

# 建行「裕农通」之窗

第九十八期

## 建行湖南省分行以金融力量帮助农户增收

近年来,中国建设银行湖南省分行积极践行社会责任,以金融力量,多措并举助农增收,为乡村振兴添活力、增动力,记录乡村振兴的真实故事,传递农民富足、产业兴旺、生态可持续的美好愿景。

### 蒋大姐的“甜蜜事业”

“种了十多年的雪峰蜜桔,没想到有朝一日申请信用贷款都不用跑银行,用手机就能操作,还能随支随还,建行的‘裕农种植贷’真是太方便了。”来自洞口县清水村的蒋大姐在建行邵阳洞口支行客户经理指导下,在“裕农通”APP上成功获批30万元“裕农种植贷”。

2004年,乘着“一村一品”的产业发展东风,蒋大姐以每年1.6万余元的经营费,获得村里桔园30年的承包权。去年,她计划更新桔园的微耕机、割草机和选果机等基础设施,引进新技术改良蜜桔品种,但资金不足成了大问题。该支行客户经理在了解情况后,通过“裕农通”APP查询她的相关信用要素,进行线上授信评估,很快便为她办理了利率优惠、支用灵活的“裕农种植贷”。有了资金的支持,蒋大姐引进了机械化设施,在降低人工成本的同时,也保障了蜜桔的品质。“有了选果机以后,一天至少可以选果7.5吨左右,个个色泽鲜艳,皮薄汁多!”蒋大姐高兴地笑道。

截至目前,该支行累计为40余户蜜桔种植户完成信息建档,提供信贷支持700余万元,源源不断地“资”养蜜桔种植的“甜蜜事业”。

### 莫大哥的“柚子森林”

“多亏建行帮我解决资金难题,了却我一桩心事,不然,我哪能安心种植柚子树啊!”莫大哥感慨道。

莫大哥是村里有名的种植大户,独自承包着100余亩柚子园。他种植出来的柚子个个硕大亮丽,肉质鲜嫩,深受消费者好评。然而,正当他计划进一步扩大柚子种植规模时,妻子一场突如其来的重病,彻底打乱了他的规划。为了弥补家用,他不得不拿积蓄的钱去给妻子治病,只能暂时搁置果园发展计划。建行江永支行工作人员在下乡入户走访时了解到相关情况,在确定他完全符合申请贷款的条件后,当即为他办理了30万元的“种植贷”。

从贷款申请到成功审批、发放款项,仅用了短短两天时间。贷款资金到账后,他激动地说道:“没想到这么快就能拿到钱,建行的办事效率真的太高了,是切切实实在为老百姓办实事啊!”有了资金的支持,他在陪妻子治病的同时,购买肥料、聘请工人,扩大了50余亩柚子种植规模。春夏之交,江永县10多万亩柚花绽放,每天都有成百上千的果农穿梭在柚林间,抢抓时节给柚子树进行人工授粉。不同于之前的焦头烂额,莫大哥惬意地巡视着属于他的“柚子森林”。

截至目前,建行湖南省分行涉农贷款余额超200亿元,累计发放种植大补贷款7.8亿元,惠及农户4100余户。

湘建讯

# 建行宁夏区分行因地制宜创新贷款产品 为乡村振兴注入“金融动能”

近年来,中国建设银行宁夏区分行全力推动区域巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接,把差异化、定制化、综合化金融产品和服务扎根城乡乡村,由“输血”变“造血”,因地制宜创新贷款产品,科技赋能定制综合服务,为乡村全面振兴注入强劲金融“动能”。

## 实地勘测增量“蓄电池”

“真是没想到,建行的小伙子们竟然主动上门收集信息,还到我的牛圈里清点了一番呢!”海原县小河村的养殖户何先生对建行的服务费不抱任何怨言。

何先生以前在市里打工,得知国家对农村养殖户有政策支持和优惠补贴后,决定回乡养殖肉牛。“起初,只有十几头小牛犊,我靠着打工赚来的钱还可以支撑饲料加工、牛舍建造、疫病防治等支出,但随着规模扩大,我就犯了难,

手头的钱实在周转不开。”何先生说道。何先生曾去营业网点咨询过,但因为初次养殖未建立基础信息,贷款迟迟未能办理。自企业级农户信息建档推出后,建行海原支行充分发挥产品优势,迅速熟悉信息建档操作流程和适配人群,借助“线下信息尽调+线上智能授信”的业务模式深入农场田间采集信息,有效突破现有贷款产品涉农高质量外部数据不足的瓶颈,提高了农村信贷服务的可获得性。

“有了这20万元的贷款,我准备趁着最近价格低,再多买几头小牛犊,饲料也要用更好的,我要把肉牛的质量做好!”看着自家的牛圈,何先生满是憧憬地说道。

## 充盈县域发展“产品库”

近年来,南梁台子镇西村坚持有特

色、可持续、能受益的原则加快特色产业、现代农业的发展步伐,鼓励并扶持农户大力发展特色蔬菜种植产业。“这段时间正是农业生产的关键时期,村民扩大种植规模增收、发展特色蔬菜种植产业的意愿十分强烈,却苦于缺少资金支持。”铁西村的王书记着急地说道。得知农户面临的困境后,建行银川阅海万家支行的员工多次来到铁西村,挨家挨户了解农户需求,围绕经营实际需求,建行宁夏区分行因地制宜创新推出“裕农快贷·建业贷”“塞上移民贷”“塞上种植贷”等“塞上”系列贷款产品,解决了农户们的难题。

“我申请的是‘建业贷’,根据我的种植情况,给我授信了10万元,最近蔬菜市场不错,今年再种点高档蔬菜,收入应该还会增加。”村民李建军满脸幸福地说道。

“没有建行给我放贷款,这羊就养

不了这么多!”“有了建行的‘塞上种植贷’,我就有资金再尝试些新品种了。”说起建行丰富的信贷目录,农户们都竖起大拇指。

## 用好综合服务“锦囊计”

大寨子农贸市场是灵武市、镇、村之间生产要素双向自由流动的重要枢纽,每逢集市日,周边的老百姓聚集大寨子农贸市场采购农副产品和生活生产用具等,物美价廉的特点成为村民们公认的“灵武市第一大集”。

为激发市场潜力,提升服务民生能力,当地政府计划对农贸市场进行深度改造。随着商户及货品种类的增加,市场汇聚了更多的人气。然而,由于市场长期未进行软硬件改造,市场管理方面面临着摊位费难收、运营效率低等一系列问题。该分行得知后,立即前往市场开

展实地调研,厘清问题堵点后,联动灵武分行运用金融科技和数字化经营优势,定制专属农贸市场的标准化服务方案。该分行服务团队通过“裕农市场”专属综合服务方案,为市场搭建“惠市宝”平台,为商户制作聚合支付二维码和门牌,并同步上线“惠省钱”活动,以“智”赋能市场管理,以“慧”惠及市场商户,实现了大寨子农贸批发“裕农市场”建行商户的全覆盖。

“有了建行给我们搭建的专业结算综合服务平台,入驻商家各种费用缴纳情况一目了然,管理起来方便多了,近期,商户和客流量都增加了不少。”市场管理部经理喜滋滋地向前来回访的该分行工作人员说道。

如今的大寨子农贸市场已经成为灵武地区最具地方特色、货品最齐全、功能最完善的“三最”综合化市场,吸引着越来越多的顾客前来采购。 顾菁

# 建行三峡分行 奏响普惠金融“交响乐章”

中国建设银行湖北三峡分行坚守“服务大多数”的初心使命,聚焦服务区域经济社会高质量发展,创新金融产品,靶向赋能科创,精准滴灌乡村,覆盖广大商户,用服务中小微企业的一个个响亮音符,奏响了普惠金融“交响乐章”。截至目前,该分行普惠金融贷款余额57.24亿元,近两年新增15.4亿元。

## 创新贷款产品 滴灌乡村阡陌

建行三峡分行开展“强基裕农兴行”行动,纵深推进乡村振兴战略,针对辖内茶叶、柑橘、淡水鱼、烟叶、蔬菜等区域重点农业产业,先后推出“茶叶经销贷”“柑橘经销贷”“淡水鱼养殖贷”“果蔬经销贷”等系列涉农普惠产品,以金融“活水”精准滴灌乡村产业发展。

“春茶采摘要雇佣大量茶工,建行的‘茶叶经销贷’纯信用、无抵押、利率低、手续简单,让我们茶农没有了资金的后顾之忧。”落佛村党支部书记望家焱与建行夷陵支行的工作人员喜笑颜开地说着今年春茶的行情。

走进枝江市七星台镇江会寺村蔬菜种植基地,新建的蔬菜大棚中一垄垄早熟的豇豆苗长势喜人,江会寺村党支部书记申东来正在与建行枝江支行三农业务部经理张凯瑜憧憬着早熟豇豆的上市行情。

“2月份两轮暴雪冻雨把村里一半的蔬菜种植大棚压垮,菜农损失很大,多亏了建行枝江支行‘裕农信用贷’的资金支持,我们得以迅速重建蔬菜大棚,这批早熟豇豆将会帮助菜农走出困境。”说起建行枝江支行支持村民灾后恢复生产,申东来的感激之情溢于言表。

截至目前,建行三峡分行已累计通过创新产品为茶叶、柑橘、淡水鱼、果蔬

等涉农普惠客群发放贷款5亿元。

## 赋能“专精特新” 精准支持科创

科创企业是中小微企业的生力军,建行三峡分行结合科创企业的成长特点,不看“砖头”看“专利”,将“技术流”转化为“资金流”,创新推出“善新贷”“善科贷”等多款产品,额度三年期可以循环使用,加大对中小科创企业支持力度。

建行三峡分行依托科创企业“智慧大脑”平台的数据,推出针对科技型小微企业的专属信贷产品“创新积分贷”,额度根据企业的经营情况及湖北省科创企业“智慧大脑”官方平台的“创新积分”情况综合确定,其中仅“创新积分”这一项,就可放大两倍为企业提供最金额200万元的信用贷款额度。

“这么快就到账了,建行的科技企业贷款真是为我们解决困难的好产品!”湖北亿立能科技股份有限公司财务负责人激动地说道。建行高新科技支行向该公司投放200万元的“创新积分贷”,解决了企业的燃眉之急。据悉,该企业是国家高新技术企业,科技创新成本高、周期长、风险大,从科技研发到成果转化应用,再到市场开拓、产生效益和投资回报,每个阶段都需要大量的资金支持。

“建行‘善新贷’真是及时雨!不到一周就申请成功1000万元额度,有了这笔资金,我们企业研发的底气更足了!”宜昌某软件科技公司的李总高兴地说着:“我们是国家级‘专精特新’企业,当前一项重要软件技术研发正处在关键攻坚期,急需资金,建行的‘善新贷’真是帮了我们的大忙。”据悉,“善新贷”是建行三峡分行面向“专精特新”、高新技

术等中小企业,用于满足其生产经营需要的流动资金贷款产品,具有精准化、标准化、便捷化的优势。该产品信用额度最高为1000万元,贷款期限最长3年。截至目前,建行三峡分行已累计为宜昌市232家科创中小企业授信3.95亿元,投放3.13亿元。

## 云端供氧商户 升温“人间烟火”

建行三峡分行针对小微客群“短、小、频、急、散”的融资需求,推出“商户云贷”“小微快贷”“善营贷”“善担贷”“个体工商户抵押快贷”等额度专享、价格优惠、流程便捷、随借随还的产品,实现了“产品数字化、流程自动化、作业标准化、经营平台化、风控智能化”。

早点摊上的小面、萝卜饺子热气腾腾,小巷夜市小龙虾香气四溢,街边小店摆满琳琅满目物美价廉的日用品……在宜昌“最具烟火气”的弄堂街道里,建行工作人员深入服务一线,开展“小生意大幸福,云端‘供氧’”专项金融服务活动。“我们夫妻俩三年前开了这家早餐店,做点小生意,因为某种原因导致资金不足,无法正常营业,多亏了我的老顾客小张,她是建行客户经理,知道我们夫妻俩的难处后立即上门帮我们办理了‘商户云贷’,不到3分钟就成功了,也太方便了。”宜昌金面遇早餐店孙老板说道。



▲建行枝江支行三农业务部经理张凯瑜走访江会寺蔬菜大棚

该产品上线至今,建行三峡分行已累计为宜昌5000余户商户授信20亿元,累计投放信贷资金32亿元,帮助广大经营主体“挺得住、过难关、有奔头”,进一步满足了广大人民对美好生活的期待和向往,升温了城市“烟火气”。

## 深察细研需求 量身定制服务

建行三峡分行近期大力开展“普惠金融推进月”活动,下沉服务重心,走进田间地头,深入千家万户,直击服务痛点,量身定制综合服务方案。

长阳县、兴山县为当地优质生态烟叶基地,但九成以上种植户规模小、分布散、贷款难,春耕和采收阶段都存在

短、小、急的资金需求。建行三峡分行积极协调县烟草专卖局、烟草公司签订“烟农贷”合作协议,为烟农适配纯信用、免抵押、免担保、利率低的“随心贷”产品,可随借随还,既让烟农“贷得了”,又确保烟农“用得起”。

长阳土家族自治县火烧坪乡青树包村位于海拔1800米的高山之巅,当地的包儿菜为国家地理标志保护产品,远销全国多个省市。为服务好种植户,建行长阳支行组织服务专班驻村开展驻村授信,借助“龙易行”APP集中为农户办卡、发放贷款、指导操作等。

下一步,建行三峡分行将进一步坚守“金融为民”使命,向小微、下沉服务、久久为功,更好书写普惠金融大文章。 黎明华 潘晓路

## 建行黑龙江省分行开展主题党日活动

# 学习先进事迹 诠释责任担当

## 传承 自觉接好接力棒

建行黑龙江分行广大党员干部通过学习老英雄先进事迹、交流体会等形式,铭记他坚守初心、对党忠诚的政治品格,学习他淡泊名利、甘于奉献的精神品质,传承他恪尽职守、担当使命的务实作风,弘扬他清廉自守、克己奉公的高尚情操,不断砥砺理想信念和初心使命。来自建行黑龙江分行办公室的青年员工隋含婧表示,作为新时代的建行青年,不论身处什么岗位,都应深刻学习老英雄恪尽职守、甘于奉献的精神,把忠诚担当融入实践,

担起新时代赋予青年的重任和期望,并自觉把老英雄的精神传递下去,坚定信念、对党忠诚,坚守初心、不改本色,汇聚奋进新时代的磅礴力量。“原来英雄是你们建行人啊!”在建行尚志支行,营业网点工作人员利用晨会深入学习张富清同志的先进事迹,将服务窗口打造成张富清同志先进事迹的宣传窗口。该支行在“劳动者港湾”设置的宣传角和《熔炼——张富清同志一生的党性修炼》《初心——向共产党员张富清学习》等书籍引起群众的浓厚兴趣。

## 担当 用行动诠释忠诚

建行哈尔滨道里支行的“张富清金

融服务队”以“初心引路,温暖服务”为主题开展主题党日活动。该支行营业部“张富清金融服务队”向群众发放宣传折页、讲解服务,全方位、多主题普及金融知识,以寓教于乐的形式增强社会公众的金融风险防范意识。

建行大庆黑化支行党支部以开展“向张富清老英雄学习”主题党日活动为抓手,组织“张富清金融服务队”深入乡村,下沉服务,走访大庆让胡路经开区晟途牧业有限公司。该支行服务人员通过讲解涉农贷款办理流程、传导乡村振兴惠农政策、宣传普惠金融知识,助力当地养殖企业走出融资难、融资贵的困境。“这300万元的贷款真是解决了我们的大难题!这就是刚刚升级完成的现代化牧场,智能监控系统、自动化的饲料投送机和通风保障系统确保每头奶牛都能健康成长。”晟途牧业负责人开心地向队员们说道。

## 务实 把服务做在经常

建行牡丹江分行组建“张富清金融服务队”,利用午休等工余时间主动走向街道、深入社区、走进商圈,在进一步弘扬张富清精神的同时,切实解决群众关心的“急难愁盼”问题,上门开展“零钱包”兑换宣传活动,引导商户尊重消费者支付结算习惯,并宣传讲解了拒收人民币的危害性和社会影响。同时,该分行工作人员为有需要的客户留存小面额预约电话,方便及时进行预约兑换。“我们老年人出门买个菜啊,花的都是小钱,用智能手机都不太会操作,还费事儿,银行推出这个‘零钱包’服务太方便了,让我们感受到了对老年人的关爱。”在牡丹江市东安区东平安街文化广场,“张富清金融服务队”的贴心服务引来过往群众特别是“银发一族”的广泛关注。

双鸭山宝清马拉松赛事如火如荼,所有参赛选手将在“跑马”过程中感受魅力宝清、人文宝清、文明宝清。为更好服务赛事活动,建行宝清支行“张富清金融服务队”早上7时就开始面向交警、马拉松赛志愿者、参赛者、安保人员、保洁人员以及沿途观众提供饮用水、水果和手机充电等饮食和便民服务。“建设银行,助力宝清,跨越山海,为你而来”响亮的口号为运动员们加油呐喊。“张富清金融服务队”让更多人感受建行无处不在的优质服务的同时,也用实际行动为大美宝清增光添彩。 秦惠颜



建行大庆黑化支行员工指导企业人员申请贷款产品



建行宝清支行员工为赛事提供服务