

扬州农商银行 促进中间业务驶入“快车道”

近年来,国内经济回升向好,居民财富积累攀升,投资理财意愿增强,个人金融服务赛道迎来扩容时机。在此背景下,江苏扬州农商银行践行“价值银行”理念,把握财富管理长期机遇,布局新轻资本业务发展,持续扩大中间业务贡献度。零售转型五年来,该行累计代理理财超175亿元,代销保险超1.3亿元。

该行把握“人”这个关键要素,全面提升中间业务营销水平和服务能力,依托“昱德金融学堂”,搭建精品课程体系,提升风险把控能力,集中解决营销中痛点、难点问题;采取走出去、引进来的方式,深挖行内外优秀经验,组织小班培训和教学,针对性解决“疑难杂症”。

今年以来,扬州农商银行推广专项理财“钩子”产品,增强客户兴趣,吸引行外资金,扩大理财客群基础;新增贵

金属合作机构,重点打造投资金条生肖系列,同时借助春节现金流热潮,搭配销售“龙的传人”收藏纪念钞,打好联动营销“组合拳”;综合摆布产品期限,与现有存款产品形成期限差异,满足不同客户多样化资产配置需求。

该行充分发挥考核“指挥棒”作用,在经营考核及管理办法中增加代销业务分值,鼓励全员营销,传导“多劳多得”业务计酬导向;完善营销过程管理系统,实现分层维护、管户到人,形成存量客户批量营销、营销过程精细化管理、客户价值深度挖掘工作格局;开展电话外呼、派发短信等形式,广泛触达潜在客户;解析江苏省农信联社“存款流失客户”“理财潜在客户”等各类“名单包”,筛选潜在目标客户名单,提升营销名单库精准度,助力支行精准活客、高效获客。 刘婧 马悦

垣曲农商银行 加快风险资产清收处置

自风险资产清收处置专项行动开展以来,山西垣曲农商银行党委以高度的责任感和使命感,充分发挥党支部战斗堡垒作用和党员先锋模范作用,全面加强风险资产清收处置动能,以坚定不移的必胜信念攻坚克难,持续推动风险资产清收处置行动取得实效。

该行党委把“风险资产清收处置专项行动”列为“一号工程”,成立了党委书记董事长为组长的风险资产清收专项行动领导小组,制定清收“作战图”,压实清收责任、明确清收时限。

该行坚持重点突破带动整体推进的原则,组织专门力量对全行风险资产进行再走访再摸排,分门别类建立明细清收台账,通过对不良的起因,重新梳理借款人、担保人、抵押物等,全面了解风险形成原因和症结,查找清收突破口。

该行对全员清收专项活动进行开展“一日一排队、一日一通报、一周一调度、一句一帮扶、一月一兑现”,每天早8点在不良清收群中对全员按照清收进度进行“晒单”,让清收进度透明化,形成“你追我赶”的良好氛围;每周召开风险资产清收处置调度会,对清收排名靠后网点和员工由党委班子进行约谈,详细了解清收工作的难点、下一步赶超措施,让清收压力持续化;每周开展帮扶指导,由包片领导和包点部室进行定点帮扶,对清收工作进行“复盘”,借鉴兄弟行社的优点,形成符合实际的清收攻略,确保清收进度迎头赶上。

今年,垣曲农商银行将把不良贷款清收作为常态化、长期化的工作抓实抓好,立下“愚公志”,打出“组合拳”,形成“合围势”,加大清收力度,确保不良贷款“颗粒归仓”。 贾晓雷

大同农商银行制定“一户一策”方案 金融支持养老产业发展

大同黄经世家中医养养老院位于山西省大同市云州区党留庄乡,占地面积75亩,建筑面积2.7万平方米,主要经营养生保健服务、养老服务、护理服务、健康咨询服务等,是一家集医疗、养老、学术交流、中医教学科研等功能于一体的养老服务机构。正式运营以来,其热心周到专业的服务迅速赢得周边老年人的青睐。近日,大同农商银行大同黄经世家中医养养老院授信3900万元,为其发展注入金融动能,也成为大同农商银行发展养老金融的新开端。

近年来,大同农商银行积极践行“十四五”规划应对人口老龄化的国家战略,聚焦养老产业链,探索养老金融领域有特色、可持续的业务模式,为优质企业提供全方位金融服务,更好地推动辖区养

老产业发展,做好养老金融“大文章”。

大同作为承接京津冀协同发展的重要区域,依托便捷的高铁交通、完善的配套设施,其纯绿色的康养基地有望成为华北康养人群的优先选择。大同农商银行紧抓发展机遇,积极践行支持养老产业发展相关政策,研究制定专门授信评价机制和针对性融资支持方案,拓展金融服务场景,惠及一批初创型养老服务机构;根据企业发展周期、经营形式、盈利模式等,“一户一策”提供综合授信、资金结算、理财规划等“一揽子”金融服务,为辖内养老产业链上的小微企业、个人经营企业提供信贷资金,用于其日常运营、扩大规模、技术改造等。得到大同农商银行的资金支持后,大同黄经世家中医养养老院计划建设中医论坛和

学术交流基地,预计可提供220个就业岗位,培训上千名中医人才,研发针对老年人的中药材和中成药,为大同市老年康养事业作出更大的贡献。

该行充分发挥网点布局优势,成立金融服务小组,组织人员深入街道、社区、党群服务中心、养老院等老年人活动场所,开展老年人喜闻乐见的金融知识宣传活动,提升老年人群综合金融素养。同时,依托与246个行政村的党建联建,与社区党员、志愿者共同开展理发、家电维修等公益活动,上门为老年人提供发卡、业务咨询等金融便民服务,送上节日慰问品,共同打造爱老敬老金融服务平台,让服务辖区老人老有所学、老有所享、老有所乐,打造具有区域特色的金融服务模式。 宋建波

丰顺农商银行 推出“悦丰智造贷”产品

近年来,作为扎根县域、服务县域的本土银行,广东丰顺农商银行坚持“勤劳金融”发展理念,积极发挥地方人

才灵活机制优势,着重从提高制造业企业融资申贷率、获贷率入手,结合当地产业结构,不断丰富信贷产品,共计开发了“悦丰顺”系列产品30余款,在对制造业企业支持方面,丰顺农商银行推出

了“悦丰智造贷”专属信贷产品,用于支持高新制造企业的金融需求。

“悦丰智造贷”用于支持当地高新技术企业、制造业企业发展,并针对制造业企业大减费让利力度,对“专精特新”企业、“规上”企业、农业龙头企业,采取低至按基准利率予以支持,突出“服务制造业当家”。

为深入贯彻金融支持“百千万工

程”高质量发展的相关要求,该行结合正在开展的“户户通”工作,稳步推进相关工作,加强组织领导,建立工作机制,制定支持“百千万工程”的实施方案,成立普惠客户经理专业团队,持续开展“扫街、扫铺、扫村、扫企”等工作,积极对接当地相关部门,加强金融对重点项目的支持力度。 蓝大平

庆元农商银行 助力“飞地村”开出“共富花”

“感谢庆元农商银行‘金融帮帮团’跨省送上门的‘共富大礼包’,为我经办的企业发放了低利率的‘助企贷’,现在新引进的生产线正开足马力不断生产,今年有信心推动产能再上新台阶。”庆元县凯邦竹木制品有限公司负责人叶兴理开心地说道。叶兴理是庆元县百丈村大布坪坑新村的一名村民,因近期企业扩大生产,导致资金不足。浙江农商银行联合辖内庆元

农商银行“金融帮帮团”在该村走访过程中了解到情况后,经过实地调查,及时为客户发放了80万元信贷资金,缓解了燃眉之急。

浙江庆元县百丈村大布坪坑新村于20世纪80年代因水库建设搬迁至福建省松溪县城郊区,四十多年来,当地村民生活在邻省,行政管理却属于浙江省庆元县,是名副其实的“飞地村”。一直以来,该行不断探索“飞地

村”的服务新模式,以“金融帮帮团”的方式选派“助村特派员”定期到该村开展金融知识宣传、惠民惠企政策宣讲等活动。

此外,该行还通过党建共建的方式与试点村党支部建立共学、共进联盟,进一步提升资源共享程度,不断加大对该村的金融资源投入。截至3月末,该行共向该村发放2970万元信贷资金助推实现共同富裕。 吴晓阳

金华成泰农商银行 获“理财信息登记优秀机构”

近日,银行业理财登记托管中心有限公司(以下简称:理财中心)发布了2023年度全国银行业理财信息登记工作综合评定结果,浙江农商银行联合辖内金华成泰农商银行被评为“全国银行业理财信息登记优秀机构”。这一荣誉的获得,不仅是对金华成泰农商银行在理财业务领域的肯定,更是对长期以来坚持规范运营、不断提升服务质量的认可。

近年来,随着国内金融市场的逐步开放和理财需求的日益增长,金华成泰农商银行积极响应政策号召,加强理财业务创新,为广大客户提供了更加多元化、个性化的理财选择。 项容宇

淮安农商银行 召开零售业务提档升级汇报会

近日,赋能项目总指挥、江苏淮安农商银行党委书记、董事长杨东组织召开零售业务提档升级暨信贷模式转型赋能项目计划汇报会,听取项目计划推进情况,研究解决问题堵点,安排部署下一阶段重点工作,进一步加快转型步伐。

会上,杨东对下一步项目如何推进提出要求,全体干部职工要树牢“必须做、要会做、能做好”的思想认识,全力干好各分组、各岗位职责工作,合力推动转型发展;要快速完成存量贷后审批,强化已有产品整合,制定快速响应应急预案等,同时也要积极向上级征求意见建议、争取政策支持,保质保量实现项目平稳落地。 杨桃

卢龙农商银行 依托审计系统清收不良贷款

近日,河北卢龙农商银行依托审计管理系统追回一笔已逾期半年的20万元不良贷款。

该行通过审计管理系统日常提取非现场审计疑点时,发现某不良贷款客户新存入一笔1.5万元定期存款,随即分别对贷款支和存款支进行疑点线索提示,并迅速组织人员对不良贷款客户进行业务排查和人员监测。经实地与村委会和其社会关系了解,得知该不良贷款客户一直外出打工,最近刚回家,且已具备一定偿还能力。上述有效信息,该行制定了针对性的清收策略,立即与该客户取得联系,讲明政策、分析利害,同时积极做保证人的工作,最终不仅支取定期存款用于偿还不良贷款,还在一周时间内将全部贷款本息还清。

截至3月末,审计管理系统还对3笔、金额63万元贷款疑似流入房地产企业进行风险提示,现已全部收回。 贾静

芦溪农商银行 帮助客户识别办贷“陷阱”

近日,江西芦溪农商银行协同公安成功阻止了一起电信诈骗案件。

据介绍,芦溪农商银行客户袁某通过网络平台添加了微信昵称为“郭经理”“林专员”的微信好友,想要通过他们申请网络贷款。在自称网贷公司人员的引导下,客户先是提供其个人银行卡号、身份证号码、账户限额等大量个人隐私信息,随后对方以贷款审批为由,谎称袁某账户流水未达到审核标准,可以免费为其提供“副流水”包装,以提升其贷款审批额度。客户信以为真,随即提供个人账户给对方,待对方转入资金后,立马将资金转入对方指定账户。因账户非柜面限额较低且交易异常,资金无法转出。袁某致电芦溪农商银行咨询管控原因并要求取现,网点工作人员即刻开展尽职调查,了解其正在遭遇电信诈骗后,当即对账户采取全渠道不收不付管控措施,并上报反诈中心,成功阻断犯罪资金链条。 鄧双双

鹿寨农商银行江口支行 升级改造 重装开业

近日,广西鹿寨农商银行江口支行经过三个多月的装修改造,以焕然一新的面貌重装开业。江口乡党委书记刘春霞、鹿寨农商银行领导班子、各部室、部分网点负责人以及受邀客户代表出席开业仪式。

江口支行通过完善网点硬件设施,为客户提供整洁、便捷的服务环境,力求给客户带来更好的服务体验。经过装修改造后,布局合理、功能完善。大厅设置自助服务区、自助填单区、客户等候区、自助服务区、公共教育区、便民服务区等功能分区,对应用功能区域配备相应的硬件设施,满足客户服务需求。

此外,江口支行将“五小”建设与网点亮化装修相结合,利用公共服务区打造小图书室,为员工构筑学习“堡垒”,全面提升党建文化内涵,营造浓厚学习氛围。 李杨虹 罗茜

普惠金融 推进月 行动

日前,江西铅山农商银行开展以“普惠金融推进月”为主题的系列宣传和“银企”对接活动,共同推进“普惠金融推进月”行动走深走实,推动普惠金融业务高质量可持续发展。活动期间,该行深入各产业园区,开展走企业、走乡村、走社区等活动,了解客户金融服务需求,主动提供适当的金融产品。图为该行工作人员向企业员工讲解金融产品。 杜娟



资源农商银行 将普惠金融“送上门”

近日,广西资源农商银行积极响应,迅速在全辖开展“普惠金融推进月”行动,走企业、走乡村、走社区、走田间地头,聚焦稳民生促就业、支持新质生产力发展、推动乡村振兴等经济社会高质量发展的重要环节,持续提升普惠金融服务质效。

“银企”对接是“普惠金融推进月”行动的重要环节,活动期间,该行积极走访园区及企业,与企业主和管理人员进行“面对面”的交流,了解他们在金融服务方面的需求和困难,为他们提供更加贴心和适用的普惠金融服务。通过“银企”对接深度走访活动,不仅帮助企业解决了金融问题,也增进了“银企”之间的互信和合作关系,为普惠金融事业的发展奠定了基础。

当前正值春耕生产关键时期,该行“金融专员”深入乡村和田间地头,把“普惠金融推进月”行动开展与支持春耕生产紧密结合,将普惠金融与县域特色产业发展相结合,依托“易农经营贷”“易农消费贷”“药材贷”等贷款产品,助推农业特色产业提速发展。 潘颖

中牟农商银行 主动对接客户金融需求

不久前,河南中牟农商银行践行金融工作的政治性、人民性,开展以“普聚金融服务惠及千企万户”为主题的宣传活动,主动对接经营主体和人民群众金融需求,让普惠金融发展成果惠及辖内群众。

活动开展以来,全行深入学习相关文件精神,确保每位员工都能够理解并掌握政策的核心要义。在此基础上,制定详细的活动方案,明确各项措施的执行步骤、责任分工和时间节点,确保各项工作有序推进。

各支行网点通过电子屏幕滚动播放宣传标语,张贴宣传海报等形式,扩大活动的宣传影响力,并利用社交媒体、网络平台等多种渠道,让更多的群众了解普惠金融政策的内容和意义,提高政策的知晓率和参与度。

该行领导带队深入乡村和社区,通过党建活动与金融服务相结合,将普惠金融服务送到千家万户,有效提升金融服务的覆盖面,用实际行动践行“我为群众办实事”的宗旨,有效支持乡村振兴战略的实施。 胡文龙

泰和农商银行 多点发力营造浓厚宣传氛围

连日来,江西泰和农商银行积极发挥地方人银行支农支小定位优势,紧紧围绕“普聚金融服务惠及千企万户”主题,通过加大宣传力度、加深普惠合作、加强营销服务等一系列措施,深入开展“普惠金融推进月”营销活动,持续提升普惠金融服务质效。

该行通过在营业网点LED显示屏上滚动播放“普惠金融推进月”“普聚金融服务惠及千企万户”等相关宣传标语,在人口密集场所张贴宣传海报和标语等多种渠道开展宣传,让群众随时随地了解金融知识和贷款有关政策等,营造“金融在身边”的浓厚宣传氛围。

该行抢抓春耕生产关键时期,结合“支小支微”普惠授信、乡村振兴整村授信等业务开展,组织全员进企业、进社区、进农户、进田间地头,开展网格化营销,做到应授信尽授信,为客户配置足额普惠“备用金”,全力助推春耕备耕。截至3月末,该行普惠型涉农贷款余额43.79亿元,普惠型贷款为该县金融机构之首。 张小丹

长治黎都农商银行 立足普惠金融 做实网格营销

近日,山西长治黎都农商银行迅速响应,积极开展“普惠金融推进月”行动。

该行搭建“横向到底、纵向到底”的服务体系,形成“分层级全覆盖”的营销体系,深入践行“以客户为中心”的服务理念,全面挖掘不同行业客户群体的金融和非金融需求,形成针对性的金融服务方案,进一步提升获客能力和服务水平。

该行领导班子成员持续发挥带头作用,带领支行行长、客户经理对照辖内重点企业名录进行对接,持续助力区域经济发展。在实际工作中,该行聚焦上党区“六大产业链九大专业镇”战略,集中最优资源、拿出最优服务,打造“一揽子”金融服务方案;聚焦服务实体经济,搭建畅通的“政银企”三方交流平台,常态化掌握金融需求;聚焦科技金融、绿色金融、普惠金融等新型业态,创新推出线上申贷平台,极大地便利了辖内客户的业务办理体验,对接新型环保企业发展,助力区域经济转型发展。 冯浩男

天门农商银行 擦亮普惠金融“为民底色”

为深入贯彻落实中央金融工作会议精神,湖北天门农商银行全面开展“普惠金融推进月”行动,大力宣传普惠金融,强化经营主体对接,加大金融产品推广,全面提升服务实体经济能力。

天门农商银行党委高度重视,统筹部署,成立工作小组,制定活动方案,细化工作措施,明确职责分工,线上通过公众号、朋友圈等渠道,线下开展“大走访、大服务”活动,主动对接经营主体和人民群众金融需求,宣传介绍普惠金融政策和信贷产品,积极宣传天门农商银行普惠金融工作成效,进一步擦亮普惠金融工作的“为民底色”。

该行联合经济开发区开展“银企”对接活动,组建工作专班,重点对“一区四园”企业、农业、服装、生物医药领域等全市优质企业,逐户走访对接,“一户一策”,落实“三问、三约、三建档”,对有融资需求的企业,限时收集资料,快审快批,对暂无融资需求或暂达不到融资条件的企业,做好首贷培育。今年以来,为220家企业提供信贷支持,贷款金额5.8亿元。 金璐