

## 永新农商银行 提高“财农信贷通”助农效率

当前正处于春耕备耕的关键时期，江西永新农商银行深入贯彻落实中央农村工作会议精神，扎实做好春耕备耕金融服务工作。

为保障春耕信贷资金及时到位，该行坚持早谋划、早安排，提前在全辖范围内开展业务大走访活动，通过电话回访、进村入户等方式，积极对接种养大户、家庭农场、农民专业合作社等各类涉农主体，大力宣传“财农信贷通”产品及相关优惠政策；同时，启动“绿色通道”，简化业务办理流程，着力提高“财农信贷通”涉农贷款的审批效率，助推春耕备耕跑出“加速度”。截至目前，该行“财农信贷通”余额近1.1亿元。

吴怡萍

## 迪庆农商银行德钦支行 加大春耕备耕信贷投放力度

近日，云南迪庆农商银行德钦支行坚守服务“三农”初心，重点支持辖内农户种植及物资采购工作，全面助力春耕备耕。

该支行借助政府“三下乡”活动的“东风”，深入田间地头，了解农民专业合作社、农业企业等涉农主体的春耕备耕情况，主动获取资金需求，向其精准匹配贷款产品，并提供贴心周到的金融服务；立足地方产业特色，合理安排资金投向，加大对农资销售行业和种养大户的信贷支持。针对春耕生产贷款需求广、时间急的特点，该支行做到快速受理、快速调查、快速审批、快速投放。截至目前，该支行累计发放各项贷款1.68亿元，其中，涉及春耕备耕贷款4518万元。

次里区道

## 绥宁农商银行 “贷”动农户实现稳产高产

“如今，农民从‘会种田’向‘慧种田’转变，在耕、种、防、收各个环节实现机械化作业，多亏农商银行为我发放的‘种粮贷’50万元，让我也更换上这些科技设备，不仅提高了工作效率，还有效减少了虫害，实现稳产高产！”近日，正在田里农忙的湖南绥宁农商银行工作人员感激地说道。

近年来，绥宁农商银行聚焦“三农”领域，切实做好信贷投放工作，提升金融服务实体经济质效。截至2月末，该行累计向辖内“三农”客户投放信贷资金1.9亿元，为500余户农户解决春耕备耕资金问题。

向浩萍

## 临江农商银行 发放“创业通”肉牛贴息贷款

2月以来，吉林临江农商银行组织服务小分队，主动为肉牛养殖户发放“创业通”肉牛贴息贷款，满足养殖户生产资金需求。

该行结合“双基优储”活动和整村授信工作，对全市70多个行政村、1万多户村民进行大走访，了解农户存贷需求；针对一些行政村地处偏远、手机信号不稳定的实际，组织党员先锋服务队，对农户实行“预约式”服务、“敲门式”服务。此外，该行充分释放“党建+金融”活力，与农村党支部、村委会紧密联系，打通金融服务“最后一公里”。截至目前，该行已为肉牛养殖户发放“创业通”肉牛贴息贷款逾1000万元，帮助200多户农户发展肉牛养殖产业。

孙莹莹

## 安福农商银行 开展“春天行动”为春耕护航

连日来，江西安福农商银行积极担当金融惠民使命，开展“春天行动”，助力农业生产，为春耕备耕保驾护航。

该行早谋划、早部署，召开“春天行动”动员会，在会上详细讲解农户春耕贷款的优惠政策；加强与涉农部门的沟通，掌握今年规模化种植计划和农资储备供应情况，统筹安排辖内春耕备耕资金；为各村派驻“金融助理”，重点对接农户在春耕时节的信贷需求。此外，该行开展“名单制”对接行动，各网点立足地方农业特色，合理安排信贷资金投向，通过上门服务，加大对农民专业合作社、家庭农场等新型农业经营主体的资金支持力度。

潘婷婷 刘万婷

## 攸县农商银行 满足农户春耕生产资金需求

连日来，湖南攸县农商银行立足“三农”，抢抓春耕备耕关键期，全力保障广大农户的农业生产需求。

刘冬艳，是攸县菜花坪镇菜塘村的柑橘种植大户，2023年冬天，受寒潮和雨雪的侵袭，刘冬艳的种植基地遭受严重冻害。虽倍感无奈，但刘冬艳重整旗鼓，决定抓住春耕契机重新育苗，然而，购买农机、农肥需要大量资金，这让她犯了难。对此，攸县农商银行工作人员第一时间上门评估，为刘冬艳带来“一束曙光”。随着30万元贷款资金到账，刘冬艳的种植基地如同注入“活水”般焕发生机。“感谢农商银行，春耕贷款对我来说可真是雪中送炭！”刘冬艳感激地说道。

谭舒瀛

# 平邑农商银行设立信贷资金“绿色通道” 金融助力春耕跑出“加速度”

2月以来，山东平邑农商银行立足于前、着手于早，加大信贷资金投入力度，创新金融产品，优化金融服务，为春耕备耕注入金融“活水”。该行以保单、知识产权为抵押，对应发放“农业保险贷”和“知识产权质押贷”，以满足新型农业经营主体的融资需求。截至目前，该行向新型农业经营主体提供信贷支持3.62亿元，助力新型农业经营主体新旧动能转化，发挥其致富带头人的表率作用，引领广大农户创业致富。该行创新信贷产品，全方位支持特色产业发展，向罐头生产加工、金银花种植购销等特色产业投入信贷资金8.64亿元。此外，该行大力发展绿色金融，加大对绿色产业的扶持力度，发放绿色产业贷款4.4亿元，持续扩大对节能环保、清洁能源、绿色农业、生态保护、基础设施绿色升级等领域的信贷支持。

为打通金融服务“最后一公里”，该行不断加大助农金融服务渠道建设，畅通金融服务环境，优化金融产品加工产业、特色农业产业和新型农业经营主体的信贷投入，为春耕备耕注入金融“活水”。该行以保单、知识产权为抵押，对应发放“农业保险贷”和“知识产权质押贷”，以满足新型农业经营主体的融资需求。截至目前，该行向新型农业经营主体提供信贷支持3.62亿元，助力新型农业经营主体新旧动能转化，发挥其致富带头人的表率作用，引领广大农户创业致富。该行创新信贷产品，全方位支持特色产业发展，向罐头生产加工、金银花种植购销等特色产业投入信贷资金8.64亿元。此外，该行大力发展绿色金融，加大对绿色产业的扶持力度，发放绿色产业贷款4.4亿元，持续扩大对节能环保、清洁能源、绿色农业、生态保护、基础设施绿色升级等领域的信贷支持。

为打通金融服务“最后一公里”，该行不断加大助农金融服务渠道建设，畅通金融服务环境，优化金

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道，着力打造金融生态网络，在全

县设立407处“农村普惠金融服务

点”、70处“普惠金融综合服务点”、

19处“沂蒙金融超市”，配备“流动

银行车”1辆。该行“红马甲”党员先

锋队借助“流动银行车”“移动柜组”

“金融夜校”等平台，上门开展“移

动柜组”服务256次，“金融夜校”活

动360场，为客户春耕备耕提供“一

揽子”金融服务。

孙珂

融服务体验，落实客户经理驻村制

度，着力打造“区域性金融服务圈”，

遍布乡村的582名驻村客户经理，

通过开展金融知识咨询、信贷产品推

介、支付结算办理等服务，成为百姓

身边的“金融管家”；积极推进线上

信贷业务，着力打造线上金融平台，

充分发挥“沂蒙云贷”“信e贷”等线

上业务优势，推广无感授信。年初

以来，该行累计发放线上贷款1.04

万户、金额10.13亿元，切实提高了

春耕备耕办贷效率，受到广大农户

的欢迎。此外，该行畅通支付结算

渠道