

平泉市农信联社 推动支农支小工作取得新成效

作为深耕本土的金融机构,河北省平泉市农信联社一直秉持“长期主义”的韧劲,系统施治,精准发力,充分发挥自身优势,坚守初心,不断优化支农支小方法,助力支农支小工作取得新成效。截至11月底,该联社贷款余额121.54亿元,其中涉农贷款115.22亿元。

该行坚持与县域经济社会发展同频共振,特推出“园区贷”“惠农快贷”等信贷产品以推动县域食用菌产业、蔬菜水果园区种植产业等特色产业发展,充分发挥网点获客、留客、活客的“桥头堡”作用,提供最近、最亲、最优的金融服务,形成“网点+社区+园区+商圈+机关”的全面营销网络。该行在客户准入和风险评估上更加注重还款意愿和第一还款来源,从“重抵押”向“重经营”转变,从“重信用”向“重人品”转变,同时重点发放普惠型小微企业贷款和个人零售型贷款,着力培育有潜力、黏性强、共成长

的“小客户”,不断提高小额贷款占比和首贷率,落实客户分层管理,提高网点获客的边际生产力,做到产品对口、服务对路、需求对接,全方位做大客户基础。

该行着力提高风险控制能力,严格落实贷款“三查”制度,把好客户准入关,吸收借鉴个人信用信息,具有自身特色优势,经得起时间和周期检验的小微风险控制模式;提高网点创利能力,注重对网点的精细化、差异化 and 分类化考核;着眼长远实效,完善机制,做强保障,树立用人导向,把支农支小作为发现人才、选拔干部的大校场,选好用好优秀客户经理,选优配强网点负责人,并发挥绩效考核“指挥棒”作用,把普惠授信作为业绩考核的硬指标,强化营销队伍,全力打造一支“亲小微、懂企业、善营销”的客户经理队伍,完善学习培训机制,增强对接市场、拓展客户、把控风险、业务操作等能力。

张嘉伟

清徐农商银行 促进小微企业“金融套餐”再升级

一直以来,山西清徐农商银行通过不断升级“金融套餐”,增加服务项目和优化服务流程来适应经济金融形势的变化和满足小微企业的需求。

清徐农商银行将更多金融资源配置到小微企业和薄弱环节,并设计不同类型的融资产品以适应不同企业的资金流动性需求,结合企业实际情况提供多元化金融服务,制定“金融产品全方位支持小微企业产品手册”;注重客户需求,收集客户反馈,升级内容包括信贷审批流程、金融服务效率、客户金融体验等方面,并对审批流程进行优化,同时加强部门之间、总行支行之间的协调配合和资源共享;在拓展线上服务渠道、引入智能风控

技术、优化客户自助服务等方面不断优化,客户通过“晋享贷”“晋享生活”、手机银行等线上平台可随时随地办理各类业务,拓展线上服务渠道,通过大数据分析、人工智能等方法引入智能风控技术,实现对客户风险的实时监测和预警,通过优化厅堂布局、线上平台搭建等方式加强客户自助服务功能和体验。清徐农商银行积极与小微企业开展合作,通过战略合作与小微企业建立长期合作关系,共同制定发展规划和实施方案,关注产业链上下游的小微企业,通过定期举办行业研讨会、企业家沙龙等活动为企业搭建交流合作桥梁,促进“银企”间的信息共享、资源整合和业务协同发展。

宋斌

临安农商银行 信贷支持“小年糕”成为“大产业”

浙江临安古法水磨年糕以优质原料和纯手工制作闻名,於潜镇后渚村国志年糕厂在进一步研制出杂粮和中药年糕并实现年糕产业差异化、高端化的过程中遭遇资金短缺难题。浙江农商银行联合银行系统辖内临安农商银行通过差异化、多元化金融服务方案,为国志年糕厂提供无抵押、纯信用贷款100万元,助力企业扩大生产规模。

该行对后渚村进行整村授信,以村委会提供的产业数据为基础,

结合走访调查,建立信息档案,针对水稻种植、机械化收割、年糕加工、包装、销售等年糕全产业链的企业,直接建立“白名单”,开展预授信,实现各产业链农户快速线上办理贷款,截至目前,为年糕作坊授信500万元,为年糕企业聚集的后渚村整村授信1.75亿元;充分发挥“党建+金融”赋能作用,在民俗文化活动中推出年糕相关活动,同时为年糕商户定制“丰收一码通”,有效促进了消费提升。

蔡若涵

江油农商银行优化金融服务 助力县域优势产业高质量发展

四川江油素有“李白故里,九寨门户,蜀道咽喉,华夏诗城”之称,有着独特的资源禀赋,丰富的自然资源,形成了以先进材料、清洁能源、高端装备制造、食品医药为主的“1+3”先进制造业体系。近年来,江油农商银行在四川省联社的坚强领导下,在工业兴省、制造强省战略中找准定位,在持续推动县域优势产业高端化、传统产业新型化、新兴产业规模化方面谱写浓墨重彩的农信篇章。截至2023年11月末,该行普惠小微贷款余额23.93亿元。

天宜上佳绿能新材料创新产业园是江油市重大招商引资项目,天宜上佳新材料公司主要经营新材料技术研发,金属基复合材料和陶瓷基复合材料销售,高性能纤维及复合材料制造销售,是国家高新技术企业,也是专精特新“小巨人”企业。针对该项目在江油建设周期长、投资金额大

的具体情况,江油农商银行在省联社正确指导下,坚持靠前服务,积极与政府、工信局、发改委等关键单位沟通对接,打出服务“组合拳”,继向该公司发放一般固定资产贷款4000万元后,于2023年9月又为其追加了流动资金贷款1亿元。截至2023年11月末,该行累计向天宜上佳、陆亨能源、越洋长特为代表的专精特新企业发放新产品贷款6.77亿元。

近年来,江油农商银行根据小微企业轻资产的特点,大力推广线上小额贷款“让数据多跑路,让客户少跑路”,灵活运用“蜀信e·贷”“蜀信e·小额农贷”“蜀信e·商易贷”等拳头信贷产品,有效破除“唯抵押论”,全方位满足经营主体资金需求,2023年,向首贷客户发放“蜀信e”系列贷款1.7万户,金额21.77亿元,余额24.25亿元。此外,该行始终围

绕中心服务大局,积极响应上级“强化金融支持举措 助力民营经济发展壮大”的部署,坚持“两个毫不动摇”,切实扭转“典当行思维”,聚焦关键领域和薄弱环节,加大“首贷”“信用贷”支持力度,着力纾困经营主体,千方百计支持民营经济发展,截至11月末,发放“首贷”“信用贷”7.32亿元,纾困经营主体2387户,金额27.69亿元。为提升金融服务质效,该行还坚决执行减费让利政策,主动承担信贷客户不动产抵押登记费,免收小微企业和个人工商户账户、网银、投资咨询等管理费用,免收收单商户结算手续费,同时,充分利用支小再贷款政策工具,为符合条件的中小微企业贷款实行普惠利率,降低小微企业融资成本,助力企业“轻装前行”,截至11月末,放贷支小再贷款4.04亿元。

罗霞



家住新疆阿克陶县皮拉勒乡英阿帕村的玉苏甫江·牙克甫从事肉牛养殖已有8年,随着养殖规模逐渐扩大,他面临着资金周转的难题。近日,新疆阿克陶县农商银行皮拉勒信用社客户经理阿巴白克·在对英阿帕村的养殖户进行日常走访时了解到他的情况,第一时间上门进行贷款调查,根据其养殖情况和资金需求成功为其办理了50万元的“兴牧贷”。2023年以来,阿克陶县农商银行累计向涉农领域投放资金10.2亿元,受益客户1.94万户。图为阿克陶县农商银行客户经理上门进行贷款调查。

湖南省祁阳农商银行以“服务三农”为己任,因地制宜地推出具有祁阳特色的信贷产品,帮扶当地农民创业致富。大忠桥镇塘村瓜蒌种养殖户雷金华在该行280万元贷款的支持下种植瓜蒌300余亩,并建成了现代化的加工厂进行深加工。2023年她又发动大忠桥镇周边村种植瓜蒌,面积扩大到5000余亩,现已带动周边村150户农户种植瓜蒌,该产业已经成为大忠桥镇产业兴旺的龙头产品。图为祁阳农商银行信贷支持的种养殖户雷金华家的瓜蒌喜获丰收。

何发明

珲春农商银行 建立全方位金融服务体系

多年来,吉林珲春农商银行认真贯彻落实党和国家经济金融方针,牢固树立“以客户为中心”的大服务理念,为“农民致富、企业成长、居民兴业”建立全方位、多层次的服务体系,持续加大支农支小力度,扎实推进产品创新和服务升级。截至2023年11月末,该行企业贷款余额达到97.19亿元。

该行紧跟国家及监管部门政策导向,提高适合当地小微企业的信贷产品创新能力,先后推出“银政贷”“保税贷”

“创业担保贷款”“商税快贷”“商税易贷”“商税知识产权贷”“存货质押贷款”等60余种适合企业和个体工商户的信贷产品;扎实开展“春风行动”“千名行长进万企”“走万企 提信心 优服务”等专项服务活动,主动对接各类企业、个体工商户、零售消费者等资金需求,聚焦市内“专精特新”企业、重大项目、重点领域,加大信贷投放力度,促使医药产业、旅游产业、进口煤炭、天然气等项目建设落落实

地。该行深入领会相关文件重要精神,部署相关工作,建立授信审批“扁平化”管理机制,及时解决贷款审批需求,提高贷款审批工作效率;在地方人民银行的大力支持下,积极申请使用支农、支小再贷款资金,降低普惠小微企业融资成本,另外,持续执行减费让利政策,对普惠小微企业积极落实承担评估费、承担公证费、报保险费等政策,持续降低企业金融成本。

田礼富 宋义鑫

慈利农商银行 推动信贷资源向实体经济倾斜

永新农商银行 靠前服务纾困新能源企业

江西华昊新能源有限公司是江西永新县新能源产业的龙头企业。近期,江西永新农商银行在开展日常园区走访过程中了解到该企业资金短缺的问题,便第一时间开辟“绿色通道”,及时为其发放了680万元贷款。

近年来,永新农商银行主动策应本地“工业强县”,主攻电子信息、超纤新材料、新能源产业赛道的核心发展战略,不断提高金融服务水平,积极参与“政银企对接”,常态化开展“业务大走访”,认真落实信贷服务上门。2023年以来,该行累放电子信息产业贷款5800余万元,超纤新材料产业贷款4000余万元,新能源产业贷款1400余万元,惠及企业20余户。

吴怡萍

广水农商银行育才路支行 发放100万元“政采贷”

随州某医疗器械有限公司是一家从事医疗器械和医疗耗材销售的公司,于2023年11月份中标了某医院彩超采购项目,但公司却在自有流动资金不足的问题发愁。

近日,湖北广水农商银行育才路支行工作人员通过系统对接了解相关情况,主动上门服务,向公司负责人推荐了“政采贷”产品,并在第一时间为客户开立了对公账户,3天内完成了资料收集、上报和审批工作,成功向该公司发放了“政采贷”100万元,及时解决了企业的资金问题。

毛晋三

遂宁农商银行 为小微企业稳健发展注入金融力量

为了支持小微企业健康、稳定发展,四川农信遂宁农商银行通过携手遂宁人社共同打造创业担保贷款“绿色通道”,在更好地助力小微企业发展的同时也全面贯彻落实创业担保贷款惠民政策,发挥创业担保贷款资金杠杆作用,为稳就业、促创业贡献力量。

为了全方位为创客提供便捷的服务,遂宁农商银行设立了创业担保贷款线下“绿色通道”,总行营业部是遂宁市首个创业担保贷款“绿色通道”的示范网点,截至2023年10月末,该行累计发放创业担保贷款8.32亿元。遂宁农商银行作为遂宁唯一一家金融机构入选首个创业担保贷款“绿色通道”

煌时代,产品远销欧美,是该县的龙头企业,也是在外商回乡建厂的典范,多年来,该行多次利用政策为客户降低融资成本,为其办理了“潇湘财贷”“湘担E贷”等,为其解决了担保难题。近年来,面临更加复杂的经营形势,帮助企业想办法、找路子、纾困解难成为银行工作人员的常态。慈利农商银行不仅关注企业现金流,还了解产品、技术、市场,对存量客户施行“点对点”帮扶,与企业一道向存单、担保公司等各方汇报,争取政策,尽全力让企业回归到正常生产经营状态。该行对于即将到期的贷款,提前1个月以上与客户对接协商到期处理办法,排除恶意逃废债务行为,一般予以无还本续贷,2023年以来,为115户

客户进行了无还本续贷或展期,涉及贷款6.77亿元,让客户免于使用高成本的过桥资金,帮助降低财务成本600余万元。

担保抵押一直是制约小微企业融资的重要因素。近年来,慈利农商银行积极探索,依托第三方担保公司、政府风险补偿基金等,推出一系列信用或者类信用的信贷产品。截至当前,该行推出了“潇湘财贷”、科技型企业信息价值信用贷款、“税易贷”等信用贷款产品,推出了应收账款质押、订单质押等类信用贷款产品以及“湘担E贷”“湘农云担”“湘农E贷”等第三方担保公司批量担保贷款,客户体验感与信用贷款相同,办贷效率大大提高。

王妍艳 陈俊勇

遂宁农商银行 为小微企业稳健发展注入金融力量

示范点,始终坚持金融服务实体经济的根本宗旨,把金融服务实体经济作为一切工作的出发点和落脚点,持续加大金融服务实体经济力度。创业担保贷款作为“政银”合作的典范,围绕“建渠道、优流程、重体验、广宣传、清担保、强合作”六个方面,全力支持重点群体创业就业,为满足条件的创业人群、小微企业做好金融服务,做到“应贷尽贷”。

遂宁农商银行充分认识到金融机构要做精主业,为小微企业赋能,提升小微企业的金融素养和融资能力,充分发挥其作为农村金融、地方金融、普惠金融主力军银行的责任与担当,在力所能及的基础上利用线上线下的资源禀赋,为小微企业搭建了联合多方

的金融服务平台。该行一方面加强与政府部门的合作,通过充分了解政策导向和支持重点,为小微企业提供更加精准的金融服务,通过与政府部门合作开展宣传活动等方式,充分利用了自身网点多的阵地优势提高小微企业对金融服务的认知度和使用率;另一方面,积极开发针对小微企业的特色信贷产品,简化贷款审批流程,提高贷款效率,为小微企业提供财务管理、投资咨询等全方位的金融服务。最后,该行着力加强风险管理,在充分利用互联网技术和大数据分析技术提高信贷审批的准确性和效率的同时,还通过建立完善的风险评估机制和风险控制体系保障贷款安全。

王柳力



张家港农商银行 科技型企业贷款余额超120亿元

2023年以来,江苏张家港农商银行重点围绕苏州市电子信息、装备制造、生物医药、先进材料四大产业创新集群和张家港市“4+4”重点产业方向,多措并举加大对科技型企业的信贷支持,截至2023年10月末,支持专精特新企业、高新技术企业、科技型中小企业等各类科技型企业1499户,贷款余额120.99亿元。

该行通过“银行+担保+专业评估”的合作模式,与中知麦田签约合作“信知贷”业务,结合地方征信数据为“轻资本、重知产”的科技型企业提供知识产权质押融资业务;陆续开发多款风险补偿基金项下的专项产品,如“科技贷”“科贷通”“苏科贷”“人才贷”等;创新开发普惠型科创企业评分卡准入模型,以科技企业资质、研发能力、股权融资等综合评价代替传统依赖财务因素、抵押担保的授信理念,2023年通过评分卡体系的建立为初创期领军人才企业配套“招才通”产品,在企业成立初期以信用贷款的方式为科创型企业提供资金支持,并为成长型的科技型企业配套“科易贷”产品,企业进入股权融资阶段后配套该行“投易贷”产品,探索与投资机构合作的方式,为企业打通股权、债权融资的综合服务;在全行范围内开展科创金融专项考核竞赛,以新增专精特新企业、科技人才企业、科技型中小企业等客群贷款为目标,在一般贷款考核基础上额外给予单户激励、贷款投放激励,提升辖内各分支机构的展业积极性。

高峰 沈阳