

宁波农商银行系统 为“瞪羚企业”注入金融动能

今年以来,浙江宁波农商银行系统坚持党建引领,创新“党建+金融”新模式,按照“农信向实、向新”发展方向,有力、有效地支持“瞪羚企业”高质量发展。

宁波农商银行系统积极探索“政银企”三方深度合作共建,全面提升“瞪羚企业”金融服务质效;与宁波市市场监督管理局、国家税务总局宁波市税务局等单位建立联动机制,发挥“财政政策+产业政策+金融政策”叠加效应,形成支持“瞪羚企业”强大合力。截至10月末,该行累计为45家“瞪羚企业”授信17.53亿元。毛丽娜

赤壁农商银行 开展“一村一座谈”系列活动

今年以来,湖北赤壁农商银行坚守主责主业,不断提升农村金融服务质效,用实际行动诠释了“乡村振兴主办行”的使命与担当。

该行工作人员深入农村开展“一村一座谈”系列活动,通过发放宣传资料、组织专题座谈会等多种形式,将金融产品、优惠政策与便捷服务送到农户“家门口”。今年以来,该行累计开展7场“一村一座谈”活动,为236户农户提供865万元信贷资金支持。张芳

宜黄农商银行 金融赋能中药材产业发展

近日,江西宜黄农商银行积极作为,派遣业务人员陪同宜黄县现代农业产业园区管理办公室相关领导与专家团队,深入辖区内的中药材产业基地开展实地调研。

调研活动当天,调研团队一行仔细查看了基地内以石菖蒲为代表的中药材生长态势。宜黄农商银行业务人员认真听取了基地负责人讲述的基地中药材产业发展历程、面临的资金周转、设备购置及技术升级等痛点难点问题,边记录边与基地负责人探讨金融扶持方案,确保金融“活水”精准滴灌辖区特色产业,助推当地经济高质量发展。洪卫

天柱农商银行 支持生猪养殖户创业增收

胡祠月是天柱县瓮洞镇柳溪村的一位黑毛猪养殖户。多年前,外出务工的他因为一次意外失去了左手活动能力。虽然无法正常劳作,但胡祠月却从未轻言放弃,并于7年前决定回乡创业。

回乡初期,胡祠月在贵州天柱农商银行“特惠贷”的支持下,获得了5万元信贷资金,在此之后,该行又分别于2021年、2023年为其发放了15万元、30万元贷款,支持其生猪养殖场稳定经营、扩大规模。在该行的金融“活水”灌溉下,胡祠月的生猪养殖场不断发展壮大,现有8头种猪、52头繁殖母猪、160余头肉猪,几年时间他的收入翻了几番,成了村里的致富带头人。胡思佳

洪湖农商银行宏伟支行 金融“活水”灌溉稻花香

洪湖市春露农作物种植专业合作社成立于2013年,是一家由农技、农机、农资等30多家农民专业合作社和粮食加工、农业经营管理企业等共同组成的新型农业经营主体。目前,该合作社累计种植再生稻3万亩,辐射带动全市种植再生稻10万亩。

今年以来,该合作社急需采购一批种子、农药、化肥等农业生产资料,因一些贷款资金未能及时回笼,现金流较为紧张。湖北洪湖农商银行宏伟支行工作人员在走访对接中了解到这一情况后,立即上门对该合作社进行实地调查,结合相关情况,向其发放了200万元信贷资金,及时解决了该合作社的资金难题。张敏

(上接1版)

“调查研究”下基层

宜粮则粮、宜经则经、宜牧则牧、宜渔则渔、宜林则林。为避免出现“大水漫灌”现象,农行福建省分行在落实支持小微企业融资协调工作机制过程中,全面开启“千企万户大走访”活动,深入园区、社区、乡村开展调查研究和实地走访,根据各地产业结构和区域布局,支持具有地方特色的小微企业发展。省、市、县三级主要领导靠前指挥,分管领导亲自带队,工作专班主动作为,主动协调解决相关企业在发展过程中遇到的融资难题。截至11月28日,农行福建省分行通过“千企万户大走访”活动,已对接“金服云扫码”客户1.5万余户。

南平市顺昌县埔上镇南内矿是闽北地区最大的萤石矿。近几年,顺昌县某萤石采矿企业凭借敏锐的市场洞察力,通过不断加大萤石粉的研发提纯力度和技术改造力度,一直保持着该行业的领先地位。近期,该公司与下游新能源锂电池生产企业签订了长期供货合同。为确保产品质量符合标准,该公司投入大量资金用于实验研究和技术改造。

“最近我们接到的订单越来越多,但购买原材料、加大研发投入都需要大量资金投入,加上之前的贷款即将到期,公司面临着较大的资金周转压力。”

大余农商银行擦亮为民底色 让普惠金融“落地生花”

今年以来,江西大余农商银行作为地方唯一的法人银行,坚持“立足本土、服务社区、支小支微”的市场定位,积极搭建“政银企”联建共建平台,不断创新信贷产品,优化金融服务,加速科技赋能,为实体经济持续引流,争当服务实体经济主力军。截至10月末,该行各项贷款余额较年初增长9.04%,在全县贷款市场份额中占比43%,普惠型小微企业贷款余额增长12.42%。

大余农商银行牢记“农商姓党”的政治属性,打好“党建+金融”这套“组合拳”,推进党建与业务深度融合。该行聚焦县域特色食品行业融资需求,与大余县工商业联合会、大余县食品生产加工企业协会开展“政银企”党建联建共建活动,建立三方合作共建机制。截至目前,该行已与15家单位党支部开展不同主题的党建活动。

大余农商银行用好“党建+考核”

这把“双刃剑”,将党建工作融入辖内各支行业务考核机制中,制定“党员先锋号”评比、“红黄旗”流动机制,开展支部间互相“PK”;做好“党建+品牌”双融合,聚焦乡村振兴及社会公益事业,对偏远山区留守儿童进行资助助学、支持对口帮扶村发展特色产业,积极履行社会责任,提升企业品牌形象。

大余农商银行始终坚守“做小做散”定位,积极开展城区“支小支微”、农区整村授信、“普惠金融万里行”等相关活动,要求客户经理常态化坚持每天至少走访5个客户。该行创新金融产品,推出“普惠快担贷”“小微e贷”“社保贷”“乡情贷”等信贷产品,满足客户多样化融资需求;优化金融服务,创新“一户一策”“一园一策”服务模式。截至目前,该行已与客户定制化金融服务方案。截至10月末,该行贷款客户达4万余户,较年初增加3082户,

其中普惠型小微企业贷款客户7172户,较年初增加304户。

大余农商银行不断提升小额信贷线上办贷效率,强化“小额贷款不过夜、大额贷款不过周”的办贷时限要求,将办贷效率指标嵌入业务管理考核办法,制定定期通报办贷实效机制,以进一步降低企业融资负担;深入贯彻落实中央金融工作会议精神,主动为普惠型小微企业减费让利,较年初下降77BP,全年为企业节省融资成本824万元;持续做好无还本续贷工作,截至10月末,该行累计办理无还本续贷1398笔,金额6.54万元。

该行以绩效考核为抓手,加强与政府相关部门联动,全力支持绿色产业发展,大力写好绿色金融大文章。截至目前,该行绿色贷款余额3.37亿元,较年初增加9376万元,增速38.57%,高于各项贷款增速28.47个百分点。刘阳



今年以来,浙江农商联合银行辖内泰顺农商银行与泰顺县人民医院医共体总院开展全面战略合作,以群众需求为导向,努力打造统一规范、高效便捷、普惠公平、智慧精准的新时代医疗保障公共服务体系。截至目前,该行对泰顺县人民医院医共体总院所有辖属单位的金融业务覆盖率已达到100%。图为合作签约仪式现场。陈志伟

盐城农商银行多向发力 助力民营企业高质量发展

□ 李道海 唐伟 韩朝亮

今年以来,江苏盐城农商银行坚持“服务‘三农’、做小做散”的市场定位,聚焦主责主业,深耕普惠金融,服务乡村振兴,助力地方经济高质量发展。截至10月末,该行各项贷款余额394.14亿元,较年初增加28亿元,其中民营企业贷款余额157.10亿元,较年初增加14.26亿元。

该行坚持深耕农区、力拓城区、精耕园区,通过“大数据+网格化+铁脚板”,加大对民营制造业企业、科创企业、新型农业经营主体等客户的走访及信贷投放力度。

盐城农商银行农区各支行以“阳光信贷——整村授信”提质增效工程为抓手,不断提升广大农户对于金融服务的获得感与满意度,进一步做实“行长+镇长+会长”模式,实施精准

走访对接,积极融入各类协会、商会,带着贷款额度对辖内小微企业、个体工商户进行上门走访营销,实施批量授信,尽全力做到走访有效触达。该行城区各支行坚持“支小支微”的特色化、差异化道路,明确零售100万元以下的普惠型小微企业贷款进行优先投放;针对提前还款、他行低利率挖转和主动退出的三类客户进行分层管理,做到“行人入网、人人格、访入户”,切实做到人人都有目标客户、人人都有深耕对象。

该行明确每周二、周四两天为固定走访日,周六、周日为自选走访日,扎实推进辖内各支行对优选个体工商户、沿街商户、收单商户、“苏农贷”“苏质贷”客户的走访及科创企业回访工作。该行充分发扬新时代农信“背包精神”,创新走访营销模式,在走访过程中实行每日一复盘、每周一奖励、每周一公榜、每

月一喜报、每月一总结的“五个一”工作法,进一步细化走访要求,提升走访质效,做好走访过程管控。

该行进一步完善履职尽责和容错纠错机制,着力解决民营企业、制造业企业及普惠型涉农企业“不敢贷、不愿贷、不能贷”的问题,调动前台营销人员的工作积极性与主动性,促进相关企业持续健康发展。该行定期针对民营企业及制造业企业的贷款投放工作召开业务推进会、工作督导会,结合出现的新情况、新问题,制订针对性工作方案,有效压实工作责任。该行强化员工激励,定期公布营销人员在行内以及同层级员工中的业绩排名,营造“比学赶超”的浓厚氛围,从包括营销业绩达成情况在内的相关方面多维度给营销人员进行“画像”,为总行选拔优秀人才提供决策参考依据。

走访对接,积极融入各类协会、商会,带着贷款额度对辖内小微企业、个体工商户进行上门走访营销,实施批量授信,尽全力做到走访有效触达。该行城区各支行坚持“支小支微”的特色化、差异化道路,明确零售100万元以下的普惠型小微企业贷款进行优先投放;针对提前还款、他行低利率挖转和主动退出的三类客户进行分层管理,做到“行人入网、人人格、访入户”,切实做到人人都有目标客户、人人都有深耕对象。

该行明确每周二、周四两天为固定走访日,周六、周日为自选走访日,扎实推进辖内各支行对优选个体工商户、沿街商户、收单商户、“苏农贷”“苏质贷”客户的走访及科创企业回访工作。该行充分发扬新时代农信“背包精神”,创新走访营销模式,在走访过程中实行每日一复盘、每周一奖励、每周一公榜、每

走访对接,积极融入各类协会、商会,带着贷款额度对辖内小微企业、个体工商户进行上门走访营销,实施批量授信,尽全力做到走访有效触达。该行城区各支行坚持“支小支微”的特色化、差异化道路,明确零售100万元以下的普惠型小微企业贷款进行优先投放;针对提前还款、他行低利率挖转和主动退出的三类客户进行分层管理,做到“行人入网、人人格、访入户”,切实做到人人都有目标客户、人人都有深耕对象。

“现场办公”下基层

从乡村振兴的主战场,到全面落实支持小微企业融资协调工作机制的“新舞台”,“现场办公”始终是农行福建省分行秉持的重要“法宝”。“我们带着解决方案来了。”“这次去现场一定要把流程给客户讲清楚,尤其是PAD端的操作步骤。”在前往福州某食品有限公司的路上,农行福建省分行工作专班副经理一边仔细检查着准备好的文件资料,一边叮嘱身旁的年轻同事接下来的工作任务。

到达目的地后,该行工作专班迅速投入工作,耐心地为客户演示如何使用PAD端进行“微捷贷”申请,并详细为客户解答了操作过程中遇到的问题。随着福建农行系统首笔PAD端“微捷贷”产品通过“现场+远程”集中作业模式成功

巴马农商银行 将金融服务送到群众“家门口”

长期以来,广西巴马农商银行坚守“金融为民”理念,将铸牢中华民族共同体意识作为金融工作的主线,着力在服务“三农”上担当作为。为满足东乡各族群众日常金融服务需求,该行持续延伸金融服务触角,不断扩大金融服务覆盖面,将农信服务真正送到当地群众“家门口”。

近年来,巴马农商银行深化落实“万名农信党员进万村”工程,实施“党旗引领+五位一体+金融先锋”模式,通过选派优秀党员干部到村挂职“农村金融服务专员”,切实将金融服务融入基层治理中,以持续的金融供给全力满足当地群众的融资需求。截至今年10月末,该行“农村金融服务专员”已完成东

山乡8个行政村的整村授信工作,授信金额2.37亿元,累计授信4883万元,各项贷款余额3375万元。

东山乡是个“九分石头、一分土地”的民族乡镇,由于位置偏远、人口分散、交通不便,导致当地至今仍未设置金融网点。为填补金融空白给当地群众带来的不便,巴马农商银行先后在本地布设1台自助取款机和6个便民服务点,并安排专人进行智能机具设备的管理与维护,切实将金融惠民措施落到实处。今年以来,东山乡的1台自助取款机和6个便民服务点累计发生1.29万笔交易,交易金额1596.28万元,全力满足了当地群众的日常金融服务需求。闭耀朝

交城农商银行 满足“三农”客户信贷资金需求

今年以来,山西交城农商银行积极优化资源配置,加大对中小微企业、个体工商户、农户等涉农主体的贷款投放力度,增强客户黏性,持续提升金融服务质效,推动信贷结构进一步优化升级。

该行主动对接交城县中小企业事务中心、交城县农业农村局等单位,全力满足“三农”领域客户的信贷资金需求,开通贷款审批“绿色通道”。同时,该行领导带头主动对接县域内农业龙头企业、中小微企业、重点工程项目,用“真金白银”支持相关企业发展及项目落地。该行工作人员积极对接有信贷需求的个体工商户,在做好风险防控的基础上,全力为相关客户提供充足的信贷资金支持,同时优化业务办理流程,

提升贷款审批效率,以优惠贷款利率为个体工商户送去实实在在的金融支持。今年以来,该行累计为街道商圈内的个体工商户投放3582笔“惠商贷”,金额3.98亿元。

该行创新推出“党建+金融+乡村振兴”的特色发展模式,通过开展联合党建活动增进银行与客户之间的交流,大力推广以“惠农贷”为代表的信贷产品,并在辖内行政村显著位置摆放客户经理公示牌,悬挂横幅、刷墙体标语,积极为广大群众宣讲普惠金融政策,全力满足当地群众的金融服务需求。今年以来,该行累计组织36次进村入户宣传传活动,参与人数多达1.2万人,切实做到了让金融服务惠及乡村,助力实体经济高质量发展。张亚萍

会同农商银行 “送法下乡”筑牢金融风险防线

近日,中国人民银行怀化市分行联合湖南会同农商银行在湖南省会同县地乡团结村举办了一场以“金融为民护发展,助力乡村谱新篇”为主题的“送法下乡”活动。

团结村,位于湘黔两省三县交界处,当地的田地、山林与边民房屋交错相融,形成了“湘中有黔、黔中有湘”的独特现象。会同县辖内行政村经济基础薄弱、人口老龄化严重,村民金融风险防范能力普遍不强。针对这一现状,活动主办方精心策划,通过开展一系列贴近群众生活的金融知识普及活动,为当地群众送上了一场金融知识“盛宴”。

活动现场,会同农商银行工作人员结合实际案例,用通俗易懂的语言为当地群众答疑解惑,并现场指导下载

“国家反诈中心”APP,为当地群众筑牢金融风险防线。

此次活动,会同农商银行工作人员还通过悬挂宣传横幅、布设宣传展台等方式,向来往村民发放了《中华人民共和国乡村振兴促进法》以及反洗钱、防范电信网络诈骗等金融知识宣传资料。值得一提的是,会同农商银行还结合当地产业特色和群众需求,创新推出了“林权抵押”“养老贷”等多款特色金融产品。这些金融产品的推出,不仅满足了当地群众多样化的金融服务需求,也为乡村振兴提供了强有力的金融支撑。

此次“送法下乡”活动,会同农商银行工作人员累计发放1000余份宣传资料、受众400余人,现场解答200余人次群众咨询。张永

龙游农商银行 加大绿色信贷投放力度

近年来,浙江农商联合银行辖内龙游农商银行切实坚守衢州农商银行系统“让绿色更普惠,让普惠更绿色”的服务理念,加速绿色金融转型步伐,不断完善绿色金融服务体系,持续强化对绿色、低碳、循环经济的金融支持力度。

该行制定《绿色金融发展五年行动计划》,单设100亿元的绿色信贷资金,加大对绿色产业的扶持力度;通过“经营绩效考核+专项劳动竞赛”双项考核体系,确保绿色金融服务得到有效落实。该行与龙游县林业局水利局合作推出“林业碳汇共富贷”,为龙游县林业碳汇共富项目综合授信5亿元,激活龙游县域范围内林业碳汇产业,充分发挥绿

色金融在“双碳”目标实现过程中的作用。该行在衢州市全国首创工业、农业及个人三大领域碳账户的基础上,快速响应、创新赋能,打造“工业+农业+个人”三大领域碳账户金融应用场景,根据企业碳减排量,形成“碳积分”,在授信额度、贷款利率、办理流程三方面提供差异化信贷优惠政策。同时,该行创新全生命周期绿色金融产品,为需求减量、能效提升、脱碳化等绿色低碳项目提供信贷支持;“绿色+碳”生物活体资产+保险”模式,分散贷款风险,进一步加大金融支农惠农工作力度,拓宽“三农”领域融资抵押担保物范围,为涉农产业发展提供强有力的金融支撑。蒋莉颖 季冬

吉县农商银行 整村授信“贷”动乡村振兴

今年以来,山西吉县农商银行积极践行国家乡村振兴战略,深入贯彻落实“四联机制”,开展整村授信,助力农村地区经济高质量发展。

吉县农商银行通过党委协作、支部共建、党员行动,与各级政府部门联合,全面建立乡(镇)、村、组三级党建联盟,先后与壶口镇真村党支部、吉昌镇上东村党支部开展13次党建共建,现场授信5642万元。

该行选派2名政治素质高、熟悉金融政策、热爱农村工作的“金融村官”到辖区内乡镇担任金融副乡长、副镇长,充分发挥“金融村官”熟悉金融政策的优势,切实做到将金融政策宣讲到位、信贷需求挖掘到位、信贷资金支持到位,综合

服务保障到位。该行通过组建“金融村官+包片客户经理”的整村授信团队,以辖内营业网点为单位,将网格范围内的农户、种植养殖户等全部纳入经济信息采集建档、评级授信范围,全面做好农户信息资料收集和更新工作。

吉县农商银行不断下沉工作重心,通过走访需求,了解客户信贷资金需求,对辖内农户按照重点户、一般户等进行层级分类,有针对性地为不同客户进行“富农贷”“晋享e贷”等特色金融产品的营销推广,不断巩固拓展农村金融市场。截至目前,该行已累计对辖内67个行政村开展整村授信,授信户数1.19万户,授信金额10.49亿元;用信户数8129户,金额7.47亿元。艾菲