

建行「裕农通」之窗

第一〇二期

建行邵阳塘渡口支行“贷”动烟农走上创业致富路

湖南省邵阳县烤烟种植历史悠久,得天独厚的自然环境和丰富的种植经验,让产出的烤烟烟叶金黄、品质上乘,逐渐成为当地支柱产业之一。近年来,为纵深推进乡村振兴事业,中国建设银行邵阳塘渡口支行持续加大信贷投放力度,金融赋能烤烟产业发展壮大。

金融“活水”润烟田

夫夷河畔,邵阳县白仓镇三堆村的田野中,遍布忙碌身影,烟农在田里起垄、除草、施肥、移栽、盖膜、浇水,一派丰收的繁忙景象。种植户刘富强向建行邵阳塘渡口支行客户经理黄云介绍道:“我去年种植的60余亩烤烟产量有近200担,收入达20万元。村民看到我赚了钱,也决定和我一起干。但烤烟种植工序多、投资大,每亩烟地肥料投入大概要1000元,想要扩大种植面积,增添农机设备,资金远远不够。”据了解,前两年,刘富强当选为村干部,在乡政府组织的一次外出学习中,其对烤烟种植产生了浓厚兴趣。为带动村民致富,刘富强主动学习烤烟种植技术,带头种植烤烟。

在得知具体情况以后,建行邵阳塘渡口支行主动对接,上门现场采集信贷信息,很快就通过“裕农通”APP为其发放了纯信用“裕农种植贷”30万元。“不用担保,只要有实际生产经营,就可以申请贷款。有这样的‘好帮手’,我相信咱农民的致富路将会越走越宽广。”刘富强笑着说,有了这笔资金的支持,自己的干劲更足了。

解决资金难题后,刘富强进一步扩大种植面积20多亩,带动周围20多户村民返乡就业。目前,建行邵阳塘渡口支行运用“裕农种植贷”深度赋能县域烤烟经济发展,向辖内110户烟农开展逐户营销,成功办理烤烟贷款30余笔,总金额突破500万元。

精准滴灌“烟路”宽

“黄经理,感谢你们的大力支持,没想到放款速度这么快,有了这笔资金,我今年可以服务更多烟农了!”一大早,建行邵阳塘渡口支行客户经理黄云就接到了邵阳县金叶颗粒合作社负责人易丙文的来电。

使用生物质燃料烘烤烟叶,对烟叶生产提质增效有诸多帮助。敏锐地嗅到商机后,易丙文毅然决定进军生物质燃料领域,于2022年成立金叶颗粒合作社,但在采购原材料的过程中,往往需要先打款后发货,容易出现资金短缺问题。在一次企业培训班上,易丙文了解到该支行的“农商贷”采用外部数据接入模型,以个体工商户、专业大户等新型农业经营主体的银联收单数据为增信依据,为客户提供手续简单的纯信用贷款。会后,易丙文第一时间找到支行工作人员进行详细咨询,并申请了一笔30万元的贷款。

在成功支用贷款后,易丙文一口气接下了30户烟农的购货订单。“我要把身边的朋友都推荐到建行来办理业务!”在他的带动下,先后有8家合作社在建行邵阳塘渡口支行申请贷款。截至目前,该支行已累计为50家合作社提供金融支持,投放信贷资金超1000万元,有效满足了合作社多元化资金需求。

黄云 刘志鸿

2024年度金融强农典型案例

专题报道

建行巢湖市分行依托“裕农通”

下沉服务满足“三农”金融需求

提振金融消费信心 助力构建和谐金融环境

□ 龚杰 本报记者 霍云鹏 通讯员 朱婧婧

随着国家对乡村振兴支持力度的加大,安徽省巢湖市区域面貌发生了显著变化,一幅乡村振兴的画卷正在徐徐展开。而在画卷背后,金融起到了有力的支撑作用。

近年来,中国建设银行巢湖市分行聚焦现代化美丽巢湖建设,不断下沉服务重心,创新金融产品,全力满足“三农”领域融资需求,助力乡村振兴。截至目前,建行巢湖市分行各项贷款余额136.86亿元,较年初新增19.84亿元,余额、新增在当地“四大行”市场占比中均居首位。同时,建行巢湖市分行还连续4年获得巢湖市“支持地方发展先进单位”称号。

延伸服务网络 下沉服务重心

巢湖市竹柯村周边丘陵起伏,溪流潺潺。漫步在竹柯村的巷陌间,优雅的乡村风貌、整洁的生活环境、浓厚的文化传承,让人感觉到了新农村的美好。2012年9月,竹柯村被列为安徽省首批“美好乡村示范村”,如今,又成为安徽省“乡村旅游示范村”。

为推进竹柯村金融服务便利化,建行巢湖市分行在村内设立了“裕农通”普惠金融服务点和“裕农学堂”。在服务点,村民可以办理取款、查询、转账、现金汇款等业务和享受缴纳社

保、话费、电费等服务。村里的农户在遇到资金问题时,还可以在网点申请“裕农快贷”,能够高效、便捷获得贷款支持。依托“裕农通”金融创新和科技力量,建行巢湖市分行加快了金融和民生系统的互通,把银行窗口搬到了村口,实现了为乡村振兴“修渠引水”。

竹柯村沿山有很多荒岗地,农作物种植收益比较低,但很适合苗木花卉种植。当地村民扬长避短,充分利用荒地大力发展苗木种植业。在“裕农学堂”,村民不仅可以互相学习苗木栽培技术,还可以通过“裕农频道”学习苗木品种划分、培植过程等知识。建行巢湖市分行还会定期召开“讲金融故事”系列讲座,组织观看乡村振兴系列公开课,增强村民防范金融风险的意识和助农政策的理解水平。

加大贷款投放 助力乡村振兴

“轰隆隆!”收割机在田野上齐声发动。巢湖市夏阁镇旭根家庭农场负责人丁旭根娴熟地操作农机,在稻田间来回穿梭,一车车的稻谷倾泻而下,现场热火朝天。走进农场,金黄色的稻田,在微风的吹拂下泛起阵阵涟漪,沉甸甸的稻穗压弯了枝头,谷粒饱满、长势喜人。

“今年上半年天气适宜,雨水比较充足,亩产量比往年更高了。”丁旭

根捧着粒粒饱满的稻谷,闻着稻香高兴地说道。谈起设备的现代化升级,丁旭根忍不住笑了,建行巢湖市分行对农业的重视、对他的信任,令他倍感温暖。凭借建行巢湖市分行为其发放的50万元贷款,丁旭根及时在农忙之前购买的生产物资和农业机械,不仅帮助他顺利完成了春耕任务,而且在后续农业生产中也发挥了重要作用。

近年来,由于汤汁独特、别具风味,“巢湖老鹅汤”声名鹊起,香溢大江南北。强大的消费市场吸引着农户返乡创业。家住巢湖市槐林镇的沐俊福就是其中的一员。

在槐林镇会峰村的有福家庭农场,成群结队的鹅大摆开四处踱步。前不久,因养鹅周期长,有福家庭农场负责人沐俊福急需资金用于购买种鹅,但由于缺乏有效抵押物,无纳税数据、银行结算流水较少,难以从银行获得贷款支持。建行巢湖市分行了解情况后,通过实地调查走访,并向当地村委了解有福家庭农场经营情况,依托其上下游订单情况,为沐俊福发放了20万元“乡村振兴富民贷”,有效缓解了其农场的资金压力。

担当作为去乡村 惠农兴农谱新篇

为了深入贯彻落实国家乡村振

引金融“活水” 赋能产业发展

——建行广东省分行“粤兴贷”解决农户融资“三难”问题

□ 宋晓华 方硕 王磊

普惠金融如何发力,助农破解融资难?近年来,中国建设银行广东省分行始终牢记国有大型银行初心使命,立足广东省“三农”特点,扎实推进乡村振兴战略。建行广东省分行不断拓展乡村振兴金融服务模式,持续加大乡村振兴金融产品服务创新力度,在建行总行的大力支持下,基于前期调研成果,于2022年7月成功推出“裕农贷—粤兴贷”(以下简称:“粤兴贷”)产品,及时填补了该分行长期以来个人支农类信贷产品空白,有效解决了农户“融资难、融资贵、融资慢”问题,为广东省县域经济,以及特色产业、休闲农业、绿色农业、专业市场、乡村旅游、农村电商、一二三产业融合等乡村振兴产业发展“输血供氧”。该产品自面市以来,已逐渐成为建行广东省分行服务乡村振兴的“拳头”产品,广受广大农户群众的欢迎。

抓住机遇 变资源优势为品牌优势

作为我国的农业大省,广东省自然村落超17万个,有2.1万个行政村,4000万农村户籍人口,1233.35万名农业生产经营人员;作为我国的海洋大省,广东省海域面积42万平方公里,居全国第二,水产品总产量全国第一,其中,“台山鳗鱼”“湛江对虾”出口

量分别占全国的五分之四和三分之一。广东省内有1203家省级农业龙头企业、1.87万个家庭农场、5.02万家农民专业合作社,3000个“一村一品”“一镇一业”特色产业,形成了以“龙头企业+家庭农场/农民专业合作社+农户”的产业链条,带动农业产业规模化发展。2021年,建行广东省分行与广东省农业农村厅签署《乡村振兴战略合作协议》,联合省农业农村厅连续三年举办“建行杯”农业创新大赛,并创办“珠江农创学院”,支持培育一大批广东返乡创业人员走上乡村振兴道路。

调查研究 深入了解农户需求

金融是国民经济的血脉,高质量金融服务是乡村振兴的重要支撑。但由于农业生产周期与现有信贷产品期限不匹配,乡村信用体系不完善、抵押物不足等痛点,长期以来,广大农户群体普遍面临“融资难、

融资贵、融资慢”三大难题,由此,创新贴合农户群体生产经营的信贷产品成为商业银行更好地解决“三难”问题、服务乡村振兴的迫切任务。

为深入了解实际情况,掌握一手资料,建行广东省分行党委于2020年9月启动了为期半个月的乡村振兴“半月行”活动,由各部门负责人带队,分批次对广东省57个县域乡村开展深入调研,问计政府、企业、员工、农户,广泛收集第三方意见建议,整理形成51份高质量调研报告,为更好地践行乡村振兴提供了“路线图”“施工图”,也为后续金融产品创新奠定了坚实的基础。

打磨产品 创新农户经营专属信贷产品

为解决农户融资痛点,建行广东省分行党委基于前期调研成果,立足于广东省实际情况,提出制定农户生产经营专属信贷产品的工作要求,并迅速组建了由建行广东省分行领导牵头,乡村振兴金融部、授信审批部、风险管理部、住房金融业务部等相关部门共同参与的“个人支农贷款”产品创新专班,全面启动产品创新工作。在建行总行的大力支持和悉心指导下,建行广东省分行在历时6个月,召开了10余次研讨会、协调会议,解决产品设计、风险管控、系统流程等方面20余个问题,讨论确定超30余个产品细节后,于2022年7月15日正式印发《中国建设银行广东省分行“裕农贷—粤兴贷”管理办法(2022年版)》。

产品面市以来,建行广东省分行汲取基层和市场意见,对其不断打磨升级,于2023年7月对产品进行了升级,升级产品优化了额度、期限、还款方式等要素。其中,期限由“贷款额度期限最长不超过8年、单笔贷款期限最长不超过3年”调整为“贷款额度期限最长不超过10年、单笔贷款期限最

长不超过5年”,放开北京、上海、深圳的异地押品准入,进一步提升产品的市场竞争力。

现行“粤兴贷”产品与广东省地区特色紧密结合,相较于同业和系统内的其他产品有多项优势,首先是支持客户多,贷款对象包括从事合法生产经营的企业出资人、个体工商户以及其他实际从事服务乡村振兴领域或涉农生产经营的自然人。其次是贷款用途广,贷款可广泛用于农林牧渔直接相关生产经营,从事或支持农业产前产后各环节、农村基础设施建设、一二三产业融合推进等产业领域。再次是产品灵活,在系统操作、产品定价、期限、贷款审批等方面的设计更加贴近市场需求,产品的担保方式、申请材料等方面也可根据借款人实际情况进行差异化设置,更加地贴合农业生产经营实际需求。截至2023年末,建行广东省分行已累计投放“粤兴贷”超128亿元,服务农户超5万户,有效破解了农户融资的“三难”问题,受到市场、农户的广泛好评,成为广东省涉农贷款又一“增长极”。建行广东省分行涉农贷款余额也从2021年初的600亿元增至2023年末的2700亿元,其中,2023年当年新增983亿元。

金融“活水” 拯救万亩“大池塘”

“真没想到,不用抵押、不用担保,只跑一次就申请到了30万元贷款,‘粤兴贷’对于我们农民来说,真是太方便了。”湛江淡水养殖户杨先生对建行广东省分行的“快贷速度”赞叹不已。

杨先生是土生土长的湛江人,凭借十多年成熟的水产养殖经验,已逐步将几亩“小池塘”经营至近百亩的“大池塘”。今年,杨先生想进一步扩大养殖规模,无奈市场鱼饲料价格持续大幅度上涨,垫资较大,导致其大规模的理想难以推进。杨先生回忆道:“以前像我没有房产抵押的个体工商户是无法从银行贷款的,就算能贷款,也需要有担保人,多亏了建行的陈经理,给我带来了建行的好政策、好产品,让我终于如愿以偿地顺利贷款,有了这笔资金的支持,今年必将是一个丰收年!”

产业振兴是乡村振兴的关键,它关系到乡村经济的可持续发展和农民生活水平的全面提升。广东省农业产业丰富,既是农业大省,也是海洋大

省。自“粤兴贷”面市以来,建行广东省分行致力于将“粤兴贷”打造成为服务广东乡村产业的“拳头”产品,采取了一系列推动措施。该分行在全行开展“五个一”专项活动,即每个二级分行形成一张产品特色图、每月举办一场业务培训、每月组织一次产品推介、开展一轮“网点破零”活动、夯实一批项目储备;对于辖内各行办理“粤兴贷”业务申报审批过程中的问题逐一研究解决方案,持续提升业务办理效率;不断探索优化“粤兴贷”产品在条件、定价、准入等方面的实施标准,增强产品市场竞争力。

两头共“担” 批量担保新模式助力强“链”

韶关作为粤北山区,有着独特的市场环境,其经济体量、优质企业数量及质量比起粤港澳大湾区等地“相形见绌”;重工业、旅游业、农业,产业多但实力弱,中小企业分布“杂”而“乱”;省、市级农业龙头企业,市级以上“专精特新”企业等优质企业有着大量的信贷需求。这些中小企业经营状况良好,信贷需求金额较大,但抵押物不足,难以获得融资支持。建行韶关市分行创新引入具有政府背景的担保公司进行担保,打造“粤兴贷”担保新模式,有效解决了这一难题。

韶关市某板业有限公司是韶关市重要的木材加工企业,同时也是建行韶关市分行的优质客户。该企业上游木材供货商希望提前结算,但企业在资金周转上遇到了困难。建行韶关市分行综合考虑与该企业合作年限、历年订单、信誉和征信等因素,筛选出一批符合条件的企业,包括该产业链条上的上、下游公司,再结合各企业的具体情况——落实。

随着该模式下的第一笔“粤兴贷”成功落地,打开了金融支持木材加工产业链的端口,“粤兴贷”批量担保新模式正式在韶城落地生根。

通过“粤兴贷”批量担保新模式的不断复制与推广,建行韶关市分行得以从当地省、市级农业龙头企业、市级以上“专精特新”企业入手,不断攻克供销社、冷链物流等特色客群,深入拓展产业链上优质企业和客户。“裕农贷—粤兴贷”产品在韶城呈现遍地开花的态势,短短3个月内投放金额超亿元,极大推动了建行韶关市分行乡村振兴业务的迅猛发展。



建行广东省分行支持的淡水养殖基地



建行韶关市分行支持的木材加工企业



▲建行巢湖市分行开展员工下乡活动