

河间市农信联社
举办“迎商助企恳谈会”

前不久,河北河间市农信联社与各乡镇人民政府举办“迎商助企恳谈会”。

现场,河间市农信联社信贷人员与参会企业就金融需求、金融服务等进行深入对接,并针对不同类别的企业介绍了多款信贷产品和便捷的信贷方式,还提出对返乡企业家、回乡企业开通“绿色通道”,切实帮助企业高质量发展融资。

会上强调,企业要转变观念,加强与金融机构对接,最大限度争取银行支持;要切实增强自身实力,努力将企业做大做强,积极为家乡高质量发展贡献力量。

今年,河间市农信联社将继续积极探索“政银企”合作新方式,促进企业和金融机构互惠共赢,充分激活经营主体活力,推动河间县域经济高质量发展。

张敏

桐庐农商银行
让“年货经济”焕发新活力

连日来,浙江农商联合银行辖内桐庐农商银行聚焦商户、群众的金融服务需求,创新金融服务模式,主动融入“年货节”,助力“年货经济”焕发新活力。

针对年货采购需求大、交易量高等特点,为方便“年货节”摊主资金结算,桐庐农商银行组织金融服务队联系对接摊主,提前上门为摊主办理“一码通”业务。该业务可支持丰收互联、微信、支付宝等支付APP扫码,并免费配送“丰收云喇叭”,实现实时语音播报,积极打造多元化非现金支付方式。

该行与县供销社合作共同举办“办年货过大年”活动,依托庞大商户生态优势,推出福利大放送、买就送、打折优惠等多重福利,满足消费者多元购物的需求,全方位释放消费潜力。

邱艳芬

兴山农商银行
精准解决企业融资难题

近日,兴山县交通局携手兴山县经济发展投资有限公司、湖北兴山农商银行举办“政银企”对接会。会议邀请了20余家小微企业参加会议,搭建“银企”合作平台,共商解决企业融资难题。

会上,兴山农商银行小微金融部负责人围绕国家金融政策和特色金融产品进行讲解,帮助企业分析怎样快速融资,以及在融资中如何节约成本。会后,兴山农商银行工作人员与企业代表深入交流,“面对面”宣传推介,“一对一”进行精准对接。部分企业代表表示,“通过政府搭建的这一平台,为企业提供最及时的贷款政策,帮助企业解决实际融资问题,真正地为企业注入了金融‘活水’。”

对接会现场,该行为3家小微企业预约授信500万元。

宋秀华 熊海峰

盐城农商银行
召开“苏质贷”“政银企”对接会

日前,江苏盐城农商银行联合盐城市市场监督管理局召开“信贷产品”“政银企”对接会。

对接会上,盐城农商银行党委副书记徐健表示,自“苏质贷”业务开展以来,该行把“苏质贷”名录清单全部纳入网格化服务范围,对全市142户名单客户实现了走访全覆盖。

盐城市市场监督管理局副局长张海波对“苏质贷”产品的特点、要求和分类标准等情况进行了介绍,他表示,盐城市市场监督管理局将按照“质量强市”工作的整体要求,会同金融机构推动质量金融服务更好融合,进一步激发质量品牌的价值和活力,为企业做优做强提供强有力的支撑。

活动现场还举行了“苏质贷”产品授信仪式,盐城农商银行党委委员沈光投向5家企业颁发授信牌。

衣士良 陈健

内黄县农信联社
获两项先进集体殊荣

2月18日,河南内黄县召开三级干部会议。会上,内黄县农信联社荣获“金融支持地方经济发展先进单位”“财税工作突出贡献奖”两项先进集体殊荣。

2023年,内黄县农信联社各项贷款余额达47.04亿元,贷款市场份额居全县金融机构之首,涉农贷款46.53亿元,涉农支小贷款总量、投放量和覆盖面均居全县银行业首位;累计发放小微企业贷款10.53亿元,累计发放项目贷款2.05亿元;积极助企纾困,减费让利259万元,2023年缴纳各项税金1413.47万元,彰显了更大责任感、有担当的本土银行形象,最大限度地发挥了金融杠杆的“四两拨千斤”作用。

邵军锋 周永杰

阳城农商银行深挖全域旅游资源潜力
为乡村产业发展“拓新路”

□ 本报记者 丁鸿雁 通讯员 王红庆

近年来,山西阳城农商银行紧紧依托当地资源优势,坚持把文旅产业作为服务经济高质量发展和支持乡村振兴的重要突破口,深入挖掘阳城全域旅游资源,大力支持秀美乡村建设、旅游基础设施建设、景区配套设施以及民宿改造等项目,助力打造“金融+文旅”融合发展新模式,有力带动了当地村民就业创业,为村民增收致富提供了金融支持。

漣泽古城保护项目是阳城县近年来的重点文旅项目,项目拟打造总占地面积约2.6万平方米的文旅综合综合体。要使项目规划快速推进,持续的融资保障必不可少。对此,阳城农商银行高度重视,在项目立项之初就主动跟进,成立专门的金融服务团队,制定全面的金融服务方案,并授信3000万元用于支持项目开发建设。在金融的助力下,该项目快速推进,曾经破旧、简陋、古迹没落的东门之地,发生翻天覆地的变化,成了广大市民、外地游客休闲娱乐的网红打卡地。

在中条山深处的李圪塔村,森林覆盖率95%以上,土蜂蜜、老花椒、山核桃、野生药材应有尽有,有着得天独厚的自然资源,想要依靠李圪塔丰富的自然资源和人文资源,以开发旅游资源为发展路径,打造独具特色的康养小镇。但因村集体经济较为薄弱,根本没有能力开发实施。为了给李圪塔村开发提供更好的金融服务,阳城农商银行与董封乡政府、阳城县国颐文旅康养发展有限公司、李圪塔村建立“四方联络”机制,在政策、金融、技术及宣传方面多方发力,共同打造“画家圪塔”品牌,并为主要开发主体阳城县国颐文旅康养发展有限公司授信1000万元,为项目提供资金支持。如今,每天到李圪塔村休闲观光的游客络绎不绝,村里的山货深受欢迎,土蜂蜜、老花椒、山核桃、野生药材、小米等土特产供不应求,成为村民增收致富的好途径。

作为特色旅游小镇,润城素以古堡闻名,而鲜为人知的是,润城“枣糕”的文化历史丝毫不逊色于古堡。为推动“润城枣糕”走上更大的舞台,阳城农商银行以整村授信为依托,与润城

镇政府联合推出“枣糕贷”,大力扶持“家庭式”枣糕生产作坊。同时,该行积极与阳城和利源润城手工麦芽枣糕有限责任公司等30余家枣糕生产企业对接,帮助其快速实现标准化、规模化、现代化生产。截至目前,该行累计授信户数1507户,投放涉农贷款2.5亿元;支持枣糕生产企业、合作社39家,2023年线上线下销售枣糕220万块,销售总额实现778万元,带动区域4000余人就业。

为丰富人民群众文化生活,倡导健康文明的社会新风,阳城农商银行积极支持多项文化惠民活动,先后冠名全县重阳节茶话会“农商银行杯”诗词笔会、“农商杯”门球赛等重大赛事,主动为山西省第十七届羽毛球友谊赛提供赛事服务保障;连续8年发起助力高考公益活动,通过爱心助学、志愿填报公益讲座等,为全县学子考出好成绩贡献力量;积极开展“金融讲堂进校园”“金融知识普及月”“反诈进校园”等公益志愿服务活动,将普及金融知识和创建文明城市活动相结合,提升群众文化素养,构建和谐社会氛围。



今年以来,山西芮城农商银行持续对接县级规模以上企业,采取开展“金融集市”、现场办公、“银企”座谈等方式,为企业量身定制金融信贷产品,有力地支持了当地实体经济发展。截至目前,该行支持“专精特新”企业贷款余额达到2.18亿元。图为该行支持的宏光医用玻璃有限公司生产流水线上,工人正加紧生产。

张铮

紫阳农商银行授信5亿元信贷资金
助力返乡创业者“燕归巢”

日前,在陕西紫阳县2024年修脚足浴产业链链长制暨“归雁”经济工作推进会上,紫阳农商银行与紫阳县修脚协会签订战略合作协议,授信5亿元信贷资金,以高质量的金融服务为“聚雁筑巢、引雁归巢、留雁兴业”凝聚返乡创业合力。

近年来,紫阳农商银行紧紧围绕紫阳县“4+3”(富硒美食、修脚足浴、康养旅游、秦巴医药)产业链,以“银企”对接活动为契机,持续跟进企业需求,同心共谋发展大局,主动担当、靠前服务,构建有深度、有力度、有温度的多层次金融服务格局。

该行推进“名单制”精准营销和网格化金融服务工作机制落实,涉及产业链的机构,按照精准营销名单及营销服务网格,夯实责任,落实服务。机构负责人承担“第一责任人”责任,客户经理落实业务宣传、联络对接、业务营销、信贷调查及业务拓展等工作,“名单营销”对接率达到100%,产业链农户、个体工商户、新型农业经营主体、农村集体经济组织建档全覆盖。

该行创新创立符合县域内各类客

群的金融服务产品,在积极推广“三秦融担贷”“三秦农担贷”“创业担保无忧贷”“茶业贷”“创足贷”“畅享贷”“民宿贷”“市民e贷”“秦V贷”“乡村V贷”等多个业务品种的同时,创新信贷产品,进一步加大县域各产业发展的专属信贷支持力度。特别是2023年以来,该行围绕紫阳县“汉江宿集”民宿项目建设,打造新兴民宿旅游助推农村发展、农民富裕,创新推出“民宿贷”信贷产品,有效推动县内从事民宿经营的个人及经营实体的健康发展。

甘体忠

平武农商银行创新服务模式
提升小微企业融资可得性

近年来,四川平武农商银行始终坚持“立足县域、服务县域、经营县域、引领县域”的发展宗旨,坚守服务“三农”、服务实体经济、服务中小微企业及民营企业的定位,将普惠金融的“阳光”洒满“龙州”大地。截至目前,该行投放县域各类贷款38.62亿元。

结合“百村·千信·万人业”工作,该行加强与当地局级部门的沟通协调,先后建立了“精品民宿”和“乡村振兴”分险基金池,以70%进行风险分担,10倍放大信贷额度支持县域农业产业化龙头企业、农民专业合作社等新型农业经营主体、乡村民宿和城乡居民创业发展。截至目前,投放“精品民宿贷”58户、金额6716.3万元,“乡村振兴贷”37户、金额6806.56万元。自平武县启动“万名群众进城镇”

项目以来,平武农商银行高度重视,细化一系列工作举措,推出“安居乐”专项贷款产品,全力助推该项目的落地落实,充分彰显主力军银行的责任与担当。截至目前,该行累计发放专项贷款53笔、金额合计934万元。

该行成功竞标成为平武县东西部协作“百村致富”项目农村集体经济组织专项贷款合作银行,并与江油关镇人民政府开启“基层政府+银行+企业”支持乡村振兴项目合作新模式,截至目前,已向平武县江油关镇洪溪村集体经济股份经济合作社等18个集体经济组织发放贷款2724万元,支持生猪养殖、猕猴桃种植等农业产业项目。

该行围绕产业链上龙头企业、家庭农场、农户,探索推动“产业链+”融资模式,推动与税务、工商、农业、产权

交易流转等外部数据对接,丰富农村信用评价体系,加快线上产品“商易贷”的推广力度,累计投放“商易贷”1.25亿元。

平武农商银行积极争取政府纾困帮扶基金、风险分担基金、财政贴息、财政奖补等政策,撬动分险基金10倍放大的信贷资金,支持农业基础设施、农业产业化、乡村农旅产业等关键领域,切实增强了涉农产业发展内生动力。

近年来,平武农商银行立足支农支小金融服务主业,专注服务当地、县域和社区,坚持创新驱动,不断拓宽小微企业融资渠道,努力覆盖小微企业融资供给的“空白地带”,满足其个性化、差异化、定制化的金融需求,切实提升企业融资可得性。

李丽

三江农商银行
为旅游产业发展提供金融动力

近日,文化和旅游部发布关于确定21家旅游景区为国家5A级旅游景区的公告,广西壮族自治区柳州市程阳八寨景区确定为国家5A级旅游景区。

一直以来,三江农商银行按照县委、县政府“生态立县 旅游富民”的发展战略要求,不断为县域旅游产业注入金融“活水”。2022年,广西旅游发展集团有限公司在升级打造程阳八寨景区过程中,流动性资金存在着较大的压力。了解情况后,三江农商银行主动对接广西旅发三江通达旅游投资发展有限公司,向其提供4000万元信贷支持,主要用于程阳八寨景区营运周转,景点升级改造。该笔贷款利率

执行“桂惠贷”优惠政策,为广西旅发三江通达旅游投资发展有限公司节约利息支出超过80万元,极大降低了企业的融资成本。

近年来,三江农商银行深入实施广西农商联合银行“深耕八桂、立足‘三农’、振兴乡村、细作小微、衔接城乡、重龙特优、降险提质、改革增力”的“32字”战略导向,围绕三江县“生态立县 旅游富民”的发展战略,坚持金融服务与旅游发展有机融合,为三江县旅游产业发展提供了源源不断的金融助力。截至1月末,三江农商银行各项贷款余额超54亿元,累计投放“桂惠贷”18亿元,累计支持当地文化旅游贷款3.7亿元。

莫丹燕

晋中开发区农商银行
“金融+文旅”提升消费者体验

今年以来,山西晋中开发区农商银行不断加大文旅产业支持力度,累计投放3.14亿元信贷资金,用于支持什贴镇小寨传统村落保护开发、乔家大院开发、汇通风情商业广场开发、小西沟旅游景区开发。

该行以“三实”活动为契机,主动对接辖内政府、企业,联合晋中市榆次区委员会、榆次区人民政府举办“党建结对·金融普惠·助力乡村振兴”行动启动仪式,搭建“政银企”合作交流平台,构建“互建互联”机制,实现“双赢”。

该行根据不同的项目类型,结合相关政策,定制专属的金融服务方案,有效解决企业融资难题,降低企业融资成本。同时,该行打造专属营销团队,配备商户列表,建立客户基础档案,借助“晋享贷”线上信贷产品,为资信条件好的摊贩提供摊位租赁、原材料采购等启动资金。

该行深耕商圈建设,与多家商圈合作,整合“衣食住行购”资源优势,以“信用卡”为抓手,建设涵盖餐饮、住宿、娱乐、交通、购物等所有行业的应用场景,从“线上+线下”支付结算渠道,打通旅游出行各个环节,叠加开卡有礼、交易满减、消费券、积分兑换的优惠措施,促成了“客户得实惠、商户得生意、农信得发展”的推广模式,全面提升消费者旅游体验的同时,让“信用有价”真正走向百姓生活。

郑宇

武陟农商银行
为“专精特新”企业提供定制服务

年初以来,河南武陟农商银行抢抓机遇,强化顶层设计,以企业“白名单”机制建设为契机,积极走访营销,加大资源倾斜,打出信贷“组合拳”赋能“专精特新”企业驶入发展“快车道”。截至目前,该行对辖内54家“专精特新”企业完成全部对接,实现授信32户、金额2.85亿元,授信26户、金额2.55亿元,较年初新增贷款1.24亿元。

该行积极开展市场调研,充分聚焦“专精特新”企业轻资产融资难的痛点,加大“科技贷”产品推介力度,在风险可控的前提下,最大程度放大授信审批权限,为“专精特新”企业打造“一站式”“私人定制”金融服务,更好地满足企业

用款急、期限短、频度高的资金需求。

该行对“专精特新”企业的金融赋能,不仅体现在关键时刻“扶一把”,更重要的是在发展进程“推一把”,着力构建适应“专精特新”企业发展需求的金融服务“生态圈”。某防水材料科技公司因前期研发投入和引进生产线,导致流动资金缺乏。武陟农商银行在该企业前期已给予300万元的信贷支持,随着双方合作的不断深入,在企业现金流逐步扩大后,又陆续追加700万元授信,一路陪伴、见证、支持企业成长,目前,总体授信额度达到1000万元,以专业的金融服务为企业高质量发展保驾护航。

秦安建

灵璧农商银行
“金农创业贷”帮企业渡过难关

“感谢灵璧农商银行鼎力支持,有了这笔资金,企业发展能够再上一个台阶。”日前,在安徽灵璧农商银行工作人员回访过程中,竹恋针织厂负责人朱志信满满地说道。

竹恋针织厂是朱志信2017年从浙江搬回家乡的,共有生产机具90余台。由于朱总夫妻在外经营袜厂多年,懂技术,会管理,加之政策支持,企业发展红红火火,带动附近40多名村民就业。但是近两年,对外贸易放缓,袜子出口也受到影响,工厂利润减少,只能勉强维持生产经营。2024年经济回暖,旺季来临时订单较多,但购买生产

原料的资金成了该企业面临的困难。灵璧农商银行汴河支行在开展“半日走访”活动中,了解到了该企业的需求。工作人员朱志信详细交谈后,为其开通了“绿色通道”,当天便发放了30万元“金农创业贷”产品,利率低,有效降低了企业融资成本,帮助企业渡过了难关。

今年以来,灵璧农商银行组织开展“半日走访”活动,进一步下沉服务重心,增强服务主动性,并向辖内新型农业经营主体、小微企业等派驻“金融顾问”,帮助客户制定融资方案,精准满足客户多样化金融需求。

苏继统

南浔农商银行
“气球型分期”服务解锁还款新方式

“公司资金紧张,想按揭贷款买个厂房,但是前期又没有足够资金支付贷款本金怎么办呢?”日前,正当浙江省湖州市南浔区双林镇的湖州嘉木智能家居有限公司实际经营者莫建明一筹莫展时,浙江农商联合银行辖内南浔农商银行及时伸出了援手,送上“置业通”贷款,以及“气球型分期”还款服务,让他紧绷的眉头一下子舒展开来。

湖州嘉木智能家居有限公司是一家从事家居用品制造销售的小微企业,计划更换厂房时,因资金问题陷入了困境。了解到该企业困难后,南浔农商银行工作人员迅速行动,结合企业实际需求,为企业发放了“置业通”法人房产按揭

贷款416万元,并量身定制“气球型分期”还款服务,即企业前3年无需归还本金,只需支付利息,这一模式不仅提升了金融产品的多样性,更有效地助力企业渡过难关,实现了金融“活水”的精准滴灌。

据介绍,“气球型分期”还款是南浔农商银行为进一步加强对小微企业金融支持,确保有关金融纾困政策落地,减轻企业初期的还款压力而推出的一种新的还款模式。应用场景主要为固定资产贷款、项目融资贷款等,投放前期只还息不还本,项目运作后实施还本付息,还本付息方案可根据企业需求灵活设定。

任杰杰