

洞头农商银行 为文旅产业提供金融支持

近年来,浙江农商银行联合辖内洞头农商银行紧扣当地“国际旅游生态岛”的建设目标,将金融服务与文旅产业紧密结合,为文旅产业高质量发展提供全方位、多层次的金融支持。

通过在担保方式、贷款利率、融资期限等方面给予优惠和倾斜,该行持续加大对文旅产业的专项资金支持力度。与此同时,该行精准创新信贷产品,主动破解文旅产业链各类经营主体的融资难题。在此基础上,该行发挥金融科技力量,推出旅游场景收单定制服务,并通过给予特惠文旅商户折扣、消费分期等用户权益的方式,助推文旅消费活力持续释放。基于其首创的度假综合体“闲暇购”,该行首度度假中心全流程一体化管理,实现全区“智慧停车”全覆盖;同时推动海岛“全域智慧旅游”建设,以缓解旅游旺季交通拥堵问题。 庄辉煌

岑巩县农信联社 “贷”动养殖户“奔”向致富路

选择返乡创业后,家住贵州省岑巩县的石福开启了自己的“养牛生涯”,然而流动资金的不足让他刚刚起步的事业陷入了“瓶颈期”。就在此时,贵州岑巩县农信联社大有信用社的工作人员经过调查了解,第一时间为其发放了15万元贷款,解决了他的燃眉之急。

以贯彻落实乡村振兴战略相关要求为指引,该联社持续紧盯特色产业,把更多的金融资源融入“三农”发展的各个领域,用心用情做好农村金融服务工作,全力助推乡村振兴和农村产业高质量发展,让金融“及时雨”滋养养殖户的心田。 欧国英

西峡农商银行 播洒抗旱保秋金融“及时雨”

抗旱保秋在即,河南西峡农商银行积极落实国家支农惠农政策,及早筹资发放抗旱保秋贷款1000余万元,适时做好“农资”匹配服务,为农户抗旱自救播洒金融服务“及时雨”。

为确保抗旱保秋成效,该行提前与当地县乡农机部门及生产资料公司展开沟通交流,并先后发放贷款500余万元,帮助农机、农资部门购置中小灌溉设施,以解决农民后顾之忧。

为解决农民抗旱保秋贷款效率问题,该行对资金使用各环节实施全程监测,定期不定期检查资金使用情况,确保贷款与抗旱保秋物资相匹配,做到“早调查、早筹资、早发放”;同时按照灵活、方便、高效、快捷的原则,改进贷款方式,最大限度便利于民,着力播洒抗旱保秋金融“及时雨”,赢得了地方党政部门和农户的一致好评。 赵泽轩 杨萌

湘阴农商银行 “政银”合作打造“信用乡镇”

为深入贯彻湖南省农信联社与岳阳市政府签订的《金融助力乡村振兴合作协议》,近日,湖南湘阴农商银行举办六塘乡“信用乡镇”授牌仪式暨金融服务乡村振兴战略合作协议签约仪式,标志着湘阴县首个“信用乡镇”正式挂牌,同时也开启了金融服务与乡村振兴深度融合的新篇章。

在深入农户家中走访、逐户评级授信的基础上,湘阴农商银行不断加大农业产业的支持力度,简化贷款流程,为广大农户提供便捷、高效的金融服务。经过“政银”双方的共同努力,六塘乡各项指标均达到“信用乡镇”的创建标准。这一成果的取得,不仅为六塘乡的乡村振兴工作注入了强大的金融动力,也成为湘阴农商银行以金融服务助力乡村振兴的有效例证。 罗亮

鹿泉农商银行 开展无偿献血活动

为进一步弘扬“人道、博爱、奉献”的献血精神,传递爱心、善举,日前,河北鹿泉农商银行组织干部职工开展无偿献血活动。共有37名员工参与献血,献血量达13800毫升。该行始终坚持主动担当社会责任,积极投身各项社会公益活动,向鹿泉群众传递着源源不断的“社区银行”力量。

活动期间,鹿泉农商银行党委书记、董事长王军梯指出,无偿献血是一项充满爱心和奉献精神的社会公益行为,更是一种社会责任和人文精神的体现。此次活动,旨在唤起更多人对无偿献血的关注和参与,传递社会正能量。活动结束后,河北省血液中心为鹿泉农商银行送上了印有“无偿献血始于心,博爱厚德践于行”字样的锦旗表示感谢。 刘思雯

海宁农商银行探索“金融+”模式 助力乡村旅游业跑出“加速度”

近年来,浙江农商银行联合辖内海宁农商银行将金融服务与旅游业发展紧密结合,培育业务新增长点,为旅游业高质量发展提供全方位、多层次的金融支持,助力全市走出一条“全域旅游”与“全民共富”协调并进的新路子。

该行强化党建引领,充分发挥“支部建在支行”组织优势,开展“党建+金融”双基联动,积极开展主题党日、志愿服务、金融讲座等共建活动,深化“银政”“银企”对接合作。与此同时,该行聚焦乡村旅游项目,强化“扫地僧”基础执行力,完善走访服务机制,精准对接,助力实现乡村振兴,将村级党组织信息、资源、人才、组织优势与农商银行资金、技术、服务优势有机对接,实现资源整合、优势互补;充分发挥金融指导员队伍、金融联络员、金融顾问“两员一顾问”机制优势,深度参与乡村发展、乡村建设、乡村治理,深化农村信用创建,进一步提升金融惠农服务质效,为推动乡村振兴打下扎实基础。

一直以来,该行紧扣乡村振兴战

略主旋律,持续聚焦乡村振兴重点领域,深耕农业现代化发展,深挖农旅产业潜力,推动乡村振兴命运共同体深度融合,促进产业兴旺、村居更美、居民更富。如该行依托未来乡村试点工程战略合作,达成融资、场景建设、农村治理等合作意向,全力做好金融支撑,提供“一揽子”金融服务,绘就乡村旅游共同富裕新图景。

以农促旅,以旅兴农,“三农”发展和乡村旅游相辅相成、相得益彰,在乡村旅游稳健发展的基础上,海宁农商银行将进一步探索优化“三农”服务,助力乡村振兴的新路径,聚焦农业重点领域,拓展新业务发展空间,助力农民增收,农业发展,助力乡村振兴跑出“加速度”。 金逸帆



近年来,江西南丰农商银行聚焦主责主业,持续加大对农民专业合作社、种植养殖户、家庭农场等新型农业经营主体的支持力度,以纵深推进整村授信为抓手,不断扩大贷款覆盖面,提升信用贷款额度,将贷款容易、用款方便的理念落在实际行动中,助力农民增收增收。图为该行工作人员(右)深入一线考察果园生产情况。 周磊 王佳洁

沛县农商银行践行“金融为民” 提升服务质效 优化营商环境

近年来,江苏沛县农商银行始终坚持“以客户为中心”的企业文化服务理念,从加强教育培训、严格考核管理、优化服务环境等方面着手,内强素质、外树形象,扎实推进文明规范服务提升工作,全面提升全行服务管理水平,以优质高效服务促进业务经营提质增效。

通过文明规范服务培训会、文明服务提升座谈会、晨夕会等形式,该行以培训促提升,着力增强员工服务意识,筑牢服务理念,不断提高员工综合素质;并定期组织开展技术练兵和测试活动,包含手工点钞、翻打百张传票等多项业务基本功,确保通过扎实的培训学习有效提升员工业务技能和服务水平。

在此基础上,该行充分发挥制度

约束和考核激励作用,制定规范化服务实施方案,细化考核标准,明确奖惩措施,组织条线人员及借助第三方公司的日常抽查、定期检查、远程巡查、神秘人暗访等方式开展检查,对检查结果及时进行全行通报,加大对制度执行的监督考核与奖惩力度,通过常态实施、长效监督,推动文明规范服务长效机制建立。

与此同时,该行持续加强对网点环境卫生的监督检查,积极营造温馨舒适的服务环境;在厅堂张贴服务公开承诺书、收费项目公示牌,服务投诉电话,以公开透明、优质高效的金融服务,擦亮服务窗口形象;积极开展特色服务、温情服务,为行动不便的老人等特殊群体提供上门服务,开展残损币兑换、零钞兑换等便民服务,为客户提

供贴心、暖心的服务,提升客户体验。

该行发挥营业网点宣传阵地优势,将金融知识宣传教育贯穿于日常金融服务的提升活动中,助力客户从源头防范风险;积极开展集中宣讲活动,以“金融夜校”“金融知识万里行”“夏日走访”等活动为载体,通过“五进入”活动深入开展金融知识宣讲,引导群众远离非法集资等非法金融活动,帮助群众守好“钱袋子”。

下一步,沛县农商银行将一如既往加强员工学习培训,进一步增强员工服务意识和工作效率,促进员工服务理念的转变和服务质量的提高,积极落实各项文明优质服务措施,努力打造“有温度、有口碑、有情怀”的零售标杆银行,为推动各项业务高质量发展奠定坚实基础。 韩猛

路桥农商银行赋能村集体经济 为实现“村村百万”充足底气

自“村集体经济高质量提升三年行动”开展以来,浙江省台州市路桥区着力打造“村村百万、人人分红”的“共富模式”,其“市场化改革+集体经营”做法入选浙江省强村富民乡村集成改革实践试点。浙江农商银行联合辖内路桥农商银行作为路桥区党建引领“村村百万”共富先行工作的试点银行,深入推进金融助力“三新”农村共富行动,助力拓宽集体经济增收渠道,推动村办市场造血,做大村集体经济“蛋糕”,为村民创造更多的就业机会,入股分红、福利保障,以全方位普惠金融服务助力共同富裕示范区建设。

截至5月末,路桥农商银行累计向146个村发放29.9亿元信贷资金,村集体经济授信覆盖率100%,路桥区六成以上的村级集体获得该行信贷支持,金清镇黄琅村、白果村等村已实现“村村百万”。

党建引领是推动高质量发展的“红色引擎”,金融赋能是护航助航实体经济发展的“红色纽带”。该行坚持以

党建联建为指引,深化三级党建联盟建设,在建好用好党委班子“联村破难”、网格员“坐岗回需”、红色百晓“志愿服务”三级服务团队的基础上,依托区级金融共富顾问团、镇级金融共富指导专员(10位)、村级金融共富专员(219位),实现了“一镇一指导专员、一村一专员”。以金清镇打造的“上塘村综合市场建设项目”为例,该行金融共富专员坚持当好“村居”普惠金融联络员,定期参加村会议和党员活动,主动了解村情民意、服务乡村治理;并在项目遇到资金缺口时,及时送上资金支持,前后共发放了2000余万元贷款。

无独有偶,为了帮助金清镇白果村实现渔村产业转型升级、渔民增收致富,该行探索“农商银行+渔业公司+渔民”深度合作机制,创建渔业服务金融网络,完善共富金融专员联系制度,推出了利率优惠的“共富·渔业贷”“渔船抵押贷”“渔民养老贷”等产品,借助共富大走访活动定期走访渔民家庭,“一户一策”提

供金融服务,与村干部共同帮助渔民发展渔村新产业,促进未来渔村、安居工程、智慧农业科技园等建设项目落地。

此外,基于路桥区金清镇黄琅村“黄琅西瓜”的优良品质,该行金清支行黄琅分理处服务站点工作人员主动帮助黄琅村农户打通农产品宣传、销售、物流、资金结算等金融服务渠道,常态化开展助农直播、农产品展销等多形式的助农活动,进一步提升了黄琅村的知名度和影响力,助力优质农产品“走出去”,助推地方特色农业产业提档升级。

路桥农商银行深刻把握金融工作的政治性、人民性,聚焦服务三个“一号工程”,在助力共同富裕、服务经济稳健提质等大事要事上,切实扛起乡村振兴主办银行、民营小微伙伴银行、普惠金融主力银行的使命担当,实现高质量党建引领下的高质量发展,助推村集体经济实现“村村百万”,走上一条资源共享、产业协作、信息互通、优势互补的乡村振兴路。 戴依婷 许文伟

古交农商银行 开展“零钱包”兑换服务

近期,山西古交农商银行针对“找零换零难”问题,主动提供更灵活、更人性化、更便捷的零钞兑换服务,制定了100元和300元两个规格的“零钱包”,并采取“线上+线下”双平台兑换模式,丰富了零钞兑换渠道,以满足商家和社会公众日常找零零付的现金需求,进一步优化人民币现金支付服务,提升现金支付便利性水平。

该行在线上开通了零钱预约兑换服务,有需求的客户可通过“云闪付”APP的零钱预约功能即可实现预约和就近兑换,免去线下预约往返

网点的烦恼;在线下充分发挥人缘地缘优势,在辖区各网点内设置零钱兑换服务岗,方便客户及时兑换,提高现金服务质量。与此同时,该行结合“网格化”营销及整村授信活动,主动上门走访对接现金需求量较大的商户,积极开展现金宣传和“零钱包”兑换服务,为其提供现金找零条件,以提升零钞兑换便利性,进一步缓解群众的“找零难”问题,将“百姓银行”温度传递给每一位客户,以实际行动履行好金融服务群众的社会责任。 李平

保定市满城农信联社 推动整村授信 赋能乡村振兴

今年以来,河北保定市满城农信联社以整村授信工作为抓手,不断优化信贷结构,引导信贷资源向乡村振兴领域倾斜,以高质量金融服务助力乡村振兴战略落地。截至5月末,该联社涉农贷款余额21.32亿元,较年初增加1.62亿元;“双基”共建贷款余额26.35亿元,较年初增加8287万元。

该联社加强与乡镇党委、政府及村“两委”沟通协调,积极开展整村授信活动。通过建立体系化营销机制,制定实施方案、具体工作要求及任务目标,该联社进一步拓宽了“双基”共建深度和广度,扎实推动“信用村”“信

用户”评定工作。

与此同时,该联社积极开展“送信贷服务入村、入户”活动,有效满足村民信贷资金需求。在此过程中,该联社工作人员同步开展“金融知识下乡活动”等宣传工作和第三代社保卡兑换,使村民享受“足不出户”即可领取社保卡等业务,进一步满足广大群众对金融服务的需求。在乡村振兴的大背景下,该联社将持续以整村授信为抓手,不断扩大整村授信的覆盖面,坚持支农支小的初心使命,进一步满足广大农户的多元化需求,为乡村振兴注入金融“活水”。 苑星

苍溪农商银行 金融“活水”浇灌农业产业

入夏以来,位于四川苍溪东青镇的军荣家庭农场,因集养殖、销售、自娱自乐、生产体验于一体而“出圈”成为近郊热门的亲子游玩地。当谈起自家农场的发展过程时,该农场负责人王中荣感慨地说:“这一切多亏了苍溪农商银行的资金支持。”

前些年,返乡创业的王中荣将全部积蓄用以改善龙虾生长环境,购买饲料等,但受种种主客观因素影响,他的养虾之路并不顺利,前期投入的资金“石沉大海”。此时,正是四川苍溪农商银行给了他继续“走下去”的勇气。该行客户经理在风险可控的前提下,以最快速度向他发放了45万元乡村振兴贷款,并为他申请了财政贴息和风险补偿,为

他免除创业路上的后顾之忧。

类似的例子还有很多。今年以来,苍溪农商银行已发放25亿元涉农贷款支持粮食生产、猕猴桃种植、肉羊养殖等产业发展,如今田间地头、菜园果园里夏熟作物都逐渐迎来丰收。

通过不断创新产品、拓宽融资渠道、降低融资成本,苍溪农商银行在全域推行“授信上门、服务到家”,既让线下享受贴息保障的“乡村振兴贷”惠及千家万户,也让线上具有极速审批、随借随还优势的“蜀信e·小额农贷”“蜀信e·商易贷”跑出信贷支撑“加速度”,以优质信贷产品解决种植养殖户融资难题,为县域乡村振兴产业发展注入生机活力。 谭静

五峰农商银行采花支行 “六访六增”促实效 “四下基层”晓民情

自“六访六增、四下基层”活动开展以来,湖北五峰农商银行采花支行紧扣“金融为民”服务主题,深入基层一线解民忧、纾民困、暖民心,用脚步丈量五峰茶乡的每一寸土地。

该支行客户经理主动“出击”,将“客户上门”转变为“我们敲门”,用接地气的“老话”“土话”将普惠助农政策、金融知识融入群众心里,真正打通惠民政策推广的“最后一公里”。

与此同时,该支行客户经理从当地实际出发,主动上门对接辖内茶企,在充分了解企业生产经营情况及金融需

求后及时送上暖心周到的金融服务,一路扶持共伴企业成长。

每当该支行“收元宝”商户遇到使用问题时,该行的工作人员总是不厌其烦地耐心讲解,并通过走访等形式收集问题并及时反馈,以帮助客户解决问题。

该支行客户经理始终坚持“一线工作法”,“农商蓝”的身影总是活跃在每一个需要他们的地方。以开展“六访六增”活动为契机,该支行“全员齐上阵、坚持下基层”,在群众最需要的地方绽放“金融之花”,书写助力五峰茶乡的乡村振兴新篇章。 陈静敏



山西高平农商银行立足县域实体经济,聚焦辖内经营主体,通过建立名单台账、制定精细化的信贷政策等形式,简化信贷产品申请办理流程,优化信贷工单,助推经营主体“提档升级”。截至目前,该行累计为辖内各类经营主体授信25.67亿元。图为该行工作人员深入企业开展营销活动。 郭彤