

建行「裕农通」之窗

第九十七期

建行浙江遂昌支行金融科技助力美食传承

俗话说：“游在浙江，吃在遂昌”。遂昌的“风味江湖”讲究的是江南水乡的本真之味，又因靠近武义、衢州，使得这里的滋味更加率性张扬。今年以来，经济复苏重燃“山城”烟火气，遂昌知名老店、网红店铺、特色小作坊等也重新焕发生机。中国建设银行浙江遂昌支行借助普惠金融之力，发挥金融科技优势，赋能“新农人”与传承美食文化擦出新“火花”。

“不一样”的**黄米糕**

浙江各地都有米糕，不过遂昌的黄米糕却有些不同，其最诱人之处就是有淡淡的草木香。正是这种特色黄米糕，一次次俘获着遂昌人的胃。

“我做黄米糕加工已经30多年了。”加工坊的张师傅介绍，以前都用石臼做，现在改用机器了。年关期间，我们大概要加工30多万斤黄米糕，最忙的时候一天加工将近两万斤。“前几年，为了应对加工忙，张师傅还雇了帮工，由于加工量不断增加，今年张师傅打算购置一批新设备。正当他在为手头资金发愁时，建行遂昌支行的“集体信用贷”为他缓解了燃眉之急。

张师傅带着建行遂昌支行客户经理走街串巷，说起当地特色如数家珍。“像我这样的小作坊镇上多着呢，除了黄米糕、茶叶、番薯干的加工也有人在做。”据了解，遂昌县石练镇大大小小的作坊有十余家，为了扩大生产经营规模，很多店家都需要大量资金周转。为此，建行遂昌支行针对当地特色美食发展，召开了整村授信推进会，推出了“集体信用贷”等信贷产品，通过落实利率优惠政策、降低融资门槛等一系列举措，助力当地农副产品小作坊实现大发展，呈现出“村集体资源用起来、资产活起来、资金多起来”的良好局面。

“烟火气”的**糕点**

糕是稻米的结晶，凝结着数千年的农耕文明。在遂昌的方言里，做糕也叫“炊糕”。秋冬后的大米、糯稻带着田野的清香被制成一块块香柔软糯的糕，放入蒸锅，屋子里被白蒙蒙的雾气填满，这是独属于遂昌人的烟火气。除了我们常见的千层糕、发糕、糖糕等，遂昌青糕更是让人吃一口就恋恋。

在遂昌江泰领悦广场上，王老板正忙着指导顾客使用“建行生活”APP的满减优惠券，“一提到1250克的青糕用了优惠券后只要10元，顾客都来囤货了，这阵子我的生意特红火。”王老板的糕点店是“建行生活”平台的合作商户，近期平台为了助力商家引流，向百姓让利，提升助商惠民行动实效，对新老客户发放“建行生活”定向优惠券，这让王老板的糕点店“一夜爆火”，也因此尝到了流量带来的“甜头”。

一股金融力量，一道美食传承。无数的遂昌商家搭上了金融科技的“顺风车”，让当地美食焕发出勃勃生机。聚焦县域特色，建行遂昌支行以促消费、聚人气、引客流为主旨，以美食为“媒”，通过金融力量助推遂昌特色美食实现产业化、品牌化发展，助力传统美食在传承之路上稳步前行。

傅琦巧

建行宁夏区分行践行服务“三农”理念

引金融“活水”灌溉田间阡陌



▲建行中卫文化广场支行团队深入乡村为农户提供金融服务

今年以来，中国建设银行宁夏区分行及所辖各支行把金融支持春耕生产作为服务“三农”工作的重要抓手，摸排各地金融需求、合理调配信贷资源、加大金融产品和服务创新力度，开辟授信审批和金融服务“绿色通道”，引金融“活水”灌溉田间阡陌。截至4月末，建行宁夏区分行涉农贷款余额288.25亿元，较年初新增28.9亿元，增幅11.15%。

“播洒金融”及时雨

“建行的贷款资金来得真是太及时了，不然我这春节后的补栏计划要受到很大影响。”家住盐池县花马池镇八堡养殖园区的滩羊养殖户黄执诚看着手机上到账的50万元贷款，难掩喜悦之情。也难怪黄执诚激动，他养殖了2000余只滩羊，这笔来之不易的贷款资金正好能助力他补栏滩羊和购进草饲料，将今年的养殖计划顺利进行下去。

滩羊产业不仅是盐池县的特色产业，也是当地农户增收的重要途径之一。然而，随着养殖规模的扩大和市场需求增加，资金问题逐渐成为制约各家农户滩羊养殖发展的瓶颈。针对这一情况，建行盐池支行员工闻令即动，挨家挨户地走访养殖户，以“建行信息建档模式”为抓手，为养殖户量身定制贷款方案，根据每个人的养殖规模、信用记录等因素，合理确定贷款额度，优化贷款流程，确保资金能够及时、准确地到达养殖户手中。同时，该支行还为辖区农户提供了优

惠的贷款利率和灵活的还款方式，尽可能减轻他们的经济负担。

除了滩羊养殖，玉米种植也是盐池县本地的传统产业，是当地农户们的主要收入来源之一。近年来，随着玉米种植成本的不断上升和 market 价格的波动，许多农户也陷入了资金短缺的困境。年初以来，建行盐池支行的贷款帮了不少农户的大忙，让他们可以安心下来专心发展玉米种植产业。

王乐井乡石山子自然村玉米种植大户周景洲今年在原有种植规模上又承包了600亩土地，建行快捷到账的43万元信贷资金令他十分感慨：“农时不等人，没想到建行的农户贷款下得这么快，昨天来家里考察，今天就通知我可以放款了，建行的信贷资金真是一场‘及时雨’啊！”

建行盐池支行根据农户实际情况，制订了个性化贷款方案。该支行考虑到玉米种植的周期性特点，合理设定了贷款期限，确保农户可以及时得到相应的资金支持。在信贷资金的帮助下，农户们纷纷加大了对玉米种植的投入，通过选购优质种子、化肥和农药，改善种植条件，提高玉米的产量和品质，日子越过越红火。

“拳头产品”引“甘霖”

作为建行宁夏区分行自主创新的“拳头产品”，“裕农快贷—建业贷”发挥数据作为关键生产要素的作用，通过自主设计授信模型、贷后监测模型，帮助农户把手机变成“新农具”，

把数据变为“新资产”。同时，该分行借助“建行手机银行”APP和“裕农通”APP线上申请、随借随还、信用放款、利率优惠等优势，实现了农户贷款既容易又便宜的目标。

连日来，建行石嘴山分行营业部着眼县域，走向乡村，通过一次次下乡入户测额度、维护信息，为当地100多户农户解决了融资难题，先后审批了3000万元助农贷款。

“这些数字背后是一户户急需周转资金购买种子、化肥和农机设备进行春耕的农户。一想到这，我们奔赴几十公里深入田间地头的疲惫都是有意义的。”该分行客户经理一边整理着贷后资料，一边欣慰地说。

海原县海城镇水洼村玉米种植户小田今年和村部签署了2000亩地种植合同，但春耕期间，却因缺少购置种子、化肥、雇佣机械和工人干活的资金而一筹莫展。

为此，小田选择前往建行海原支行个人贷款中心进行咨询。得知他的情况后，客户经理小马向他推荐了“裕农快贷—建业贷”。“这个产品专门解决农户资金紧张问题，无抵押、无担保，最高额度50万元，可以通过现场测度当即办理。”小马说，像小田这样的农户只需要通过“建行手机银行”APP或“裕农通”APP，就能实现全流程线上申请、支用和还款，既方便又快捷。

在工作人员的指导帮助下，小田通过手机操作很快完成了贷款申请手续，并顺利拿到了贷款。“真是太方便了，只要半天时间，贷款就打到了

我的银行卡上。”小田高兴地说。

类似小田这样亟需资金周转，但因线下贷款流程长、手续复杂而产生退缩心理的农户数量还有很多。今年以来，建行海原支行积极与各乡镇、村联系，组建营销团队，携带设备，将金融“活水”引进田间地头，为农户春耕备耕播种希望。

“塞上贷”解民忧

今年以来，建行宁夏区分行针对小微涉农企业及种植养殖大户等普惠类客户推广“塞上养殖贷”“塞上移民贷”“塞上兴农贷”“塞上农直贷”等信贷产品，有力地支持了宁夏新型农业经营主体发展。

“终于不用担心今年的玉米地膜和种子资金了，我从没有见过这么高效、优质的服务！”家住西吉县兴隆镇玉桥村的海振学是兴隆镇牛羊养殖及百亩玉米种植大户，最近到了种植玉米的时候，眼看要给玉米地铺设地膜，但他由于前期资金全部用于低价购买肉牛，导致资金链断裂，没有多余资金用于玉米种植。

“再不买地膜和种子，我怕就要错过春耕的最好时机了。”海振学抱着试一试的心态，去建行西吉支行找客户经理咨询是否有适合农民的贷款。了解到他的具体情况后，该支行客户经理不顾雨天泥泞，立即跟着海振学去做贷前尽调，进行情

况核实。确定情况无误后，该支行第二天便为海振学发放了30万元“养殖贷”。

为迎接需求渐旺的春季消费，青铜峡市峡口镇渠渠村养殖业大户张立清今年准备扩大经营规模，但资金的缺口却让他犯了难。

得知张立清的难处后，建行青铜峡支行客户经理主动上门，利用“建行惠懂你”APP，为他进行金融服务。经过测额、申请、签约、支用“一站式”全程操作后，“塞上兴农贷”很快解决了张立清的资金困难。“第一笔资金100万元已经到账了，之前的经营设想都可以按计划推进了。”张立清坦言，建行青铜峡支行的贴心服务，让他这样的养殖户种植农户可以更加专心地从事生产，无需再为资金问题担忧。

近年来，建行宁夏区分行工作人员在田间地头的每一步脚印，让越来越多农户坚定了发展生产的信心。下一阶段，建行宁夏区分行将继续以服务“三农”为己任，在学习“千村示范、万村整治”工程经验中，不断创新金融产品和服务，全力保障涉农经营主体的农业生产资金需求，把“民之关切”作为“行之所向”，将金融“活水”灌溉田间地头，凝心聚力续写金融服务乡村振兴发展新篇章。

王向霞

建行黑龙江省分行心系群众办实事

逐户走访解决村民“急难愁盼”问题

春争日、夏争时，一年农时不宜迟。今年以来，中国建设银行黑龙江省分行驻哈尔滨延寿县六团镇富源村工作队（以下简称：建行黑龙江省分行驻村工作队），持续发挥单位资源优势，通过“唠家常”“炕头会”“学堂讲”等方式逐户走访、现场教学，了解村民“急难愁盼”问题，用好金融“活水”浇灌乡村沃土。

为解决村民春耕生产缺资金、

少技术等难题，建行黑龙江省分行

驻村工作队加大调研力度。“我们在入户走访过程中，得知村里有的农户今年转包了更多土地，有的去年玉米没有卖上好价钱，有的冬天看病吃药花费较大，很多人还在为春耕备耕的资金发愁。”建行黑龙江省分行驻村工作队队长张恒玉和队员们将村民的难处放在了心上，第一时间为村民讲解建行“裕农快贷”等线上融

资服务。

“只要有种地补贴数据，不用抵押、不用填表，下载个建行‘裕农通’APP，在家里动动手指，就可以线上全流程进行贷款申请。申请成功后，用户可以随时支用贷款，支用当天开始计算利息，支用后有钱了随时就能还。而且，贷款利息最低至3.55%，折算下来相当于1万元用1天，利息不到1元钱。”在建行黑龙江省分行驻村工

作队专门为村民举办的“裕农学堂”培训课上，队员们专业而又贴心地讲解给大家吃上了“定心丸”，很多村民对利用“裕农通”APP申请贷款产生了兴趣。

“村里很多人都是脱贫户，想要贷款，哪那么容易？手续烦不说，还有各种问题。建行这个农业贷款，用手机就能办，只要家里有地、有土地补贴，就能贷款，不仅利息低、放款快，还能随借随还，在你们这儿办我放心！”村民李玉龙对建行黑龙江省分行驻村工作队队员说。他表示，开春之后，买粮食种子、买农药、买化肥等都需要钱，现在终于可以不用担心资金短缺问题了。

村民吴世强拥有耕地42亩，今年还多承包了90多亩，但这90多亩的土地补贴不归其本人所得，因此春耕期间他的资金压力很大。面对这一情况，建行黑龙江省分行驻村工作队立即联系建行黑龙江延寿支行为吴世强办理了“建档立卡”业务，并给予其20万元授信额度。

在村民屈贵发夫妇的水稻育秧大棚里，建行黑龙江省分行驻村工作队队员正在向忙碌劳作的夫妻俩了解今年的春耕情况。“多亏了用‘裕农通’申请的两万多元贷款，我们家成功购买了水稻种子和化肥，现如今我家的水稻育秧大棚里已经成功育秧了1000多个秧盘，够我们一家三口的口粮不说，还能卖点钱。”屈贵发笑着说。

今年以来，“裕农通”APP就犹如农民的“万能农具”，它不仅能让农户容易贷款、快速贷款、便宜贷款，还上线了为农民定制的存款、理财等产品，可提供集金融服务、“智慧村务”、便民事务“一体化”的综合服务。截至今年3月末，建行黑龙江省分行驻村工作队已帮助9户村民办理惠农贷款，累计为其提供110余万元信贷资金。

李长海 秦慧颖



▲建行黑龙江省分行驻村工作队走进村民育秧大棚了解春耕情况