

淳安农商银行  
创新特色抵押贷款产品

近期,浙江农商联合银行辖内淳安农商银行为千岛湖生态养殖公司发放300万元活体抵押贷款,有效解决养殖企业担保难、抵押难的问题。在该笔资金的支持下,企业实现农业养殖更加数字化、智能化、绿色化。

针对农业企业抵押难的问题,该行创新信贷产品,推行“专设产品+专人对接+专项投资”的“三专”服务模式,创新推出生物活体抵押贷款、农林综合经营权抵押贷款等特色抵押贷款,拓宽融资渠道。同时,该行推行新型农业经营主体评分卡,根据信用等级提供个性化利率优惠。通过差异化内容、标准化流程、“绿色通道”等措施实现精准支持、快速审批。目前,该行已为涉农经营主体提供贷款支持4.41亿元。

方姗姗 吴国琴

建湖农商银行  
智慧数字化交易系统落地

为改变九龙水产交易市场商户转账多、费用多、兑付慢的现状,加快商户资金回流速度,满足市场销售需要,江苏建湖农商银行启动市场结算项目建设,开发优化现有结算系统,推进智慧数字化交易系统在螃蟹市场顺利落地。

该行通过搭建智慧交易市场,提升市场结算效率。为螃蟹市场建立数字化结算平台在行业内属于创新举措,是银行品牌与技术能力的集中体现,具有良好的社会效益。在下一阶段工作中,建湖农商银行将通过系统获得市场商户、管理方、平台公司、部分蟹农及收购方的结算账户沉淀资金,并以系统为平台,推广种类多样的金融产品,逐步切入更多本地大型批发市场,提高市场合作面和业务占有量。

陈明清 郑飞

岚县农商银行  
金融助推特色产业发展

山西岚县农商银行立足当地土特产,为企业农户提供特色化服务和信贷产品,“农商快办”服务队每周都会深入街头巷尾、田间地头,把最贴心的金融服务及时送达千家万户。

“岚县土豆”誉满三晋。2022年至今,岚县农商银行3年累计为土豆产业发放1300万元贷款,扫除了其在“土豆宴”走向全国的资金不足“拦路虎”。“岚县土豆”项目负责人称:“今年,我们从农商银行贷款700多万元,主要计划在太原开设50家连锁店,并加大全国推广的配送运营。”目前,该行“农商快办”服务队已为230户企业送“贷”上门,让客户享受到了更便捷、更高效的金融服务,让金融“活水”润泽更多的农户和企业。

杨丽芳

邯郸市永年农信联社  
全力服务“富区强区”支柱产业

今年,河北邯郸市永年农信联社瞄准“产业兴区”战略,全力支持新质生产力发展。该联社持续加大“两新一重”、新制造业、专精特新“小巨人”企业、链主企业、龙头企业和重大基础设施建设等重点领域的资金投入,全力服务“富区强区”支柱产业。

同时,该联社还将普惠型小微企业贷款利率下降至6.92%;小微企业贷款余额达221.90亿元,较年初增加13.42亿元;普惠型小微企业贷款余额达34.20亿元,较年初增加4.20亿元,户数达到1553家,较年初增加282家;战略性新兴产业贷款余额达15.17亿元,较年初增加4.52亿元;累计为11家“千项技改”“专精特新”和高新技术企业、科技型中小企业以及“白名单”等企业提供3.97亿元信贷支持。

袁振军

漳泽农商银行  
投放房地产“白名单”项目贷款

年初以来,山西漳泽农商银行积极践行本土银行金融担当,统筹推进房地产融资工作,该行已为辖内首批房地产“白名单”项目成功投放3500万元贷款。

该行成立专项工作小组,加快组织推动,摸排“白名单”内房地产项目需求,积极提供信贷支持,精准服务辖内符合条件的“白名单”。在此基础上,该行优先安排具备条件的“白名单”项目审议,优先提供贷款发放,助力“白名单”项目融资需求高效落地;同时采取“联合尽调”等方式,缩短审查审批时限,有效满足房地产项目合理融资需求,推动房地产融资协调机制落地见效,持续取得新进展。

景丹丹

## 来宾农商银行践行“两山”理论

## 执“金融之笔”绘绿水青山

近年来,广西来宾农商银行始终认真贯彻落实党中央、国务院关于碳达峰碳中和重大决策部署,积极践行“绿水青山就是金山银山”的发展理念,努力探索绿色金融高质量发展之路。截至2024年6月末,来宾农商银行绿色贷款余额11.37亿元,较年初增长2.56亿元,增幅29.06%,信贷资金主要投向生态农业、优良林木业、农业废弃物循环利用、生态修复等领域,以“金融之笔”,绘好绿水青山新画卷。

“几个月前,这里还是荒芜一片。仅仅几个月的光景,这里种植的一株株树苗,就让这片土地焕然一新!”广西国有维都林场的技术员小张,指着面前一片片充满生机的林木培育基地感慨地说道。

广西国有维都林场是一家集资源保护、森林培育、林木采伐、加工利用等多种经营为一体的大型国有林场。自1990年成立以来,该林场积累了相当丰富的营造林技术,并在营造速生丰产林方面具有丰富的项目执行经验,是广西生态

领域的标杆企业。

今年以来,该林场在践行可持续发展战略和创造生态效益的进程中面临资金短缺难题。来宾农商银行金融专员走访了解到这一情况后,迅速对接,结合林场种植规模、经营状况等制定专项金融服务方案,第一时间为该林场发放绿色贷款1.35亿元,如“及时雨”般为该林场的可持续发展排忧解难。

作为全国最大的蔗糖生产基地之一,来宾市坚持以“稳住糖、延伸糖、超越糖、做强糖”的工作思路,全力推进“双高”糖料蔗基地建设和良种推广实现“高产高糖”,建立了全国最完整的糖业循环经济产业链,实现一根甘蔗支撑起一个产业,糖产量分别占广西的六分之一、全国的十分之一,糖料蔗及循环经济产业链产值连续三年超100亿元,是来宾市首个超百亿元的综合产业。

来宾农商银行深谙绿色金融的发展之道,因地制宜不断完善绿色金融制度体系、服务体系、产品体系,推出

了诸多多元化绿色金融产品,积极投放绿色信贷,加强对生态资源的金融支持,打通了来宾本土金融资源与生态资源的链接渠道,为实现生态价值转化增值,架起从绿水青山到金山银山的一座桥梁。截至6月末,来宾农商银行累计为蔗糖企业贷款授信余额14.19亿元,用信余额10.35亿元,成为来宾市信贷支持蔗糖企业力度最大的银行。此外,该行累计为辖区糖业产业链发放“桂惠贷”17.66亿元,贷款年利率持续下降,年利率最低至0.9%,近三年累计下降2个百分点,为蔗糖企业节约资金成本0.37亿元。

下一步,来宾农商银行将持续聚焦绿色、低碳、循环经济和传统产业转型升级等项目,实施差异化服务和贷款定价,降低绿色信贷客群的首贷门槛,关注生产经营正常、信用记录良好、拥有良好发展前景的民营企业、中小微企业的绿色信贷融资需求,在政策、原则范围内提高其信贷占比,切实助力绿色金融企业可持续发展。

黄丹丹

## 大竹农商银行

## “天府信用通”平台为乡村振兴蓄势赋能

作为因农而生、因农而兴、因农而强的本土银行,四川大竹农商银行始终坚守服务“三农”初心,不断创新思路,充分利用“天府信用通”平台,投身县域农业农村农民发展。截至6月末,该行涉农贷款余额95.31亿元,占总贷款余额的69.35%,较年初增加2.65亿元,进一步夯实县域农村金融主力军地位。

在乡村振兴的壮丽画卷中,“天府信用通”平台如同一条纽带,紧密连接着“三农”与大竹农商银行,为大竹县家庭农场、农民专业合作社、经济组织带来蓬勃生机。位于月华镇的大竹县周牛几家庭农场,一步一步雕琢成了一处游客心驰神往的休闲胜地。在这片30亩堰塘的绿洲中,垂钓爱好者可以尽情享受宁静的时光,而地道的农家菜肴则让人回味无穷。在这片休闲胜地中,离不开“天府信用通”平台的支持和帮助,在周

牛几家庭农场发展之初,为扩大经营范围,提升经营质量,需继续资金投入。大竹农商银行通过“天府信用通”了解到其需求后,通过实地调查,为其办理智能贷款25万元,为农场提供了及时的资金支持,更为其带来了发展的新篇章。

大竹县甘国银生猪养殖场,也是在“天府信用通”平台的融资支持下,焕发出新的活力。去年,甘国银养殖场利用大竹农商银行授信的贷款改善了设施,引进了优良品种,有效提升了效率和产品质量。10万元支农贷款不仅是一串数字,更是养殖场转型升级的“催化剂”,这一资金注入,如同春雨般滋润,为甘国银养殖场带来了新的生命力和发展潜力。

展望未来,如同周牛几家庭农场正像“雨后春笋”一样不断涌现,大竹农商银行将继续依托“天府信用通”平台,不断创新金融支持,建设和美乡村。

张峰

## 蓝山农商银行

## “三级走访联动”优化营商环境

走进湖南蓝山县大洞工业园的某金属制品有限公司,机器设备轰鸣声不绝于耳,生产线全面运转,一系列器材整齐排列在生产车间。“我申请了蓝山农商银行的‘小微企业流水贷’,没想到不到3天时间就拿到了150万元贷款,农商银行真的帮了大忙!”谈起该行对民营企业的资金支持,湖南蓝山某金属制品有限公司董事长激动地说。除这家企业之外,蓝山县大洞村还有21家企业获得农商银行授信,总授信金额达8085万元,有效解决了实体经济融资难、融资贵的难题。

近年来,该行创新思路、创新模式、创新产品,通过建立“总行—一业务部门—支行”三级走访联动机制,深入园区解决企业融资难题。为工业园区企业创新设计了“厂房贷”“小微企业流水贷”“税易贷”等系列线上信贷产品,让企业从购置厂房到落户再到稳健经营,提供覆盖其全生命周期的融资服务。

针对小微企业贷款需求“短、频、急”的特点,该行对县内制造产业企业、园区内企业实施绿色审批制度,规范信贷审批服务行为,严格落实一次性告知制,创新实行“线上贷款审批不过夜”制度,推进贷款审批服务效率再提高。截至6月末,该行线下贷款审批161户,线上贷款成功审批916户,授信金额5.30亿元,用信金额较年初净增1.43亿元。

长期以来,该行通过“线上+线下”“厅堂+上门”等多渠道组合,积极践行“客户至上”的服务理念。面对特殊客户群体,网点积极送服务上门,急客户所急所需;面对厅堂客户,严格落实“首问负责制”,做到服务不间断、“零缺席”。今年上半年,该行累计开展上门服务、上门办理社保卡业务、上门办理挂失业务、金融知识“五进”等服务活动30余次,竭力为辖区老百姓提供优质、高效、暖心的金融服务。

唐佳兰

## 固安农商银行 做优“乡村振兴主办银行”

年初以来,河北固安农商银行深入贯彻“1357”战略规划,坚持以金融“五篇大文章”为主线的经营思路,持续强化“政银企”合作,不断创新金融产品,切实助力县域实体经济发展,持续做优做实乡村振兴的主办银行、普惠银行、零售银行。

该行以新“双基”共建农村信用工程为主要抓手,全面推动服务下沉,进一步提高便民服务的深度和广度。截至6月底,该行“双基”综合授信35967户,用信8264户,用信余额较年初增

长2.73亿元;建立村级金融服务站392个,创建信用村192个。

固安农商银行以“惠农快贷”“市民快贷”和“商户快贷”等“拳头”产品为主体推行零售金融业务,提升差异化、特色化的金融服务优势。年初以来,该行新发放涉农贷款6.52亿元,“专精特新”贷款0.87亿元,累计发放新型农业经营主体贷款余额2.79亿元,107个县域特色产业集群贷款余额4.67亿元。

该行注重“政银企”合作,落实“走

访解促”活动要求,依托“白名单”“项目清单”及县域优质平台、项目和企业资源,持续为县域中小微企业、居民创业、消费提供更加优质、优惠、方便、快捷的金融服务。

截至6月底,该行已对接各类经营主体名录企业2.5万余家,获取融资需求企业120余家,融资需求约1.15亿元,今年以来,累计为92家中小微企业、455家个体工商户提供信贷服务,贷款金额16.78亿元,持续为县域经济发展作出重要贡献。

王天翼

## 临清农商银行 “贷”动轴承产业发展

有“中国轴承贸易之都”美称的山东临清市烟店镇,有5000余家轴承产销商户。而该镇轴承产销最旺的杨烟店村,在临清农商银行的金融支持下,一遍又一遍地唱响“致富新曲”。

杨烟店村地势平坦,交通便利,20世纪70年代,该村率先生产和销售轴承,如今,该村经营轴承行业小微企业97家,带动就业1000余人,实现年销售额18亿元,是远近闻名的“富裕村”。

成立7年的临清市澳格轴承公司,几年前,为实现达标排放,购置设备资金成为企业发展面临的重大难题。临清农商银行得知情况后,仅3天就为其办理了400万元贷款,帮助企业法人路善旺渡过了难关。2022年以来,该行对杨烟店村轴承行业批量授信达164户,授信金额5700万元。

和路善旺一样,“90后”老板孔刚,也是该行的老客户。“现在已经是第三次从农商银行贷款了,计划新上一条生产线,增设一个实验室,向大公司学

习。”随着490万元贷款到账,这位“90后”老板立志将企业做大做强梦想正在一步步实现。

近年来,临清农商银行积极开展“四张清单”营销对接,整村授信及“无感授信”工作成效显著。该行密切与村“两委”联系,及时创新推出“轴承赋能贷”“知识产权质押贷”等特色信贷产品,使当地的轴承行业有了专项的资金支持产品,利率、额度、担保方式等各方面优惠政策也得以落实。

刘凤鑫

## 荆门农商银行 为小微企业提供金融动能

今年以来,湖北荆门农商银行聚焦企业经营需求,坚持打造信贷服务专属化、多元化、便利化场景,以更优质、更高效、更精准的金融服务为区域“专精特新”企业发展增添新力量。截至6月末,该行各项贷款比上年初净增45.73亿元,同比多增5.28亿元,创历史新高。贷款新增份额占荆州市银行业29.59%,信贷规模占比23.95%,贷款总量、增量、市场份额均居该市同业第一位。

该行结合荆门市客户经营分布特点,梳理明确“两大客群、十类客户”,共计5.13万户走访对象,制定流失客

户找回、优质客户提升、沉睡客户唤醒、优质客户维护、优质抵押小微贷款拓展和“白名单”产品六类小微贷款营销专案,针对优质客户简化审批程序、开展批量主动授信、对比同业制定优惠利率,积极开展“一行一品”拓展活动,促进对接成果转化,切实推动小微贷款由“抓业务”向“抓客户”转变。上半年,该行通过“六大专案”共发放支农支小贷款7351笔,金额40.45亿元,为助推新型农业经营主体和“专精特新”企业高质量发展提供了重要的金融支撑。

荆门农商银行坚持本土化经营

导向,探索出“四类”服务模式,即打造“党建互联+金融村官”服务模式、打造“商会协会+合作共融”服务品牌、打造“链式金融+链贷”服务品牌,打造“带额走访+智慧微贷”服务模式。

该行充分发挥农商银行灵活自主、科学高效的决策模式,将其作为精准服务企业的重要抓手,并建立平行调查机制,圈定现场调查重点,推行“小微快贷”模式。截至今年一季度,荆门农商银行共开展平行调查228笔,金额6.40亿元,贷款平均等待时间不超过3个工作日。

余斌

## 峡江农商银行

## “真金白银”为翠冠梨“增色添香”

缤纷夏日,瓜果飘香。眼下正是各种水果大量上市的时节,在江西省峡江县金坪民族乡果业种植基地内,成片的梨树映入眼帘,阵阵梨香扑鼻而来。梨树上,一个个硕大的翠冠梨挂满枝头。村民们正忙着采摘成熟的翠冠梨,呈现一派丰收的喜人景象。

“我们采取土地流转、合作社经营等方式,实现了土地的集约化、规模化经营,这其中离不开峡江农商银行的信贷资金支持。”在金坪民族乡承包种植翠冠梨的郑新桂说。近年来,峡江县作为翠冠梨重要生产基地,由于皮薄核小、汁多清甜,颇受市场欢迎,郑新桂一直打算乘势扩大种植规模,再流转几十亩土地,但承包费、苗木费、人工费等周转资金一直困扰着他。峡江农商银行客户经理在整村授信走访

中,了解到其情况后,第一时间上门调查,为其推荐办理了10万元纯信用贷款,帮助郑新桂解了燃眉之急。如今,他的翠冠梨种植面积已发展到30余亩,年产量超过3万斤,预计可以卖到六七万元。

郑新桂的翠冠梨种植是峡江农商银行金融支持地方特色产业发展的一个缩影。该行深入践行“特色办行、服务先行”战略,在全县范围内全面推进乡村振兴整村授信工作,对各乡镇、村组的农户、合作社逐户了解经营状况、资金需求等,摸实情、问需求、解难题,全面对接、满足翠冠梨等产业发展和金融需求。仅今年,该行就对40个行政村、4543户农户进行了评定,新增授信2061户,金额3.70亿元,累计发放翠冠梨产业贷款800余万元,助力本乡本土特色产业活起来、强起来。

习磊

## 长兴农商银行

## 收单业务实现“银企”双赢

“自从换上了这套收单系统,我们时光餐吧的接单、收银流程如同行云流水,效率倍增!”太湖龙之梦乐园内的商户朱总对新引入的收单系统赞不绝口。作为县域农村金融主力军,浙江农商联合银行辖内长兴农商银行自2022年底便深度参与龙之梦项目,并于今年实现了龙之梦各个业态收单业务的全覆盖。

随着暑期旅游热潮的到来,长兴农商银行精心打造了一套集餐饮管理和收单于一体的智能化解决方案。通过实地走访与深入调研,该行准确把握商户需求,确保系统高效、便捷运行。经过一周的紧密协作与严格测试,该方案在龙之梦商圈试点商户中取得了突破性进展。商户们普遍反映,收单系统界面友好、操作流畅,显著提升了餐厅运营效率和顾客满意

度,为暑期旅游高峰期的顺畅运营奠定了坚实基础。

截至目前,长兴农商银行已在龙之梦景区成功布放“一码通”收款码超1300户,POS机300余台,并引入“丰收商小助”小程序服务于60余家餐饮、商超商户,龙之梦“大餐饮”项目已装机56家,实现了业态全覆盖,月流水高达2500万元。

接下来,长兴农商银行将持续深化零售转型,以龙之梦项目为蓝本,提炼标准化、可复制的场景应用体系,将个性化定制与通用标准相结合,力求务实管用与可复制推广并重,推动这一创新模式从单家行社试点向全系统普及,不断优化服务流程,为更多商户带来智能化、便捷化的经营新体验,携手共促零售业务转型升级的新篇章。

冯哲颖