

## 石河子农商行 “科创积分贷”落地应用

日前,新疆石河子农商行科创企业——新疆天筑建工集团有限公司新增500万元授信额度,标志着“科创积分贷”这一金融产品首次在石河子市建筑行业落地应用。

“科创积分贷”是石河子农商行在中国人民银行石河子分行的指导下,创新打造的金融产品。该行将企业科创积分制结果纳入信贷产品授信参考范围,通过“科创积分+担保”模式,精准对接科创企业融资需求。

“石河子农商行此次大胆创新,为本地科创企业开辟了全新融资路径,希望该产品的推出能够引领石河子市科创产业迈向新高度。”获得该行信贷资金支持的天筑建工集团有限公司法人说道。李强

## 咸丰农商行 “贷”动小微企业发展

今年以来,湖北咸丰农商行以服务地方经济发展作为出发点和落脚点,着力打造一流营商环境,为小微企业发展提供全方位金融支撑。近日,湖北叁友商贸有限公司获得了该行营业部发放的200万元小微企业创业担保贴息贷款,解决了该公司在发展过程中面临的融资难题。

据悉,创业贴息贷款作为国家促进创业就业、惠企利民的政策扶持产品,贷款财政贴息50%,使得企业或个人实际承担的贷款年利率低至2.425%,大幅降低了客户的融资成本。

截至目前,该行累计收到小微企业客户申请的11笔创业贴息贷款,金额1500万元,已成功发放8笔,金额1100万元。李宇清

## 张北农商行 上门为客户办理社保卡业务

近日,客户王叔来到河北张北农商行兴华支行,为老伴办理社保卡业务。该支行大堂经理立即上前了解情况,得知王叔的老伴因病重无法外出,遂请其代为办理业务。考虑到王叔老伴的健康状况和业务需求,该支行大堂经理记录下王叔的联系方式和家庭住址,并主动提出将尽快安排工作人员上门进行情况核实。第二天,该支行工作人员立即前往王叔家中,在确认了王叔老伴的委托意愿后,顺利为她办理了社保卡业务。

下一步,张北农商行将继续坚持以客户为中心的服务理念,为客户提供更加优质、专业、贴心的金融服务。王帆

## 澧县农商行 开展整村授信示范村创建工作

近日,湖南澧县农商行在官垌镇仙桃村开展整村授信示范村创建工作。

该行工作人员主动对接官垌镇人民政府,结合整村授信活动,实施精准营销,进村召开客户邀约会,聚焦葡萄种植户、水产养殖户等客群,大力宣传农商银行的金融政策及金融产品,切实做到客户的合理信贷需求全覆盖。

澧县农商行官垌支行积极组建整村授信服务队,进行“网格化”走访营销,实现金融服务精准覆盖。截至11月21日,该行工作人员累计走访客户461户,授信客户225户,授信金额2851.6万元;累计签约客户49户,签约金额1355万元。张婉妮

## 如东农商行 快速为企业办理境外投资业务

江苏馨源新材料科技有限公司是一家创新型中小企业,主要从事聚氨酯新材料技术研发及生产。今年以来,随着出口贸易额稳步增长,该公司计划前往泰国购买土地并进行境外投资。因当地政策要求,该公司需要在三天内完成外汇账户开立、境外直接投资登记等一系列流程。

了解到该公司特殊需求后,江苏如东农商行迅速响应,第一时间成立专项服务队,收集整理开户资料,开通快速审批通道,成功帮助该公司一天内完成账户开户,三天内汇出首批70万美元土地款(总计274万美元),顺利完成了与泰国当地政府的土地交易。盛兴 王一斐

## 平南县农信联社 金融助力陈皮产业蓬勃发展

近年来,广西平南县农信联社大新信用社始终秉持服务“三农”的初心与使命,通过精准施策、推陈出新,全力助推陈皮产业高质量发展。

大新镇某大型陈皮加工企业因成立初期在场地租赁和设备购置上投入了大量资金,在后期果皮收购和加工的关键时期,资金周转出现了困难。大新信用社工作人员得知该公司情况后,迅速上门与公司负责人进行对接,经过综合评估,为该公司推荐了“陈皮贷”,通过信贷资金的注入,及时为该公司解决了融资难题。截至10月末,大新信用社已累计为陈皮企业及农户发放1750万元“陈皮贷”。钟明全 覃奕彬

# 高平农商银行立足本土实际 为新型城镇化建设注入金融动能

城镇化是实现现代化的必由之路,城镇化发展离不开金融行业的支持。今年以来,山西高平农商银行坚守主责主业,优化金融服务供给,创新金融服务模式,做好新型城镇化领域的信贷资金投放,加速助推高平新型城镇化建设。

高平农商银行紧紧围绕高平市委、市政府的战略目标部署,以服务地方经济为己任,积极对接重点项目工程,对省市重点工程开展“名单制”营销,累计为太行奥莱、盈山康养等7个重点项目投放贷款3.41亿元;为康硕(山西)智能制造有限公司、山西众禾壹心商贸有限责任公司等14家重点企业投放贷款6.54亿元,为重点项目及企业发展注入了源源不断的金融“活水”。

山西凯永养殖有限公司成立于2006年,注册资金9000万元,占地5000多亩,是一家集设施农业种植、饲料加

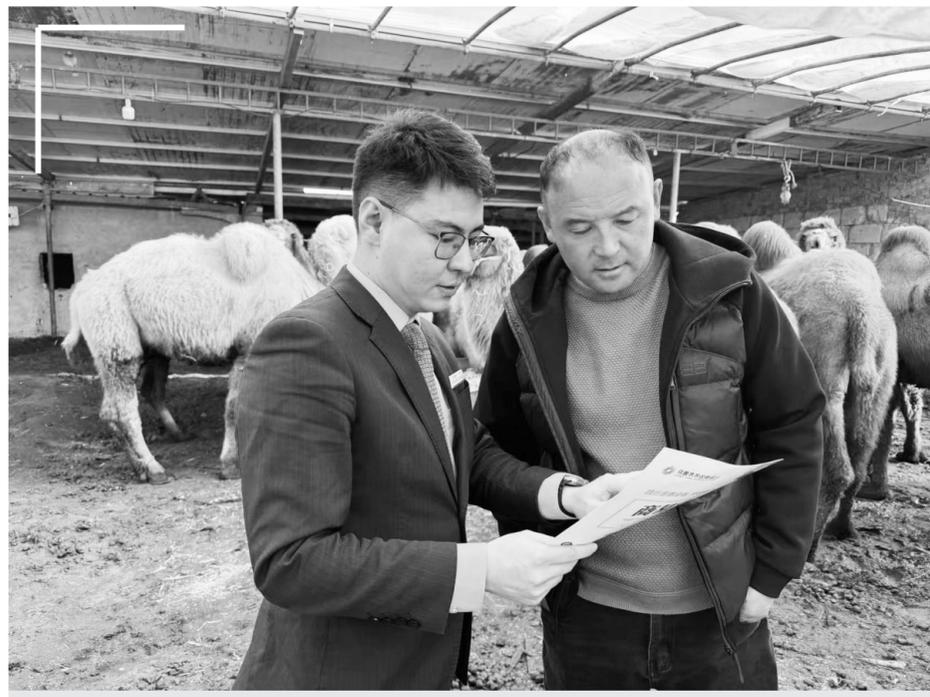
工、种猪繁育等为一体的全产业链涉农企业,也是当地省级龙头企业。作为服务地方经济的金融主力军,高平农商银行工作人员主动与该公司负责人进行对接,并与该公司合作推出了“金猪贷”这一生猪供应链贷款,将上游生产企业和下游提货商作为重点放贷客户,由中游加工企业以提货单、预付款等作为信用担保,将信贷资金注入生产端与分销端的资金缺口,并在上下游的资金闭环中实现“收回一再贷款”的信贷循环。截至目前,该行累计为山西凯永养殖有限公司发放2850万元贷款。

“申请贷款对于我们这些打工的人来说并非易事,多亏高平农商银行提供的授信额度,有了这笔贷款资金加上自有存款,我在镇里开了一家便利店,再也不用外出打工和家人分离了。”高平市米山镇川起村的李江夫妇在高平农商银行的信贷支持下开了便利店,月营

业额达1万元以上,比外出打工收入还多,而且还能照顾家里的老人和孩子,面对高平农商银行工作人员的回访,李江一家话语里充满了感激之情。

近年来,在高平市党政部门及监管部门的大力支持下,该行认真落实新型城镇化建设相关要求,对当地中小企业、个体工商户进行走访调研,持续提升金融服务质效;通过三级联动、资源共享,对全市中小微企业以及个体工商户等经营主体进行精准对接,打通了金融服务“最后一公里”。截至目前,该行累计为2264家小微企业及个体工商户发放14.75亿元贷款。

下一步,高平农商银行还将立足本土实际,创新金融产品,提升服务水平,支持重点企业、重点项目建设,多层次、多角度、全方位服务新型城镇化建设,为全市经济高质量发展作出更大贡献。杨宇波 李林



近年来,新疆乌鲁木齐农商行积极贯彻落实乡村振兴战略,紧密结合当地旅游资源特点,在助力以畜牧业为代表的特色产业方面取得了显著成效。截至今年10月末,该行涉农贷款余额25亿元,其中畜牧业贷款余额6.05亿元。图为该行工作人员在为骆驼养殖户阿合力别克·加合司介绍农商银行的信贷产品。姚培文 丁丽

## 遂川农商银行聚焦小微企业 打通金融服务“最后一公里”

小微企业是稳定经济、扩大就业以及改善民生的重要力量,也是金融发展的根基。今年以来,江西遂川农商银行认真贯彻落实各级政府和监管部门对于加大金融服务实体经济的工作要求,认真做好小微企业融资对接帮扶工作,坚守支农支小战略定位,以“四个坚持”不断提升小微企业金融服务质效。截至10月末,该行小微企业贷款余额55.54亿元,净增4.52亿元,增幅8.87%。

该行积极参与“千企万户大走访”活动,认真落实好“三三三”工作机制,强化与当地政府工作专班的沟通协调,及时获取“两张清单”;同时,建立跟踪问效机制,对符合授信条件的客户做到“应贷尽贷”,对不符合授信条件的客户,逐户给出不予授信的原因,对暂无融资需求的客户,做好后续走访,不断提升金融服务质效。

该行深入推进贷款客户“三年翻番”工程,组织开展“找回行动”“唤醒计划”“培育计划”,不断提高授信覆盖面,加大对制造业企业、民营和小微企业的信贷支持力度,不断优化新客户增量考核,避免降低客户准入标准;建立营销台账,班子成员靠前主动对接重点企业和重大项目,网点负责人重点对接辖内优质企业,客户经理全面对接小微企业客户,做到逐户走访、户户过筛、动态管理。

该行结合小微企业、个体工商户生产经营特点和需求,丰富普惠金融产品,满足经营主体多元化融资需求;创新推出“百福帮鸭贷”“农保贷”“百福金桔贷”等融资产品,全方位满足各类小微企业的信贷资金需求。

该行按照“对内优化、对外简化”的原则,开通贷款审批“绿色通道”,启动快速服务对接机制,从贷款受理、上门调查到上会审议、贷款发放,全部实行“一站式”全流程操作;综合运用循环贷款的方式,缩短客户融资链条,降低贷款周转成本,实现贷款资金运转无缝对接;严格落实限时办结、一次性告知等服务措施,缩短贷款审批时间,提升客户办贷体验。该行积极推行“不动产登记+金融服务”模式,为客户提供签订不动产抵押合同、办理抵押登记“一揽子”服务,推动金融服务提质增效,切实为小微企业发展注入金融动能。廖海华

产品,全方位满足各类小微企业的信贷资金需求。该行按照“对内优化、对外简化”的原则,开通贷款审批“绿色通道”,启动快速服务对接机制,从贷款受理、上门调查到上会审议、贷款发放,全部实行“一站式”全流程操作;综合运用循环贷款的方式,缩短客户融资链条,降低贷款周转成本,实现贷款资金运转无缝对接;严格落实限时办结、一次性告知等服务措施,缩短贷款审批时间,提升客户办贷体验。该行积极推行“不动产登记+金融服务”模式,为客户提供签订不动产抵押合同、办理抵押登记“一揽子”服务,推动金融服务提质增效,切实为小微企业发展注入金融动能。廖海华

“今年冬小麦纳入药食同源物质目录,市场行情好、价格大涨,我们进行麦冬收购、仓储、物流运输需要的资金也更多了,三台农商银行专门为我们公司的麦冬产业链提前批量授信,当天申请、当天放款,资金周转完全不用担心。”三台县某麦冬种植企业负责人刘志刚介绍道。三台农商银行坚持小微企业为重点,进行上下扩围,鼓励各地结合实际将贷款营销对象拓展至个体工商户、农民专业合作社等经营主体,对麦冬产业链种植、销售、加工等全产业链经营主体实施批量授信,提供“1+N”产业链贷款金融服务。截至10月末,该行已累计投放650笔麦冬产业链贷款,金额5.5亿元。郝礼霞 伍雷

## 三台农商银行精准对接融资需求 让信贷资源持续赋能小微企业

近年来,四川三台农商银行在首行党委的坚强领导下,认真贯彻落实党中央、省委、省行党委关于大力支持小微企业发展的决策部署,加大小微企业信贷投放力度,进一步提振经营主体信心。截至今年10月末,该行普惠小微贷款余额77.03亿元,较年初净增5.60亿元;其中,小微企业贷款余额22亿元,较年初净增3.11亿元。

“三台农商银行不仅为我们公司项目建设初期提供了资金支持,同时还及时跟进园区企业后续入驻等金融服务,累计为园区内20家企业发放了3.56亿元信贷资金,有力地支持了园区建设和入驻企业的生产经营。”在三台县西部食品包装产业园,四川洪吉永盛科技集团有限公司董事长洪振谈到园区从筹备到落地过程中,三台农商银行提供的全方位信贷资金支持,话语里充满着对该行金融服务的称赞与感激。

## 松阳农商银行 党群共建共筑乡村致富路

近年来,浙江农商联合银行辖内松阳农商银行在上级和监管部门的精心指导下,全面推进“一村一策”帮扶服务和“金融富民强村”项目,探索出了一条具有山区特色的党群共建助富之路。

该行以党建联建为“纽带”,将金融帮扶作为融入基层治理的重要抓手,针对结对村合并搬迁、新农村建设等需求,适时推出“大搬快聚”贷款,信贷支持结对村新建480余幢房屋。同时,该行利用辖内行政村13亩荒废园地打造党员实践基地,为辖内10个行政村党群服务中心捐赠20万元进行升级改造,以更好地助推美丽乡村环境整治及“三化”工程建设。

该行深化与叶村乡人民政府及结对

村的战略合作,以资金帮扶、产业帮扶和项目帮扶为抓手,联合乡级“强村公司”共同打造“岱头大米”品牌,每年帮助当地涉农企业及农户销售生态大米3万斤。

该行深化“政银村”合作,积极汇聚政府部门、企业、社会组织力量,形成强大的帮扶合力,支持当地特色产业发展。同时,该行为松阳县叶村乡农产品冷链物流中心项目发放5000万元专项信贷资金,全方位助推该项目落地落实,项目完工后可为当地居民提供2000余个就业岗位。

下一步,该行还将持续深化党建联建结对帮扶机制,拓宽帮扶渠道,全方位推进结对村特色项目建设,助力当地涉农企业发展、广大农户增收。程曦

## 宜黄农商银行 提升个体工商户金融服务质效

在当前复杂多变的经济环境中,个体工商户作为市场经济的重要组成部分,面临着前所未有的机遇与挑战。为了有效应对这些挑战,促进个体工商户稳健发展,江西宜黄农商银行积极响应国家政策号召,全面落实延期还本付息政策,将该政策的受益主体从传统小微企业扩展至货车司机、出租车司机、网店店主等个体经营者,通过优化续贷流程,做好延期贷款续贷工作。

该行通过创新信贷产品,优化贷款结构、降低融资成本等措施,为个体工商户提供更加灵活、便捷的融资服务。在数字化转型浪潮中,充分利用科技手段,提升个体工商户金融服务质效;通

过大数据分析、人工智能等技术,优化业务审批流程,提高风险管理能力。同时,该行创新开发了小额信贷产品,以更好地满足个体工商户“短、频、快”的融资需求。

该行积极推行个体工商户开户服务便利化改革,通过简化开户流程、减少证明材料、缩短开户时间等措施,为个体工商户提供更加高效、便捷的开户服务。该行加强“线上+线下”渠道融合,积极建设和完善客户信用信息和金融服务平台,整合多方数据资源,实现信息共享和互联互通;通过加强个体工商户的信用“画像”,提高融资对接效率,为个体工商户制订更加精准、个性化的金融服务方案。管学平

## 西乡农商银行 召开支持小微企业融资部署会

为进一步打通小微企业的融资堵点和卡点,有效解决小微企业融资难、融资贵、融资慢的问题,近日,陕西西乡农商银行召开了支持小微企业融资协调工作机制动员部署会。

会议强调,该行要准确认识到支持小微企业融资协调工作机制的重要意义,有效推动各项决策落地落实;要准确把握支持小微企业融资协调工作机制的严肃性,全面贯彻党中央决策部署和省联社、审计中心工作安排,把支持小微企业发展置于稳经济大盘、促创业就业、实现高质量发展的大局中,扎实做好主责主业;要准确把握支持小微企业融资协调工作机制的必要性,通过完善利率定价、优化负债结构、健全

小微企业综合融资成本稳中有降长效机制,最大程度降低小微企业贷款综合成本;要在思想上做到同心同行、行动上做到同心同行、作风上做到同心同行,各机构负责人及业务条线管理人员先学一步、学深一层,在思想上同省联社党委保持高度一致,树立西乡农商行“全面创优”的工作导向,发扬“住社调研”“四下基层”的优良作风,及时研究新情况、解决新问题,合力破解小微企业融资难题。

下一步,西乡农商银行各机构、部门、全体工作人员将自上而下形成合力,共同做好小微企业金融服务,切实发挥肩负起支持小微企业、助力地方经济发展的重要使命。黄宝

## 汉寿农商银行 推进“信用+金融”服务走深走实

为更好地助力乡村振兴,打造老百姓放得下心、信得过、离得近的“家门口银行”,近日,湖南汉寿农商银行在沧港镇凤菱村开展了整村授信示范村创建工作,大力推进“信用+金融”服务走深走实。

该行出台了《整村授信示范村创建方案》及配套宣传方案,成立整村授信示范村工作领导小组,工作督导组,结对共建小组及验收小组,着力以更强的力度、更好的服务、更大的优惠来满足“三农”领域发展的资金需求。今年10月以来,该行联合凤菱村“两委”召开了整村授信示范村创建工作部署会、调度会,举办了3场金融知识宣讲会、5场“屋场会”,组织金融宣讲员进村

组就群众关注的存贷款利率及真假币识别等金融知识进行重点讲解,集中为村民现场更换第三代社保卡。活动期间,该行工作人员累计为当地村民换发127张第三代社保卡。

该行6个工作小组结合整村授信信息台账,通过添加微信、实地回访等形式,对符合授信条件的村民进行“一对一”走访,不断提高客户签约率、用信率。截至目前,汉寿农商银行沧港支行授信客户474户,授信金额3429万元,累计签约客户105户,签约金额802.2万元。

下一阶段,汉寿农商银行还将继续总结整村授信示范村创建工作经验,做好普惠金融大文章,奋力书写金融助力乡村振兴农商答卷。杨苑 周涓

## 阳高县农信联社 推动社保卡换发量质“双提升”

今年以来,山西阳高县农信联社积极响应惠民惠农财政补贴代发政策,进一步发挥社保卡便民、惠民、利民的重要作用,抓机遇、抢先机、争市场、拓客户,瞄准目标精准发力,实现第三代社保卡营销量质“双提升”。

该联社将第三代社保卡营销作为一项重要工作来抓,第一时间召开专题会议进行研究部署,积极抢占惠民补贴发放的节点,为当地居民更换第三代社保卡;全社上下统一思想、明确目标、压实责任,营造全员参与、协同共进的良好氛围,扎实推进第三代社保卡营销宣传工作有序开展。

该联社与阳高县人力资源和社会保障、阳高县财政局携手,构建紧密

合作框架,定期沟通对接,实现全流程高效合作;在全辖设立“一站式”社保卡换发服务网点,为辖内3个营业网点全部布设社保卡即时制卡机,为当地居民提供“就近办卡、即时制卡、立等可取”的金融服务,切实解决群众“多跑路”的问题。

该联社充分发挥厅堂营销主阵地作用,实行“综合柜员+大堂经理”服务模式,通过“线上+线下”双渠道进行第三代社保卡换发申请,确保社保卡换卡过程更加便捷、高效;通过提供代发工资及各类业务代缴服务,提高客户的社保卡账户使用率,从而实现低成本资金留存。截至目前,该联社累计社保卡保有量2.08万张,沉淀资金1.92亿元。张茹