

启东农商银行
将资金流平台嵌入业务流程

日前,江苏启东农商银行全面应用“全国中小微企业资金流信用信息共享平台”(以下简称“资金流信用信息平台”),要求客户经理在贷前依托该平台开展资金流信用信息查询,并将上传授权成功截图作为贷审资料之一,将资金流信用信息平台深度嵌入该行的对公信贷业务流程中。

该行将资金流信用信息平台定位为中小微企业业务拓展与风控升级的核心支撑工具,通过同步查询、同步应用资金流信用信息产品与企业征信报告,构建了更立体、更动态的信用评估模式;将信息贯穿于贷前、贷中、贷后全链条管理,为持续的风险监测提供了坚实依据,为优化启东市营商环境注入金融动能。

彭铃琳

奉新农商银行
创新“猕好贷”专属产品

近年来,江西奉新农商银行立足辖内特色产业发展优势,坚持把产业兴旺作为推进乡村振兴的重要抓手,以金融“活水”精准滴灌猕猴桃特色产业,“贷”动农村富美、农民增收。

该行创新推出了“猕好贷”专属信贷产品,组建了专业的金融服务小分队,定期深入猕猴桃种植基地、猕猴桃产业示范园、农民专业合作社、加工储存企业开展调查,收集果农在猕猴桃种植、生产、销售等各环节的资金需求,以金融力量助力猕猴桃产业提质增效、转型升级。如今,奉新农商银行已为当地猕猴桃产业投放贷款 6000 余万元,带动上百名农户增收致富,让金融“活水”浇灌出乡村振兴的甜蜜果实。

傅满 熊思敏

融水农商银行
发放 25 万元创业担保贷款

近日,广西融水农商银行同练支行成功向芦笙制作匠人杨先生发放创业担保贷款,为当地传统芦笙制作产业注入新的活力。

据悉,杨先生一直怀揣着扩大芦笙制作规模、传承和发扬这一传统技艺的梦想。然而,由于资金有限,他的工坊规模较小,难以满足市场日益增长的需求。融水农商银行同练支行得知这一情况后,为其推荐了创业担保贷款产品,并迅速为杨先生发放了 25 万元贷款。

此次创业担保贷款的发放,是该行积极履行社会责任、支持地方特色产业发展的一个缩影。未来,该行将继续加大对创业群体的金融支持力度,为地方经济发展和传统文化传承贡献力量。

乔明宣 云燕

无极县农信联社
让金融“活水”流入特色产业集群

作为县域金融主力军,河北无极县农信联社锚定绿色家居、生态皮革两大省级特色产业集群转型需求,以“政策靶向发力+服务贴身跟进”的组合策略,让金融“活水”精准流入产业发展的“毛细血管”。

针对产业升级痛点,该联社推出利率优惠与额度倾斜政策,“把服务点建在园区里,把专员派到企业旁”已成为该联社打通服务梗阻的关键举措。此外,该联社联合园区、行业协会打造 12 场“银企”对接会,着力构建“家居+皮革”协同发展的产业链生态。

截至目前,无极县农信联社对两大特色产业的贷款余额突破 3.1 亿元,直接带动 2000 余人实现本地就业,为县域特色产业高质量发展注入金融动力。

李昱

陵川县农信联社
支持民宿产业规模化发展

近年来,山西省陵川县全力打造以“太行云顶”和“太行水乡”两条精品民宿示范带为主线的太行山精品民宿集聚区,着力“宿”造乡村振兴新图景,让民宿成了太行山上的一张亮丽名片。这背后,离不开农村金融机构的强力助推。

随着当地特色旅游及民宿产业的快速发展,山西陵川县农信联社坚守发展定位,全力支持民宿产业规模化发展,以金融力量助力打造“太行山精品民宿群”。该联社主动对接相关经营主体金融服务需求,通过一访一访、面对面交流、点对点服务,充分掌握客户诉求,及时提供配套服务,创新推出一系列专属信贷产品,有力地支持一批康养小镇兴起发展。截至目前,该联社累计支持民宿产业 145 户、发放贷款 1.57 亿元。

杨潮

宽城农商银行聚焦特色产业集群
为县域经济注入金融动能

河北宽城农商银行锚定“1357”战略规划核心要求,以“一池两新万企”行动为抓手,立足县域产业基础与发展特色,将金融资源精准投向特色产业集群发展关键环节,为县域经济提质增效注入强劲金融动能。

该行以“一池两新万企”行动全域走访为“面”,实现县域产业主体全覆盖;以特色产业集群培育规划为“线”,聚焦农产品加工、乡村旅游等优势集群;以集群内龙头企业、专精特新小微企业为“点”,建立“一集群一档案、一企业一‘画像’”的动态管理清单,整合经营数据、信用记录、融资需求等信息,为精准服务提供数据支撑。与此同时,该行主动对接发改、工信、农业农村等政府产业部门,建立“月度会商、季度通报”沟通机制与政策信息共享平台,第一时间掌握产业扶持政策、项目申报计划及企业发展动态,并据此动态调整信贷投向,将利率优惠、额

度倾斜等政策向重点集群倾斜,确保金融服务与产业政策同频共振。在此基础上,该行组建由“行领导+部门骨干+支行客户经理”组成的专项走访团队,将走访收集的需求清单转化为授信服务清单,对有融资需求的企业实行“分级响应”,实现“应贷尽贷、快贷快放”,有效缓解企业融资难、融资贵、融资慢等问题。

该行对小微企业主、个体工商户等小额资金需求主体,依托企业信用档案与经营数据,推出“信易贷”“商户贷”等纯信用产品;在重点产业园区设立“金融服务驿站”,派驻专业服务团队常态化驻点,为园区企业提供“融资+融智”一体化服务,联动园区开展“金融服务日”活动,通过政策宣讲、案例解析、需求对接等形式,搭建多元化场景营销平台,将金融服务从信贷延伸至“结算+代发+增值”领域,为集群企业提供资金结算、员工代发工资、商

户收单、社保卡办理等一站式服务;开通产业集群企业融资“绿色通道”,实行“资料简化、审查提速、审批限时”制度,将审批流程从 3 个工作日压缩至 1 个工作日,对企业提出的需求实行“1 小时响应、24 小时对接、3 个工作日反馈”,获得辖内企业的广泛认可。

该行将“一池两新万企”行动走访“硬数据”与外部工商、税务、司法等“软数据”进行融合,对新增贷款系统性分析研判,从源头严控准入风险;建立“集群分类、企业分级”的贷后管理模式,对高景气度集群企业实行“季度随访”,对波动较大行业企业实行“月度监测”,风险管理部门月初推送“关注类”“预警类”风险提示,实现风险早发现、早介入;联合政府相关部门建立风险协同处置机制,对出现经营困难的企业,优先通过贷款展期、小微企业续贷、利率下调等方式帮扶纾困,助力企业平稳渡过经营难关。

才环宇



山西文水县农信联社立足县域农业发展实际,着力推动种植养殖大户、家庭农场、农民专业合作社等经营主体高质量发展。今年以来,该联社各项贷款累计净增 4.39 亿元。图为该联社工作人员深入田间地头,向农户了解玉米采收情况。

王恩渊

赣昌农商银行推出“三专”服务
做蔬菜产业的“金融后盾”

近年来,江西小炒凭借“锅气足、食材鲜、接地气”的特质火爆全国,而这股“小炒热”的背后,藏着江西省南昌县的“鲜”机密码。作为全省重要的“菜篮子”基地,南昌县蔬菜播种面积达 24.9 万亩,蔬菜及食用菌年产量达 74.2 万吨,是搭建江西小炒“风味骨架”的重要组成部分。江西赣昌农商银行,则是当地蔬菜产业的“金融后盾”。该行以精准服务赋能种植养殖大户,让更多的南昌县新鲜食材端上餐桌,助推江西小炒从地方风味成长为“全国网红”。

南昌县的蔬菜种植历史悠久,辖内蒋巷镇、向塘镇等地的种植养殖大户,早已从“小田散户”发展为规模化基地。但扩大种植规模、引进智能设备、搭建大棚,每一步都离不开资金支持。赣昌农商银行深耕本土,用量身定制的金融服务,帮种植养殖大户卸

下“资金包袱”。针对种植养殖大户的差异化需求,该行推出“三专”服务——定制专属产品,贷款期限匹配蔬菜生长周期,还款方式灵活;组建专人对接,抽调客户经理成立多支“田间金融服务队”,实时掌握基地种植销售动态;预留专项额度,设立涉农贷款考核指标。截至 8 月,该行涉农贷款余额达 97.7 亿元。

江西小炒的灵魂是“鲜”,清晨采摘的蔬菜,正午就能下锅,锅气裹着菜香,才是地道的江西味道。但从南昌县的田间到南昌市区的餐馆,要闯过采摘、分拣、运输三道关,每一关都需要大量资金投入。该行积极支持种植大户购置冷藏车、搭建分拣打包车间,让蔬菜的新鲜度堪比“刚从地里拔出来”;同时,帮扶餐饮行业上下游经营主体,与其携手构建产销链路,累计为物流企业发放贷款 2300 万元。

在该行的金融助力下,南昌县的蔬菜产业不仅“供得上”,更“卖得好”。近年来,该行坚持以产业链思维发放涉农贷款,着力支持农户延伸产业链,让食材优势转化为消费体验优势,着力激活蔬菜产业附加值,使其与江西小炒形成良性互动。

该行积极为南昌县的蔬菜种植基地、农家乐发放贷款,全力支持其建设“瓜果采摘”“小炒品鉴”等文旅项目,让游客亲手采摘蔬菜、现场烹饪,体验“从地到桌”的新鲜。这些文旅项目不仅带动蔬菜销量增长,更通过游客的微信朋友圈、抖音等社交平台分享,让“南昌县食材+江西小炒”组合的影响力进一步扩大。有了榜样的示范作用,全县不少种植户也开起了农家乐,形成“采摘+餐饮”新业态,在实现增收的同时,还提供了额外的就业岗位,有效拉动了当地的经济增长。

陈伟

资中农商银行优化服务模式
满足小微企业金融需求

为深入贯彻落实党中央、国务院关于加强金融服务实体经济的决策部署,积极响应支持小微企业融资协调工作机制要求,四川资中农商银行坚守支农支小定位,主动担当作为,以“千企万户大走访”为抓手,持续加大信贷投放力度,优化金融服务模式,推动普惠金融扩面提质。

作为地方金融主力军,该行高度重视小微企业融资难题,第一时间成立“小微融资协调工作专班”,由该行领导牵头统筹部署,选派业务骨干深度参与县级专班工作,实现专人负责、政策对接、信息共享、资源联动的高效协同机制。依托县专班提供的“申报清单”和“推荐清单”,该行进一步细化目标客户台账,结合企业经营区域、行业属性及业务合作基础,将县域小微企业纳入“网格化”管理体系,并将其精准分配至各支行和责任客户经理,确保“户户有人管、需求有人跟”。

为优化营商环境,为县域企业和业主提供更好的金融服务,该行与县

住建局、县行政审批局、县投促中心建立工作联席机制,分别派出专人进驻服务窗口,靠前开展金融服务宣讲,在工程项目审批的过程中获取施工单位和上下游企业的客户资源、在企业办理营业执照的同时开展全方位金融服务,在招商引资项目全流程工作中提供精准金融服务方案,为该行进一步获客奠定基础。

为加快数字化转型步伐,该行充分运用对公 CRM 系统,推动客户管理、营销拓客、业绩统计等环节线上深度融合。通过系统数据分析,该行可精准识别潜在客户群体,并据此实施差异化营销策略,显著提升了小微企业获客效率和服务质量。今年上半年,该行扎实开展“千企万户大走访”专项营销活动,组织客户经理深入企业一线,全面摸排企业实际经营状况、资金需求、他行融资情况及其他金融服务诉求,做到“精准走访、全面覆盖、动态更新”。通过面对面沟通,该行不仅拉近了“银企”距离,更有效提

升了金融服务的针对性与匹配度。在 2025 年上半年,全省农商银行对公 CRM 系统应用通报中,该行综合运用率位居全省第一,充分彰显了其数字化转型的阶段性工作成果。

聚焦重点领域和薄弱环节,该行积极落实财政贴息政策,大力推广“技改贷”“设备更新贷”“天府产业贷”等贴息类信贷产品,切实降低制造业、科技创新型企业和园区企业的融资成本。通过“财政+金融”协同发力,该行有效缓解企业融资难、融资贵问题,助力企业技术升级和产能扩张。

此外,该行严格落实无还本续贷政策,累计为小微企业办理无还本续贷 14.86 亿元,切实减轻企业转贷压力,避免因资金周转不畅导致的经营风险。通过深入园区、社区、商圈广泛宣传续贷政策,申请条件和办理流程,该行着力让更多企业知晓并享受政策红利,真正实现“应续尽续、能续快续”,为县域经济高质量发展注入金融“活水”。

周漫玲 黄译萱

荆门农商银行
定制金融方案 助力企业发展

从龙头企业的规模化升级,到特色小微企业的灵活周转,湖北荆门农商银行精准捕捉不同类型企业的融资需求,先后创新推出“好企贷”“好商贷”等特色信贷产品,形成“服务龙头引领、覆盖小微未精”的全方位服务格局。

“好企贷”按企业层级精准设计:A 版面向国家级专精特新“小巨人”、国家级农业产业化龙头企业,最高额度为 1000 万元;B 版针对省级专精特新企业、省级高新技术企业,最高额度为 500 万元,均采用“白名单+专项服务”模式,匹配企业规模化发展的资金需求。考虑到文旅、医药、烟草销售等特色行业小微企业普遍面临“小额、高频、缺抵押”的周转难题,该行在“好企贷”

基础上进一步延伸产品体系,创新推出专属信贷产品——“好商贷”。这款产品最高可提供 300 万元信用或弱担保贷款,更贴合小微主体灵活用款需求。在乡村振兴领域,该行还以“好商贷”为基础,叠加“创业贴息+省农担”政策,推出“苗木产业贷”模式,助力荆门“一枝花”特色产业形成规模效应。

此外,该行主动对接地方“早春行”“招商引资拉练”等活动,深度融入锂电池、化工循环、汽车等三大千亿产业发展规划,通过“好企贷”助力龙头企业扩产能、搞研发,以“好商贷”扶持产业链上的小微配套企业,形成“大企业带小企业、小企业促大企业”的良性循环,着力推动地方产业结构持续转型升级。

余斌

临安农商银行
解决个体工商户融资难题

近期,“80 后”吴小辉和妻子经营的烤饼店生意红火,夫妻俩扩大经营的念头越发强烈,却因资金不足问题一时犯了难。浙江农商银行联合辖内临安农商银行主动伸出援手,为其提供了 10 万元“经营贷”,解了他们的燃眉之急。

长期以来,该行聚焦个体工商户融资难点,创新推出“名特优新贷”,有效缓解融资贵问题;针对共富扩中人群、技能人才、退役军人等创业群体,量身定制专项贷款产品,实行利率优惠、流程简化,以精准信贷激发创业活力。

凭借科技赋能,该行创新推行“一码通”辖区管理模式,组织客户经理进

行“网格化”实地走访,收集商户经营状况及金融需求,实现对周边商户的金融服务全覆盖。在此基础上,该行整合创业咨询、社保缴纳、融资贷款、法律顾问、收单结算、工资代发、投资理财等需求,着力打造一站式金融服务生态圈。

此外,该行与政府性融资担保公司合作,推动担保费率与贷款利率“双降”;充分发挥“续贷通”产品优势,开设“绿色审批通道”,实现无还本续贷、快速转贷;通过营业网点、微信公众号、社区海报等多渠道主动公开信贷优惠政策,确保利好政策直抵基层、惠及实处。

马丹云 蔡若涵

枝江农商银行
首笔“峡江船链贷”落地

今年以来,湖北枝江农商银行紧跟地方产业布局节奏,以产业链金融为主线,积极布局新能源船舶领域。近日,随着鑫江船舶首艘长江省际绿色度假游轮的顺利交付,该行首笔 1 亿元“峡江船链贷”同步成功投放,实现对绿色船舶制造全链条的精准赋能,为区域产业协同升级持续注入金融活力。

新能源船舶产业链条长、环节多,不同环节企业的融资需求差异显著。针对这一现状,该行突破传统信贷服务单一主体的局限,以产业链整体为服务对象,将整个绿色船舶产业链视为一个有机整体,积极盘活企业应收账款,有效拓宽融资路径,助力产业链上下游协同发展。

为推动链式金融服务做深做实,该

行成立产业链金融服务专班,积极依托“‘网格化’对接+常态化走访”模式,全面掌握当下经营动态与融资需求;专班人员通过逐户分析、精准研判,提供从政策解读到审批放款的全流程“管家式”服务,将信贷支持与船厂企业实际经营节奏紧密衔接。

与此同时,该行将风险管控贯穿始终,构建覆盖“贷、放、管、收”全流程的闭环风控体系。在深化与本地融担公司合作的基础上,该行将联合担保范围拓展至所有在枝江开展业务的船舶制造、配套及上下游企业,有效提升特色产业链的信用水平和抗风险能力;推行标准化、模型化的作业模式,并在其中嵌入“前置评审”“差异化贷后”等管理工具,大幅提升资金运营效率。

刘欣然

永德农商银行
向个人发放首笔生物多样性贷款

为深入贯彻中央关于推动绿色发展、促进人与自然和谐共生的战略部署,扎实服务乡村振兴,日前,云南永德农商银行成功向本地养殖户杨先生发放了首笔面向个人的生物多样性贷款,金额 20 万元。该笔贷款创新采用“循环使用、随用随贷”模式,专项用于支持农户发展“肉牛养殖+生物多样性绿色食品”相结合的绿色农业,创新性地将肉牛养殖与生物多样性保护、绿色食品生产相结合。该笔贷款的发放,标志着永德农商银行在探索普惠型绿色金融产品、丰富绿色金融产品和服务、支持农业可持续发展方面迈出关键一步。

不断创新金融产品,赋能县域经济,深耕“三农”是永德农商银行立足地方法人银行职责定位,主动融入国家发展大局的生动实践。通过将信贷资源向绿色、低碳领域倾斜,该行不仅精准支持了农户创业增收,更有效引导了农业生产方式向绿色化、可持续化方向转型,是金融服务“绿水青山就是金山银山”理念的又一创新举措。

截至目前,永德农商银行已构建起覆盖企业、个人、项目等多维度的绿色贷款金融体系,印发《2025 年绿色金融发展战略实施方案》《永德农商银行生物多样性贷款管理办法》等规范引领,绿色贷款余额已达约 3 亿元,服务范围遍及生态农业、节能环保、清洁能源等多个领域,绿色金融已成为该行服务实体经济的重要发力点。

许祥凤

特克斯县农信联社
打造“金融+非遗+养老”特色服务模式

午餐时分,在新疆伊犁哈萨克自治州特克斯县,马白开来羊排揪片子饭馆里热火朝天,人多得落不下脚。在新疆特克斯县农信联社连续 10 年的资金支持下,这家饭馆不仅成功入选县级非物质文化遗产名录,还在伊犁州开了 4 家分店,成为广大食客的打卡地。

说起和特克斯县农信联社的渊源,老板马白开来感慨地说:“2015 年,我在阿拉提街开了一家不足 40 平方米的小饭店,专门卖揪片子。后来生意越来越好,顾客常常需要排队等候。为了改善体验,我向农信联社申请了 15 万元贷款,走出了扩大经营规模的第一步。”

10 年来,特克斯县农信联社累计放 13 笔贷款、金额 1700 万元,助力这家饭馆从“苍蝇馆子”向标准化、规模化、

品牌化方向发展。在此基础上,特克斯县农信联社更提供了包括创业指导、市场拓展的“一揽子”综合金融服务,帮助店内解决了优化支付结算等问题,真正做到“扶上马,送一程”。

今年以来,特克斯县农信联社又为饭馆量身打造了“金融+非遗+养老”特色服务模式,以优惠利率为马白开来提供 120 万元信贷资金,支持他在总店搭建了面积 50 平方米的非遗展示区,并添置相应设备为居家老人提供餐饮服务。

以此为开端,特克斯县农信联社将继续深化“金融+非遗+养老”服务模式,探索金融支持餐饮与文旅产业的融合发展之路,着力帮助更多小微企业和个体工商户挖掘潜力,走上更宽广的发展之路。

洪伟