

## 洪江农商银行 开通信贷投放“绿色通道”

眼下正是春耕备耕的大好时节,为保障春耕备耕工作顺利进行,湖南洪江农商银行把支持春耕生产作为服务乡村振兴的重要着力点,提前谋划,抢抓时机,开辟春耕备耕信贷投放“绿色通道”,优先办理,限时办结,全力保障农事资金投放及时精准,为春耕生产保驾护航。

同时,该行采取“线上+线下”相结合的方式,做好信贷产品解读,简化办贷手续,上门服务,主动拓宽融资渠道,全方位满足涉农经营主体“短、小、急、频”的资金周转需求。 易文彬 易娟

## 临江农商银行 宣传办理“商户e贷”

连日来,吉林临江农商银行积极宣传办理“商户e贷”新业务,热情帮助农资经销商和农民解决春耕生产资金需求。

该行成立信贷小分队利用周末时间深入乡镇村屯,利用农村大集、文化大院、微信群等多种形式,向客户宣传推介“商户e贷”新产品随用随还、利率优惠、线上审批、手机操作便捷等特点。同时,该行借助“党建+金融”平台,挖掘潜在资源,与辖内各村党支部结成共建对子,第一时间掌握农村合作社和农户春耕生产信息,根据需要及时发放支农贷款。目前,该行通过“商户e贷”办理春耕贷款119笔,金额972万元。 孙莹莹

## 广昌农商银行 精准对接农户金融需求

人勤春来早,春耕备耕忙。江西广昌农商银行作为服务“三农”主力军,积极践行“金融为民”初心,把金融服务精准延伸到春耕备耕的各个领域。

年初以来,围绕春耕备耕关键环节,该行将全县划分为14个重点服务片区,安排支行行长走访农资经营商户,了解农资采购、销售动态,将第一手信息送到农户手上。同时,明确38名客户经理担任“驻村金融专员”,巡回进村入户,“面对面”了解农户需求,并为农户量身定制金融服务方案,合理设置贷款期限,全面简化贷款手续,优先满足农户购买种子、化肥、农药、农机具等春耕资金需求,打通金融服务“最后一公里”。截至目前,该行累计投放春耕信贷资金1.41亿元。 魏敬 廖鹏程

## 乾安县农信联社 金融“及时雨”灌溉春耕田

春耕生产是全年农业丰收的基础。为抢抓时机,不误农时,吉林乾安县农信联社多措并举打好金融服务“组合拳”,把金融“及时雨”洒遍田间地头,全力“贷”动春耕备耕。年初以来,该联社累计投放信贷资金2.7亿元,涉农贷款余额达到10亿元。

该联社组织客户经理进村入户,对农户及新型农村经营主体开展“网格化”摸排,精准掌握“三农”客群信贷资金需求。并落实减费让利政策,帮助春耕备耕主体减负纾困,降低融资成本。此外,今年,该联社持续推进整村授信工程,通过“无感授信、有感反馈、线上授信”的模式,提升金融服务的速度与深度,提高客户满意度。 罗贺鹏

## 勇夺首季“开门红” 青铜峡农商银行多点发力 存贷款“两旺”实现“开门红”

2024年“赢在春天”活动开展以来,宁夏青铜峡农商银行认真贯彻落实系统工作会议精神,抢抓机遇,提早行动,以督导考核、优化政策、宣传营销为抓手,紧盯目标、多点发力,全面实现了“赢在春天”开门红。截至3月末,该行各项存款余额47.16亿元,较年初净增3.7亿元,完成“赢在春天”任务的131.88%;各项贷款余额36.27亿元,较年初净增3.28亿元,完成“赢在春天”任务的117.06%。

早在2023年末,该行就召开了“赢在春天”旺季营销动员会,出台了《2024

## 盱眙农商银行制定金融服务“套餐” 多措并举为春耕备耕保驾护航

时下,各地抢抓农时开展春耕备耕,田间地头呈现一派热火朝天的农忙景象。江苏盱眙农商银行充分发挥点多面广、人熟地熟的优势,提早谋划,主动作为,积极推进各项惠农政策落地见效,全力满足春耕备耕各项资金需求,扎实推进春季农业生产。短短两个月时间,该行累计投放春耕资金4.2亿元,惠及农户2307户。

“李大姐,今年的草莓肥料款有着落了,需要资金支持吗?”“裴大哥,今年粮食种子用的什么品牌?化肥、农药都备齐了吗?资金还够吗?”近期,在盱眙县各乡镇农户家中时常听到这样“拉家常式”的对话。据了解,为不误农时,盱眙农商银行迅速行动,通过逐村逐户“地毯式”走访,

以“拉家常”的方式,对春耕生产资金需求情况全方位调查摸底,准确把握广大农户、家庭农场、农民专业合作社等生产耕种情况,全面摸排农户春耕信贷需求,为春耕备耕保驾护航,形成“村村有人包、户户有人问”的良好局面。

为切实满足农户春耕备耕的金融需求,盱眙农商银行把支持春耕备耕生产列入重点工作,灵活运用“苏农贷”“乡村振兴贷”“惠农快贷”“虾稻连致富”等产品,“量体裁衣”,有针对性制定春耕备耕金融服务方案,积极通过春耕备耕现场办理信贷业务,确保农户不用跑银行,在田间地头就能适时发放贷款。围绕农户多样化的金融需求,该行分类制定金融

服务“套餐”,宣传引导农户通过网络、手机银行等渠道进行资金结算,做到不误农时、不误农需,全面助力春耕生产。

春耕生产期间,盱眙农商银行坚持“农业服务优先、春耕资金优先、农户贷款优先”的原则,为春耕备耕开辟“绿色通道”,对规范纳税涉农经营主体放宽准入要求,精简业务手续,为春耕涉农经营主体申请贷款提供便利。在合规办贷的前提下,不仅简化办贷手续、优化办贷流程、缩短办贷时间、提高办贷效率,确保信贷资金供应及时,有效提升春耕备耕服务响应速度,还对涉及春耕生产资料、规模养殖等农业活动的贷款实行利率优惠,切实减轻农户负担。 陈梦阳



又是一年春耕时,山西尧都农商银行秉持“金融为民 服务‘三农’”的初心,将全面支持春耕备耕作为工作的重中之重,切实加大信贷投放力度,持续提升服务质效,为春耕备耕注入金融“活水”、施足“金融底肥”,以“农信春水”助力农户稳产增收。图为当地草莓种植户向客户经理分享丰收喜悦。 康建军

## 临猗农商银行提前部署 将信贷资源向春耕生产倾斜

农时不等人,春耕正当时。入春以来,山西临猗农商银行坚持以党建为引领,将支持春耕备耕作为服务“三农”的重中之重,早谋划、早部署、早安排,把信贷资金向春耕生产倾斜,引金融“活水”至田间地头,确保不误农时、不误农事,扎实推进春季农业生产,助力乡村振兴。目前,该行涉农贷款较年初增长5.89亿元,新增投放春耕备耕信贷资金3.8亿元,惠及农户8058户。

该行提早部署,构建“政府+金融”“村委+金融”工作机制,制定5亿元专项投放计划,确保春耕生产资金及时

足额到位;发挥点多面广优势,30家办贷网点走访对接村“两委”、农民专业合作社、农户、致富带头人等,及时了解生产经营情况、存在问题和资金需求状况,开展摸底建档、额度审核、评级授信等工作,实现金融服务精准对接。目前,在辖内14个乡镇召开46场“党建+整村授信”现场会,新增授信农户1620户,授信金额5.26亿元,新增授信2620户,授信金额4.7亿元。

结合春耕生产资金“短、小、频、急”等特点,该行发挥“晋享e贷”线上平台优势,大力推广线上办贷,丰富获贷渠道,让数据“多跑路”,客户“少

跑腿”,提高授信覆盖面和用信率。同时,该行通过“线下走访+线上办贷”模式,切实解决融资难、融资贵问题,确保在最短的时间把农民急需的资金发放到位。

春耕期间,该行在调查走访基础上,对符合要求且急需资金的农户开通“绿色通道”,严格落实“首问负责制”和“限时办结制”,提高审查审批效率。并畅通支付结算渠道,发挥智慧柜员机、“晋享e付”、手机银行等电子渠道作用,全力保障农户春耕备耕期间资金存取、转账汇款等业务需求。 黄晓

## 春耕正当时

### 贺州桂东农合行 整村授信解决农户融资难题

随着“叮”的一声响,正在地里忙着播种的吴大哥收到广西贺州桂东农合行发来的短信,提示20万元贷款到账。“贺州桂东农合行的整村授信工程真的太方便了,春耕需要扩种的50亩玉米种苗所缺的资金不到一天就审批下来了!”家住贺州镇寿峰村的吴大哥开心地说道。资金犹如农业生产的“血脉”,资金足,产业兴,但农民常因缺少抵押物、缺乏担保人等问题,常常难以获得贷款,在购买化肥、农药、农机、农苗等重要农资生产

需求上,流动资金不足成了最大难题。贺州桂东农合行整村授信工程以“无抵押、随时办、现场批”的特点迅速得到当地农户的广泛支持,农户在“桂盛富民金融服务平台”动手手指即可完成最快1分钟签约、1分钟放款、1分钟还款等线上操作。截至目前,该行整村授信工程已覆盖281个涉农行政村,累计走访建档“白名单”17.86万户,授信金额177.66亿元,累计用信73.52亿元。 黄绍章 潘虹

### 德惠农商银行 加大资金供给强化春耕服务

当前正值春耕生产的关键时期,面对广大农户急需的资金需求,吉林德惠农商银行通过强化服务,优化信贷流程等举措,加大涉农贷款投放,为春耕生产注入强劲的金融动力。截至目前,该行已累计发放春耕备耕贷款4.15亿元,惠及7304户农户。

一方面,该行通过深入村屯一线,与农户“面对面”交流,充分了解农户在春耕备耕方面的实际需求,并建立农户信息档案,实行“一户一册、一户一案”的措施,精准助力春耕生产工作。另一方面,该行简化办贷流程、缩短审批时间、提高办贷效率,开通春耕备耕金融服务全流程“绿色通道”,对

春耕备耕贷款实行优先受理、优先审批、优先发放,不断加强涉农经营主体资金需求的支持力度。

为了让农户“足不出户”就能轻松获得资金支持,今年春耕期间,该行加大线上产品的宣传力度,大力推广“吉农融e贷”线上产品,通过客户经理“一对一”服务、“手把手”指导,确保农户能够充分了解并熟练掌握线上产品的使用方法。

下一步,该行将继续坚持“客户少走路、员工多跑腿、贷款一次办”的金融服务体系,加大春耕贷款投放,施足“金融底肥”,充分发挥助力乡村振兴金融主力军的作用,为春耕生产提供有力保障。 冯德占 范英品

### 平顺农商银行 “晋享e贷”让农户不等“贷”

“立春后,前来购买农资的老百姓络绎不绝,店里根本离不开人,在手机上操作,贷款就能到账,真是解决了我的资金难题。现在仓库里已经堆满了农资货物,有了这些存货,我心里也踏实多了。”平顺县北社村的农资经营部负责人刘先生说。

该经营部是一家批发零售种子、化肥、农药、农具的农资经营服务点,立春以来,农资供应需求不断增加,仓库里的农资一时间供不应求。正当刘先生为储备农资筹措资金发愁时,想到他在山西平顺农商银行还有30万元

的授信额度,立即联系到了该行客户经理,在客户经理的指引下,15万元贷款资金成功到账。

今年,针对春耕生产时间紧、资金需求急等特点,平顺农商银行借助金融科技提升效率,让数据“多跑路”,客户“少跑腿”,积极推广“田间办公”,利用“晋享e贷”线上平台,优化办贷流程,多措并举推动拓客工作。同时,该行及时开辟春耕备耕资金“绿色通道”,快受理、快调查、快审批、快发放,做到人员、资金、服务“三个到位”,全力保障金融“活水”及时流入田间地头。 白茜



连日来,江苏沭阳农商银行抢抓春耕先机,加大涉农信贷资金投放力度,及时开展送“贷”上门服务,对接农户春耕生产信贷资金需求,开辟春耕备耕支农信贷服务“绿色通道”,施行“三优先”原则,满足农民、农户、农业贷款需求;并推出差异化利率,切实利于民。截至2月末,该行已发放春耕备耕贷款3.6亿元,惠及农户6685户。图为该行工作人员深入农户种植基地了解生产情况。 胡玲玲

## 承德市郊区农信联社 第一季度贷款净增3.33亿元

今年以来,河北承德郊区农信联社认真贯彻落实省联社年度工作会议部署,围绕审计中心信贷业务零售化、数字化转型工作部署,聚力小贷业务发展,以首季“开门红”为抓手,打响市场份额保卫和资产结构优化两场“硬仗”。

截至3月末,该联社贷款净增3.33亿元,同比多增2.73亿元,保质保量完成一季度投放任务。在新增贷款中,1000万元以下贷款占比达61%,各小贷中心

新增贷款1.1亿元,同比增加0.67亿元,迈出信贷业务“破冰转型”有力步伐。

该联社进一步优化调整“开门红”贷款投放相关指标考核方案,明确贷款余额及贷款日均余额、贷款户数3项指标为重点冲刺目标任务,并逐项分解任务到人到岗;采取分档定效、分级配比营销费用及奖励的考核方式,每日通报、按周排名,激发全员内生动力。 迟楠

## 盐城农商银行 存贷款余额实现“双增长”

2024年“开门红”旺季营销活动开展以来,江苏盐城农商银行深入贯彻落实省联社“龙腾迎春展担当‘五比五看’促发展”专项活动要求,向高攀登、向新发力、向前而行,保持“开局就是决战、起步就是冲刺”的奋斗状态,全力赢战旺季营销“开门红”。截至3月31日,该行各项存款余额478.9亿元,活动期内增长56.75亿元;各项贷款余额401.32亿元,活动期内增长27.57亿元。该行成立了以董事长为组长,其他领导班子成员为成员的“开门红”专项竞赛领导小组。行党委和纪委对旺季营销

工作进行督查,严格过程管控,做到“同谋划、同部署、同推进、同考核”四同管理,全力推进旺季营销“开门红”。与往年相比,今年,该行打破了“开门红”考核“保底”和“封顶”的绩效概念,围绕省联社“五比五看”,实事求是拟定竞赛目标,将薪酬向基层一线倾斜;同时,引导支行和员工做好高成本存款转化,加大存款“三转一、二转一”的考核计价。2024年“开门红”期间,该行发行大额存单7.08亿元,同比减少15.96亿元,降幅69.27%,有效压降了大额存单占比。 罗超 陈健

## 郸城县农信联社 打出首季营销“组合拳”

2024年一季度“开门红”活动开展以来,河南郸城县农信联社按照省行、市农信办工作部署,坚持考核导向、需求导向和目标导向,定目标、定人员、定措施,迅速掀起“开门红”活动热潮。截至目前,该联社在全省农信系统“开门红”活动中暂居全省第9位,取得了阶段性成绩。

为确保实现首季“开门红”,该联社印发专项考核活动方案,提高对线上贷

款授信户数增长、授信户数转化和线上办贷占比提升的奖励标准,营造“愿营销、高收益”的竞争氛围。并定期召开推进会,由先进行社介绍营销经验,后进行社对标查摆不足,汇编推广典型经验做法,营造了“先进更先进、中间赶先进、后进向前进”的氛围。

“开门红”活动期间,该联社以整村授信专项活动为抓手,加强与各级政府

部门、村委(社区)对接,获取外出务工人员返乡名单,借助“合家好”“周到贷”等省行标准化信贷产品和“小贷云”平台,开展批量授信,推进贷款增户扩面。该联社一方面积极争取财政低成本、重点对公项目存款,目前已成功拓展郸城县审计局核查查清理财政资金工作组专用账户资金5300万元。另一方面,该联社紧盯大户贷款,聚焦县二甲及以上

医院和医药生物产业开展深度营销,量身制定融资方案。目前,向县人民医院、县中心医院授信8000万元,已授信3100万元;对县中医院新增授信3000万元,已新增授信2200万元;对各乡镇卫生院开展批量授信,已与5个乡镇卫生院达成合作意向1200万元;计划对上市公司重庆医药集团郸城有限公司授信1500万元,目前已授信200万元。 孙北平