

安图农商银行 开展“政银企”合作座谈会

近日,吉林安图农商银行与安图县总工会共同开展以“携手共建,推动经济振兴”为主题的“政银企”对接战略合作座谈会。

会上,安图农商银行“营销管家”团队主动深入县总工会对存款、贷款、中间业务等特色产品,工会会员优惠政策、个人业务及特色渠道业务进行了宣讲和介绍。通过现场咨询与交流,探讨金融服务需求与合作意向,进一步延伸金融产品链条,助推产业振兴搭建平台进行了深入洽谈。

李明 孙欣

河间市农信联社 聚焦汽配行业培养潜在客户

日前,河北省河间市农信联社受邀参加“河间第二届汽车零部件展览会”。其间,河间市农信联社不断与参展企业交流,在一定程度上提高参展企业甚至是公众对河间市农信联社的认知度,增加吸引力。

此次展览会,该联社信贷人员走访参展企业284家,发放折页700余份,培养了一些潜在客户,收集联系方式,后期跟踪资金需求情况,有助于进一步维护和发展与客户的良好关系,更好地为客户提供金融帮助,加深客户对河间市农信联社的信赖。

张敬

黄石农商银行 满足农业产业金融需求

近年来,湖北黄石农商银行学习运用“千村示范、万村整治”工程经验有力有效推进乡村全面振兴,对农业产业实行名单制管理、责任制对接,精准对接20万亩“虾稻共作”、20万亩福柑、10万亩白茶、10万亩药材等特色农业,及时满足有效金融需求。目前,该行已重点支持了茶叶、水果、中药材等主导产业,发放贷款40余万元。

今年以来,黄石农商银行以“普惠金融推进月”活动为抓手,开展“大走访、大服务”专项行动,构建“行领导、部室、支行”三级服务对接机制,全面推行“金融村官+整村授信”服务模式,支持全市水产、中药材、蔬菜、茶叶、水果五大农业产业链发展。

黄少平

南阳市宛城区农信联社 制定企业个性化授信方案

年初以来,河南省南阳市宛城区农信联社牢牢抓住春季投放的有利契机,紧紧围绕“普惠金融推进月”主题,充分利用河南农商银行联合银行助企惠企“豫商”系列贷款产品,有针对性地开展小微企业金融服务宣传,支持、帮助企业解决融资难、融资成本高等问题。一季度,该联社新投放企业类贷款近2.7亿元。

该联社小微企业事业部人员通过学习信贷产品手册、“周末大讲堂”集中学习等方式,加强对产品的学习,掌握信贷产品运用技巧,用好河南农商银行联合银行新开发的“豫商小微贷”“豫商科技贷”等产品,把贷款产品的灵活性和企业资金需求及经营特点结合起来,制定个性化授信方案,受到企业的一致好评。

赵李泉 李平平

嵊泗农商银行 “贷”动陆上“海洋牧场”落地

不久前,借渔臻水产养殖基地举行开业仪式并正式投入运营之机,浙江农商银行联合银行辖内嵊泗农商银行与舟山市渔臻水产科技有限公司签订共富合作协议,并向其授信500万元,助力企业发展壮大。

据悉,该养殖基地使用的“海鲜陆养”模式,预计年产15万多斤南美白对虾,6万多斤海水鱼,可为禁渔期渔货供应及嵊泗“菜篮子”提供有效保障。同时,该模式在设施渔业全过程农机农艺融合上具有先进性、引领性,在当地土地资源紧缺的情况下,可带动舟山全域水产养殖基地实现数字化循环水高质量养殖生产。

朱虹

贞丰农商银行 新增近600万元绿色贷款

近日,贵州贞丰农商银行新增590万元绿色贷款,支持贞丰县恒晟金属回收有限责任公司发展,通过信贷结构调整推动资源利用循环化,能源消费低碳化。

今年,由于贞丰县恒晟金属回收有限责任公司投入大量资金采购新的机器、设备,造成流动资金短缺。该行片区客户经理在了解到该企业情况及所面临的困难后,主动上门对接,及时推进相关审批流程,先后向企业和股东发放绿色产业贷款590万元,为企业送去金融“及时雨”。

截至3月末,贞丰农商银行绿色信贷规模达1.29亿元,惠及县企业7户,在有力助推地方绿色经济发展的同时,实现了本身业务的高质量发展。

黄思成

简阳农商银行创新信贷产品

“金融春风”吹绿雄州大地

又一年春启,四川简阳农商银行始终坚持服务“三农”服务主线,把金融“活水”引向田间地头,让“金融春风”吹绿雄州大地。

该行以“强村贷”“助农振兴贷”等产品为依托,不断拓宽涉农主体支持路径,助力乡村振兴蓬勃发展。年初,了解到平武镇各村集体经济组织为投资打造简阳市十万亩精品粮油产业园,正缺少运营资金后,该行立即开辟“绿色信贷通道”,定制金融服务方案,给予贷款利率优惠,向平武镇八角村、高坡村、木桥村、黄角堰社区、进化社区集体经济组织共计发放550万元的流动资金贷款,为今年三月平武镇的油菜花盛开,送上最肥厚的金融沃土。

该行持续加大支农支小再贷款政策的宣传力度,扩大再贷款政策覆盖面,推出“助农振兴贷”,严格执行再贷款利率标准,积极为符合条件的客户申请贴息,确保客户享受LPR-35BP的优惠政策,助力涉农经营主体降本增效。截至3月末,该行已帮助537名涉农经营主体申请低息资金4.49亿元。

作为东部新区创业担保贷款落地行,该行在加大创业担保贷款贴息政策宣传的同时,主动走访辖内小微企业和个体工商户,致力于解决客户“融资难、融资贵、融资慢”的问题。四川省合立农机有限公司成立于2009年10月,现有专利技术16项,主要生产稻麦脱粒机、玉米脱粒机、粮食风选机、碾米机、粉碎机、铡

姚瑶

草机六大系列,年均产销3万台左右优质的农业机械,有效促进了当地农业发展。近期,农机销售即将进入旺季,在了解到该公司因扩大生产规模缺少资金350万元的情况下,该行主动上门推荐了创业担保贷款,并详细讲解了贷款申请条件和贴息政策。在该公司获得小微企业吸纳人员认定证明后,简阳农商银行仅用了10天就以“抵押+保证”的方式完成了贷款发放,且最终承担利率仅为2.05%,有效减轻了该企业的融资成本。

简阳农商银行还积极对接相关部门,获取辖内各类新型农业经营主体清单,逐一上门走访营销,与企业深入沟通和调研,精准涉农小微企业、种植养殖大户、龙头企业等新型农业经营主体,开展“清单式”营销。

姚瑶



今年以来,山西潞州农商银行大力开展“普惠大走访”活动。在走访过程中,得知某新能源汽车制造公司计划新增一条新能源车生产线而资金不足时,该行高管主动上门对接,客户经理及时跟进服务,根据其新能源车生产周期、市场销售、售后等环节测算其增加新能源车生产线后,未来预计增加的销售收入及利润,迅速为其审批了所需的授信,在最短的时间内为该公司提供了绿色信贷资金支持,解决了企业的燃眉之急。图为该行高管对企业进行走访调研。

杨畅/文 靳娜/图

奉新农商银行 护航“专精特新”企业发展

“感谢农商银行的资金支持和贴心服务,让我们有更多的资金可以投入到研发生产中。”日前,江西省安远新材料股份有限公司负责人对奉新农商银行客户经理的贴心服务表达了高度认可。

该公司成立于2020年9月,是一家从事电子专用材料制造、新材料技术研发的企业,因2023年扩大生产规模,引进专用设备占用了不少资金,导致流动资金出现缺口。该行营业部负责人了解到情况后,第一时间深入企业开展实地调研,经过现场考察和评估,为其发

放了300万元“科贷通”贷款,有效支持了企业的经营发展。

为更好地满足“专精特新”企业融资需求,帮助企业不断更新技术,扩大规模,奉新农商银行持续推动金融资源更多投向实体经济和创新领域,按照“抓大扶小、培优育强”的思路加大政策扶持力度,通过“一企一策”跟踪服务、创新专属信贷产品,提供审批“绿色通道”、主动减费让利等措施,满足“专精特新”企业“用款急、期限短、频率高”的资金需求特点。同时,该行与奉新县中

小企业融资有限责任公司合作,将企业存货及原料纳入了担保物中,有效解决了“专精特新”中小企业抵押物不足的问题,帮助“专精特新”企业不断成长为产业链上的“小巨人”。

今年,该行将坚决贯彻落实中央金融工作会议和中央经济工作会议精神,持续加大对“专精特新”及高新技术企业信贷投放力度,不断加快产品创新、完善业务流程、提升服务质效,让金融“活水”更好地滋润创新创业土壤。

傅潇

韶山农商银行 发放全市首笔“小微企业流水贷”

“没想到贷款真是太方便了,在手机上就能操作完成,还是纯信用贷款,真是太感谢你们了。”湖南童佳乐食品股份有限公司负责人激动地向笔者说道。近日,湖南韶山农商银行向该公司发放全市首笔“小微企业流水贷”金额50万元。

该公司是一家集研发、生产、销售、服务于一体的综合型食品企业,专业生产婴幼儿小馒头、饼干、磨牙

棒等产品,诸多知名婴幼儿品牌企业都与其合作。韶山农商银行清溪支行在走访园区企业时,了解到公司目前正在扩大生产经营规模,并对生产设备进行更新换代,急需资金周转。针对该公司情况,该支行工作人员经过深入实地调查,为该公司推荐了“小微企业流水贷”。该公司法人通过线上申请,当即成功发放纯信用贷款50万元,缓解了公司的资金压力。

“小微企业流水贷”是湖南农信系

统依托湖南省企业收支流水征信平台,以企业在湖南省内开立的所有银行账户流水数据为基础,结合工商、税务、司法、征信记录、“黑名单”等各类风险控制相关大数据,为小微企业提供的线上免抵押纯信用贷款产品。

下一步,该行将持续开展客户走访,做好“小微企业流水贷”推广应用,努力提升普惠金融服务的覆盖面、可得性和满意度,用金融“活水”带动小微企业发展壮大。

刘杨

沁水农商银行 提升小微企业“首贷率”

近年来,山西沁水农商银行不断加大信贷支持实体经济力度,构建“首贷培植”企业服务新模式,创新专属信贷产品,拓展有效获客渠道,打出服务企业“组合拳”,提升小微企业“首贷率”,当好企业的“哺育者”“好伙伴”和“服务商”。

该行树立“只有客户想不到,没有我们做不到”的经营理念,不断加强与县委、县政府及县直相关部门的沟通交流,发挥地方法人银行机构的优势,成立“首贷服务中心”,让更多的中小微企业及时获得“首贷”融资服务。“首贷服务中心”成立当天,县委常委、副县长等领导参加成立仪式并颁发授

匾,从政府层面支持该行推陈出新,提高“首贷率”服务县域实体经济,助力经营主体提质增效。

该行不断完善金融产品体系,创新服务企业专属产品,结合市场调研,研发出“沁意亲”系列信贷产品。其中,“亲企贷”专注企业流动资金周转、固定资产项目等,贷款期限长、额度高、利率优、到账快,护航实体经济经营,助企暖企“加速跑”。“亲商贷”面向小微商户,贷款灵活、快速到账,是中小微企业的“贴心助手”,助力民生项目,守好人间烟火气。为让利于企、让利于民,该行主动承担社会责任,积极修订贷款利率定价管理办法,依据当期市

场情况,合理制定优惠贷款利率政策,降低企业融资成本,“一企一策”帮助企业解决融资堵点、痛点和难点。该行努力把握“首贷培植”行动,打造成企业“全生命周期”的服务模板,从企业创业的“育苗期”到“加速期”,再到“兴业期”,实行“全程陪伴”金融服务;对成熟期企业,重点满足技术改造、业务扩张、产业链整合、绿色发展等综合金融服务需求,持续开展入企服务,推广“晋享e付”“晋享e贷”、信用卡等优质产品,为企业客户提供便捷贴心的服务,形成具有地方特色的金融服务新模式,通过“首贷培植”行动,进一步激发中小微企业的兴业动力。

霍诗敏

凤阳农商银行 为编织企业发放“金农商e贷”

作为凤阳人民“自己的银行”,安徽凤阳农商银行始终坚守支农支小定位,在产品开发方面考虑到服务对象及行业多样性,积极做好金融普惠,开发多品类、满足多重需求的经营贷款品种,例如“经营快贷”“金农商e贷”“兴农e贷”等。截至目前,该行已发放相关经营性贷款2.79万笔,金额总计92.38亿元。

凤阳县临淮关地区的万圆塑编加工厂在当地编织企业中颇有名气,生产的编织袋主要流向周边农副产品公司

及建筑材料公司等。近期,该企业投入大量资金更新机器设备,导致自有资金存在不足。在了解到这一情况后,该行工作人员积极与该企业做好对接,在完善好贷款手续后为其办理了80万元“金农商e贷”授信。在获得该笔信贷资金后,该企业负责人张总向该行客户经理表示:“一直以来,自己做生意都是凭自己手上有钱去做,不敢迈大步子,这有了你们农商银行的金融支持作保障,我们做生意更有底气了!”

汤一梅

云梦农商银行 贷款余额超百亿元

今年以来,湖北云梦农商银行坚守“立足县域、服务‘三农’”的市场定位,积极拓展辖内普惠金融服务的广度和深度,为云梦县社会经济发展提供了有力支撑。截至3月末,该行各项贷款余额100.57亿元,比年初新增13.29亿元,同比多增3.44亿元,增幅15.22%。

该行加强与政府对接,积极参与下乡活动,加入村组微信群广泛开展活动宣传,拓宽与农村客户交流渠道,并积极利用金融政策为涉农经营主体提供优惠贷款。

由该行各支行成立外拓小组,分组对接辖内小微企业,重点针对生鲜、服装等细分市场,以及雅集广场等商超的个体工商户进行拓展,利用金融科技产品和线上微贷产品为个体工商户提供便捷服务并执行“三个一”的工作模式,即“一名客户经理、一天内上门对接、一张资料清单”,利用白天对接客户,晚上整理资料,将办贷周期控制在3日以内,提升办贷效率,增强客户体验。一季度,该行共发放小微企业和个体工商户贷款8.38亿元。

谢咏

广元农商银行 “园保贷”让企业享受政策红利

近日,由四川广元市昭化区经济和信息化局牵头,广元市昭化区经济技术开发区协助四川省创业管理服务有限公司、广元农商银行、入驻中国(西部)广元绿色家居产业城20余家企业参与的“园保贷”推荐会,在广元市昭化区经济技术开发区举行。

会上,四川省创业管理服务有限公司针对入驻中国(西部)广元绿色家居产业城的企业,就“园保贷”产品设计、产品特点、借款对象、与合作银行开展试点等工作,以及企业和

个人在生产经营融资方面可享受的政策红利等进行了讲解。

广元农商银行信贷部负责人及相关工作人员参加了会议,并向企业详细介绍了“园保贷”贷款产品服务的对象、贷款额度、贷款期限、担保方式、贷款利率、贷款用途、还款方式等进行了宣讲。广元农商银行昭化支行发放“园保贷”宣传折页20余份,回答企业咨询融资疑问5个,预约开户1个,取得1家企业意向性贷款金额300万元。

吴镇铎

盱眙农商银行 搭建金融服务“高速通道”

近年来,江苏盱眙农商银行在县委、县政府的正确领导下,自觉把“三四五”发展战略作为高质量发展之纲,围绕“乡村振兴主战场”的目标定位,助力县域经济高质量发展。

为纵深推进政务、村务、商务、金融业务融合发展的综合便民惠民工程,该行打造了以“31家营业网点、111个自助银行、128个便民服务站、6家都梁驿站”为主体的四级运营管理体系,全力打通普惠金融服务的“最后一公里”;构建由3家医保服务点、6家社保“就近办服务点”、12家企业“开办一件事服务点”、

105台STM机组成的高效便捷服务体系,全力为盱眙百姓搭建四级金融服务的“高速通道”。

该行把“做小、做散”作为根本路径,扎实推进“整村授信突围计划”及网格化营销管理,通过配套开展专项竞赛活动、优化考核激励方式、强化科技赋能,引领全行146名客户经理累计开展电话回访、实地走访达24万余次,完成全县113个行政村,21.6万户的客户走访工作,覆盖面达79万人次,在调整业务结构的同时,贷款覆盖面进一步加强。

孙丹丹

澧县农商银行 金融“及时雨”解客户资金难题

万物复苏的春天总是蕴藏着勃勃生机,在和煦的春风中,湖南澧县农商银行客户杨老板望着自家果园,却满脸愁容。据了解,他是一位经验丰富的果农,2018年开始种植沅柑、脐橙等水果,种植面积达135亩,发展得正蒸蒸日上。

哪知天有不测风云,今年年初的持续冰冻雨雪天气,让杨老板的果园受损严重,加上所种水果市场价格较往年偏低,积压货品也未能及时出售。目前,又正值春耕备耕时节,杨老板急需购进一批肥料并栽种新树苗,但手头资

金实在是周转不开。

了解情况后,考虑到杨老板符合创业担保贷款申请条件,澧县农商银行信贷客户经理与县就业中心工作人员第一时间前往杨老板果园进行实地调研,仅用时3天就办理完资料收集、提交审批、贷款发放等流程。利用这笔30万元贷款资金,杨老板及时采购了新的果树和肥料。

近年来,该行着力创建党建品牌,并积极推介桃花源支部“党建+创业就业”普惠金融服务模式,引导全行党员干部在客户拓展、服务创新中担当作为。

刘莉

武胜农商银行 上线创业担保贷款产品

今年以来,四川武胜农商银行着力推动“就业+财政+银行”“惠民补贴+数字金融”模式,上线创业担保贷款产品,支持民营小微企业创业就业高质量发展,并率先在全市实现了线上创业担保贷款的系统准备、营销储备和信贷投放。

武胜农商银行充分运用点多面广、人熟地熟的资源优势,拓展以网点LED电子显示屏、厅堂广告机、微信公众号等线上线下宣传渠道,充实以员工及亲朋好友、金融联络员、网格员等为主力的内外部宣传队

伍,配套制定宣传营销方案,加大对创业担保贷款政策及“蜀信e·创业担保贷款”的宣传,让公众了解政策、认可产品。

4月9日,该行与武胜县财政局、就业局联合召开创业担保贷款工作推进会,并现场签订创业担保贷款三方合作协议,通过财政部门提供担保基金、就业部门提供服务管理信息系统、农商银行具体发放贷款等联动配合,实现信息实时共享、资源整合运用,为支持创业就业搭建了更大的平台、打开了新的局面。

滕明娟 张云蜀