

慈溪农商银行  
金融助力“数字养虾”

近年来,浙江农商银行联合辖内慈溪农商银行强化金融服务质效,全力支持宁波海韵农业科技有限公司(以下简称:海韵公司)运用数字技术,建设规模化、集约化南美白对虾养殖场。如今,海韵公司已发展小棚养殖南美白对虾2900亩,每年向市场提供2000多吨鲜虾,产品畅销浙江、上海、湖南、江西等省市的超市和水产市场。

下一步,该行还将建立“南美白对虾金融服务小组”,对海韵公司及周边养殖户开展定期走访,精准对接相关群体的金融服务需求,支持南美白对虾产业做大做强。 **岑立冲 王超**

河池农商银行  
实现整村授信全覆盖

今年以来,河南河池农商银行加大对“支农支小支微”的信贷投放力度,助力乡村振兴发展。截至3月末,该行累计对236个行政村开展整村授信,占县域行政村总数的100%,授信客户4830户、金额63978万元,授信客户4357户、金额49441万元。

下一步,河池农商银行将紧紧围绕乡村振兴战略部署,继续下沉金融服务,不断创新服务模式,抓实、抓细整村授信工作,做好普惠金融“大文章”,为全面助推乡村振兴贡献金融力量。 **胡松涛 茹春玉 郭丹**

通化农商银行  
投放春耕备耕贷款2702万元

春种一粒粟,秋收万颗籽。在这春意渐浓的时刻,吉林通化农商银行瞄准春耕备耕好时机,加大信贷支持力度。截至目前,该行累计投放春耕贷款2702万元,余额2516万元。

今年以来,通化农商银行积极探索运用“龙头企业+基地+农户”“企业+专业合作社+农户”“政府+企业+家庭农场”等经营模式,支持通化康康菌业生物科技有限公司390万元春耕备耕贷款资金,带动农户85人增收,为夯实农村地区实体经济发展和助力春耕备耕生产,贡献了积极力量。 **赵星宇**

漓江农商行  
开展金融产品现场推广活动

为进一步宣传民俗文化,弘扬民族精神,促进“文体旅”深度融合,广西漓江农商行开展了一系列金融产品现场推广活动。

在桂林市秀峰区第十三届“三月三”民族歌圩荟活动期间,漓江农商行特别推出了“金伙伴·易系列”金融产品,该产品以其低门槛、高额度、低利率、快速度等特点受到了广大客户的热烈欢迎。今后,漓江农商行还将继续发挥其在金融领域的优势,增强“政银企”之间的交流与合作,助推桂林地区高质量发展迈上新台阶。 **陆海明**

北仑农商银行  
参加竹文化艺术节

4月13日,2024年度“碳彩农耕”竹文化艺术节在宁波市北仑区大碶街道共同村拉开帷幕。浙江农商银行联合辖内北仑农商银行积极参与此次竹文化艺术节,以宣传金融产品的方式为活动“金”边。

在此次2024年度“碳彩农耕”竹文化艺术节活动现场,北仑农商银行工作人员通过积极参与竹笋采摘、“笋王”争霸赛、“碳彩农耕”共富集市等一系列活动,让大家进一步地了解该行最新金融产品及帮扶实体经济复苏的相关优惠政策,不断赋予当地乡村振兴、共同富裕的金融“新动能”。 **顾宇峰**

宁国农商银行  
创新信贷产品支持农户创业

近年来,安徽宁国农商银行始终坚守支农支小的定位,充分发挥县域经济主力军作用,致力于推动乡村振兴发展。为了解农户的资金需求,宣传推广相关金融政策,宁国农商银行推出了“绿色乡村贷”“绿色兴农贷”“宁信游”等信贷产品,支持他们大胆创业和发展。

今年,宁国农商银行将继续提升金融服务能力,为乡村经济发展贡献更多力量,致力于成为乡村振兴的“坚强堡垒”。 **唐陈星**

南宁市邕宁区农信联社  
开通春耕生产“绿色通道”

今年以来,广西南宁市邕宁区农信联社坚持以服务“三农”为导向,积极树立“走出去、迎进来”的工作思路,通过开展“迎春行动”,实地了解涉农企业及农户开展春耕生产的资金需求,开通金融“绿色通道”,采用“线上线下”相结合的方式,有效提高办贷效率,解决了农民贷款难的问题。

截至2024年3月末,该联社个人贷款余额67.36亿元,较年初增加2.83亿元,有力保障了辖区内春耕生产的有序进行。 **班克荣**

## 长岭县农信联社优化金融服务

## 高效办贷确保农户不失“粮机”

走进吉林省兴顺种植农民专业合作社(以下简称:兴顺合作社),可以看到一台台崭新的农用机具摆放得整整齐齐,村民们正在忙着装卸新采购的化肥物资,春耕生产就此拉开序幕。

兴顺合作社是顺山村党支部领办合作社,成立以来负责人李艳峰带领社员全力投入生产,流转耕地6150亩,开展玉米种植。春耕备耕期间,兴顺合作社在购买种子、化肥物资方面出现了资金缺口,于是李艳峰找到了吉林长岭县农信联社选派到顺山村的“第一书记”说明情况。驻村工作队立即派人上门探查,仅用5天时间就为其发放贷款1000万元,及时缓解了合作社的燃眉之急。

顺山村是长岭县农信联社包保帮扶村。该联社积极履行社会责任,选派政治素养高、业务能力强的1名驻村“第一书记”、两名工作队员驻扎顺山村开展包保帮扶工

作,主动提供金融服务。在长岭县农信联社的资金支持下,兴顺合作社持续发展壮大,农作物种植全部实现了机械化操作、自动化管理。顺山村每年集体收入超过100万元,带动周边197户农户致富。

支持党支部领办合作社只是长岭县农信联社金融助力春耕生产中的一个缩影。在春耕备耕关键时期,长岭县农信联社积极发挥服务“三农”主力军和“乡村振兴主办行”作用,加强金融供给,主动上门服务,为各类涉农经营主体输送金融“活水”,施足“金融底肥”。

为解决农户春耕备耕资金需求“短、急、频”的难题,长岭县农信联社充分发挥决策链条短、经营机制活、审批效率高的优势,不断优化服务流程,提高放贷效率,在助力春耕生产上跑出“加速度”。

除此之外,长岭县农信联社还建立了“扁平化”沟通机制,遇到客户紧急需求,立即开通“绿色通

道”,确保解决客户融资难题。春耕备耕以来,该联社客户经理、授信审批人员主动延长工作时间,随时进行相关信息采集、评级授信、发放贷款,让更多、更快、更优质的金融“活水”注入肥沃的黑土地。截至目前,该联社已为5.68万户客户建档,预授信金额达到1亿元。

依托吉林省农村信用社联合社创建的“数字农贷”系统,该联社大力推广“吉信农e贷”这一线上信贷产品。客户在授信基础上,可以通过吉林农信手机银行APP,享受到“线上申请+审批”“随用随贷”等高效金融服务。

今年以来,长岭县农信联社累计发放春耕备耕贷款2.05亿元。与此同时,该联社大力推广“聚合支付”“电子银行”等综合化服务,丰富线上支付渠道,减少农户在田间和银行两头往返次数,让数据多“跑路”,农户少“跑腿”,确保不误农时、不误农事,不失“粮机”。 **张雷 王雪莹**



山西临县农商银行灵活运用“惠农贷”“香菇贷”等创新金融产品,为中小微企业、种植大户提供上门服务、线上办理,通过“有个性”“有温度”的综合金融服务,为客户送去“及时雨”。截至目前,该行已累计为2834户农户发放春耕备耕资金5.34亿元。图为临县农商银行客户经理深入客户大棚了解蔬菜育苗情况。 **张少英 杨梨梨**

## 睢县农信联社强化“三农”担当

## 保障涉农领域信贷产品全覆盖

今年以来,河南睢县农信联社充分发挥农村金融主力军作用,在服务“三农”中强化责任担当,推动“强农惠农富农”政策落地,全力促进农业生产稳定发展。截至今年3月末,睢县农信联社累计投放涉农贷款46.40亿元,较年初增加2.26亿元。

为保障春耕备耕工作有序进行,该联社结合县域农业经营实际及产业特点,创新推出“种植贷”“养殖贷”“孝善贷”“全家福”“首贷户”等多款信贷产品,保证涉农领域信贷产品全覆盖,提高其产品“对农率”,同时信贷部门向人民银行申请3亿元再贷款额度,为助力春耕备耕备足资金。

睢县农信联社深刻把握政策要求和农业生产形势,结合春耕备耕季节性特点,聚焦“粮袋子”“菜篮子”金融服务,持续加大对专业种植养殖大户、家庭农场、农民专业合作社、农业产业化龙头企业等新型农业经营主体的培育支持,认真贯彻落实减费让利政策,尽最大可能降低涉农贷款利率,让更多金融“活水”浇灌春耕生产。截至目前,睢县农信联社投放的涉农贷款户数已达到3.95万户,余额达46.40亿元,采集春耕金融需求信息1260余条。

连日来,该联社通过设立“专门窗口”、优化线上信贷流程等方式,建立春耕备耕“绿色通道”,对涉农

经营主体融资需求做到快受理、快审批、快投放,有效提高贷款发放效率。依托“金燕e贷”“唯e贷”等线上信贷产品,睢县农信联社对农户的小额信贷需求,尽可能提供“线上化、纯信用”信贷服务,并根据农业生产周期灵活设定贷款期限和还款频率,持续提升客户体验。

近年来,睢县农信联社针对农户春耕备耕多元化金融需求,着力解决农户担保难、抵押难的问题,不断创新业务模式,丰富产品体系;围绕县域优势特色产业,量身定制特色金融产品,全力保障农户生产经营资金需求,持续为乡村振兴贡献农信力量。 **罗芳芳**

## 江油农商银行深化拓展“三创”行动

## 为春耕生产施足“金融底肥”

“春为岁首,农为行先”。今年以来,四川江油农商银行深化拓展创新、创优、“三创”行动,把握春耕备耕的重要时间节点,统筹安排春耕备耕专项信贷资金,做好全方位、高品质金融服务。

早在年初,江油农商银行便组织各网点机构逐村逐户对春耕生产资金需求情况进行“地毯式”走访,“全方位”摸底。围绕全市849个农民专业合作社等涉农经营主体、1703个家庭农场、35个农业产业化龙头企业等涉农经营主体及14.65万农户,分区块、“网格化”开展上门走访,准确把握广大农户、农民专业合作社等涉农经营主体的春耕备耕情况、资金需求情况等。截至目前,该行累计为相关群体授信34.2亿元,为春耕生

产提供了全方位资金保障,施足“金融底肥”。

今年以来,江油农商银行详细制订了专项信贷资金计划,优先支持地方特色种植养殖基地、农民专业合作社等涉农经营主体发展,倾力解决农业生产、农资采购等春耕备耕信贷资金需求,对符合条件的合作社社员发放“一次授信、随用随贷、约期协商、还款自由”的小额农户信用贷款,有效解决了相关群体春耕备耕资金不足的难题。截至目前,该行累计投放春耕生产贷款8.02亿元,及时解决了9070余户农户及新型农业经营主体的春耕备耕生产资金需求。

今年以来,江油农商银行辖内各支行以走村入户、召开座谈会

的形式,广泛普及“蜀信e·贷”、农户小额信用贷款等产品的利率优惠大及办理流程短等优势,为有贷款需求的客户预约办理时间。该行线上贷款产品通过综合应用大数据快速进行信用分析、简化审批流程,有效提升了涉农企业融资效率,缓解了农户融资“难、贵、慢”的问题。截至目前,江油农商银行累计发放春耕备耕智能贷款6.35亿元,全力支持了7147户农户的春耕生产工作。

下一步,该行将继续充分发挥金融服务乡村振兴的主力军作用,不断优化金融服务,加大信贷投放力度,全力保障“三农”资金需求,切实履行好支农、助农责任,让更多金融“活水”润泽春耕田野。 **杜汶蕊**



## 大城县农信联社

## 创优服务让农民挑上“金扁担”

一年春作首,百业农为先。作为农村金融的主力军,河北大城县农信联社创优金融服务,支持县域春耕备耕资金需求。截至2024年3月末,大城县农信联社各项贷款余额123.67亿元,其中涉农贷款余额105.48亿元。

今年以来,大城县农信联社发挥农村金融主力军的作用,持续优化新型农业经营主体信贷产品,推出“信用贷”“快易贷”“薪易贷”“微易贷”四款信贷

产品,服务农户与小微企业。

为切实抓好春耕生产金融服务工作,该联社按照“贷款优先、手续简便”原则全面支持春耕生产贷款投放,开设春耕备耕贷款“绿色通道”,确保及时为农户解决资金需求。

一年之计在于春。作为农村金融主力军,大城县农信联社将继续勇担金融使命,充分履行肩上职责,让农民挑上“金扁担”,让春耕备耕润乡间、润心田。 **崔文松**

## 侯马农商银行

## 为春耕生产播洒金融“及时雨”

今年以来,山西侯马农商银行立足地方经济发展实际,从产品创新、渠道延伸、场景融合等方面入手,以务实举措保障信贷供给,全方位满足春耕农业生产多层次、多样化贷款需求。

围绕大棚修缮、肥料储备、高标准农田建设等相关问题,侯马农商银行研究推出“富农”系列特色信贷产品,大力开展“新型农业经营主体信贷直通车”服务,通过因户施策制定差异化信贷支

持措施,提升金融服务质效。

开年以来,侯马农商银行创新“线上申贷+上门授信”工作模式,帮助农户足不出户即可完成授信、审批、放款等一系列操作,真正做到服务“随叫随到”,贷款“一键直达”。

该行坚持精准化、场景化、多样化普惠原则,统筹调配信贷资源,有效提升客户“一站式”服务体验。截至目前,侯马农商银行累计发放涉农贷款621户,金额6082万元。 **李李刚**

## 石家庄市栾城区农信联社

## 普惠金融“零距离”服务百姓

今年以来,河北石家庄市栾城区农信联社将推进普惠金融作为服务实体经济的重要举措,以全面推进乡村振兴为契机,以“普惠金融服务,惠及千家万户”为主题,围绕“三农”、小微等重点领域,全力支持普惠型涉农经营主体和普惠型小微企业信贷投放。截至目前,该联社小微贷款较年初增加6.6亿元,普惠小微贷款较年初增加1.8亿元,全面推动了区域普惠金融高质量发展。

为扩大宣传覆盖面,石家庄市栾

城区农信联社采取“党建搭台+金融助力+惠民利民”的“三轮驱动”模式。在与全区7个乡镇签订战略合作协议的基础上,该联社工作人员深入乡镇、社区开展“网格化”营销宣传,召开“银政企”对接会,深入了解农民资金需求。同时,该联社在对接会现场专门设置了业务咨询服务台,为群众宣讲讲解“惠农快贷”等系列“快贷”类产品优势,为群众提供全方位、高品质金融服务。 **封莉**

## 梨树县农信联社

## 多举措为春耕生产保驾护航

今年以来,吉林梨树县农信联社深入贯彻落实吉林省农信联社年初工作部署,通过“三个聚焦”,全力满足辖内农户生产资金需求,为春耕备耕增添助力。截至目前,梨树县农信联社累计发放涉农贷款5.45亿元,惠及户数4870户。

连日来,梨树县农信联社早谋划、早部署、早行动,把做好春耕备耕金融服务作为当前工作重点。积极实行“线上+线下”双轮驱动模式,线上大力推

广“吉信农e贷”等贷款业务;线下各基层社建立备春耕信贷服务队,为春耕备耕用信提供更加便捷、高效的信贷服务。截至目前,该联社“吉信农e贷”授信金额已达5.01亿元、授信金额达3.19亿元。同时,梨树县农信联社还建立了“限时办贷”机制,开展了“阳光办贷”工程,全面提升农户贷款的便利度和满意度。

于洪萍

## 岳普湖县农信联社

## 主动把金融服务“送上门”

为全力支持春耕备耕,新疆维吾尔自治区喀什地区岳普湖县农信联社详细制订了《春耕信贷投放工作实施方案》,成立专项工作领导小组,通过“五聚焦、五强化”措施,最大限度地满足农户春耕生产信贷资金需求,确保金融“活水”流入千家万户。

截至今年4月17日,该联社累计投放春耕备耕贷款7.87亿元,较计划增加2.84亿元,完成率156.7%。春耕备耕期间,岳普湖县农信联社通过“农贷通”发放农户贷款2.62亿元,占农户贷款余额的18.67%。

今年以来,该联社扎实做好“信贷

大走访”工作,通过实地走访农户、农业种植养殖大户及农民专业合作社等新型涉农经营主体,开展金融政策宣传,推介金融产品,主动把金融服务“送上门”,将党的关怀及时传递到每位农户手中。2024年春耕备耕期间,该联社累计为农户发放“联户连保”贷款1.04亿元。同时,依托“岳来岳好”等系列金融产品,岳普湖县农信联社在春耕备耕期间累计发放贷款6.86亿元;依托“土地流转振兴贷”,累计为9户农户发放4300万元贷款,有效解决了县域土地流转融资难的问题。 **努尔姑**

## 册亨农商银行弼佑支行

## 金融“明灯”点亮农户致富梦想

“瞧!现在我的牛群已经快30头了,比以前孤零零的几头多了很多,这都是我的‘金元宝’啊!”弼佑镇养牛专业户李茂魁感慨地说道。

1980年出生的李茂魁,曾在外漂泊打过零工,在家也曾种植过甘蔗辣椒,由于没找到门路,一直都没走上致富道路。一次机缘巧合,他了解到自己所在的弼佑镇牛肉在本地小有名气,于是便萌生了养殖肉牛的想法。在了解肉牛饲养的一些基本常识后,他找到了贵州册亨农商银行弼佑支行申请5万元贷款,开始尝试小规模肉牛饲养。

经过一年多的努力,初次饲养肉牛

的李茂魁便挖到了“第一桶金”。功夫不负有心人,如今,李茂魁饲养的肉牛年出栏量达到了20余头,日子也越来越有奔头。得知他的肉牛养殖事业越做越大,册亨农商银行弼佑支行也通过信贷支持,累计向其发放贷款50余万元。

近年来,册亨农商银行弼佑支行在信贷产品上持续创新,以脱贫人口小额信用贷款、“兴牛贷”“乡村振兴助力贷”等贴息或低息贷款产品为抓手,有效为辖区农户降低融资成本,助农增收。今年以来,该行已发放2.35亿元贷款,支持4900余户农户发展种植养殖产业。 **蒙董坚**