

张家港农商银行  
年度纳税金额超5亿元

近日,江苏张家港市举行“奋楫笃行正当时 踔厉同心谋突破”2023年度纳税超5000万元企业家活动,张家港农商银行因年度纳税金额超5亿元,受到市委、市政府表彰,这是该行连续两年实现本地入库税收超5亿元。

据统计,上市7年来,张家港农商银行累计纳税金额33.04亿元,其中张家港本地入库税收26.43亿元;2023年,捐款309.03万元;自成立以来,累计捐款超3000万元,为地方发展贡献积极力量,获评江苏省“慈善之星”、苏州慈善奖“最具爱心捐赠企业”等称号。薛芸

开江农商银行  
存贷款规模达163.8亿元

作为开江人民“自己的银行”,四川开江农商银行始终以优质金融服务扎根“田城”,深耕“田城”,践行初心使命,在党的二十大精神的开局之年,实现了发展提效、民生提温、改革提质“三大提升”,在“大局、大势、大考”中交出了一份亮眼的成绩单。

在全面贯彻党的二十大精神开局之年,该行紧紧围绕地方经济大局“总方针”,持续走实高质量发展的“进阶之路”。截至2023年末,存贷款规模达到163.8亿元,缴纳税金1556.17万元,存贷规模、纳税总额、金融服务覆盖范围连续多年稳居全县金融机构首位。

许清 王润华 刘毅

当阳农商银行  
向科技型企业授信1000万元

日前,当阳市举办2024年首场“政银企”对接活动,湖北当阳农商银行、中国农业银行当阳支行、邮储银行当阳支行、湖北银行4家金融机构和50余家高新技术企业代表参加活动。

此次“政银企”对接活动以知识产权质押融资为主题,旨在通过推广知识产权质押融资这一创新形式,推动科技型企业知识产权成果转化,破解科技型企业融资难题。活动现场,当阳农商银行分别向4家科技型企业代表现场授信1000万元。同时,该行还开展了知识产权培育、知识产权评估和办理登记流程、知识产权质押融资业务知识、担保业务知识等业务培训。刘行知 彭肖

田林农商银行  
领跑县域同业存贷款份额

2023年,面对需求收缩、供给冲击、预期转弱的外部压力,以及自身改革化险转型发展的艰巨任务,广西田林农商银行统筹推进各业务条线,带领各岗位员工以目标、问题、结果为导向,推动主要经营指标朝着更好、更优、更高的方向迈进。

截至2023年末,该行资产总额达69.36亿元,比2023年初增长8.23亿元,各项存款余额63.17亿元,各项贷款余额39.65亿元,领跑全县同业存贷款市场份额。该行全年共上缴各类税费近1600万元,保持县域金融业年度税收贡献度首位,倾力倾心服务县域经济发展取得实质成效。韦凯

永嘉农商银行  
发放100万元“强村共富贷”

浙江永嘉的舟洋村是碧莲镇辖内行政村,由于交通不便、基础设施不全,该村向来以“小、破、旧”著称。为盘活村集体经济,舟洋村依托“鞋服供应链”“飞地”抱团项目,打造村级优势产业,增强村集体“造血”能力。但启动阶段需要购置大量新型设备和加工原料,导致资金短缺。浙江农商银行联合辖内永嘉农商银行了解情况后,主动联系村干部,制定多种金融服务方案,最终向舟洋村发放100万元“强村共富贷”,为项目的顺利推进提供金融支撑。

据统计,2023年,该行共向农村集体经济组织发放贷款2.86亿元,惠及58个村。金文福

汉川农商银行  
签订“数字供应链”合作协议

前不久,湖北汉川农商银行与汉川数发供应链有限公司举行战略合作签约仪式。

此次签约仪式,围绕“数字供应链”为主题开展座谈交流。汉川农商银行董事长周岩松一行与出席人员就“数字金融”破解小微企业融资难、融资贵等问题进行了探讨,对“数字金融”健全“链式”产业发展、助力普惠金融的趋势进行了讨论。随后,汉川数发供应链有限公司总裁徐海东与周岩松签订“数字供应链”战略合作协议,汉川农商银行副行长曾雄安同“湖北名仁纺织”“惠丰纺织”“睿腾纺织”等企业代表签署供应链授信意向合同。夏倩云

## 珲春农商银行结合地方特点

## 促进区域经济发展

一眼望三国、一江通四海。珲春市地处吉林省东部边疆,区位优势独特,是国家海洋经济发展示范区、国际合作示范区,是融入“一带一路”对外开放的重要窗口,经济贸易发展活跃。

在珲春经济社会发展的背后,珲春农商银行作为地方金融主力军,坚持“以客户为中心”的服务理念,把普惠金融融入各行各业、乡镇村屯,为“富民兴边”作出了应有贡献。截至2023年末,该行贷款余额117.89亿元,居全市10家银行业金融机构首位。

珲春依托口岸优势、地域优势,成为我国面向东北亚开放的“桥头堡”,边境贸易业务往来频繁。珲春农商银行结合地方经济特点,于2014年开办国际业务,为客户打造安全、畅通、便捷、高效的跨境金融结算通道,促进区

域经济发展。

2014年以来,该行借助边境城市优势,积极开办国际业务,为海产品、木材、天然气、药材、服装、货运等外贸行业,提供全方位国际结算服务,促进了区域经济发展。国际业务开展至今,该行累计实现本外币结算量27.8亿美元,累计为640家企业开立本外币账户1400余户,为外贸发展提供强有力的金融支持。

珲春拥有淳朴的朝鲜族民俗,优美的图们江边睡风貌,近年来,旅游业发展迅速,跨境旅游、国内旅游保持了较快的增长,结合边境旅游城市特点,珲春农商银行以旅游业为主线,积极主动服务上下游链条的住宿、餐饮、商超等行业,助力旅游业发展壮大。

民族花园国际酒店是珲春市的高

端酒店,2023年入境游客数量持续攀升,为提升接待能力和游客体验,酒店计划装修升级。珲春农商银行主动上门对接需求,现场调查评估,开通“绿色通道”,一周内为该公司发放贷款1000万元。如今,酒店已顺利完成装修改造,酒店综合竞争实力得到了提升,赢得了游客的广泛好评。

为支持旅游产业发展,珲春农商银行持续优化服务模式,抓好旅游链条企业金融服务的同时,还抓好广大游客的金融服务。对于旅游链条企业,该行加强金融需求对接,加大信贷投放,优化审批环节,提高放贷效率,并同步实施减费让利政策。截至2023年末,该行文旅产业贷款余额32.69亿元,较2022年同期增加2.15亿元。田礼富



日前,正值博斯腾湖大门口景区冰雪旅游旺季,八方游客齐聚博斯腾湖大门口景区,共赏冰情雪韵,共襄冰雪盛举。新疆博湖农商银行紧抓“冰雪节”游客旅游“黄金时期”,组织员工深入大门口景区,面向本地、外地游客以现场答疑、发放宣传折页等方式,宣传该行金融产品以及反假币、反诈、反洗钱等金融知识,让游客们在游玩中学到实用的金融知识,进一步提升群众防范金融风险能力,助力群众守好“钱袋子”。因为该行工作人员向游客普及金融知识。陈梦格

## 张家口农信创新信贷产品

## 为葡萄产业注入新动能

不久前,以“守张垣农信初心 砺乡村振兴新程”为主题的河北张家口农信葡萄产业产品发布暨2023年度“十佳”员工表彰会圆满举办,为加快推动全市葡萄及葡萄酒产业升级、打造全市经济增长“新引擎”、助推乡村振兴发展启新程提供了生动实践,也为激励全辖对标先进典型、汲取榜样力量凝聚了发展共识。

为全力助推葡萄产业融合发展,张家口农信与市融担保集团携手共创,倾力合作,创新推出了“张垣·葡萄丰收易贷”“张垣·葡萄酒文流易贷”“张垣·葡萄庄园易贷”“张垣·葡萄产业易贷”四款产品。该系列产品具有手续简便、随

借随还、利率优惠等特点,致力于让金融“活水”润泽张垣沃土,让葡萄美酒香飘千家万户。活动现场,张家口农信为四家企业代表举行了新产品首发授信颁牌仪式,累计授信金额1500万元,为张家口市葡萄产业发展注入新动能。

此次新产品发布是张家口农信以金融助力实体经济迈出的坚实步伐。张家口农信秉承“金融为民”的初心使命,坚持金融工作的政治性、人民性,将以更精准的资金支持、更优惠的贷款利率、更高效的办理流程,让农信新产品真正为张垣葡萄产业融合助推助力,贡献金融力量。

表彰会上,40名“十佳”柜员、“十

佳”客户经理、“十佳”部室经理、“十佳”支行行长(信用社主任)从全市农信社2500余名员工中脱颖而出,奏响了一曲创优争先的奋进之歌。他们是奋战在全辖各业务条线的杰出代表,既有躬身一线的基层员工,也有率先垂范的金融老将;既有专业务实的业务精英,也有潜心钻研的“能手标兵”。对“十佳”员工表彰是张家口农信对标先进、礼赞榜样的具体行动,也是张家口农信蓄力新征程、凝聚新动能的有力举措。全辖干部员工表示将凝心聚力干事创业,以踔厉奋发、攻坚克难、再攀高峰的昂扬斗志,推动张家口农信高质量发展。赵晓剑

## 茅台农商银行提供“一条龙”金融服务

## 满足乡村产业资金需求

隆冬时节,赤水河上游的五马河畔,贵州凤峰农业科技开发有限责任公司柑橘种植基地内,金黄硕果挂满枝头,一片丰收喜人景象。

走进位于仁怀市五马镇三元村该公司分拣包装车间,眼前是一片繁忙,母应松与工人师傅们正在将刚采摘回来的柑橘分拣包装,发往市场销售。母应松荣获“遵义市劳动模范”“仁怀市乡村振兴导师”等荣誉,为积极响应国家乡村振兴产业发展,于2022年6月创建了贵州凤峰农业科技开发有限责任公司。创业之初,母应松面临着经营周转资金不足的困境,茅台农商银行五马支行工作人员在开展“普惠大走访”过程中,了解到这一情况后,立即给予办理300万元的支农贷款,支持母应松产业发展。

“2023年以来,在茅台农商银行300万元贷款的支持下,不仅解决了周转资金短缺的难题,还帮助我们扩大了种植面积。”母应松介绍说。

为帮助打开销路,五马支行的负责人邹茂彬通过微信朋友圈发布产品销售信息,发动单位同事、身边朋友转发推广,扩大产品知名度。

“我们除了贷款支持外,其他金融服务也同步跟进,提供‘一条龙’金融服务,‘保姆式’服务企业。”邹茂彬说道。为更好地支持贵州凤峰农业科技开发有限责任公司发展,五马支行经过详细调查评估,积极为凤峰农业科技开发有限责任公司办理授信额度提升,同时还安排了专属客户经理,常态化、常态化提供服务,全面满足其金融需求。近年来,茅台农商银行始终坚持

服务“三农”的初心使命,切实履行金融工作的政治性、人民性,优先支持乡村产业发展,为乡村产业施足“金融底肥”。2023年,茅台农商银行累计发放涉农产业贷款94.59亿元,其中,乡村产业贷款61.89亿元,新型农业经营主体贷款3.05亿元,农户贷款58.84亿元,有效支持了4.6万户乡村经营主体发展。

茅台农商银行乡村振兴部负责人周茂波表示,“赋能乡村产业发展,支持新型农业经营主体发展壮大,不仅是我们的责任使命,更是落实中央经济金融政策的具体体现,下一步,我行将按照‘金融+服务’模式,在信贷支持、降本增效、支付结算、推广销售等方面发挥特长优势,全面赋能、全力支持仁怀市乡村产业发展振兴。”王成

## 太原农商银行

## 信贷“及时雨”解决资金周转难题

连日来,作为服务地方经济发展的“主力军”,太原农商银行以金融力量支持市场商户,在扩内需、促消费、提信心中靠前发力,为“春节经济”“添彩”,为市场商户发展保驾护航。

今年以来,太原农商银行加大对餐饮商家支持力度,精准助力餐饮业扩大生产、升级服务,烧旺餐饮“人间烟火”。“春节期间的‘年夜饭’、聚会餐客流火爆,是我们酒店大有作为的时候,有了太原农商银行的资金支持,我们扩大经营的底气更足了。”城南家宴菜馆负责人李老板激动地说。据了解,为迎战春节餐饮市场,该菜馆积极开展店面

装修,打造家宴主题就餐环境,招扩多名服务人员,提前联系供货商预定食材及预制菜,使得周转资金不足成为发展瓶颈。了解这一情况后,太原农商银行根据其纳税额度,精准推荐“惠商码上贷”产品,通过“线上进件、秒批额度”,当日为其提供了20万元资金支持,助力其扩大经营。

太原农商银行还将继续加大普惠金融力度,持续走访辖内商户、企业,依托“惠商码上贷”“惠商流水贷”“烟商贷”等“拳头”产品,以“贴心、暖心”金融服务提升经营质效,及时解决市场商户经营周转中的燃眉之急。马彦伟

## 杭州联合银行

## 让优惠政策暖进商户“心里”

为解决商户资金周转难题,支持小微企业破解融资难、融资贵困局,浙江农商银行联合辖内杭州联合银行为企业提供了“减费让利”等多项优惠举措,以走访促宣传,以宣传促普惠,让好政策好福利真正暖进企业、商户“心里”。

截至1月底,该行海宁支行共为皮革城118户皮革商户发放贷款4.45亿元。“急难急塞特咧,有生意但没钱铺货,否开玩笑嘛!”某皮革商户黄先生从事皮革服装多年,经验丰富,商业嗅觉敏锐。2021年底,黄先生便顺应直播热潮,成功将公司销售模式发展为“线下门店+线上直播+网红带货”

“三步走”。近期,黄先生的店铺线上销售量剧增,奈何手头流动资金不充裕,铺货受限。在走访中,该行海宁支行工作人员了解到黄先生遇到的困难。在进一步深入沟通中,工作人员得知,黄先生前期因为没有合适的抵押物,导致融资遇到困难。基于这一情况,该行工作人员第一时间向其推荐了手续简便、保费优惠的担保方式,仅一周时间,黄先生亟需的信贷资金就到账了,他不禁喜笑颜开。“要是没得你们介绍,我都不知道还有这么好的政策,150万元,我的资金问题解决了!”崔鑫

## 隆昌农商银行

## 减费让利激发企业活力

为持续提高小微企业金融服务质量,更精准地了解企业“所需所盼”,四川隆昌农商银行组织专业素质过硬、责任心强客户经理队伍,由领导班子带队常态化走访当地企业,全面了解企业需求,做好沟通协调。

2023年以来,该行深入推进国家金融监督管理总局内江监管分局开展的“走万企 提信心 优服务”活动,结合四川农信“摸清市场边界、逼近市场边界”百日攻坚专项活动,主动对接经营主体,制定“敢贷、愿贷、能贷”的信贷机制,不断提升金融服务质效,助推实体

经济稳定发展。

截至2023年末,该行企业贷款比2023年初净增5.7亿元,新发放贷款加权平均利率较2022年同期下降88BP,为企业节约利息支出近1000万元,并承担企业抵押评估费、抵押登记费以及各类结算手续费178.2万元,最大限度让利于企业。同时,该行通过借新还旧、续贷、展期等方式,对100户企业发放贷款194笔、金额8.95亿元,贷款无需归还本金即可完成到期续贷,减轻了企业因归还贷款而带来的资金周转压力。徐翠

## 奉新农商银行

## 开展“三进三人三送”走访活动

为切实保障广大客户的资金需求,近期,江西奉新农商银行积极开展“三进三人三送”走访活动,即进园区入企业送产品、进街区入商户送政策、进乡村入农户送服务,持续提升金融服务的覆盖面、可得性和便利度。

该行五大办贷中心深入园区企业,开展走访调研和金融辅导工作,充分了解企业当前的生存发展状态和风险状况等,按照“一企一策”的原则,结合企业的生命周期和行业特征,为其量身定制专属金融服务方案,切实把实事办到群众的“心坎上”。

该行城区网点立足周边街区,按照由近到远的原则,逐户开展商户走访对接工作,通过“面对面”交流,详细了解个体工商户面临的难点问题和金融需求,及时将金融惠企政策精准送至更多商户,对意向客户当场收集资料、后续跟踪维护,让老百姓感受到普惠金融政策的温度,助力提振市场信心。

该行农区网点深入村组召开乡贤座谈会,现场讲解存、贷款和电子银行产品,并建立了外出务工人员金融服务群,定期在微信群推送金融知识,将优质便捷的金融服务送到老百姓身边。傅潇

## 临江农商银行

## 发挥金融优势助推乡村旅游

今年以来,吉林临江农商银行采用规划“对接”、项目“包保”、服务“上门”等办法,为当地开发冰雪资源、发展乡村旅游提供金融支持。

临江是闻名中外的影视外景地,也是冰雪爱好者的打卡地。为切实推动乡村振兴,拓展农民增收致富的新途径,培育新的经济增长点,临江农商银行根据当地冰雪旅游总体规划,把握先机、创造条件,结合金融网点空间布局,拓展服务网络,在“冷资源”升级为“热产业”的裂变中率先发力。

该行组织客户经理实地考察松岭

村乡村旅游项目,对从事民宿旅游形成一定规模的20多户农户及时发放“收款码”,根据资金流大小帮助办理存款业务,对有意参与“暖房子”改造的农户进行授信评估,贷款支持农户采用“空气能”技术解决冬季供暖,既实现节能减排又保护生态环境,增加游客的舒适感和美誉度。

该行还充分发挥“党建+合作社”,及联合党支部引领作用,分线划片,精准服务,热情向农户宣传信贷、储蓄、电子银行、防范网络诈骗等金融知识,营造“银村”共建、“银社”共建的良好氛围。孙莹莹

## 中卫农商银行

## “贷”动特色产业结硕果

近年来,宁夏中卫农商银行坚持支农支小的经营定位和做实、做散的经营模式,主动扛起“乡村振兴主办行”责任,瞄准当地特色产业开展特色化经营,为辖区特色产业产业化、规模化、现代化提供有力金融支持,以实际行动融入乡村振兴、助力乡村振兴。

为进一步发扬因“农”而生的传承,向“农”而行,写好“三农”大文章,中卫农商银行开展特色化、差异化经营,在“农资贷”“动产贷”“温室大棚改造贷款”等基础上,探索新的信贷服务模式,

持续在农村“两权”抵押贷款上积极作为,在“金融+公司+合作社+农户”的“1+N”农业产业链融资模式上主动作为,一体化推进产业链金融服务的内涵和外延不断拓展,对产业链上的基础种植户、个体工商户和小微企业等各类经营主体,实现金融全覆盖,切实把农业优质客群支持好、维护好、服务好,主动承担起为地方重点农业产业“输血”的重任,为建设美丽乡村注入金融“活水”,书写金融支持“三农”新篇章,助力美丽乡村建设实现新成效。安昱