

赣州农商银行系统
赋能特色产业高质量发展

近年来,江西赣州农商银行系统以服务实体经济为己任,持续赋能地方特色产业高质量发展,近三年来已累计发放特色主导产业贷款737亿元。

赣州农商银行系统通过加强与地方党政及相关主管部门和产业协会的联系,定期召开对接协调会议等形式,建立了重点支持产业目录和重点扶持客户“白名单”。与此同时,赣州农商银行系统创新推出“产业振兴信贷通”,并对不同的主导产业量身定制不同的信贷产品,形成了“1+N”的信贷产品服务模式,为打响赣南特色产业品牌,不断提高农业综合效益和竞争力提供了有力的资金支持。刘云

太仓农商银行
绿色信贷激发企业内生动力

日前,江苏太仓农商银行践行绿色金融服务,在总结分析上一轮绿色信贷中长期(2020—2023年)发展规划的基础上,已启动新一轮绿色信贷中长期(2024—2028年)发展规划,持续深入贯彻党的二十大精神,践行“节水优先”治水方针,落实节水行动方案,在水资源集约节约领域发挥金融力量,以实际行动做好绿色金融这篇大文章。

太仓某公司为“省级节水型载体”,太仓农商银行浏家港支行根据其特点,于近日向该企业提供授信3亿元,并于次日发放贷款资金3600万元,开立银票4000万元,为企业及时提供了绿色信贷资金支持,助推企业节水内生动力,助力企业绿色发展、高质量发展。孙洁清 杨政

灵璧农商银行
创新推出“活体抵押贷”

“感谢灵璧农商银行的‘活体抵押贷’,帮我们解决了贷款融资难题,让我们养牛的信心越来越足了!”在安徽灵璧农商银行举办的种植养殖对接会上,养牛带头人李老板开心地说道。

像李老板这样受益于灵璧农商银行“活体抵押贷”的养殖户还有很多。经过多年发展,黄牛养殖已经成为灵璧县特色产业,是农业增效、农民增收覆盖面最广、带动最强的支柱产业之一。为高效精准地服务当地特色产业,灵璧农商银行创新推出“活体抵押贷”产品,有效解决了养殖户抵押难、融资难的问题,深度匹配肉牛养殖周期长、资金回笼慢等现实情况,有效破解了黄牛产业发展“瓶颈”。何军

响水农商银行
“转期贷”让企业资金“转”起来

为进一步解决小微企业融资难的问题,江苏响水农商银行积极探索金融服务新方式,通过“转期贷”业务为客户提供实质性的支持。

今年5月,当地某纺织类企业在响水农商银行一笔1000万元贷款即将到期,但是该企业刚刚承接一笔较大订单,资金周转困难。该行客户经理在核对相关资质后,迅速为客户办理了“转期贷”业务,解决了该客户短期流动资金周转的问题。

截至目前,响水农商银行已累计为21户企业办理了“转期贷”业务,累计转贷金额8930万元,帮助企业节约融资成本12.4万元。于磊磊

常山农商银行
金融助力文旅产业发展

近日,常山县七彩飞龙河景区顺利获得浙江农商银行联合辖内常山农商银行300万元的流动资金支持,解决了应对暑期亲子旅游高峰的扩容难题。据悉,这笔资金将进一步优化景区资源配置,丰富旅游产品,提高市场竞争力,为游客带来更加优质的旅游体验提供了有力保障。

近年来,常山农商银行紧抓县域良好生态,推进“两山”转化,全力推进绿色金融发展,目前已为县域文旅产业提供各类信贷支持两亿元,有力助推了当地文旅产业的发展,为地方经济发展注入了新的动力。徐小兵 吕鹏

广灵农商银行创新信贷产品

解决融资难题 “贷”动实体经济

今年以来,山西广灵农商银行以市场需求为导向,积极创新信贷模式,将信贷资源向科技创新、先进制造、绿色发展等重点领域和薄弱环节倾斜,相继推出“绿色贷”“活体贷”“农担贷”“公薪贷”“帮帮贷”等系列惠农信贷产品,有效推进信贷服务多元化、便利化和专属化,加快信贷服务高质量发展,“贷”动实体经济。

“感谢广灵农商银行的‘活体贷’,解决了我们企业的抵押难题,为我们企业发展提供了动力。”广灵县海高农牧有限公司管理人员激动地说道。

今年3月,该企业进行设备更新改造后,资金一时周转不开。广灵农商银行在了解到这一情况后,第一时间派客户经理进驻企业,在采用“一企一策”探索出“活体抵押+智慧农业信用评价”模式后,为企业发放3000万元活体抵押贷款,助力其智慧畜牧

产能提质升级,让农户在信用体系建设中真正获益。

“贷款担保手续简便、利率低,解决了我粮食收购资金不足的难题,为我们收粮大户带来了帮助和实惠。”申请到300万元贷款的南村镇收粮大户李先生,对广灵农商银行推出的“农担贷”赞不绝口。

为了解决新型农业经营主体融资难、融资贵难题,今年以来,该行与山西省农业信贷融资担保有限公司签订担保协议,并于3月推出“农担贷”信贷产品,以赋能县域新型农业经营主体,帮助很多像李先生一样,没有足够固定资产作抵押的新型农业经营主体解了燃眉之急,增强了其发展信心。截至目前,广灵农商银行已发放“农担贷”6笔,金额1400万元。

该行坚持把巩固拓展脱贫攻坚成果同乡村振兴有效衔接起来,倾力支

持乡村一二三产业融合发展,着力推动信贷业务向“新”发展,向“绿”转型。通过建立健全服务机制和科技赋能,该行持续加大对绿色经济、低碳经济、循环经济的支持,特别是强化对“专精特新”企业的支持力度,目前已累计投放专项“绿色贷”1亿余元。

与此同时,该行倾力支持“广灵小米”特色产业做大做强。在该行源源不断金融“活水”的浇灌下,一条集科研、制造、营销于一身的产业链正逐步成型,带动更多农户增收致富。

该行根据不同行业和企业的具体情况,打造特色普惠金融场景,助推当地普惠金融服务质量和水平实现明显提升。截至目前,该行各项贷款余额32.39亿元,较年初增加2.55亿元,其中实体经济贷款余额28.57亿元,较年初增加1.83亿元;普惠金融贷款余额16.12亿元,较年初增加0.31亿元。赵多献



山西潞城农商银行以潞城区“千万工程”为引领,围绕支农职能定位,加大对食用菌产业的信贷支持力度,助力食用菌产业成为乡村振兴、百姓致富的新引擎。今年以来,该行累计为113户菌农发放贷款2357万元。图为长治市潞城区迪口村香菇产业大棚的工人正在采摘、分拣香菇。孙煜超

武陟农商银行引入金融“活水”
多举措推动工业经济稳增长

今年以来,河南武陟农商银行牢固树立立足县域、服务实体的发展定位,加大政府重点项目、“专精特新”企业、普惠小微等重点领域信贷支持,以金融“活水”灌溉实体经济,支持工业发展,勇当服务地方经济社会高质量发展的“排头兵”。

工业特别是制造业是经济发展的压舱石。基于这一认识,该行深入落实制造业创新和振兴战略,主动融入县域产业发展,围绕武陟县“325”产业计划,找准支持和服务的重点领域,进一步优化金融资源配置;常年开展企业“白名单”建设,“一企一策”为制造业企业提供综合金融服务方案和信贷重点支持。与此同时,该行加大对科技型企业的支持服务力度,瞄准“瞪羚企业”“专精特新”企业给予优先扶持,

推出“科技贷”等适配特色产品,为企业从初创到成熟的全生命周期信贷服务。在此基础上,该行加强对“绿色制造”的支持和服务,助力当地绿色低碳制造业发展。

该行坚持将零售信贷作为转型发展的必由之路,聚焦重点产业、重点园区拓展特色场景,打造定制化、综合化金融服务方案,做实优质小微企业普惠金融服务。按照辖内小微企业清单,该行以“万物生长”业务竞赛活动为抓手,开展大调研、大走访、大营销,深入企业开展现场走访对接,加强惠企政策和信贷产品宣传,切实了解企业融资需求;针对不同类型的小微企业,该行通过“一对一”对接探索全生命周期服务模式,持续加大小微企业首贷、续贷、“信用贷”投放,有效匹配差异化、多元化的融资需求。

通过产品创新、流程优化、技术提升,该行持续深化前中后台一体化运营机制改革,健全“敢贷、愿贷、能贷、会贷”长效机制,为企业发展提供更优质、更贴心的金融服务;同时聚力推进产业链“延链、补链、强链”,打破思维定式,强化“链式营销”,围绕“农商银行+核心(龙头)企业+上下游客户”的营销模式,主动对接行业龙头企业,将金融服务触角延伸至产业链上下游,有效解决产业链上下游小微企业融资难、融资贵、无担保等难题。在此基础上,该行加大金融产品创新力度,加快产品线上化,优化迭代“金燕e贷”“随享贷”“合家好”等线上业务,全面提升普惠小微产品线上化水平。截至5月末,该行普惠小微业务稳健增长,贷款规模突破42.44亿元,服务小微企业7037户。秦安建

赣县农商银行精准对接需求

金融服务“沉下去” 特色产业“兴起来”

长期以来,江西赣县农商银行以乡村振兴主办银行的担当、“百姓银行”的情怀,把服务“三农”小盘放在稳住经济发展大盘中布局,积极对接特色产业优势区和农产品加工金融服务需求,大力支持新型农业经营主体发展,全力保障乡村振兴信贷供给,以农商力量助力“农业强起来、农村美起来、农民富起来”。

被群山环绕的赣县区韩坊镇,利用其独特的森林资源和林地空间优势,大力发展“林下经济”,积极引进灵芝种植。作为当地第一批加入灵芝种植队伍的种植户,大屋村村民刘老板直言他今天的成果离不开赣县农商银行小盆支行的帮助。“当时我

想投资灵芝种植,却因为存款只能急得直跺脚。”刘老板回忆道,“幸运的是,当时一筹莫展的我遇到了农商银行的客户经理正在下乡走访村户,客户经理迅速为我申请办理贷款,在当天就为我授信了10万元。”有了这种灵芝的“第一桶金”,他的灵芝基地规模越来越大。在当地,这样的故事还有很多。该行积极对接灵芝种植户,为其提供强有力的金融支持,助力林下灵芝“走出大山”。

据了解,赣县区沙地镇是“中国板鸭之乡”。十几年前,沙地镇某板鸭厂的陈总就是在赣县农商银行工

作人员的帮助下迈出了创业路上的关键一步。在该行授信20万元的支持下,陈总的板鸭厂建了起来,并在随后的十几年中发展壮大,逐步实现了让沙地板鸭“香出赣县,飘香世界”的梦想。这正是该行“坚持以人民为中心的价值取向,把增进人民福祉、促进共同富裕作为金融工作的出发点和落脚点”的一个明证。

继续以金融支持“一村一品”“一(镇)乡一特色”产业发展为切入点,赣县农商银行持续聚焦新型农业经营主体、农民专业合作社、种植养殖大户的发展需求,加大信贷投放,助力当地特色产业,进一步带动农户增收致富,推进乡村振兴。郭守荣

武义农商银行

激活蓝莓产业新动能

近年来,在浙江农商银行联合辖内武义农商银行的支持下,武义县大田乡大力发展蓝莓种植产业,不仅带动了当地农民就业增收,还成为乡村振兴的新亮点。

说起当地的蓝莓产业,就不得不提到张群英。作为“浙江省百名巾帼新农人”,2013年张群英回到家乡,在武义农商银行30万元“女创客贷”的支持下开始规模化种植蓝莓。如今,她开办的武义紫冠家庭农场已形成集蓝莓种植、加工、销售、采摘、观光于一体的综合农场,大田乡也逐渐成了远近闻名的“蓝莓之乡”。

而这只是武义农商银行支持蓝莓产业发展的一个缩影。为了进一步推动蓝莓产业的发展,武义农商银行推出“蓝莓产业帮扶计划”,配套推出“见担即贷+见贷即担”等惠民业务,为当地蓝莓产业发展注入源源不断的金融“活水”。截至目前,该行已发放相关蓝莓产业助农贷款2000余万元,有效解决农户在蓝莓种植、技术引进、设备

购置等方面的资金问题。同时,武义农商银行还与大田乡开展党建联建,成立了“共同富裕导师团”“乡贤智库”“红领新青年”等“帮帮团”,积极聚焦规划联体、产业联动,深挖蓝莓产业优势,串联水果采摘基地、民宿、农家乐等资源,形成了独具特色的“蓝莓+”乡域经济发展模式。

如今,蓝莓产业已成为大田乡富民增收的特色产业。据统计,大田乡蓝莓种植面积已达1200余亩,种植户近百户,覆盖9个村庄。通过引进优良品种和先进种植技术,当地蓝莓产量和品质逐年提升,亩均产值达到两万元至六万元,年均增加农户收入2600余万元。

近年来,武义农商银行积极发挥支农支小传统优势,聚焦乡村特色产业,聚焦“一村一策”“一村一品”,持续加大金融投入,为推动农业农村发展提供有力金融支撑,助力农户增收致富。目前,该行已发放农业特色产业贷款超6亿元,带动近2300名农户增收。郑航宇 夏超鑫

三峡农商银行

“六访六增”提质效 转型服务促发展

自“六访六增”活动开展以来,湖北三峡农商银行全面推进“抓业务”向“抓客户”发展,积极发扬“挎包精神”,力求打通金融服务“最后一公里”。

该行紧跟市场需求,创新金融服务。在制定“一企一策”、建立商户信息库、夯实整村授信的基础上,该行推进开展党建共建,不断拓宽金融服务广度。与此同时,该行工作人员积极营销多种具有针对性的信贷产品,助力各类经营主体纾困解难。

在此基础上,三峡农商银行将“网格化”营销、整村授信与驻点办公

等工作内容有机结合起来,深化数据信息建档,挖掘客户多种金融需求。与此同时,该行加强“村银”共建活动,将金融服务融入村组产业和群众生活,在大力开展金融产品“一揽子”营销的同时,扎实开展金融服务,让“百姓跑银行”变为“银行进万家”,着力打造“一站式”金融服务以提升客户的体验和获得感。

下一步,三峡农商银行将立足实际,继续拓展营销广度、梳理客户资源,做到“服务不断档”,以推动自身发展与提质增效的“双丰收”。向茜

南宁市邕宁农信联社

定制服务解企业燃眉之急

近年来,广西南宁市邕宁农信联社积极主动对接辖内著名民营企业——广西南宝特电气有限公司(以下简称:南宝特公司),通过了解企业经营情况和融资需求,压缩企业贷款办理时限,全力支持该企业高质量发展。

从2016年开始,该联社即与南宝特公司保持良好的信贷业务合作关系,助力南宝特公司的经营效益一年上一个新台阶。特别是2021年11月初,由于成套设备的成功研发,市场占有率扩大及原材料采购量大幅增加,南宝特公

司的流动资金紧缺,该联社组织信贷人员第一时间上门调查情况,详细了解该企业的资金需求情况,并结合实际为其量身定制贷款方案,以最快速度向南宝特公司提供了1100万元的流动资金贷款,解了该公司的燃眉之急。

在该联社持续不断的信贷资金支持下,如今,南宝特公司已实现年均营业收入超亿元,其产品销售往全国多个省市,得到了中国南方电网有限责任公司、国家电网有限公司等合作单位的一致肯定。班克荣

桑植农商银行

发放首笔“小微企业流水贷”

“没想到现金流水也能‘变现’,而且当天就把100万元贷款发放到位,桑植农商银行的效率真是太高了!”湖南省桑植县金亿商贸有限责任公司的负责人高兴地说道。

今年以来,由于县乡各级经销商订货需求增大,加上回款期限长,该公司出现了流动资金压力。湖南桑植农商银行城中支行的工作人员在走访过程中了解到这一情况后,迅速深入该公司经营场地进行实地调查,并依托湖南省企业收支流水征信平台对客户的收支流水情况进行分析,最终根据公司的实际情况为其授信242万元,并于当天发

放100万元。这是该行发放的首笔“小微企业流水贷”,是该行以信贷产品助力小微企业发展的一个明证。

据悉,“小微企业流水贷”是桑植农商银行最新上线的信贷产品,是湖南农信系统依托湖南省企业收支流水征信平台,以企业在湖南省内开立的所有银行账户流水数据为基础,结合工商、税务、司法、征信等多维数据构建模型,对小微企业进行准入、评级和授信,通过线下尽调最终确定贷款额度的流动资金贷款,最高额度可达300万元,能有效解决小微企业因抵押担保不足造成的融资难题。龙芳

屯留农商银行

为实体经济发展聚力赋能

近期,山西屯留农商银行深入开展经营主体对接活动,通过重点项目对接、电话营销、实地走访等方式,问需于企、问计于企,同时实施限时办结工作制度,启动快速审批通道,不断夯实服务实体经济基础,推进存、贷款组合营销,搭建“以卡吸存、以贷引存”的营销平台,进一步提升客户金融服务可得性。

与此同时,该行结合整村授信工作,组织客户经理“一对一”了解村民金融需求,同时主动延伸服务半径,深入乡村开展金融知识宣讲活动,为广大农户制定有针对性的金融支持方

案,搭建专属服务渠道,“零距离”助力乡村振兴。

秉承“做小、做散、做优”的经营理念,该行明确获客方向和投放导向,做好“对公”金融服务,不遗余力地为客户提供高质量的信贷服务。在创新信贷产品、营销线上信贷产品的基础上,该行对客户进行分类管理,以满足客户差异化金融服务需求,推动存量客户向忠实客户转化,持续加深客户信任,形成标准化、流程化管理维护,做好客户跟踪维护、疑难解答、需求反馈等服务,为实体经济发展奠定坚实基础。郝晓波