

### 梨树县农信联社 存款余额突破140亿元

日前,从吉林梨树县农信联社获悉。截至目前,该联社各项存款余额140.94亿元,较年初增加5.38亿元。

工作中,该联社提前谋划存款工作,测算任务指标,明确下达存款增长任务指标,并下发绩效考核方案,奖优罚劣,严格兑现。该联社领导班子带头多次与梨树县政府沟通协调,同财政、社保等相关部门合作,积极做好城乡居民医疗保险、农户直补资金、公职人员工资代发等业务。同时,该联社积极拓展线上营销渠道,利用微信公众账号、抖音短视频、员工朋友圈转发等多种形式,引导客户提高网上银行、手机银行使用率。 **张世超**

### 广昌农商银行 “培训+演练”筑牢安全防线

日前,江西广昌农商银行邀请消防大队开展了消防安全知识培训。

培训期间,消防大队教官以图文并茂的方式,宣讲常见火灾隐患的处置方法、常见消防设施的使用和火灾发生时的正确处置方法及逃生知识。随后,在室外模拟火灾现场,消防大队教官指导大家开展灭火演练。

安全知识培训结束后,消防大队教官组织参训人员开展了火灾疏散逃生演练活动。 **魏敏 杨龙武**

### 灌阳农商银行 联合举办广场舞大赛

近日,广西灌阳农商银行、灌阳县新时代文明实践中心、灌阳县文化广电体育和旅游局,联合举办“灌阳农商银行杯—幸运女神·舞动全城”第八届广场舞大赛在灌阳县红豆杉广场举行。

来自全县各乡镇19支广场舞代表队齐聚一堂,以舞姿、为广场舞爱好者献上了一场精彩纷呈的文化盛宴。大赛之前,灌阳农商银行党委副书记、行长史伟民作赛前致辞。

活动现场,穿插了金融知识有奖问答,观众群众积极参与,将现场氛围推向高潮。最终,经过评委综合评定,评出“广场明星团”1名、“最佳活力团”3名、“最佳创意团”4名、“最佳团体奖”11名。 **蒋雅蓉**

### 东丰农商银行 个人存款余额突破90亿元

今年以来,吉林东丰农商银行坚持“存款立行”理念,积极推动个人业务发展。截至目前,该行个人存款余额90.22亿元,较年初增长2.59亿元。

该行充分发挥绩效导向作用和领导带头作用,调动员工积极性、主动性,全力向低成本存款营销发力;紧抓“双节”存款增长“黄金期”,开展了一系列特色营销活动;大力推广“吉信存”等特色产品;同时,将客户分为“泛客群、潜在客群、高价值客群”,为其提供个性化金融服务及产品,切实提升了客户服务满意度与忠诚度。 **王增旭**

### 泰和农商银行 举行感恩客户答谢会

为感谢客户的合作支持,近日,江西泰和农商银行举办了高端客户答谢会。该行领导、网点负责人及50余名受邀客户参加了活动。

活动现场,该行领导在致辞中表达了对广大客户的衷心感谢和与客户携手前行、深化合作、共创美好未来的心愿;重申了泰和农商银行将继续践行“以客户为中心”的经营理念,以提升客户服务满意度和获得感为价值追求,不断优化金融服务质量的坚定承诺。 **欧阳晴**

### 南宁市邕宁区农信联社 无偿献血传递爱心

为进一步传承学雷锋精神,弘扬“奉献、友爱、互助、进步”的志愿服务宗旨,践行“专注您 诚为您”的服务理念,近日,广西南宁市邕宁区农信联社组织开展了“学习雷锋好榜样 无偿献血显真情”志愿服务活动。

此次爱心献血活动吸引了邕宁区农信联社广大员工与周边居民的踊跃参与,共计有50多人参加献血,自愿为社会奉献一份爱心。 **赵成章**

### 长垣农商银行 组织开展义务植树活动

近日,河南长垣农商银行积极响应市委、市政府号召,组织开展了“植树护绿 美化家园”义务植树活动。

植树现场,大家热情洋溢、干劲十足,手持铁锹、水桶等工具齐聚在指定区域,分散作业、分工合作。经过大家辛勤劳动,新栽树苗迎风挺立,在明媚阳光下展现勃勃生机,为初春大地增添了新的生机和活力。

通过此次植树活动,进一步提高了该行干部职工植树造林和保护生态环境的意识,强化了绿化家园责任感,增强了团队向心力和凝聚力。 **李岩 袁康康**

# 喀什农商银行聚焦主责主业 书写服务地方经济新篇章

日月春晖新,光华万物新。当下的新疆喀什大地一派繁忙景象,各行各业全力促发展。在这背后,离不开金融机构的支持。作为地方法人银行,喀什农商银行始终肩负支持当地经济社会发展的责任与担当,坚定不移地支持“三农”、个体工商户、中小微企业发展壮大,全力支持实体经济,全面提升综合金融服务能力和品牌形象,以实际行动,助力描绘当地经济建设发展的金融“新篇章”。

早在2014年喀什农商银行改制之际,该行就明确了以服务喀什经济社会发展为己任的战略目标,伴随着喀什经济社会的发展也实现了自身的成长。数据显示,截至2024年2月末,喀什农商银行存、贷款余额位居全市金融同业前列,资产总额187.08亿元,较2014年改制成立时增加109.83亿元,增幅142.19%;各项存款余额150.8亿元,较2014年改制成立时增加83.55亿元,增幅124.24%;各项贷款余额123.98亿元,较2014年改制成立时增加78.7亿元,增幅173.83%。这些数据也印证了喀什农商银行全力支持当地经济社会发展所作出的努力与贡献。

实践中,喀什农商银行以金融供给为切入点,以农户建档评级授信为着力点,以服务创新为突破点;先后为喀什市8个乡镇、5.12万户农户授信19.55亿元,在全市各行政村开设助农服务点121个,实现了金融服务全覆盖。

“不用抵押物就可以获得信用贷款,农商银行的服务越来越好了。”近日,喀什市伯什克热木乡农民阿布来提·阿吾提高兴地对熟人说。如今,通过持续推进整村授信工作,像阿布来提·阿吾提一样,越来越多的农户依靠诚实守信,就可以在喀什农商银行申请到农户小额贷款。

结合市场实际,喀什农商银行陆续推出了脱贫人口小额贷款、“乡村振兴贷”“惠农贷”等信贷产品,推动巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接。截至今年2月末,该行涉农贷款余额59.67亿元,较上年同期新增11.02亿元,增幅22.65%,占各项贷款余额的48.13%。

作为深耕喀什的“本土银行”,喀什农商银行在喀什经济社会发展的蓝图之下,与喀什经济社会发展“同频共振”。围绕喀什产业发展规划,该行重点支持了国家级重点龙头企业喀什奥都糖业有限公司。据了解,该企业主营种

植业、农产品收购、加工、销售等业务。该企业与伽师县的各乡和麦盖提县的两乡签订了农作物种植合同,共计10.74万亩,有力带动了喀什地区农业生产、农户就业。自2019年至今,喀什农商银行已累计为企业提供信贷支持近9亿元。此外,该行还支持了南达新农业股份有限公司、新疆远方企业集团有限公司等喀什本土企业发展壮大。

喀什农商银行持续加大对1000万元以下普惠型小微企业和个体工商户贷款支持力度,坚持服务普惠型小微企业发展。截至今年2月末,该行普惠型小微企业贷款余额7.77亿元,占小微企业贷款余额的22.89%;个体工商户等个人贷款规模突破37亿元,占各项贷款余额的29.81%,银行卡累计发卡超41万张。

聚焦自治区“八大产业集群”,喀什农商银行将信贷资金重点投向了棉花和纺织服装产业、优质农产品、绿色有机果蔬等特色优势产业和涉农产业。截至今年2月末,该行“八大产业集群”贷款余额18.71亿元。今年以来,该行已累计新增经营主体授信近45亿元,新增可贷资金投放当地的比例达到135.56%,较上年提高28.28个百分点。 **王磊**



连日来,山西晋城农商银行积极加强《中华人民共和国档案法》(以下简称:《档案法》)和《中华人民共和国档案法实施条例》(以下简称:《实施条例》)的学习贯彻。该行档案管理人员与各条线工作人员针对《实施条例》内容开展了大学习、大讨论,准确把握《档案法》修订的精神实质,并结合实际工作谈感悟,营造良好学习氛围,严格持续做好档案管理。图为该行员工正在学习《档案法》和《实施条例》。 **范甜 钱柯宇**

## 滨海农商银行下沉服务重心 加大实体经济贷款投放力度

今年以来,江苏滨海农商银行秉承“金融为民”初心,有序加大实体经济贷款投放力度,扎实有效推进增户扩面,久久为功、持续发力,为推进地方经济高质量发展贡献金融力量。截至3月10日,该行各项贷款余额185.68亿元,较年初增加8.83亿元。

为做实客户走访对接工作,该行采取“大数据+铁脚板+网格化”方式,继续下沉服务重心,制定全年走访方案,做好客户储备和分层分类;制定标准营销话术,对照时间节点高质量完成走访工作。为发挥“移动展业”平台功能,该行积极推广“移动展业”平台上线使用,及时做好新功能培训,提前完成网格划分、个体工商户客群走访摸底工作;同时,依托“行长+镇长+

会长”模式,提升农区市场、“白名单客户”签约率,研究创新城区市场“网格化”推进工作;常态化做好“双支共建”后续工作,充分融入镇村、商会、协会日常工作,做好对乡镇政府、主要商会、外出乡贤的走访工作。

为加快推进普惠型贷款投放工作,该行对照人民银行要求,认真做好存款偏离度测算和信贷计划申报,加快推进普惠型小微企业贷款和普惠型个人经营性贷款投放;加快推进“苏农贷”“苏科贷”“环保贷”“人才贷”等省级产品投放,加快推进通过数字人民币形式发放的“富民易贷”;并切实抓好“省农担”“微企易贷”“乡旅E贷”等产品投放,确保完成投放目标,扩大市场覆盖面。

在支持涉农领域重大项目上,该行找准本地“中低产田改造、美丽乡村、基础设施”等乡村振兴领域的优质项目,积极稳妥与国开行、国有大行、股份制银行开展涉农“银团”业务合作,力争尽快取得实质性的投放成果。

为进一步提升支持村集体经济发展的服务范围,该行组织员工全面走访、对接村级集体经济发展项目,持续推广“强农先行贷”“兴村强体贷”等乡村振兴系列产品,积极提升金融支持村集体经济发展的服务范围。为进一步支持新型农业经营主体发展,该行主动与本地农业农村局对接,准确把握新型经营主体的精准走访,完成对已建档但未用信客户的回访,用好“苏易融”信贷产品,不断扩大服务覆盖面。 **李雪峰**

今年以来,江苏盱眙农商银行坚持“稳中求实、实中求进”的工作总基调,以风险控制与问题督导为主线,压实政治责任,突出“防”字先行,着力提升“检”字实效,筑牢审计工作“内燃力”。

该行认真贯彻落实《审计署关于内部审计工作的规定》,聚焦审计监督职能,自上而下保持预防心态,集各业务条线平台模型数据进行研判,及时对内控流程操作进行预判,科学规划审计项目上报董事会审批;同时,联动“三部一线”(合规一审计一纪检一业务条线),发挥优势互补,完善企业内控体系建设;让审计成效真正发挥价值增值,进一步为管理者的决策提供服务。

该行不断前移审计监督关口,在

各业务条线及部门开展“内部控制体检”,着力提升“预防”效能;同时,从重点业务、重点环节、重点机构的内部控制和经营状况着手,广泛开展调查,充分掌握实际情况;通过筛查疑点数据精准“导航”,以数据分析结果“靶向”风险多发领域和环节,有效避免问题发生或将问题控制在萌芽状态。针对现有问题,该行梳理汇总抓共性问题,对近年开展的审计项目进行“回头看”,着重内控制度流程修订的完善性、风险领域操作的合规性和常规业务人员执行的规范性等,逐项分析研判,把握风险管理的关键与内部控制的关键,着力以高质量监督营造合规的金融发展环境。 **高源**

## 盱眙农商银行 突出“防”字先行 提升“检”字实效

今年以来,江苏盱眙农商银行坚持“稳中求实、实中求进”的工作总基调,以风险控制与问题督导为主线,压实政治责任,突出“防”字先行,着力提升“检”字实效,筑牢审计工作“内燃力”。

该行认真贯彻落实《审计署关于内部审计工作的规定》,聚焦审计监督职能,自上而下保持预防心态,集各业务条线平台模型数据进行研判,及时对内控流程操作进行预判,科学规划审计项目上报董事会审批;同时,联动“三部一线”(合规一审计一纪检一业务条线),发挥优势互补,完善企业内控体系建设;让审计成效真正发挥价值增值,进一步为管理者的决策提供服务。

该行不断前移审计监督关口,在

各业务条线及部门开展“内部控制体检”,着力提升“预防”效能;同时,从重点业务、重点环节、重点机构的内部控制和经营状况着手,广泛开展调查,充分掌握实际情况;通过筛查疑点数据精准“导航”,以数据分析结果“靶向”风险多发领域和环节,有效避免问题发生或将问题控制在萌芽状态。针对现有问题,该行梳理汇总抓共性问题,对近年开展的审计项目进行“回头看”,着重内控制度流程修订的完善性、风险领域操作的合规性和常规业务人员执行的规范性等,逐项分析研判,把握风险管理的关键与内部控制的关键,着力以高质量监督营造合规的金融发展环境。 **高源**

## 三原农信联社 安排部署全年重点工作任务

近日,陕西农信三原农信联社召开了2024年工作会议。该联社领导班子、中层干部、会计主管及部分员工参加了会议;陕西农信咸阳审计中心负责人到会指导;三原农信联社主任主持了会议。

咸阳审计中心负责人充分肯定了三原农信联社2023年的各项工作,结合该联社经营管理实际,提出了“强化增户扩面,全力推动高质量发展”“强化风险管控,全力降存量控增量”“强化制度落实,全力推动合规经营”“强化队伍建设,全面提升全员战斗力”四个方面的工作意见。

该联社党委书记、理事长作了题为《履职尽责 奋勇争先 用实干实绩 扎实推进三原农信联社走向高质量特色化

发展道路》的工作报告;以客观的态度总结了过去、肯定了成绩,实事求是地分析了存在的问题,科学地研判了当前形势,并对2024年各项工作进行了全面的安排部署。

该联社主任分析了2023年经营目标完成情况并从8个方面安排了2024年全年工作。会上,该联社安排了2023年先进集体和个人,与会领导及联社领导班子为受奖单位颁发了荣誉证书。

会上,该联社监事长作了《高管讲合规》的讲话,其他班子成员就分管工作作了具体部署。会议还通报了2023年业务经营、风险防控及电子银行工作情况;三个优秀社(部)作了经验介绍,部分社(部)签订了责任书。 **田甜**

## 泽州农商银行巴公支行 多点发力助推小贷营销增户扩面

开年以来,山西泽州农商银行巴公支行坚守“三农”,小微阵地,坚持“营销贷肯吃苦,办贷质效抓速度,余额增长靠服务”的营销理念,全力以赴抓投放、拓市场,做好、做优小额贷款营销工作。截至目前,该支行累计新增小额贷款3361万元,位居全行前列。

为了抓牢辖内客户,巴公支行客户经理积极为客户提供咨询、登记、调查、放款“一站式”服务,每一位客户经理的手机上始终配备着贷款资料,随时随地准备上门服务,让客户深切体会到服务的

高效、便捷。

在此基础上,巴公支行引导已办贷的新老客户介绍新客户;并辅以各项信贷优惠政策,将贷款客户变成自己的贷款“营销员”。今年以来,该支行通过老客户介绍新客户新增贷款2600余万元。

同时,该行充分利用“线上”办贷优势,针对新营销的优质客户,对担保类贷款努力做到“快审快办”,全力拓展新客户、维护存量客户、竞争他行客户。 **赵德正**

## 真悬! 两万元差点儿没了!

近日,河北省邯郸市永年区农信联社政府街分社成功堵截一起电信诈骗案件,为客户避免了两万元资金损失。

3月19日下午3点左右,一位年轻女客户来到永年区农信联社政府街分社办理转账汇款业务。柜员询问转账用途时,客户不愿告知。在柜员多次询问下,客户才焦急地说是朋友借钱。

在与客户沟通期间,柜员发现客户一直用手机与一个备注为“HR—王女士”的人联系,柜员与大堂经理立即意识到这很有可能是一起电信诈骗案

件,便立即上报了联社。通过与该客户进一步沟通,同时向客户讲解电信诈骗的实例,客户才说出真实情况。

原来因为刷单,该客户已经给对方转了5000元。诈骗团伙伙骗客户再继续转20000元才能返还之前的5000元。该分社柜员意识到这就是一起典型的“杀猪盘”网络电信诈骗。在柜员和大堂经理的耐心劝说和真实网络诈骗案例展示下,客户才相信这是一起电信诈骗案,在柜员协助下立刻报警并联系了当地的反诈中心,最终避免了20000元的资金损失。 **宋刚**

## 一段因“错误”带来的“农银情”

有时候,错误并不一定就是失败的、丢人的、不可饶恕的,特定的机缘下,错误反而会成为一场缘分的契机。今年的3月10日,年近70岁的一对农村夫妇带着孙子走进了河北大名农商银行未城支行的大门,他们是来找“熟人”存钱的,而这位“熟人”却是七年前曾经犯下“错误”的一位农商银行的工作人员——小魏。

七年前,刚上班的小魏来到了大名农商银行西付集支行工作,尽管这位年轻人的老家就是这里,但是当年的在外求学生活让他对这里并不是那么熟悉,甚至连乡音都只是会听却不会说。一天日终碰账时,小魏发现自己的库里缺了700元,作为一名银行工作者,应该都听说或经历过这样的情况。但是,他头一次遭遇这样的事,显得十分慌乱无助,在同事们的指导下,他先自掏腰包把短款补进了库中;并在支行会计的帮助下,通过监控影像回放进行线索寻找,经过数小时的查看后,锁定了一名取老年人补贴的客户。追寻原因是小魏操作失误,导致取款变成了存款。随后,小魏通过信息查询与客户进行了联系,并在得知客户家庭住址后,驱车

赶往客户家中。客户得知情况后爽快地把钱退给了小魏,这份理解和包容让他感到了农村人特有的淳朴和温暖。为表达感谢,小魏买来了牛奶和水果送给了这位老年客户;同时互相留下了联系方式。

随后的七年时间里,因“错误”带来的缘分,这个家庭给予了小魏最大的信任。这家老人的儿子常年在天津工作,家中只有年幼的孙子作伴。自那次相识后,两位老人无论是取钱还是存钱,都愿意跟小魏打交道,甚至到后期,都是把钱交给小魏来代为办理存款业务。逢年过节,两位老人的儿子总会跟小魏问候一下,感谢这位银行的“自己人”帮助老人办业务。七年的时间里,小魏经历了多次岗位调整,但两位老人甚至其子女的钱却跟着他一起走了过来,这份因“错误”带来的缘分在这个时代看起来是那样的美好和难得。 **郭巍巍**

