮食企业的走访,把握其生产经营现状及资金需求。

该行通过线上CRM系统和线下客户经理实地走访、上门采集信息等方

式,实现贷前要素的收集、核实与验证,最大限度减少客户资料提供和来回跑路;大力推广“农e贷”线上贷款,实现授信全覆盖,让客户随时可通过手机银行办贷解决应急资金需求;拓展产品品种,改进评价模式,对于资信好、实力强、收入高的种粮大户,适度弱化资金流水考核,重点考察其经营规模、经营能力、社会评价、经营效益等,可运用小微贷技术适当增加信用贷款授信额度;大力探索土地经营权抵押贷款、大型农机具抵押贷款、存货及应收账款质押贷款等信贷产品,破解信用贷款额度不足问题;一方面,依据种粮户资金规划和投入产出周期,设定合理的贷款期限,实现对生产周期的有效覆盖;另一方面,针对中长期贷款,考虑可能的转贷时点,避开农忙时节,防止客户因忙于生产被动逾期;构建信用、贡献、价值多维一体的贷款利率测算体系,依据客户的信用、综合回报、客户推介贡献等要素,实施差异化定价。

该行以产业链核心企业为切入点,精准收集、对接核心企业下游经销商,保障农资供应稳定顺畅;积极介入支持高标准农田建设、农业水利、村村通道路、宽带下乡等基础设施建设,不断改善提升农业生产生活条件,增强抵御洪涝干旱等自然灾害能力,为农业生产提供完善的基础配套服务,吸引更多种粮“能人”返乡种植创业;大力支持烘干、仓储、冷链物流、大型农机具合作社等第三方服务主体的金融支持,持续完善种粮大户生产经营配套服务体系。

围绕辖内农业主导产业,该行有针对性地向涉农人员开展农业知识培训,引导种粮大户等新型农业经营主体配套购买农业险、意外险等保险产品,培育风险防范意识,帮助其做好种植补贴申请、产业政策和市场分析等;建立“灰名单”客户库,对生产经营能力不足、经营状况不佳、信用意愿不足的客户及时纳入“灰名单”库管理,抓好贷款处置,遏制新增风险。 郝礼霞 蒋旭

长春农商银行提高金融服务质效

持续加大减费让利力度

吉林长春农商银行为深入贯彻落实党中央、国务院关于减免小微企业和个体工商户支付手续费的工作要求,扎实做好支付服务减费让利政策落地工作,主动承担惠民利民责任担当,持续加大减费让利力度,提高金融服务质效。降费政策实施以来,惠及小微企业16760户,个体工商户11411户,累计降费51.29万元。

该行坚持以客户为中心,按照“能免尽免、能减尽减”的工作原则,主动拓展优惠政策范围,包括对公客户支票手续费、安全认证工具工本费、企业网银手续费、ATM机跨行取款等多项服务收费减免举措,持续推动将降费举措落到实处,不断提升客户服务体

验、降低经营主体经营成本,推出惠民利民优惠政策。

一方面,该行建立多收费、误收费退还机制,明确退费对象和退费流程,采取退费业务复核机制,确保退费工作“一户不落、一分不少”;另一方面,科学合理开展企业划型,加强对小微企业、个体工商户等客户的服务收费管理,增加收费透明度,开展暗访检查,现场督查、回访企业等工作,做到明察暗访全覆盖,针对发现的问题,建立整改台账,明确责任人和整改期限,逐条整改销账,确保减费让利政策执行到位。

该行借助“国家政务服务”“企查查”等平台对企业快速划型,主动做好小微企业及个体工商户识别;同时,利用科技

力量,在业务系统中上线“维护企业标识”模块,标识小微企业和个体工商户身份,并将该模块嵌入跨行转账等相关交易中,系统可自动根据企业类型反显收费金额,实现网银渠道自动减费,切实做到精准施策。

该行坚持“让信息多跑路,让客户少跑路”的服务理念,为打通政策传导的“最后一公里”,该行线上线下齐发力,在营业网点、官网、手机银行、公众号等多渠道公示优惠政策,通过“入市场、访商场、进商圈、走商户”的活动,以“点对点”“面对面”的详细讲解,营造了良好的惠民环境,扎实推进减费让利政策落实落地,切实助力小微企业行稳致远。 吴苑

建德农商银行

助力“扩中”家庭实现创业梦

“有了这笔低息贷款,我就可以在家门口创业,还可以照顾到自己的父母,现在的政策真是太好了!”近日,家住大洋镇三河村的杨师傅激动地说。

杨师傅今年44岁,根据初筛,被纳入省财政厅“扩中”(扩大中等收入群体)家庭清单。2023年,浙江农商银行联合辖内建德农商银行的客户经理在走访中,为他介绍了“扩中”政策。在了解到该政策旨在支持具备一定技能和经营能力的中低收入群体创业,且能够提供低息贷款和相关扶持措施后,杨师傅果断申请了20万元“共富经营贷”。利用这

笔资金,杨师傅在梅城旅游景区的面馆已经开业,生意蒸蒸日上。

杨师傅的故事只是建德农商银行金融助力“扩中”的一个缩影。2023年以来,建德农商银行积极参与财金助力“扩中提低”项目,通过线上线下联动,迭代“扩中”家庭筛选,建立联审机制、优化贴息流程等形式,充分发挥财金助力“穿针引线”作用,为财金助力“扩中”家庭领域探索出一条能为全省提供复制推广经验的建德路径。截至2023年11月末,该行共发放2.74亿元专项贷款,直接降低“扩中”家庭融资成本118.84万元。 潘伟华

柳河农商银行

以“金融之笔”擘画乡村振兴新图景

近年来,吉林柳河农商银行认真贯彻落实党中央、国务院、各级政府相关决策部署,主动融入乡村振兴战略中,不断加大金融供给,持续优化金融服务,全力支持农业全面升级、农村全面进步、农民全面发展。

该行切实发挥“三农”业务部职能作用,结合柳河县情及行内实际,制定完善金融服务乡村振兴制度体系,进一步强化风险指标体系的基础上,优化风险应对策略;利用产业链思维、闭环思维和数字门户思维,打造智能化数字风控体系,更好地识别、把控风险;整合信息流、物流、资金流,深度挖掘内在关系,根据农产品市场供求状况,及时调整授信方向及力度,精准预测生产经营、交易信用及还款能力,强化资金账户监管力度,构建产业链客户群体资金内部循环机制,精准把握产业链条资金流向,防范化解信贷风险,保障资金安全。 马彦伟

近年来,吉林柳河农商银行认真贯彻落实党中央、国务院、各级政府相关决策部署,主动融入乡村振兴战略中,不断加大金融供给,持续优化金融服务,全力支持农业全面升级、农村全面进步、农民全面发展。

该行切实发挥“三农”业务部职能作用,结合柳河县情及行内实际,制定完善金融服务乡村振兴制度体系,进一步强化风险指标体系的基础上,优化风险应对策略;利用产业链思维、闭环思维和数字门户思维,打造智能化数字风控体系,更好地识别、把控风险;整合信息流、物流、资金流,深度挖掘内在关系,根据农产品市场供求状况,及时调整授信方向及力度,精准预测生产经营、交易信用及还款能力,强化资金账户监管力度,构建产业链客户群体资金内部循环机制,精准把握产业链条资金流向,防范化解信贷风险,保障资金安全。 马彦伟

该行围绕“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、共同富裕”总体要求,坚持支持乡村振兴资源优先安排、贷款优先发放、服务优先满足。截至目前,该行涉农贷款余额12.96亿元。依托“信用创

评+双基联动”方式,该行持续推进整村授信;借助科技手段,将手机银行、聚合支付、线上贷款系统与网点柜面、助农服务站、自助银行有效结合,形成“线上+线下”“人工+智能”的高效服务优势。

上林农商银行

保障蔗糖产业信贷资金供给

上林县是大南宁经济圈的重要成员和绿色农副产品重要供应地,糖料蔗则是上林县的重要经济作物。作为一家致力于服务“三农”、扶助小微的地方性金融机构,广西上林农商银行认真履行金融服务实体经济的社会责任,持续调整和优化信贷政策,强力保障蔗糖产业信贷资金供给,为催化上林“甜蜜”产业注入源源不断的金融“活水”。截至2023年11月末,该行累计支持蔗农及糖企贷款资金约7.1亿元,贷款余额约1.3亿元。

针对因资金短缺和融资困难,很多蔗农无法购买化肥、农药、农资机具的实际情况,上林农商银行充分发挥点多面广、人熟地熟的优势,深入推进“党建引领+金融先锋”暨“万名农信党员进万村”工程,组织金融专员积极深入蔗区开展摸排调查,依托广西农信“桂盛富

民”平台,积极开展整村授信,做好蔗农及涉农经营个体户的“白名单”采集、评级授信等工作,为蔗农生产发展提供便捷、高效的金融服务。

在让蔗农更方便、更快获得资金支持的基础上,上林农商银行进一步将蔗农贷款年化利率下调低至3.5%,为蔗农提供低息、长期的贷款支持。

上林南糖糖业有限责任公司是上林县唯一一家糖企,年产值约3.3亿元。近年来,随着公司业务的发展壮大,在榨季采购原材料时需要大量的流动资金,经营资金周期性紧张。上林农商银行得知情况后主动对接,量身定制信贷支持方案,为上林南糖糖业有限责任公司提供了4000万元的循环贷款授信额度,授信期限三年,在贷款循环周期内不仅可以根据资金需求随借随还,灵活方便,还大大降低了企业的融资成本。 钟俐兰

康保县农信联社

践行“农村金融服务专员”制度

为全面推进乡村振兴,切实发挥地方性金融机构服务地方实体经济“主力军”作用,河北康保县农信联社以“农村金融服务专员”为纽带,不断下沉服务重心,深耕普惠金融良性发展的土壤。

该联社明确“农村金融服务专员”工作职责,以助力全面推进乡村振兴为契机,积极对接乡镇政府,村“两委”班子;在乡镇“金融支农协理员”的配合下,进村入户了解情况,对家庭农场、产业大户、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体的产业特色、经营规模、发展规划、资金需求进行全面了解,围绕涉农领域为农户定制专属产业服务方案;筛选出优质客户作为“白名单”进行精准营销。

该联社以整村授信为契机,推进新双基共建工作,在原有只对农户建档评级基

础上,全面开展针对农村居民、新市民、四类人员、新型农业经营主体、对公客户、“农信E购”商户、代发工资客户的评级建档工作,扩大授信覆盖面,助推信用体系建设;以基层党组织和基层农村信用合作社为共建农村信用工程实施主体,以在各村设立的金融支农服务站为依托,以金融专员驻乡包村的形式,持续推动农户经济信息建档和信用等级评定工作。

在前期业务调研和收集信贷及其他产品需求的基础上,该联社为需求主体量身定制专属金融产品,满足不同层面农村客户多样化、个性化金融需求;拓宽抵质押范围,通过开展普惠金融进万家现场会等活动的方式,大力推进信用贷款的投放;帮助客户及时与金融机构进行对接,优化业务办理流程,加强数字化、线上化业务办理。 褚韵书

沐阳农商银行

打通金融服务“最后一公里”

近年来,江苏沐阳农商银行牢牢把握“立足本土,服务社区、支农支小”的市场定位,以地方需求为导向,围绕服务乡村振兴,持续提升金融服务水平,不断加强普惠金融渠道建设,精准金融服务,延伸“最后一公里”。

该行通过加大资金投入,增设助农取款点、推广非现金支付工具等举措,逐步构建了“基础金融服务不出村、综合金融服务不出镇”的金融服务环境。目前在全辖设立453个普惠金融服务站,覆盖全部乡村。

该行坚持走村入户,持续开展“网格化”走访;推动“机器换人”,配置智能柜员机142台,便携式柜员机48台,引导人员走出柜台,走进前厅,走向客户;并配备社保卡制卡机,向老年人客户普

及社会保障卡功能,为每个营业网点配备一至两台社保卡制卡机,为老年人客户提供“一站式”的温馨服务,老年人只需持本人身份证,在该行营业网点就能实现社保卡卡片的现场制卡、现场激活等服务。

该行根据县域行政村分布,并结合全行营业网点布局,持续加强金融服务基层调研,合理安排离行式自助银行、助农取款点的选点,强化电子渠道建设。持续加强ATM机、POS机等电子机具布设力度。此外,该行主动推行柜面延伸服务,对于无法到达营业场所办理业务的客户做到特事特办、急事急办,第一时间组织工作人员提供上门服务,切实打通金融服务群众的“最后一公里”。 胡玲玲