

景宁农商银行 开展现金支付宣传活动

近日,浙江农商银行联合辖内景宁农商银行开展“现金支付更便利,使用现金更安全”宣传活动,以提升公众对现金支付安全的认识,确保每一位市民都能享受到安全、便捷的金融服务。

该行工作人员深入社区、学校、商户等场所,手持精心设计的宣传手册,图文并茂地展示现金支付的便利场景,从日常购物到紧急支付,彰显出现金的即时性和灵活性。同时,该行工作人员还现场讲解假币识别技巧、个人财产保护措施,耐心解答市民关于现金支付的疑问。为进一步提升现金支付的便利性,该行还特别推出了“零钞兑换服务”。市民只需提前预约,即可在该行指定网点轻松兑换到所需面额的小额零钞。此外,该行还通过线上平台发布一系列关于现金安全支付的文章和视频,通过多样化的传播方式,引导公众树立正确的支付观念,形成全社会共同维护现金安全支付的良好氛围。

下一步,该行将继续秉承“服务‘三农’、支持小微企业、助力地方经济发展”的宗旨,助力地方经济蓬勃发展,为景宁全县人民编织一张更加紧密、安全、便捷的金融服务网络。 **陈晶**

高平农商银行 为文旅康养产业注入新动力

山西高平农商银行通过“金融+文旅”的模式,为当地文旅康养产业的发展注入了新的活力,同时也为乡村振兴提供了有力支撑。

近年来,高平市把发展文旅康养产业与促进乡村振兴紧密融合起来,“喜镇苏庄”“福地金山”……已成为一张张鲜活的“城市名片”。而红极一时的网络游戏《黑神话:悟空》更是“带火”以铁佛寺为代表的古建游,与之相关的主题文创产品不断上新。

该行积极支持景区资源开发及周边民宿、商户、旅行社等经营主体发展,已成为推动金融文旅深度融合促进地方经济发展的重要引擎。截至目前,该行已为当地文旅市场累计注入信贷资金2.33亿元。

“以前我们只能靠种庄稼和打零工来养家,没想到如今在家门口就能吃上‘文旅饭’。生活环境不但变美了,钱包也鼓起来了!”喜镇苏庄附近的李姓村民满脸高兴地说道。

未来,该行将继续深化与文旅康养产业的合作,创新金融产品和服务,为文旅康养产业的高质量发展和乡村振兴提供更加有力的金融支撑。 **郭彤**

民丰农商银行 鼎力支持体育赛事活动

日前,由江苏宿迁市体育局、体育总局指导,宿迁市门球运动协会主办,江苏民丰农商银行冠名的宿迁市第二届门球比赛在古黄河生态公园成功举办。宿迁市体育总会副秘书长魏昕,民丰农商银行党委委员、副行长朱磊,宿迁市门球运动协会会长杨崇祥以及来自全市150余名门球运动员、裁判员参与了此次活动。

开幕式上,朱磊发表了热情洋溢的致辞。他表示,本次门球比赛的成功举办,不仅为宿迁市门球爱好者们搭建了一个展示风采、切磋球技的平台,更是对宿迁市体育事业发展成果的又一次精彩呈现。未来,民丰农商银行将积极参与并鼎力支持各类公益事业及体育赛事活动,为宿迁经济社会发展提供更加坚实、有力的金融支撑。门球运动会开赛时,魏昕、朱磊和杨崇祥共同挥杆开球。

本次大赛分两阶段进行:第一阶段采用分组循环赛,决出小组名次;第二阶段进行晋级赛,决出全部名次。经过一天的紧张角逐,沭阳县代表队摘得桂冠,湖滨新区代表队和市代表队分别获得第二、第三名。 **郭佳俊**

吉县农商银行 精准对接果农金融需求

目前,正值苹果销售旺季,山西吉县农商银行不断完善更新果农、果商、苹果信息库,果库“四本台账”,逐步建立完善的客户信息数据库,详细划分客群,分客群创建客户微信联络群,以便进行长期金融服务对接。

今年以来,当地苹果产区一度出现果商少,苹果销售难的问题。针对苹果难卖的问题,该行积极组织工作人员上门开展营销服务,收集果农苹果采收信息,并帮助果农拍摄、制作销售视频及图片内容,每天在苹果信息和果商微信联络群中发布果农的出售信息。苹果信息和果商可以通过微信群精准了解到优质货源信息,及时上门对接,促成交易,为果农和果商搭建了信息共享的服务平台,赢得了广大果农、果商的一致好评。截至目前,该行已成功帮助86户果农销售苹果195万斤,实现销售收入660万元。 **曹家荣**

赣昌农商银行深入推进“整园授信” 勇当服务实体经济排头兵

产业园区是区域经济发展的主战场。为更好助力县域经济发展,江西赣昌农商银行凭借自身地缘优势,在省联社的指导下,自觉将园区金融作为服务实体经济的重要着力点,持续践行“八行战略”,深入推进“整园授信”,以实际行动解企业之需、搭服务之桥、破融资之难,持续为园区企业“输血补气”。自5月开展普惠金融“整园授信”活动以来,该行共对接园区企业100余户,新增授信23户,授信金额2.42亿元。

该行将党建引领贯穿“整园授信”工作全过程,成立由党委书记、董事长为组长的普惠金融“整园授信”活动领导小组,确保“整园授信”高质量推进、高标准完成。该行引导辖内党支部与企业常态化开展组织联动、阵地联建等活动,积极探索双方开展全面合作的具体领域和模式,充分发挥党支部的组织赋能作用。以此次为契机,该行还深入了解企业的实际需求和发

展“痛点”,根据企业财务状况、信用记录、市场竞争力等情况,精心制定个性化的金融服务方案,为企业提供更加精准、更具针对性且更为有效的金融支持。该行以成为园区企业贴心、暖心的合作伙伴为目标,积极向园区派驻“党建+金融辅导员”,为企业提供一揽子服务,持续满足多样化的金融服务需求。

该行持续下沉服务重心,强化服务举措,加大园区企业金融供给力度;建立快速审批通道,对于符合条件的企业实行限时审批,确保企业能够及时获得资金支持,满足园区企业“急、频、快”的资金需求。与此同时,该行还加强园区产品创新,推出“百福·流水贷”“流水易贷”“土地厂房抵押贷”等产品,着力满足不同规模、不同层次、不同产业企业的金融需要。

此外,该行还制定专项普惠“整园授信”活动考核方案,加大金融对民营和小微企业的信贷支持力度;建立园区常态化、立体化对接机制,指定公司事业部作为“整园授信”工作推动部

门,根据资源禀赋,成立两个专门小队,集中优势奋力攻坚,提升“银园”对接的便捷性、精准度和成功率。

在南昌县小蓝经开区设立金融服务点,该行驻服务团队长期驻守,为周边企业提供及时、便捷的金融服务,实现农商银行与企业无缝对接。该行还成立专营团队,开展“网格化”全覆盖走访;通过金融服务中心平台,全面梳理辖内重点企业清单;以省市县重点企业及新型农业经营主体为重点,制定详细对接计划,做到有需必答;通过“政银”联动、金融“撬动”、企业互动等方式,有效凝聚工作合力,精准对接有贷款需求的企业,切实打通金融助企政策落地的堵点痛点。

该行作为“扎根”南昌县域的本土银行,将聚焦全力做好金融“五篇文章”,持续延伸园区金融服务的覆盖范围,大力提升金融服务实体经济的能力,积极为园区产业的蓬勃发展贡献农商力量。 **文俊 黎晴**



近年来,山西武乡农商银行积极对接农户的金融需求,累计发放涉农贷款1.21亿元,引导农户发展种植养殖及农产品深加工等特色产业,让农户享受到了高效便捷的金融服务。图为该行支持的种梨大户喜获丰收。 **李静**

大理市农商银行发放首笔“苍洱农信文旅贷” 实现美景与金融“双向奔赴”

大理风光在苍洱,苍洱风光在双廊。走进素有“苍洱风光第一镇”的大理市双廊古镇,映入眼帘的是水天一色交相辉映、门临洱海、浪击碧波,让人惊叹于大自然的巧夺天工,而坐落在双廊观海视野绝佳处的大理传世酒店犹如镶嵌在古镇上的一颗明珠,散发着耀眼的光芒。

日前,传世酒店负责人赵子雨迈着轻盈的步伐走出云南大理市农商银行双廊分理处,喜不自禁地讲道:“有了这笔300万元信贷资金支持,发展前景一片大好,让我对酒店经营信心更足了。”据悉,这是该行发放的首笔“苍洱农信文旅贷”,为大理文旅产业装上了新的“金融引擎”。

文旅产业是大理的支柱产业,也是新质生产力迸发的重要源泉。一部《去有风的地方》电视剧让大理成为“诗和远方”的目的地。巴黎奥运冠军王昶赛后

的愿望是想去大理洱海度假,这让大理再次成为游客的“心头爱”,根据《中国旅游竞争力报告2023》,大理市上榜2023中国旅游百强县市并列前茅。

为加速文旅产业的更新“破圈”,大理市着力实施旅游革命“九大工程”,推动“文旅+”“+文旅”跨界融合,提升全域旅游业态,大力推进全域旅游示范区创建。该行紧跟地方政府推动旅游业的“风向标”,把金融振兴文旅产业、打造文旅品牌、激活文旅市场写入《“十四五”期间战略发展规划》《金融服务乡村振兴实施方案》,主动分析研判旅游市场需求,改善和加强文旅客群的信贷服务,针对餐饮、民宿、客栈、文创、旅拍“短、小、频、急”特点,按照专业化、集约化的“信贷工厂”理念,精简业务流程,缩短决策链条,提升审批效率,针对文旅产业定制信

贷产品“苍洱农信文旅贷”。此款产品在破解文旅产业“担保难、融资难”的瓶颈,综合运用多种组合的金融方案打通融资堵点,贷款期限最长可达10年,年化利率低,还款方式灵活。

据赵子雨介绍,传世酒店定位高端客户群体,以个性化定制服务满足全域旅游者的度假需求。她表示,有了这笔信贷资金的加持,下一步酒店将立足“国际化、高端化、特色化、智能化”发展方向,围绕圈层派对、目的地婚礼定制、旅拍体验、特色品牌商城打造,加大与携网络平台合作力度,一定会成为双廊艺术小镇上一张靓丽名片,还能为当地地提供30多个就业岗位。

截至目前,该行已发放涉文旅产业贷款超18亿元,金融与文旅产业“双向奔赴”,正共同书写文旅产业高质量发展的精彩“答卷”。 **胡曙利 叶音言**

盱眙农商银行创新专属金融产品 加速推进整村授信“路路通计划”

今年以来,江苏盱眙农商银行深入践行省联社“3741”总体战略部署,紧紧围绕本行精心绘制的“354”三年发展规划宏伟蓝图,以“星光党建”为鲜明旗帜,全力加速推进整村授信“路路通计划”,使之逐步由愿景转化为生动实践。

截至目前,该行居民预授信客户数量已跃升至13.15万户,授信总额高达215.9亿元,其中民营企业授信惠及职工达2951户,预授信金额突破2.29亿元。这一系列数据彰显了该行对地方经济发展的坚实支撑和对小微企业的深切关怀。

自2022年起,该行党委把握“党建+金融”融合发展模式的战略意义,通过精心遴选共建单位,持续深化外联外拓,不断拓展金融服务的边界与深度。今年以来,该行已成

功与黄花塘镇、太和街道和盱眙侨联等6家单位建立战略合作关系,并与31家单位签署战略合作协议,构建起一张覆盖广泛、合作紧密的金融服务网络。在此基础上,该行勇于创新,推出“青商贷”“巾帼贷”等5种专属金融产品,精准对接不同客户群体需求,实现金融服务的精准滴灌与高效触达。

今年以来,该行成功举办两场以“鱼水乡情,澄‘意’满满”为主题的外拓活动,远赴无锡开展精准营销。截至目前,该行已开展外拓营销28场,累计营销人数超160人,现场授信16户,金额达780万元;签约客户36户,授信金额6724万元;放款35户,金额总计6409万元。此外,该行还为超百名在外人员提供贷记卡开通、社保卡激活等便捷服务,生动诠释了“以客户为中心”的服务理念。

为进一步提升金融服务效能,该行积极探索政务网格与金融服务互融互促的新模式。该行董事长王波亲自挂帅,与盱眙县政法委深入交流,共谋政务网格互融发展大计。按照“三挂三包”工作要求,该行部署56名“金融辅导员”全面进驻街城街道社区网格及居民微信群,实现了金融服务与社区治理的深度融合。截至目前,该行城区“银客”沟通平台建成率已达89.2%,为居民提供了更加便捷、高效的金融服务渠道。同时,该行还与盱眙街道为民中心及各社区、政法部门联合开展普法宣传19场,受众群众超过1.5万人,在普及金融知识、防范金融风险、提升居民法律意识等方面取得了显著成效。 **孙丹丹**

金华成泰农商银行 “成信贷”助金琅山泉走向大市场

日前,许多浙江金华游客在上海的多家星级酒店、A级景区喝到了金华水——金琅山泉,无不倍感亲切和自豪。“有了浙江农商银行辖内成泰农商银行的大力支持,我们金琅山泉走向国际大都市更有底气!”金华市金琅饮用水有限公司(以下简称:金琅公司)负责人戴豪杰欣喜地说道。

提起金华水,不得不提清冽甘甜的婺城水,位于婺城区琅琊镇的金琅水库是金华百万市民的“大水缸”,连续多年通过全国重要饮用水源地达标评估,为市民提供可靠优质用水保障,优良的水质也成了婺城的一张“金名片”。金琅山泉取自金琅水库,金琅

公司每年可产优质天然饮用水35万吨,其中瓶装水2.1亿瓶,桶装水800万桶。随着该产品在全国市场的拓展,生产规模急需扩大,扩建资金成了最大难题,金华成泰农商银行客户经理在深耕网格走访中了解到该情况后,立即为其办理200万元“成信贷”,为企业解了燃眉之急。

据悉,“成信贷”是该行针对没有资产抵押的小微企业、个体工商户量身定制的一款信用贷款产品。近年来,该行坚守“姓农姓小姓土”的初心使命,不断创新金融产品,加大金融支持力度,促进农业增效、农民增收、产业增产,持续高质量服务实体经济。 **包江涛 吴慧**

赵县农信联社 多举措提升统计工作效能

今年以来,河北赵县农信联社紧紧围绕省联社、审计中心工作部署,深入贯彻落实金融统计工作要求,建立以计划财务部牵头,业务管理部、金融市场部等相关部门配合机制,最大程度保证报送的准确性、及时性。

该行作为“扎根”南昌县域的本土银行,将聚焦全力做好金融“五篇文章”,持续延伸园区金融服务的覆盖范围,大力提升金融服务实体经济的能力,积极为园区产业的蓬勃发展贡献农商力量。 **文俊 黎晴**

该联社重点关注资本充足率、拨备覆盖率等监管性指标,及时为决策提供可靠的数据基础,以便抓住阶段性业务重点,确保不越监管红线,保证联社经营稳定。同时,该联社还加强存款、资金业务数据统计和监测,及时获取市场信息,充分分析数据,合理定价,为调整业务结构、提高经营效益奠定坚实基础。

该联社根据大中小及微型企业划分、代发工资金融基础数据采集规范、非同业单位存款基础数据采集规范等相关标准,严格要求前台柜员、客户经理在实际业务中规范录入基础数据,重点关注各类基础指标信息,包括但不限于涉农贷款、大中小微企业贷款、绿色贷款、代发工资分类等,按照“谁主管谁负责,谁录入谁负责”的原则,常态化进行数据治理。

下一步,该联社将继续高度重视统计工作,筑牢统计工作高质量发展理念,严格贯彻落实各项法律法规和统计制度,持续加强数据源规范治理工作,提高数据准确性,在服务“三农”、服务县域实体经济等方面充分发挥数据价值。 **梁耕 康会磊**

龙南农商银行 常态化加强“沉睡账户”提示

今年以来,江西龙南农商银行积极开展“沉睡账户”提醒提示专项工作,不断提高客户的金融获得感和满意度。截至8月底,该行累计发布公告26期,电话短信提醒5.38万户客户,唤醒6128户账户。

该行通过召开专题会议,完善“沉睡账户”唤醒管理制度,优化唤醒管理模式等措施,明确各营业网点的工作责任、时间表和任务书,并定期通报各营业网点的工作进度情况,常态化加强“沉睡账户”提醒提示工作。该行强化网点柜面人员的培训,以便能及时准确解答客户关于“沉睡账户”的查询、变更等相关咨询和疑问。

该行通过营业网点、微信公众号发布公告,并通过电话外呼、手机短信等多种线上和线下方式,分批、分户进行提醒提示;制定了差异化的提醒提示策略和业务流程,结合存款种类、账户级别、账户数量等因素采取差异化的唤醒措施,协助客户妥善处理“沉睡账户”,并为办理“沉睡账户”挂失、销户等业务的客户主动减免小额账户管理费等相关费用。在“沉睡账户”提示提醒工作中,该行还重视消费者权益保护,严格控制客户信息使用范围,严格管控客户信息使用流程,妥善归档留存信息的获取和使用记录,严格落实授权管理相关程序,避免在提醒提示工作中泄露消费者账户或身份信息。 **李斌**

荔浦农商银行 举办内训师初级培训班

日前,广西荔浦农商银行启动内训师培训进阶项目,成功开办第一期内训师初级培训班,该行52名内训师候选人参加培训。

该行党委书记、董事长王登富作开班致辞,指出开展内训师培训的意义。首先是依托人才资源优势整合资源要素,激发人才队伍活力,为自身高质量发展提供坚实的组织和人才保障;其次是提炼精品课程,打造具备农商特色的优质课程体系,提高内训师授课能力和培训技巧,增强各条线业务培训的针对性和适用性。

王登富要求,各位内训师候选人要学用结合,学以致用,锻炼过硬本领。同时,他还寄语参训人员要做农商银行的知识传播者、创新推动者和人才培养

者。培训会上,该行特邀资深TTT企业内训导师徐云松,围绕课程开发、PPT制作、课程演绎、授课技巧等关键内容进行授课,并着力培养内训师“专业、会讲、善导、善悟、善变”的能力。

在培训期间,该行学员们“元气满满”,积极融入课堂畅所欲言,现学现用,课堂现场反响热烈;学员们聚焦现阶段经营发展需要,深入探索特色课程创建路径,最终形成了40余个主攻课题,50余个初步课程大纲和教学PPT。

下一阶段,该行将开展内训师初级班学员成果展示,并建立内训师师资库,打造干部队伍素质和能力提升工程,营造“引才、留才、育才”的良好氛围,为该行高质量发展提供坚实的人才保障。 **黄志琛 丁慧芳**

涪潭农商银行石莲支行 巧手齐动“救回”3万元残损币

日前,贵州涪潭农商银行石莲支行迎来了一位焦急万分的客户。因家中电器故障引发火灾,屋内3万元现金在火灾中被严重损毁。该客户发现后立即用水浇灭这笔现金,避免了更大程度的损毁,但送到银行的“火烧币”已碳化并被水浸透,难以清点。客户心急如焚,希望通过银行尽量挽回损失。

该行工作人员立即启动了应急处理流程。了解到“火烧币”的情况后,工作人员迅速安抚客户情绪,并表示会尽最大努力帮助其兑换。在处理过程中,工作人员发现纸币由于碳化严重,且水浸之后相互粘连,无法直接分开。为了确保每一张纸币都得到妥善处理,网点工作人员将受损的纸币小心翼翼

地逐张平铺在报纸上,耐心地进行烘干处理。

经过整整一个上午的烘干和分离工作后,该支行工作人员再将纸币逐一分开,并集体协作进行手工清点。整个过程十分耐心和细致,因为每一张纸币都非常脆弱,稍有不慎就可能加重破损。经过该支行多位员工的不懈努力,终于完整清点了全部纸币,并将3万元残损币全额兑换给客户。客户拿到崭新的人民币后,激动不已,再三道谢!

该行将继续秉承“发展普惠金融,服务千家万户”的使命,坚持“根在农村,命在农业,情系农民”的服务宗旨,为服务地方经济和群众金融需求贡献自身力量。 **熊林峰**