中国村镇银行

China Rural Bank



邮箱:zhgczyh@126.com 电话:010-84395150

第 102 期

石门沪农商村镇银行

满足经营主体多元化金融需求

自成立以来,湖南石门沪农商村镇银 行始终以打造一家具有核心竞争力和创 新力的村镇银行为目标,坚持"扎根本土、 服务城乡、富有特色、优质高效"的经营特 点,发挥"贴近市场、决策链短、机制灵活" 的优势,因地制宜制定信贷政策、创新金 融产品,为广大农民、社区居民、中小微企

业和个体工商户提供存款、贷款、结算、代 理、咨询等多种金融服务,全力满足城乡 经营主体多元化的金融服务需求。



高管访谈

2024年6月25日 星期二



湖南石门沪农商村镇银行党支部书记、董事长陈明忠

"我行于2023年9月迁址至湖南省常德市石 门县永兴街道时代华府2栋,现在的办公场所为 我行全资购置、自有产权,办公环境宽敞明亮且温 馨,增强了干部员工的归属感、荣誉感和幸福感, 进一步展现了我行的综合发展实力。多年来,我 行扎根石门,致力于服务石门经济,力求实现发展 更有活力、发展更有特色、发展更有温度和发展更 有保障,是地地道道的'石门人民自己的银行'。" 日前,石门沪农商村镇银行党支部书记、董事长陈 明忠在接受专访时,向笔者介绍道。

近年来,石门沪农商村镇银行积极响应、大 力推进石门县委、县政府提出的"开放强县、产 业立县"战略,努力打造"精品村镇银行",根据 当地乡村发展实际、特色产业布局、民生保障需 求以及资源禀赋优势,因地制宜开展各项金融 工作,深刻诠释"民生在勤"所蕴含的哲学道理, 强化使命担当,齐心协力推进社区厅堂营销、村 居服务等创新实践,高质量发展工作取得新成 效。截至今年2月末,该行累计向当地发放各项 贷款34.91亿元,其中涉农贷款34.71亿元,占比

勇当金融"守坝人"助力库区移民致富

三江口水电站矗立在澧水下游、石门县境 内,当每一朵浪花在此奔腾而过的时候,都会产 生一度度清洁能源用电。

"我们始终坚守着守护库区移民心灵的使 命,助力他们过上美好生活,这是我们的崇高追 求和首要工作。我行一直密切关注库区移民的 生产生活状况,对于有信贷资金需求的库区移 民,我行坚持'应授尽授、应贷尽贷、急事急办、 特事特办'的原则,为他们提供全方位的金融支 持。"石门沪农商村镇银行党支部书记、董事长陈 明忠向笔者说道。

龙凤社区是接收三江口库区移民的社区之 一,目前,已有1200名库区移民定居于此。这里 风景秀丽,享有"一面青山三面水,一春花海一秋 红"的美誉。

"我们龙凤社区现有户籍人口400余户,共 有1500多人,其中库区移民高达80%。柑橘种植 是社区的支柱产业,种植面积现已达到5000余 亩,年产量超过3500多万斤。库区移民迁来后, 居委会积极与每一位库区移民展开对接和帮扶, 确保他们的生活更为安心、富裕和美好。"龙凤社 区副书记陈艳向笔者说道。

"自龙凤社区与石门沪农商村镇银行建立党 建共建关系以来,石门沪农商村镇银行便全力支持 龙凤社区的柑橘产业发展,并一次性向龙凤社区整 体授信5000万元。"在龙凤社区居委会服务大厅, 龙凤社区副书记陈艳向笔者详细介绍了石门沪农 商村镇银行与龙凤社区的党建共建合作、整体授信 以及"金融村官"派驻等情况,并对石门沪农商村镇

银行的金融服务工作给予了充分肯定。 面对龙凤社区重点打造的"精品果园"项目,石 门沪农商村镇银行表现出极大的热情和支持。该

行不仅围绕柑橘的春培、剪枝、灌溉等开展金融帮扶,还对柑橘坏死 或老化苗木重新移栽、新产品推广和栽种等关键环节方面开展金融 支持。在石门沪农商村镇银行的支持下,龙凤社区柑橘的产量逐年 攀升,对外销售更是供不应求。

一棵棵柑橘树,葱郁着一座座青山;一笔笔贷款,温暖着每一 位库区移民的心。作为金融"守坝人",石门沪农商村镇银行始终 是库区移民发展产业致富的坚强后盾。截至今年2月末,该行累 计向龙凤社区发放各项贷款178笔、金额9800万元。

勇当金融"挑山工"助力"山果果"走出国门

沿着崎岖不平、坑坑洼洼、蜿蜒起伏、九曲连环的山间小路,

车辆爬坡时,轮胎一个劲地打滑,经过1个多小时 的艰难行驶,笔者一行终于抵达农户张宏兵的柑橘

一个个色泽油亮、口感极佳的柑橘出现在消费者 面前,需要经过哪些严格的工序?如果不是亲眼所 见、亲耳所闻,你永远不会想象到背后的艰辛。正如 古诗所云:"锄禾日当午,汗滴禾下土。谁知盘中餐, 粒粒皆辛苦。"其实,柑橘的种植、采摘、销售等过程同 样不易,每一步都凝聚着农户们的辛勤汗水。

"每年的3月,我就要开始指导社员们开展春 培、灌溉、施肥等技术工作,我每天要翻越10多座 山,走过60多公里的山路。等到了采摘时节,更是 连吃饭的时间都没有,果子采摘必须争分夺秒,市场 价格每天都会出现较大幅度的波动。幸好有石门沪 农商村镇银行一如既往地支持,使我在流动资金上 减少了很多困扰,能够安心地开展柑橘收购。"农户 张宏兵向笔者介绍道。

作为龙凤社区的一名"致富带头人",张宏兵凭 借不怕苦、胆子大和肯吃亏的精神,在龙凤社区居委 会的指导下,创立了湖南龙凤柑橘农林产品专业合 作社,年收购、加工、销售柑橘超5000万斤。

在柑橘采摘的季节,张宏兵基本就驻扎在柑橘 园中,与橘农们共同忙碌。满载柑橘的车辆不断地 运往他的柑橘加工厂。柑橘经过分级、清洗、打蜡、 包装等诸多工序后,再通过陆路和水路,分别销往西 班牙、新加坡、越南、泰国等国家。

常年从事农业的张宏兵深知,天灾是最大的隐 患。今年2月初,一场罕见的大雪持续数日,令张宏 兵忧心忡忡。他最担心的事情还是发生了,厚重的 积雪将其3000多平方米的柑橘存储钢架棚和350多 平方米的冷冻库压塌,造成130多万元的经济损 失。望着满目疮痍的钢架棚以及一筐筐被冻坏的柑 橘,张宏兵心痛不已,陷入了迷茫。

得知情况后,石门沪农商村镇银行党支部书记。 董事长陈明忠立刻带领客户经理前往张宏兵经营的 工厂,了解雪后受灾的具体情况。针对张宏兵已经结 清的贷款,陈明忠决定继续给予续贷支持,帮助其尽 快完成钢架棚、冷冻库的建造,助其渡过难关。

"我们就是要想在农户前面、干在农户前面,勇 当金融'挑山工',无论多么崎岖的山路,多么偏远的 乡村,只要农户有需求,我们都会第一时间快速前 往,为他们提供精准帮扶和解决方案。"石门沪农商 村镇银行党支部书记、董事长陈明忠向笔者表示。

勇当金融"钻井队"助力农户用上"深井水"

走进屈良军的柑橘园,满目翠绿,柑橘树枝繁 叶茂,在青山绿水的映衬下,显得更为诗意盎然。 屈良军的父亲屈明贵正笑容满面地采摘着柑橘,一 篮篮、一袋袋金黄的果实,正准备装车销往外地。 站在这片壮观的柑橘园前,屈良军向笔者娓娓道来 他的创业历程。

-心想创业的屈良军,在当地政府引导下,看到 了种植柑橘的巨大发展潜力,秉持着"早投人、早受 益"的理念,开始了自己的创业之路,并于2017年正 式流转林地400多亩。他一边辛勤开垦林地,一边 精心栽种柑橘,仅用1年多的时间就栽种柑橘树3.8 万棵,累计投入超过800万元。

屈良军在期待柑橘大面积收获时,一场几十年 不遇的"旱灾"突然而至。每天,屈良军都会坐在山 头上,察看天气的变化,有时候一坐就是两三个小 时。炎热的天气像烤炉般炙烤着一棵棵柑橘树,连 山上的野草也在加速枯萎。如果再过十多天不下 雨或者无法浇水,柑橘树将会面临大面积死亡的风 险,这将带来巨大的经济损失。面对这场"罕见"的 天灾,屈良军焦虑万分、彻夜难眠。

银

支

部

董

忠

员

得知情况后,石门沪农商村镇银行党支部书 记、董事长陈明忠带领客户经理前往屈良军的柑 橘园,现场了解受灾情况,并听取了屈良军应对 "旱灾"的策略和办法。同时,陈明忠向当地水利 部门咨询了解决"旱灾"和钻探深井的有效办法。 由于屈良军的柑橘园位于山地,地表以下多是石 头,打出地下井的希望非常渺茫。但陈明忠非常 坚定地支持屈良军尽快打井,并指示客户经理在 屈良军原有存量贷款的基础上,在最短的时间内 向屈良军再新增发放一笔10万元的贷款,专门用 于钻探深井。

资金到位后,屈良军聘请了专业钻井队,在山中 找寻适合的井眼,经过十多次反复取样,最终在山脚 处,找到一个非常有可能钻出水的井眼。其间,陈明 忠更是多次前往现场,了解钻井进展情况,为钻井工

功夫不负有心人,当钻探至150多米深的位置, 终于找到了水源。甘甜的地下水在群山之间潺潺流 淌,一棵棵柑橘树重新焕发生机,令人欣喜不已。

目前,屈良军的柑橘园产量预计将达到160万 斤,将会有一个很好的收益。即便仍然面临"回本慢、见效慢"等 诸多困难,得益于有石门沪农商村镇银行的倾力支持,屈良军对 产业致富的信心和干劲愈发增强。

"只有在农户们最需要帮助的时候,及时向其提供力所能及 的帮助和支持,才能逐渐得到更多农户的认可和信赖。我们面 对最多的客户就是农户,农业投资大、周期长、见效慢,我们要将 付出放在第一位,收益放在第二位,只要农户有创业意愿和一定 的还款能力,我们就要为其及时提供金融支持,我们要用更大的 耐心和毅力,陪伴农户成长,心甘情愿做农户们产业致富的有 力后盾。"石门沪农商村镇银行党支部书记、董事长陈明忠向笔 者表示。

宝坻浦发村镇银行坚守"金融为民"初心 党建共建赋能乡村振兴

共建活动是深化"政银"合 作、推动乡村振兴实施的重要 举措。通过共建,村镇银行可 以深入了解地方经济发展的需 求和特点,为"三农"提供更加 精准的金融服务,支持农村产 业的发展和升级。近年来,在 上级党委领导下,天津宝坻浦 发村镇银行坚守"金融为民"初 心,积极探索党建新模式、新思 路、新方法,推动党建与业务工 作深度融合,赋能乡村振兴。

工作中,宝坻浦发村镇银行 与区农委、工信局、商务局等区政 府相关职能部门开展党建共建活 动,弥补对国家政策、地方政策了 解的短板,理解好、用好地方政府 的好政策;与区大唐镇政府、方家 庄镇政府、牛家牌镇政府等6个

乡镇政府开展党建共建活动,深 人研究乡镇产业特点;与新开口 镇后六家口村、大钟镇大米庄村 等5个乡村基层党组织开展党建 共建活动,促进金融服务落地;与 区工商联开展党建共建活动,工 商联服务民营企业,参与政府相 关经济管理、协调活动,反馈企业 的融资需求,发挥纽带和桥梁作 用,促进该行更好地服务民营企 业发展。

为了详细了解行业周期、生 产情况等信息,进一步把业务切 入到农业生产环节和农村生活 场景中去,宝坻浦发村镇银行在 党建共建过程中聘请了农业领 域专家、种植养殖业专家、葱蒜 研究会高级农艺师、企业管理负 责人、财务税法专业人才等人员 为该行的"乡村振兴指导专 家"。截至目前,该行已聘请"乡 村振兴指导专家"46位。该行以 聘请的"乡村振兴指导专家"作 为讲师,开设"三农"知识大讲 堂(以下简称:大讲堂),大讲堂 的开设,不仅夯实了该行员工在 农作物耕种、水产养殖、畜牧加 工等领域的专业知识,还为员工 后期开展业务营销、有效防控贷 款损失等提供了强有力的支持 和帮助。在各个领域的"乡村振 兴指导专家"指导下,该行加强 对当地农业生产、农村建设、农 民生活状态变化趋势的分析研 究,从行业、产业、区域、客群等 维度进一步明晰客户定位,分类 形成金融服务策略方案,提升服 务乡村振兴质效。

沾化青云村镇银行引入金融"活水"

提升乡村金融服务质效

2017年2月开业至今,山东 沾化青云村镇银行已在"冬枣 之乡"(滨州市沾化区)这片沃 土上耕耘七余载。近年来,该 行优化金融服务,依托精准帮 扶模式,提升乡村金融服务质 量,引金融"活水",灌溉广袤乡 村,为全面推进乡村振兴提供

冬枣产业作为沾化区的支柱 产业,产业优势明显,市场认可度 高。目前,沾化区冬枣种植面积 达30万亩,年产量稳定在6亿斤, 产业产值突破45亿元。就在几 年前,由于冬枣大棚建设没有形 成规模, 枣农基本是"靠天吃饭", 特别是在冬枣丰收季节如遇到大 风、暴雨等恶劣天气,就会导致冬 急速下降,市场尢人问准, 报。因此,建设、推广冬枣大棚成 为提升冬枣品质、保障枣农收入 必不可少的环节。

2020年以来,沾化青云村镇 银行紧紧抓住惠农补贴政策机 遇,与当地冬枣产业办合作,推 出产品冬枣大棚贴息贷款,为大 棚技术推广、枣农增收致富提供 金融支持。自冬枣大棚贴息贷款 推出以来,便得到当地各政府部 门的大力支持,实现了政府贴息、 银行支持、枣农受益的共建格局, 并受到了当地枣农的一致欢迎和

冬枣大棚贴息贷款实施全额 贴息政策,每亩冬枣可根据实际 情况贷款1万元至1.5万元,区财 政全额贴息两年,有效解决枣农 建设冬枣大棚资金短缺的问题。 枣农一年的辛苦劳作得不到回 家住沾化区下洼镇毛家巷的刘景

涛是一名冬枣种植户,由于缺少 资金,迟迟未能盖起大棚。沾化 青云村镇银行客户经理在"送 '贷'下乡"活动中了解到刘景涛 的情况后,及时为他推荐冬枣大 棚贴息贷款,在手续齐全后,仅 用三天时间就为其发放了7万元 冬枣大棚贴息贷款。刘景涛利 用这笔资金盖起了6亩全钢结构 的冬枣大棚,其中3亩地种植 "一代冬枣",另外3亩地种植 "二代冬枣"。到了冬枣丰收的 季节,盖棚的3亩"一代冬枣"收 入11万元,比往年多收入3万元 至4万元,实现了增产增收。截 至5月末,沾化青云村镇银行累 计发放冬枣大棚贴息贷款 9060.35万元,惠及9个乡镇、1724 户枣农,有效带动了当地枣农增 王颖慧

青原庐陵村镇银行发放创业担保贷款

解决经营主体融资难题

就业是民生之本,创业是就 业之源。近年来,江西青原庐陵 村镇银行以创业担保贷款为抓 手,助力个体工商户和小微企业 解决融资难题,为各类经营主体 创新创业注入活力,激发市场信 心,推动市场发展。截至今年5 月末,该行已发放创业担保贴息 贷款9112万元。

为提高政策知晓度,青原区 普惠金融服务中心、就业创业服 务中心、青原庐陵村镇银行多方 联动,在青原区南门小吃街、贸易 广场、金鑫家居未来港等地举办 "普惠金融暨创业担保贷款业务 推介会"。该行在现场设立政策 咨询台,向群众发放宣传手册和 宣传单,并借助新媒体的优势,将 创业担保贷款政策送进乡村、社 区、园区、企业、家庭,让符合条件 的创业人员和小微企业了解并掌 握政策,推动创业担保贷款工作 做出实效。

青原庐陵村镇银行不断创 新办理业务模式,优化线下服务 流程,实行创业担保贷款"一站 式"服务,客户经理陪同贷款申 请人前往青原区就业创业服务 中心登记信息。同时,该行积极 优化贷款申请、审核、调查、发放 等各个环节的流程,提高服务效 率,这一举措使更多的创业者能



青原庐陵村镇银行客户经理开展贷前调查

够方便、快捷、高效地获得贷款资 金,促进小微企业及个体工商户 健康发展。

青原庐陵村镇银行积极对 接创业者和小微企业贷款需 求,主动作为,变"坐等业务"为 "上门服务"。该行对贷款申请 人的经营项目、经营场所、经营 现状等情况进行全面核实,认 真把好贷前审核关。同时,该 行缩短贷款办理时间至1个工 作日内,并积极开展创业担保 贷款贷后回访工作,与创业者

"面对面"交流。这些措施不仅 确保了创业担保贷款的安全性 和效益性,还指导帮助创业者 强化经营管理,提高经营项目 的经济效益。

未来,青原庐陵村镇银行将 继续发挥创业担保贷款的杠杆作 用,以实际行动扶持引导创业者 勇于创业、敢于创业、激情创业, 通过积极营造"大众创业、万众创 新"的良好氛围,促进区域经济发 展提质增效,进一步提升群众的 幸福感和获得感。