

建行「裕农通」之窗

第九十三期

藏在三江源头的“致富经”

——建行青海省分行深化联点帮扶助力乡村振兴

一年之计在于春，一年好景在春耕。三月，浓浓的年味刚刚散去，青海省贵南县曲曲镇江当村的村民们已迎着和煦的春风为耕作忙碌起来。检修农机、翻耕破土、灌溉施肥……大家忙得热火朝天，不亦乐乎。沿着村道前行，走进江当村的文化广场，齐全的健身器材和几台大农机设备映入眼帘。作为中国建设银行青海省分行乡村振兴联点帮扶村，短短数年间，江当村旧貌换新颜，村民们纷纷表示：“多亏了党的好政策，多亏了建行的帮扶，才有了我们现在的好日子！”

敢想敢做 帮扶资金撬动百万产值

江当村是一个以农为主、农牧结合的行政村，这里平均海拔在3000米左右，种植结构相对单一。青稞、燕麦及油菜是江当村的主要农作物，一年下来每亩收益不足300元。为了让江当村有所改变，建行驻村工作队决定先从优化种植产业结构入手，发展青贮玉米种植。

但是海拔3000米的江当村适合种植玉米吗？驻村工作队的队员们决定大胆一试。2018年春季，他们租用了当地村民的一小块农田，买来种子，一步步学着种玉米。刚开始，有的村民看到后还会嘀咕：“城里来的人胡整呢！江当村不可能种出玉米。”可是没想到，

就是这些村民眼里的“门外汉”，竟然成功试种出了青贮玉米。

在建行驻村工作队的带动下，江当村开始以村集体为主体，承包村民土地推广青贮玉米种植良种良法，第一年就实现亩产4吨，按照一吨500元的价格计算，一亩土地至少有1500元的收益，比原来每亩不足300元的收益翻了好几倍。

“现在，村里人不愿意把土地流转出去，都想自己种植青贮玉米。去年，建行捐赠21万元资金给我们买种子、地膜、化肥，现在全村种植475.5亩青贮玉米，产值达到100万元！”江当村党支部书记给李明学自豪地说道，“从1亩到近500亩，青贮玉米的种植面积不断扩大，成了村民增收致富的重要渠道。”

开拓路径 全力加快村民增收步伐

青贮玉米的种植为江当村的牛羊养殖提供了优质饲草，牛羊产业也随之壮大，村民的“钱袋子”渐渐鼓了起来。

从曾经的建档立卡贫困户，到现在家里有几头肉牛，生活变得越来越幸福的村民魏桂花喜不自禁：“不愁没资金、没技术、没饲料，国家的好政策和建行的帮扶让我们有了盼头。”在脱贫攻坚期间，魏桂花家领取了当地政府和建行购买的3头小牛犊，后来随着全村青贮玉米种植的推广，饲料问题得到解

▼ 建行驻村
干部查看青
贮玉米长势



决，经过几年的发展，现在家里已经有了16头肉牛。

“去年和今年，家里都种了6亩多的青贮玉米，一年下来不仅家里养的牛够吃，还有多余的草料卖给村里的养殖户。”魏桂花如是说。

有了饲料和发展资金的助力，江当村的牛羊养殖数量成倍增长。“今年我



建行驻村干部与江当村村民马木买(中)亲切交流

们家种了5亩玉米，养了300多只羊。”“我们家10亩，牛羊打算全卖了。”“种玉米后养牛的成本就下来了，我家现在有50头牛，原来想都不敢想啊。”……在文化广场的小凉亭中，村民们你一言我一语地聊起了这两年生活的新变化，江当村致富增收的步伐正不断加快。

用心用情 金融赋能乡村新发展

在建行青海省分行的支持下，江当村种植养殖结构调整成功突围，正逐步形成种植养殖业协同发展的良性循环。

近年来，随着养殖业规模的扩大，村民们的资金需求也越来越多样，一任又

任建行驻村工作队积极提供服务，协同建行青海海南州分行，向村民发放“青农裕贷”低息贷款近1000万元，为乡村振兴产业发展注入金融“活水”。

在江当村，提起“建行”两个字，几乎人人都会竖起大拇指。从脱贫攻坚到乡村振兴，建行人付出的心血也收获满满。“建行人对我们的帮扶处处都能看到，家里有建行发的家用医药箱，送的米面油，补助修建的新厕所。家外能看到建行出资修缮的文化广场、青贮池、文化墙、太阳能节能路灯，我们生活的方方面面都有建行人的身影。”村民们不禁感叹道。

如今，村民们也放下往日的惆怅，欢快地唱起三江源民歌，喜悦之情溢于言表。

建青闻

建行长沙雨花经济开发区支行提供全方位金融服务

打造红星冷链“裕农市场”生态场景

沿着环保路西去，行人总能在工作日看到一辆辆巨大的冷藏货车在公路上排队等待红绿灯，这些货车目的地就是红星冷链批发市场。红星冷链批发市场(以下简称:红星冷链)是湖南省内冷库容量、辐射面最大的冷冻食品集散中心，作为湖南人民的“菜篮子”，与全国多地农产品企业都建立了战略合作关系，汇聚了东西南北各地冷冻农产品。市场内固定经营席位1200余户，不少来自外地的供应商以农产品供货为契机，围绕红星冷链在长沙落地生根，为湖南农产品供应链提供优质货源。

2016年起，中国建设银行湖南长沙雨花经济开发区支行作为红星冷链组建综合服务团队，从开立对私、对公资金结算账户，到商户收单业务全覆盖，再到普惠金融产品全面对接和农产品商户业主的综合服务，基于红星冷链国家骨干冷链物流基地核心市场的定位，建行长沙雨花经济开发区支行通过加强金融科技应用，坚持农业一二三产业融合的思路，打造红星冷链“裕农市场”生态场景，为市场中的各类涉农经营主体提供综合化的金融和非金融服务，助力将其打造成为冷链产

品零售集散中心、品牌交易中心。

结算再造 构建金融生态

点钞、识币曾经是传统冷链经营者必不可少的生存技能，这是因为冷冻农产品生意对“现金现货，装车发货”有着自己独特的需求，但现金交易阻碍了交易效率，提高了交易成本，也间接增加了附近银行服务网点的现金压力。如今，市场上早已不见手提一捆捆现金的交易人群，取而代之的是经营者档口前一排排蓝色收款码。

从传统的现金交易到移动支付，建行长沙雨花经济开发区支行服务团队通过脚步丈量市场的每一寸土地，从“零”开始，一户一户向经营者推荐建行收单系统，承诺提供20分钟上门服务，不断收获经营者的信任与支持，重塑了商户结算体系，成功提升了商户交易的效率。同时，该支行结合“龙支付”商户管理系统，协助经营者数字化分析收款情况，以改进经营方略，助力经营者发展壮大。通过经营者口口相传的形式，关联涉农客户的上下游也成为建行的忠实客户，为经营者打造了完整的交易资金闭环。

2023年，该支行累计服务收单商户突破121户，并为322户商户提供账户结算服务。

精准“滴灌” 护航产业发展

资金短缺、抵押不足是制约涉农冷链经营者发展的重要因素。面对经营者的痛点问题，建行长沙雨花经济开发区支行主动研究掌握市场动态信息，深入分析客户采购、生产、运营等环节资金缺口，围绕冷链市场提档升级，依托冷冻食品产业链，用经营者结算量等数据消除信用壁垒，为经营者适配金融产品，为流通端市场管理方和经营者、上游农企、下游消费端群体提供各具特色的金融服务。

2023年，该支行重点突出金融助力商业流通体系的桥梁作用，通过有机拓展经营“产业链”和“生态圈”，助力提升农产品流通效率和区域经济发展质量，在冷链市场新投放贷款达到7800万元，有力地保障了民生重点领域企业的稳定发展，护航全省冷冻肉消费保供运转正常。

以点带面 服务美好生活

多数市场经营者是从外地乡镇到长沙打拼

的“创一代”，在长沙落地生根是他们一直以来的愿望。建行长沙雨花经济开发区支行始终坚守“金融为民”理念，用心用情传递金融温度。此前，一位经营者需要购置家庭的第一辆车，该支行便联动所服务的汽车经销4S店对购车经营者进行团购优惠，同时提供信用卡购车分期服务。另一位经营者因刚到长沙急需找到一个地方暂时落脚，该支行服务团队向他推介了建行“CCB建融家园”长租社区。“要住房，到建行”的理念逐渐深入人心。“90后”经营者小曾就是通过建行“存房交易贷”成功在长沙有了自己的小家。

建行长沙雨花经济开发区支行始终把红星冷链“裕农市场”作为落实乡村振兴战略的重要工作，积极探索“党建引领、科技赋能、金融生态、综合发展”的服务模式，坚持立足产业园区、走进市场、走近商户。下一步，该支行将进一步服务好冷链产品的稳产保供，提升“购、储、加、销”等各环节的金融服务水平，进一步丰富冷冻食品产业链生态场景，助力提升冷冻食品产业链韧性，助力乡村产业振兴，服务经营者对美好生活的向往。

王莲犀

建行温州分行探索特色金融服务

携手山区海岛县“建”入佳境

金融助力乡村振兴，如何解题？从生活到生产，从自然环境到产业环境，中国建设银行浙江温州分行针对山区海岛县的实际需求，探索出了一条建行特色之路，聚焦居住、环境提升、能源绿色发展和企业科技实现，不断创新，勇于突破，持续完善金融产品，优化金融服务，全方位赋能山海共富。

让村民住上新房子 创新“美丽乡居贷”赋能住有所居

乡村振兴，对于不少农村人口而言，首先意味着生活环境改善，而住房改善和提升就是其中的重要组成部分。

“预计今年年中房子就能交付！”平阳县鳌江镇古鳌村的村民们对他们的新安置房期待万分。而建行可以为他们提供最高150万元的乡村版按揭贷款“美丽乡居贷”，最长还款期限为15年。

去年，建行针对乡村住房改造和提升，在浙江省创新推广“美丽乡居贷”，通过提供低息、长期、大额的资金支持，助力农户改善居住环境，提升生活品质。

值得一提的是，古鳌村村民获“美丽乡居贷”支持，得益于建行温州分行的一大创新。“美丽乡居贷”刚推出时，主要针对的是宅基地建房，而古鳌村的新建安置房土地性质为村集体所有。如何突破“可贷性”？建行平阳支行经省、市、支行三级联动，通过相关拆迁补偿政策的研究，多轮实地调研查看，最终结合农户的实际需求和乡村发展的长远规划确定了安置房贷

款服务方案，由村集体提供阶段性担保、后续追加安置房抵押的方式，既能在短期内缓解缴存建房资金的压力，又能保障项目顺利完工。

在“摸着石头过河”后，建行建立起完善的服务体系，“美丽乡居贷”保全措施可采取信用、担保、抵押、质押等一种或多种组合方式。目前，建行温州分行已发放6笔“美丽乡居贷”，其中既有新建房，也有房屋修缮的需求。“在城市里，房屋按揭贷款已经是非常成熟的贷款品种。”建行温州分行相关负责人表示，该行积极创新贷款产品与服务，为农村住房提供融资支持，后续将重点在各山区海岛县全面复制推广。

让绿色能源顺利落地 打通“绿色链条”赋能绿色发展

一阵林间清风拂来，几座山头在阳光下闪闪发光，仔细一看，原来是浙江大唐文成二源镇林光互补光伏电站。所谓林光互补，是通过光伏板接收太阳能发电，板下种植喜阴的经济作物，从而实现土地立体化增值利用。

该项目自2022年5月上建设工程，目前已投入运营，每年可提供电量15153.8万千瓦时，与相同发电量的火电相比，每年节约标准煤约25300.8吨，减少排放温室气体二氧化碳59484.7吨。

回溯该项目源头，就有建行文成分行的深入参与。该支行一边化身“地方通”，为项目投资方介绍当地风土人情，陪同考察选址；一边化身“月老”，为其“牵线搭桥”，全力推进绿色工程落地文

成，并给予6850万元固定资产贷款支持。

近年来，建行温州分行大力发展绿色金融，用金融力量守护“绿水青山”。浙江泰顺抽水蓄能电站项目背后亦有建行的金融支持。

该项目位于泰顺县司前畲族镇，可就近利用珊溪水库的地理位置及水资源优势，起到削峰填谷的作用，承担调频、调相和紧急事故备用等任务。项目总投资约72亿元，是泰顺县迄今为止单体投资最大的能源项目，也是“十四五”期间国家电网在浙江开工建设的首个抽水蓄能电站。

为支持该项目，建行温州分行联动省、市、支行三级力量定制金融服务方案，开通“绿色通道”，仅用不到两个月时间就完成了账户开立和放款。“电站建成后，每年减少标准煤用量约8.2万吨，减少二氧化碳排放约16.4万吨、氮氧化物排放约0.04万吨、二氧化硫排放约0.11万吨，减少烟尘排放0.05万吨。”畅想着电站建成后的情景，建行泰顺支行团队倍感振奋。

截至2023年末，建行泰顺支行绿色信贷余额14.7亿元，当年新增超8亿元。纵观建行温州分行，2023年累计发放绿色信贷388.21亿元，较年初新增200.32亿元，增速高达106.61%，持续擦亮高质量发展“生态底色”。

让“一纸证书”变信用额度 “善科贷”赋能初创企业科技实现

“没想到申贷手续这么简便，几分钟贷款就到账了，还能随取随还，利息按日计算。”永嘉某阀门有限公司负责人感慨道，“企业创新过程

中就需要这样的金融支持！”

该企业刚获批建行500万元“善科贷”信用额度，期限3年。目前，企业拥有浙江省科技型中小企业资质，16项专利及3项商标权，300名员工中工程技术人员占比超六分之一，研发占用资金多，周转资金需求大。

客户经理在企业走访中了解到资金需求，考虑到企业缺少有效抵押物，便为其推介了“善科贷”。企业相关负责人当即在手机上操作完成了提款。

为深入贯彻党中央、国务院创新驱动发展战略，充分发挥金融投资在科技成果评价中的作用，建行研发上线了专门面向初创期、成长期科技型企业的贷款产品——“善科贷”，并创新了定贷方式。

聚焦科技能力变现，企业的知识产权、企业称号、人才称号可以从“一纸证书”变成银行信用额度，科技“软实力”可转化为信贷资金的“硬通货”；与此同时，由于推动信贷服务向前、向早，初创期企业通过信贷也可以积累信用信息，为后续获得金融服务打下信用基础。

自2023年5月“善科贷”试点上线以来，建行温州分行已为270家科技型小微企业办理“善科贷”业务，累计授信5亿元。

建行温州分行相关负责人表示，下一步，该行还将加大对山区海岛县科技型小微企业的金融支持力度，积极探索创新科技企业金融服务，并加强与科创企业主管部门对接，持续提升科技型小微企业综合服务水平。

欧小雅

建行黑龙江省分行首笔「西瓜贷」落地

“太好了！我们瓜农也有自己的专属贷款了！”日前，家住黑龙江省大庆市肇州县新福乡的西瓜种植大户徐会男成功获得5万元“西瓜贷”资金支持，这也是中国建设银行黑龙江省分行创新“西瓜贷”产品以来投放的首笔资金。

西瓜，作为夏季消暑佳品，市场需求稳定。大庆市肇州县种植西瓜已有20多年的历史，其独特的风味和优良的品质深受消费者的喜爱。依托当地自然条件和农业基础，西瓜产业逐渐成为当地的支柱产业之一。“我们的西瓜都有‘贴’！”肇州县新福乡的瓜农们无比自豪地介绍着自家的西瓜。瓜农口中的“贴”到底是什么呢？

近年来，新福乡晋升为国家级西瓜套种白菜综合标准化示范区，并获得“全国第十批‘一村一品’示范村镇”称号，“新福西瓜”也获得了绿色食品标识认证，而“肇州西瓜”更是获批国家农产品地理标志。

“缺钱，最大的困难就是缺钱。种水稻、玉米都能在银行贷款，种瓜就不行。”在建行黑龙江省分行工作人员的实地调研中，肇州县新福乡的瓜农相树江无奈地说道。相树江在当地“西瓜圈”小有名气，有25个大棚，种了50亩西瓜。作为科学种植西瓜的先行者，随着技术设备的不断升级，资金需求也越来越大，无处寻求资金支持成了摆在他面前的难题。

“95后”新瓜农徐会男也有同感，“我原来种玉米，一亩地能赚400元—500元，现在改种西瓜，每亩地就能赚5000多元，西瓜收完我再种点白菜、茄子、辣椒，每亩还能赚1000多元。今年我想再建个采摘园，但是资金不足，这个想法也只能暂时搁置了。”

针对当地特色种植产业，建行黑龙江省分行加强市场调研，通过金融与农业的深度融合，一款专门为瓜农量身打造的贷款产品“西瓜贷”应运而生，也为西瓜种植产业注入了金融“活水”。

走进徐会男经营的大棚，只见一株株翠绿的瓜苗已探出地膜，长势喜人，丰收在望。“等到五月份这个棚里的瓜就能摘了，前两天一位山西的老板已经交完了定金。没想到我就用手机点了几下，建行的5万元贷款就到账了，这下我可以着手准备采摘园建设的事情了，预计今年六七月份就能对外营业。”作为首笔“西瓜贷”的受益者，徐会男将自己的融资体验分享给乡亲们。

“通过‘西瓜贷’产品的落地，我们已成功帮助近百户瓜农解决了资金短缺的问题，累计投放‘西瓜贷’近千万元。”建行肇州支行客户经理周轶介绍道。

建行大庆分行党委书记、行长赵喜库表示，下一步该行将持续为农户提供资金支持，同时联合当地政府、农业院校帮助瓜农引进优良品种，改善种植技术，提高西瓜产量和品质，不断促进区域特色种植产业快速发展。

杜冲 秦慧颖



建行温州分行金融支持浙江泰顺抽水蓄能电站建设