

北流市农信联社
协同调查提升金融服务质效

日前,广西北流市农信联社授审会成员与基层信用社信贷员一同造访当地一家木材公司,共同开展贷款贷前调查,随后为其发放了100万元贷款。授审会与信贷员协同调查预审的创新模式,有效提高了该联社的放贷效率,得到了客户的高度评价。

在调查过程中,该联社授审会成员和信贷员深入一线,与客户群众进行“面对面”交流,对贷款申请进行靶向“问诊”,全面评估。这种高效协同的机制,不仅可以减少单独调查所需的时间和沟通成本、促进信息共享和交流、更好协调各方面的意见和建议、让办贷客户不用等“贷”,还提高了贷款调查结果的准确性和可靠性。

此外,该联社在做好优质金融服务“乘法”的同时,也在“减法”上下功夫。以“无纸化”信贷系统上线为契机,该联社按照“减环节、减时间、减材料”的总体要求持续优化办贷流程,切实提高办贷效率。下一步,北流市农信联社将继续以客户为中心,深化协作,不断提升金融服务质效,深入践行农村金融的政治性、人民性,大力支持当地实体经济发展,全面助力乡村振兴。

李寿敏

东阳农商银行
金融助力“知产”变“资产”

近日,浙江农商银行联合银行辖内东阳农商银行与东阳市市场监督管理局签署知识产权质押融资战略合作协议,双方聚焦企业知识产权运用和服务方面的迫切需求,共同推进知识产权质押融资新模式,进一步激发企业创新活力。

东阳市科技型中小企业众多,企业在发展过程中往往面临着资金短缺、融资难等问题,此次合作给有自主知识产权和专利权的科技型中小企业打开了一扇“窗”。“以前我们向银行贷款时,需要拿出实实在在的资产作为抵押,这对我们这种科技型中小企业来说,确实是一个不小的挑战。”东阳市某科技公司的负责人表示,“但现在,我们可以用经国家知识产权局授权的专利权作为质押,这无疑为我们提供了更大的融资空间和便利性。”

为了更好地服务于当地科技型企业,东阳农商银行积极探索知识产权多维赋能举措,打造“知识产权+金融”生态引擎,探索“专利+商标”“质押+担保”等新型融资模式,有效地降低小微企业融资成本,助力“知产”变“资产”。截至目前,该行累计发放科技型企业贷款336户、金额38.94亿元。

张海燕 张超

长丰农商银行
“商行+商会”模式助企发展

近期,安徽省长丰县双凤经开区商会成立大会暨第一次会员大会在双凤经开区新时代文明实践所顺利召开。安徽长丰农商银行凤巢路支行以会员成员单位代表的身份参加了此次会议。

会议期间,该支行行长刘娜带领员工向现场与会企业客户介绍长丰农商银行的贷款、存款等金融产品与服务,并对“商行+商会”的创新合作模式进行了着重讲解。据悉,长丰农商银行将以商协会会员身份为准入条件、以商会的认可推荐为参考,为有融资需求的商户会员开辟“绿色通道”,进一步深化“政银合作”,为商户会员提供高效精准、普惠便捷的金融支持。

借助地方商会的“银企”合作平台,该行聚焦会员企业融资急难愁盼问题,充分交流碰撞、加深信任合作,将商会的产业优势和农商银行的资源优势融合,加速释放金融赋能效应,推动“商行+商会”模式协同创新发展,为当地的实体产业发展贡献一份力量。

陈安东

唐山农商银行丰润支行
高效为企业办实事获赠锦旗

日前,某企业负责人将一面印有“心系企业服务好,办事快捷效率高”的锦旗送至河北唐山农商银行丰润支行,真诚感谢该支行在其资金短缺时的“雪中送炭”。

据悉,该企业是一家以农林废弃物等可再生资源为燃料的生物质热电联产清洁供热项目公司。唐山农商银行丰润支行工作人员在入村入企走访过程中,了解到该企业供热项目建设除自有资金外尚存在资金缺口,便主动与该企业取得联系。针对该企业实际经营情况及资金需求,该行实施“一企一策”精准帮扶,并通过开辟“绿色通道”、优化办贷流程等措施,仅用5个工作日便向该企业发放了2000万元流动资金贷款。

这一面锦旗不仅是对唐山农商银行丰润支行的高度认可,更是对该支行主动跟进服务、主动帮扶企业的高度赞扬。接下来,唐山农商银行丰润支行将继续秉持“诚心诚意成就你”的服务理念,通过优质高效的信贷服务、严谨合规的流程管理,用最短的时间、最优的方案满足客户个性化的融资需求,助力地方经济高质量发展。

陈林清 王志刚

仙居农商银行抓紧杨梅“黄金期”
立足特色产业“贷”动乡村振兴

近期,正值浙江省仙居县“东魁杨梅”抢鲜”上市的“黄金期”,仙居县慧芬家庭农场负责人边处理订单边告诉笔者:“为实现种、产、销一体化,农场专门投入资金建设了占地150余平方米的冷库设施和先进的包装设备。最初我们缺少资金,全靠仙居农商银行‘农场贷’的支持,这个想法才得以落地实现。现在,农场平均每天销售量约为600斤,订单情况良好。”

杨梅销售季,包装产业也随梅而兴。仙居县胶印厂负责人向笔者介绍:“今年公司新设计推出‘梅妃之韵’‘繁花橙色全家福’‘繁花‘富贵’等系列的精装、筒装礼盒,得到了农场和相关企业的认可,却因为购买原材料存在资金缺口而无法大批量生产。这时候,仙居农商银行通过‘小微易贷’‘小微续贷’第一时间给予了我们支持。现在,我们的订单源源不断,杨梅包装销售量占全县市场份额三成以上。”

杨梅是一种很“娇贵”的水果,有“一日色变、两日味变、三日色香味全变”之说,保质期短、保鲜要求高。随着杨梅投产逐年扩大,仙居县的杨梅深加工产业也随之越拉越长。走进当地具有代表性的杨梅加工企业——浙江扬百利生物科技有限公司的生产车间,清洗、前处理、取汁、浓缩、超

滤……一整套涵盖各个生产环节的自动化生产设备有条不紊地运行着。“每年杨梅丰收季,都是我们抢‘鲜’、拼速、加足马力生产的旺季。为提高生产质效,公司特别引进了多品种浓缩果蔬汁生产线,15吨杨梅能在一小时内被加工成浓缩杨梅汁。在我们发展的过程中,无论是引进生产设备、还是购置原材料,只要流动资金存在缺口,仙居农商银行总能第一时间为我们解决资金困难。”该公司董事长吴海江说道,“在仙居农商银行信贷资金的支持下,我们的生产品类持续增加,公司生产的杨梅汁、杨梅蒸馏酒、浓缩杨梅汁等三大系列十余个品种,不仅让杨梅从‘一月红’变成‘全年红’,更让仙居杨梅红遍国内、红到国外。目前,公司出口产值连年攀升,预计今年出口产值将达到100余万美元。”

与杨梅生产、加工、销售一同繁荣发展的,还有仙居县当地的杨梅文化。以2024浙江“六月杨梅红”仙居杨梅季拉开帷幕为标志,仙居县以梅为媒的文旅、农旅持续升温,农家乐、民宿等第三产业随梅而“红”。

“行简易居”民宿老板吴自力开心地告诉笔者:“杨梅季、暑期及传统节日都是我们服务旺季,入住率基本能达到100%,每天的营业额也蛮可观

的。为了满足住客不断提升的需求,我们对民宿进行了装修改造,但在购买休闲娱乐等配套设施时缺少资金,这时候,是仙居农商银行的‘信业贷’为我们提供了优惠利率的贷款支持。”

乡村振兴,关键是产业振兴。仙居县坚持“一县一品”发展战略,高度重视乡村特色产业发展,仙居杨梅离不开天时地利的特色“孕育”,更离不开仙居全民护梅的“人和”作用。在当地杨梅行业从业者的交口称赞声中,浙江农商银行联合银行辖内仙居农商银行在促进当地杨梅产业振兴过程中发挥的积极作用得以进一步凸显。

根据国家金融监督管理总局浙江监管局深化“三农”领域融资畅通、乡村产业提质增效行动等工作部署,仙居农商银行聚焦杨梅“种、产、加、销、游”全产业链,从传统农业到现代农业再到数字农业,从传统种植到深加工再到农旅文创,全面助力一二三产业融合发展,成为乡村振兴、产业共富的坚强后盾。近年,该行累计发放“丰收杨梅贷”“仙居杨梅地标质押贷”“微改易贷”系列贷款共15.76亿元,合力助推仙居杨梅产业“生态化、特色化、品牌化、规模化、数字化”发展,成为仙居人民的“金果子”、山区县土特产业共同富裕的“金名片”。

罗利君



自开展“六访六增、四下基层”活动以来,湖北竹山农商银行柳林支行深入挖掘当地烟叶产业潜力,累计为135户烟农提供1350万元预授信备用金。通过金融与地方特色产业的深度融合,该支行着力为烟农解决融资难题,助力烟农点“烟”成金。图为该支行客户经理走访烟农了解烟叶生长情况。

熊世林

南部农商银行躬耕细作厚植“三农”沃土
为推进地方经济发展提供“金融动能”

南部县位于四川省东北部,地处“十年九旱”的老旱区,人口多、基础差、发展滞后,是首批国家级贫困县。自2015年我国正式启动大规模脱贫攻坚行动后,该县干部群众抓住发展机遇、持续精耕细作,坚决有力地推进精准扶贫、精准脱贫工作做深做实。2017年,该县以全国领先的绩效率先“摘帽”。在此过程中,四川南部农商银行充分发挥农村金融主力军、地方金融主力军、普惠金融主力军银行作用,坚持“服务‘三农’、服务中小微企业、服务县域经济”的市场定位,为推进地方经济发展贡献农商力量。

南部农商银行充分发挥党委“把方向、管大局、保落实”的领导作用和党组织的战斗堡垒、党员的先锋模范作用,在全面推进党的政治建设、思想建设、组织建设、作风建设、纪律建设的同时,坚持将“支部建在网点上”,通过派遣驻村工作队等形式开展党建共建,强化与各级政府单位、企业、村社的联系和合作。

自1953年成立以来,南部农商银行始终践行服务县域经济发展宗旨,坚持“让资金流动在南部,把信贷投放于南部,把税收上交给南部,把就业岗位留在南部”的发展思路,推动业务发展持续向好。近三年来,该行资产规模、存贷规模持续增长;业务经营持续向好,核心指标持续优化。在此基础上,该行通过开展“三访三问三送”“走万企、提信心、优服务”等活动助力县

域内企业发展;并向农民专业合作社、种植养殖大户、家庭农场等新型农业经营主体提供“园区+经营主体+农户+银行+担保”的金融服务模式,以金融力量为乡村振兴持续赋能。

在南部县脱贫攻坚的过程中,该行着力创新金融产品和服务,以满足贫困村居和贫困农户有效信贷需求。截至2021年我国脱贫攻坚圆满收官,该行共建立“扶贫再贷款+扶贫小额信贷支持产业发展示范基地”3个,累计发放扶贫小额贷款3.03亿元、产业扶贫贷款6.12亿元、项目扶贫贷款2268万元;驻村工作队累计开展上门服务228人次,被授予“南充市脱贫攻坚先进集体”称号;研发的“金猪贷”贷款入围“中国农村中小银行服务实体经济特色金融产品”名录。

为丰富各类便民场景建设,该行依托居民小区搭建“停车通”平台,目前该平台已累计交易10余万笔;面向校园师生搭建“校园通”智慧校园云平台,现累计注册学生3.3万名,“一卡通”充值交易33.87万笔、金额3464.74万元;依托城区公共交通,打造“乘车通”云平台,为乘客提供包括金融IC卡、云闪付、微信、支付宝等支付方式在内的便捷支付服务,满足了广大乘客多样性的需求。

在此基础上,该行着力打造“金融在身边、身边有服务”模式,围绕乡镇行政区划和村级建制调整改革,进一步优化网点及自助机具布局;同时持

续推进“银政”合作,将19项基层政务事项和52项代办事项下沉到农村金融综合服务站办理,实现县域金融服务全覆盖;依托“蜀信e”实现“全线上流程、零纸质材料、零担保抵押、一分钟申贷放贷”,并推出“消费易贷”“商易贷”等智能贷款产品。

近三年来,通过优化基层网点建设、优化管理干部队伍、推进产品创新与应用,强化基础管理等方式,该行不断提升全体干部员工规范化、专业化、精细化的工作和管理水平。与此同时,该行聚焦客户“痛点”,科学划分城区“网格化”和乡镇“责任田”,全面践行“做小、做散、做特色”模式,增强服务覆盖面,打造全方位、立体化的服务体系。

聚焦“管控风险、合规真实、筑牢基础、守住底线”四个方面,该行持续提升合规与风险管理能力,风险管控水平、风险管控质效,并通过建立完善“查、防、堵、惩、教”相结合的案件(风险)防控长效机制和形式多样的合规风险管理专题培训,全面推进合规银行和全面风险管理体系的建设。功不唐捐,玉汝于成。围绕地方经济发展,南部农商银行将继续以贯彻融通经济“血脉”为目标,充分履行地方银行的社会责任,不断推进乡村振兴、服务实体经济、保障和改善民生、绿色金融发展,以更坚定的信念、更自信的步伐,踔厉奋发、勇毅前行。

李蓉 蒲伟

介休农商银行
为实体经济注入金融“活水”

今年以来,围绕做好“五篇大文章”重要要求,山西介休农商银行持续加大对民营企业、地方经济、“三农”及小微企业的信贷资金扶持力度,累计投放贷款52.54亿元,贷款净增12.31亿元。

为进一步拓宽信贷投放领域,该行与介休经济技术开发区达成战略合作,通过重点对接扶持全市重点企业、重点项目和“专精特新”企业,推动信贷投放保持强劲增长态势。目前,相关重点项目已取得该行授信资金42.39亿元,为推动介休本土企业做强、产业做大,以及县域经济高质量发展提供金融助力。

该行积极对接辖区内种植养殖大户、家庭农场、农民专业合作社等各类新型农业经营主体,累计为其提供2.41亿元信贷资金,让金融“活水”源源不断流向田间地头;同时持续助推特色养殖业发展,主动与特色养牛户、专业养麝户结为“利益共同体”,不仅在资金上加大扶持力

度,还通过定期上门询问需求、提供技术或信息支持的方式帮助特色产业户宣传产品、拓展市场,以金融力量为乡村全面振兴赋能。

该行结合区域经济特点,持续完善农村基础金融服务,以“三实”活动为抓手,持续下沉服务重心,领导干部率先垂范,主动深入包干乡镇和社区村委,深入开展摸底、调查、分析,提供“一站式”金融服务;同时各支行行长以“金融助理”身份深入村镇,发挥专业优势,积极参与产业帮扶,持续加大信贷投放。

今年以来,介休农商银行累计投放小微企业贷款90户、金额23.97亿元;投放个体工商户和小微企业主贷款831户、金额6.63亿元;投放农户贷款4088户、金额7.85亿元,实体贷款较去年同期净增19.61亿元。在此基础上,该行对符合“支农支小再贷款”政策的44家企业投放7.43亿元贷款,实现金融“活水”对中小微企业的精准滴灌。

温娜 王瑞俊

洋县联社
金融助力“贷”动农户致富梦

2010年1月,家住陕西省黄安镇何家村的肖总结合自身养猪经验,满怀希望地前往陕西农信洋县联社黄安信用社贷款22万元,正式开启了自己的生猪养殖事业。

2019年,肖总的养殖场遭遇猪瘟,损失高达100余万元。正在他一筹莫展之际,黄安信用社伸出援助之手,向其发放50万元农户经营性贷款,帮助肖总渡过了艰难的“猪周期”。到了2022年,猪肉价格逐渐稳定,肖总决定扩大生产规模,黄安信用社随即为其发放了两笔共计120万元的经营贷款,助力其建立起省级标准化生猪产能调控基地。2024年,当肖总计划打造“种猪、肉牛繁育及深

加工一体化”的全产业链养殖模式,又一次遇到了资金瓶颈时,黄安信用社通过贷前实地调查和对市场的充分论证,最终为他制定了30万元授信方案,并及时将资金发放到他手中,解了他的燃眉之急。“如果没有黄安信用社的资金支持,公司就不会有今天的发展。”肖总充满感激地说道。

长期以来,因一次性投入大等原因,生猪养殖产业一直被融资难、抵押难等问题困扰。对于这种情况,该联社坚持主动对接、靠前服务,截至目前已累计向辖内生猪养殖产业投放信贷资金7000万元,用服务与创新诠释了该联社支持“三农”和实体经济发展的责任与担当。

李恒凯 韩杰

安泽农商银行
金融服务进夜市 助燃城市“烟火气”

进入夏季,在安泽这座舒适的县城里,夜晚的街头巷尾,熙熙攘攘的人流、诱人扑鼻的香味、此起彼伏的叫卖……轻抚人心的“烟火气”被点燃,“夜市经济”正在成为安泽县经济发展和生产生活的重要组成部分之一。这样红红火火的“夜市经济”背后,离不开山西安泽农商银行的金融赋能。

作为本土金融主力军,安泽农商银行全面延伸金融触角,扎实开展进点服务,将服务场所由网点搬到夜市,以实干担当点燃“人间烟火气”。截至目前,该行面向“夜市经济”经营商贩提供贷款4500万元;新增“晋享e付”80户;全县“晋享e付”月均交易量5600万元。

根据商户区域位置及商户数量,该行将辖内主要乡镇、街道、商圈、市场合理划分出服务网格,并按照“网格化”管理模式,打破柜台厅堂局限,大力推广“走出去”。通过对夜市中的商贩和周边商户经营项目进行细致分类,该行工作人员积极开展走访调研,精准对接各商圈市场需求,主动加入服务“夜市经济”的浪潮之中。

“真是太感谢你们了!农商银行这个‘贤淑贷’,利率低、办得快,切实解了我的燃眉之急啊。”在广场附近

经营烧烤店的刘女士由衷地感叹道。随着生意越来越好,她想着升级设备,却因资金不足导致她购买新车的想法不得不一拖再拖。安泽农商银行工作人员在收集商户信息过程中得知该情况后,立即上门对接并收集好贷款资料,仅用一天时间便为刘女士发放10万元信用贷款,成功解决了她的资金难题。

这样的个体工商户不在少数,他们因为忙于经营,对金融服务和相关产品的知识缺乏有效获取渠道。针对此类情况,安泽农商银行针对夜市地摊、商户客户群体特征,及时了解采集商户的详细信息及金融服务需求,建立商户资料台账,做到“对接有方向、服务有重点、惠民见成效”。

便捷收支、安全理财同样是“夜市经济”的重点。围绕这一重点,安泽农商银行将“夜扫”转变为常态化营销方式,利用“晋享e付”确保客户收银便捷,并通过建立商户微信群第一时间为客户释疑解惑。此外,安泽农商银行工作人员在商圈大范围提供零币、残币兑换业务,积极推进金融知识宣传,让农商银行服务成为包裹在夜市周围的柔情关爱和温暖气息,让“夜市经济”再添不一样的“人间烟火气”。

葛娟娟

行唐县农信联社口头信用社
为涉农企业插上“金翅膀”

基于农业产业化龙头企业在促进农业发展、带动农民增收、推动乡村振兴方面发挥的引领带动作用,河北行唐县农信联社口头信用社坚守服务“三农”、服务小微企业的市场定位,积极支持农村产业化龙头企业发

展,取得显著成效。行唐县肥壮养殖有限公司是一家专业从事生猪养殖的企业,随着养殖规模扩大,2024年以来,该公司资金资金不足问题日益突出,猪舍维修、购置猪仔等计划面临搁置。

在了解这一情况后,行唐县农信

联社口头信用社第一时间联系该企业并开展实地调查。考虑到该公司有效抵押物不足的实际情况,该信用社为其推荐了“企业联保贷”,授信额度470万元;随后通过“绿色通道”,短短数日便完成了贷款的授信、用信流程;并结合该企业特征为该企业提供结算支付等全方位的金融服务,取得良好的经济效益和社会效益。

下一步,聚焦主责主业,行唐县农信联社口头信用社将持续开展特色化经营,为县域经济发展作出新的更大贡献。

李雪龙 霍亚蒙