

无锡农商银行 提升授信审批工作质效

今年以来，面对日趋激烈的同业竞争，江苏无锡农商银行始终坚持“稳字当头、稳中求进”的工作思路，积极转化落实精准赋能成果，不断提升授信评审工作质效，实现普惠金融高质量发展。

无锡农商银行以打造专业化授信审批队伍为目标，对审批人实行分类、分级管理，明确了各岗位授信审批人员任职资格要求，将从业经验、专业能力、资质证书等逐项列明，并结合审批时效、工作质量、业务风险等要素，通过“双选”及“竞聘”流程，在全行范围内选拔补充零售业务经验丰富的专职审批人员，进一步提高零售业务审批专业水平，助力普惠零售转型高效推进。

与此同时，该行还组织授信审批人员走访基层分支机构，逐一分析授信业务被退回的原因，梳理展业过程中的痛点、难点，通过与客户经理“面对面”沟通的方式，强化做小做散思想宣传贯彻，倾听业务诉求，揭示业务风险点，帮助客户经理进一步树立合规风控意识、提升授信工作质效。此外，该行强调尽责免责、提高风险容忍度等理念传导，强化客户经理的政策掌握程度，切实提升业务拓展成功率。

无锡农商银行持续推进区域化战略，稳步做好跨区管理，加强对地区差异化的授信政策引导。在现有授信流程的基础上，设置专人专岗对异地分支机构申报的授信业务进行审查、审批，充分考虑所属区域的发展水平、资源禀赋、行业特色和管理基础，因地制宜，制定区域差别化授信审批策略，有效支持异地分支机构业务稳健发展。 杨斌

苍南农商银行 金融助燃“村BA”

6月以来，浙江苍南县以“强城兴村、共赴未来”为主题，成功举办“农商银行杯”暨首届“村BA”篮球赛，共吸引54支社区队伍、超800名篮球运动爱好者报名参加，期间举行了177场激烈对决，累计吸引现场观赛群众超十万人次、网络直播参与超百万人次，推动农文体旅跨界“出圈”。苍南农商银行作为赞助单位，为苍南“村BA”注入了新的活力，同时也为广大球迷带来了更多观赏精彩比赛的机会。

以此次“村BA”篮球赛为契机，苍南农商银行进一步推动金融服务向乡村延伸，以金融力量助推乡村体育与文化的繁荣发展。比赛现场，观众们不仅欣赏到了精彩的篮球比赛，赛场外，该行在比赛现场设立了金融服务站，为观众和球员们提供了便捷的金融服务，带来反诈、反洗钱、征信、存款保险等实用金融知识宣讲。同时，该行还积极推广“农商阳光贷”等金融产品，宣传普惠金融政策，切实满足群众多元化的金融服务需求。

作为深耕本土、厚植“三农”的金融机构，苍南农商银行长期致力参与、赞助老百姓喜闻乐见的群众性文体活动，主动和广大村民朋友“打成一片”，全方位诠释“苍南人自己的银行”品牌理念。下阶段，苍南农商银行将积极探索“金融+乡村振兴”多元化服务模式，将金融知识、金融产品、金融政策与乡村文化、旅游、教育等领域深度融合，为乡村振兴贡献更多的金融智慧和力量。 朱韦嘉

陵川县农信联社 金融“活水”灌溉小米产业

近年来，针对当地特色农业的快速发展，山西省陵川县农村信用联社按照农业“特、优”发展战略，持续做好“土特产”文章，围绕专业镇、产业链等，深入拓展“企业+专业合作社+农户（家庭农场）+金融”的业务合作模式，建立专项信贷服务机制，组织“红马甲”金融服务队定期深入企业、经营主体走访，深耕细作，精准对接，加强信贷服务支撑，大力支持“特、优”农业发展。

该行依托“晋享贷”“古陵快贷”等系列信贷产品，加快线上线下布局，对小米种植户优先授信、优先审批、优先发放，对符合信贷条件的种植户有需即贷、应贷尽贷，全方位支持粮食生产增产提质。

同时，该行建立“银企”联动机制，定期召开“银企”座谈会、金融大讲堂，主动与当地小米生产种植的企业、经营主体、农户座谈交流，详细介绍金融政策、产品信息，现场答复客户疑惑、金融需求，根据客户实际，不断完善信贷机制，量身打造产品模式，做到客户有需求、服务有响应，全面助力经营主体提质增效，不断做实金融服务乡村振兴工作。

截至目前，陵川县农信联社支持小米种植户共79户，贷款金额1860万元，支持特色农业种植户共930户，投放贷款14036万元。 杨潮

利辛农商银行重视绿色金融发展 为实体经济添“绿”赋能

在全球气候变化与环境保护日益成为时代主题的今天，绿色金融作为推动经济绿色转型的重要力量，正逐步成为金融机构发展的新蓝海。安徽利辛农商银行作为地方金融的中坚力量，积极响应国家号召，高度重视绿色金融发展，截至6月末，该行绿色贷款余额2.23亿元，增速27.50%，为地方经济的绿色可持续发展注入了强劲动力。

利辛农商银行深刻认识到绿色金融对于促进经济结构调整、实现可持续发展目标的重要意义，将绿色金融提升至战略高度，纳入全行发展规划之中。该行成立绿色金融领导小组，制定绿色金融发展规划，明确发展目标、路径和措施，确保绿色金融理念深

入人心，成为全行上下共识。

同时，该行面对绿色金融的广阔前景，主动作为，积极提升发展绿色贷款的主动性，加大绿色金融产品创新力度，丰富绿色信贷产品线，满足不同企业多样化的绿色融资需求。优化信贷结构，把信贷资源向绿色低碳领域倾斜，支持清洁能源、节能环保、绿色建筑等绿色项目，助力地方经济绿色转型。

为确保绿色金融政策的有效落地，利辛农商银行建立了完善的内部考评体系和奖惩机制，将绿色金融业务发展情况纳入绩效考核体系，并作为评价分支机构和个人工作业绩的重要指标之一。对未能完成绿色金融发展目标的分支机构及个人则采

取相应的问责措施，以此激发全行上下参与绿色金融的积极性与创造力。

为提高绿色金融服务质效，该行持续加强对绿色低碳领域企业的走访对接工作，深入了解企业的生产经营状况、融资需求和绿色转型规划。通过面对面交流、座谈会等形式，建立常态化沟通机制，为企业量身定制绿色金融服务方案，助力企业实现绿色发展目标。

该行始终坚持以服务实体经济为己任，通过绿色金融的深入实践，不断提升金融服务实体经济质效。在支持绿色项目的同时，注重风险防控与可持续发展相结合，确保绿色贷款资金的安全性及效益性。通过绿色金融的引领与推动，助力地方经济实现绿色、低碳、循环发展。 高梓桐



桃花四散飞，桃子压枝垂。走进贵州镇远县都坪镇都坪村水蜜桃基地，果实累累，黄里透红的大蜜桃甜香喜人，桃农们采摘装箱忙得不亦乐乎。据桃园主人杨胜凡介绍，今年将获得大丰收，110亩的桃园预计产量将超过10万公斤，可卖出30万元以上，能有今天的业绩都要感谢镇远农商银行的长期支持。据悉，今年以来，镇远农商银行累计发放281.42万元“桃子贷”，惠及农户26户。图为果农正采摘运送桃子。 韩翼

绍兴恒信农商银行 筑牢消防安全“防护墙”

当前生产生活用电、用气仍然处在高峰期，电气与燃气管线的老化问题以及易燃易爆危险品的稳定性面临严峻考验，消防安全事故风险随之上升。为了有效预防和减少火灾事故的发生，日前，浙江农商联合银行辖内绍兴恒信农商银行以“严”和“实”为总基调，在辖内组织开展为期1个月的消防安全隐患大排查大整治行动，推动该行高质量发展和高水平安全良性互动，确保人民群众生命财产安全。

该行在检查期间，检查组通过实地排查、翻阅资料等方式，详细了解了被检查单位的消防安全主体责任落实

和日常管理工作情况，对消防设施摆放位置及数量是否符合相关要求，消防设施器材是否保持完好有效，疏散通道和安全出口是否畅通无阻，用火用电用气是否安全，电动自行车停放充电是否规范，是否存在私拉乱接电气线路，闲置房是否规范管理等进行全面检查，并随机抽查了员工对自身岗位职责、消防安全常识和处置突发事件事件程序的掌握情况。

针对检查中发现的问题，该行检查组责令相关责任人现场整改，不能立即整改的，责令限期整改到位，并督促相关责任人要进一步研判辖内消防

安全形势，找准不放心场所、薄弱区域和突出问题，精准施策、消除盲区、堵塞漏洞，筑牢安全“防线”，以“时时放心不下”的责任感和“事事心中有底”的行动力，坚决把火灾事故苗头扼杀在萌芽状态。

接下来，绍兴恒信农商银行将持续开展消防安全检查行动，深入推进“畅通生命通道”、电动自行车安全隐患整治等工作，在全覆盖排查安全隐患的同时，组织开展“回头看”，全面落实隐患整改，确保该行全领域安全生产及消防形势稳定，以高水平安全护航高质量发展。 俞文涌

滕县农信联社 提升普惠金融服务获得感

近年来，广西滕县农信联社深入践行金融工作的政治性和人民性，坚守定位，回归本源，坚持“支农、支小、支微、支实”，以整村授信为抓手，扎实推进“增户扩面、提质增效”服务工作，持续提升普惠金融服务的获得感、满意度、可得性，为乡村振兴提供金融支撑。

今年以来，滕县农信联社已开展整村授信推进会149场，累计发放各项贷款33.63亿元，贷款余额较年初新增1.58亿元，贷款客户数较年初新增1771户，其中，涉农贷款累计发放19.78亿元，比年初新增1.13亿元。

面对当前整村授信工作中存在的“授信高、用信少”“用信场景缺少”等工作难点和痛点，滕县农信联社各网

点积极对接社区、村委，开展摸底调查，了解信贷需求。对符合条件的客户加大信贷支持力度，在风险可控的前提下快速将资金送到客户手中，较好地解决了授信户数多、用信率不高的问题，提高工作质效。与此同时，该行还结合整村授信推进会，“走出去”问需于民，“沉下去”送“贷”上门，“融进去”提升服务质效，真正把金融服务触角延伸到“最后一公里”。

滕县农信联社主要以常态化的宣传活动为抓手，扎实开展外拓营销，结合授信推进会，现场为群众讲解贷款政策，“面对面”地解疑答惑，让贷款政策不再有“盲区”。同时，该行通过让群众转发朋友圈宣传、转介绍等方

式，拓宽获客渠道，扩大贷款政策宣传辐射范围；同时建立客户跟进台账，及时更新客户需求，以优质服务维护存量客户，增进客户黏性。此外，该行还依托整村授信推进会营销潜力客户及存量客户，制定差异化服务策略，围绕潜力客户及存量客户转介绍，发展新增客户，充分发动优质客户资源，拓展客户规模。

滕县农信联社立足普惠金融、创新理念、凸显定位，把服务“三农”作为整村授信的根本出发点和落脚点，积极发挥服务乡村振兴的地方金融主力军作用，不断提高信贷投放的精度和力度，聚焦重点、精准发力，为全面助力乡村振兴贡献农信力量。 陈奕杏

高平农商银行 为科创企业插上腾飞“金翅膀”

近年来，山西高平农商银行认真贯彻落实中央金融工作会议精神，牢牢把握高质量发展第一要务，立足县域实际，不断优化金融服务，全面做好金融“五篇大文章”，为助力地方经济高质量发展注入新动能。

高平农商银行将支持“专精特新”企业、现代化装备制造业作为实体投放的重中之重。为提高投放的高效性、精准性和及时性，针对企业的经营属性、资金流动特点、产业优势等特点，该行成功为山西海诺科技股份有限公司（以下简称：海诺科技）发放了首笔专利股权质押贷款3000万元。

海诺科技是国内稀缺的、正在开始崛起的国产高性能空心玻璃微球新材料

产业的领先企业，是国家级专精特新“小巨人”、高新技术和山西省技术创新示范企业。该公司的主营产品为空心玻璃微球，广泛应用于航空航天、海洋工程、油气田开采等众多行业领域，并拥有多项国家级专利，其经过相关机构评估具有较高的经济价值。

了解到这一情况后，该行研究了专利权质押的可行性，并完善了流程，制定了产品手册，开通服务“绿色通道”，搭建服务“快速路”，在短时间内完成了专利权评估、质押登记、风险防范预案制定等各项工作，并及时给该企业投放了3000万元贷款。

有了金融的加持，海诺科技迅速迭代升级，突破高性能空心玻璃微球

产业化桎梏，规模化加速发展正呼之欲出。“非常感谢高平农商银行为我们提供资金支持，解决了我们的资金瓶颈，更加增强了我们的发展信心……”海诺科技董事长兼总经理申鹏展说道。据悉，该公司目前以年产1.5万吨空心玻璃微球的产能领先国内同行业。

在支持科创类企业发展过程中，高平农商银行不断探索新的业务模式和服务方式，为科创企业提供更加个性化、定制化的金融服务。为海诺科技投放的首笔专利权质押贷款就是一次大胆的尝试和突破。高平农商银行将以此次为契机，持续为科创企业提供更加全面、优质、高效的金融服务，为科创企业插上腾飞的“金融羽翼”。 郭彤

广德农商银行 金融“点亮”陶瓷雕刻创业路

“外面千好万好，总觉得还是家里好。”在谈到为何要回到家乡开设展厅时，尚永顺给出了一个坚定的回答。

今年43岁的尚师傅是安徽广德市杨滩镇三合村人。小学五年级后，他便到处学习手艺，尝试了多种行业，最终在陶瓷雕刻这项技艺上找到了自己天赋，经过一番勤学苦练，练就了绝佳的陶瓷雕刻手艺。2015年，尚师傅在江西宜兴市丁蜀镇成立了自己的工作室，开启了自己的创业之路。从那时起，尚师傅便潜心研究，锻造手艺，陆续获得了安徽省第十二届工艺美术精品博览会暨“徽工奖”金奖等多项行业奖项和外观设计专利，作品《线圆壶》《竹节壶》被江西省博物馆收藏。

尽管在外取得了一番成就，但尚师傅总觉得外面千好万好还是家里最好，尤其是看到近几年家乡发展得越来越好，尚师傅更加坚定了回乡创业的想法，于是今年成立了广德市徽韵德风陶瓷经营部，回乡继续发展他的雕刻事业。

然而，作为“轻资产、高手艺”的典型代表，尚师傅苦于缺少资产抵押，银行融资屡屡碰壁。尚师傅表示，他也曾想过拿土地和房子作为抵押物向银行申请贷款，但位于卢村乡甘溪沟的一号

展厅是租赁房产，且展厅刚刚完工正在装修，还未能取得有效证件办理抵押，尽管他已将多年从事手工艺工作的积蓄投入展厅维护，但超出他预计的开支使得他现在有些捉襟见肘。

正当尚师傅一筹莫展之时，广德农商银行营业部负责人注意到了这个新开设的展厅，在多次上门与尚师傅进行交流并仔细考察当地的情况后主动送“贷”上门，为尚师傅办理了15万元随借随还的“金农信e贷”。考虑到尚师傅处于创业初期，营业部又联合微贷中心为尚师傅申请了20万元财政贴息“创业贷”，累计组合授信35万元。得到资金支持的尚师傅又增加了展厅装修的投入，也计划为想学习陶瓷泥绘刻字的年轻朋友提供机会和平台。

陶瓷工艺不仅是尚师傅自强不息的证明，也是他美好生活的希望，更是传统文化的传承。“我们衷心的希望尚师傅的陶瓷展厅能越办越好，也希望能支持更多广德朋友生产经营，这是我们广德农商银行始终不变的初衷，坚定做广德人民自己的银行。”广德农商银行营业部负责人表示，希望能找到更多的“尚师傅”，用支农支小的金融产品支持他们创业经营，为地方发展贡献农商银行人的力量。 邓文洁

娄底农商银行 扩大服务半径 走访对接客户

今年以来，湖南娄底农商银行坚持以客户为中心、以利民惠企为目标，扎实开展“普惠金融推进月”行动，全面提升普惠金融服务的可得性、覆盖面和满意度。目前，该行支持各类新增涉农经营主体483户，涉农贷款金额2.52亿元；支持各类小微企业1387户，涉农贷款金额4.23亿元。

针对农村地区，该行积极助力打造“一村一品”，全方位、多维度助力地方特色产业向好发展。针对城区，该行不断创新信贷产品，积极为经营者提供资金支持，帮助他们创业致富、壮大发展。如金泉村的一家养鱼专业户李道，现有养鱼池塘十余口、年收入10余万元，经营效益可观。他想扩大经营规模，但却苦于资金受限制，迟迟未能放手去干。该行客户经理通过走访入户了解到这一情况后，主动上门进行调查，详细了解了李道的经营情况和资金需求，并主动向其发放了10万元“农担贷”贷款，帮助他解决了

资金难题。

据了解，该行以坚持支农支小为主阵地，不断将金融服务向重点领域薄弱环节倾斜，全力提升农户、商户和小微企业客户的满意度。该行以“党建+金融”为抓手，借助“金融超市”平台，提升办贷效率，加强小微企业客户信贷投放；开展客户走访对接，开展“地毯式”走访营销，重点推介“小微企业流水贷”“房抵贷”“潇湘财银贷”等信贷产品，为客户提供针对性、实用性的金融服务。同时，该行还通过驻点领导和部室深入基层网点开展督导，及时找问题、补短板、反馈意见，不断提升金融服务实效。

下一阶段，该行将继续开展“普惠金融推进月”活动，把商圈建设作为普惠金融的新增长点，积极探索客户营销、走访营销、批量营销的新服务机制，通过线上和线下金融场景的深度融合，进一步扩大市场服务半径，抢占市场份额，有效拓展客户。 陈国安

睢宁农商银行 实现不动产抵押登记“线上办”

今年以来，江苏睢宁农商银行积极对接该县不动产登记中心，在全辖网点成功实现不动产在线抵押登记新型服务模式，全面开通共性资料备案与电子印章功能，极大提升客户的金融服务体验。

据介绍，该行不动产在线抵押登记是通过“数据共享+系统联动”的模式，在银行网点建立抵押贷款和不动产登记“一站式”窗口，实现客户在银行办理抵押贷款的同时，一并办理抵押登记相关事项。通过在线提交申请、上传材料、电子签名等操作，该行改变以往客户亲自前往银行网点或不动产登记机构提交纸质材料的过过程，大大缩短业务办理时间，提高服务效率。不动产在线抵押登记的电子化流程可以直接获取数据，减少人工填写的环节，降低人为操作失误率，有助于优化风险管理，提高业务规范性，节省人力成本和经济成本。同时，该行通

过运用“人脸识别”“电子签章”“电子证照”等技术手段，有效保障业务流程的真实性和安全性。

目前，该行38个基层网点已全面开通全流程线上抵押登记业务，确保客户不动产抵押、解押不出网点即可完成全部流程，对全辖219名客户经理开展不动产线上登记业务培训，抵押、解押最快两个小时即可完成，有效提升业务办理效率。截至7月末，该行不动产在线抵押登记累计办理业务1466笔，其中自然人抵押业务369笔，抵押权注销业务469笔，预告抵押登记业务395笔，存量房抵押业务233笔。

不动产在线抵押登记模式的推行，是睢宁农商银行积极响应数字化时代发展趋势、提升金融服务水平的重要举措。下一步，睢宁农商银行将积极以群众需求为导向，继续探索数字化金融服务领域，努力为客户带来更加便捷、高效的服务体验。 王宁