

遂川农商银行
加大农业产业资金支持力度

今年以来,江西遂川农商银行紧扣“三农”发展核心需求,着力为农户丰产增收、农业提质增效注入强劲金融动能。

该行针对粮食生产、特色种植养殖等农业重点领域的资金痛点,创新推出“粮食种植专项贷”,通过“简化流程+降本让利”举措优化服务体验,破解“农时不等人、贷款难及时”的困境;主动下沉服务重心,将流动金融服务车开到田间地头,组织农村金融助理与农户开展一対一交流,真正实现“农户办事不用跑,金融服务送上门”;聚焦农业产业化升级需求,重点加大对农民专业合作社、农产品加工企业等新型农业经营主体的信贷支持,创新“银行+农民专业合作社+农户”联动模式,为农业产业可持续发展筑牢金融“压舱石”。

李春晖

兴文农商银行
推动信贷资源向文旅领域倾斜

面对县域经济转型升级的时代命题,四川兴文农商银行率先将文旅产业定位为金融服务的重点赛道,制定《文旅产业金融支持专项规划》,精准推动信贷资源向文旅领域倾斜。

该行前瞻性支持县域文旅集团拓展融合型发展新路径,深度服务核心景区及其周边乡村发展,着力提升区域旅游的接待能力与服务水平。

与此同时,该行持续推进整村授信工程走深走实,支持重点村镇农综站升级改造,加强对“停车通”智慧泊车平台,以及景区、商圈便捷点餐系统的金融支持与技术赋能,持续优化支付流程、提升消费体验,打造高效、智能的便民消费渠道。

何欢

江陵农商银行
为科创企业发放“好企贷”

近日,湖北江陵农商银行营业部成功为某新材料科技有限公司发放了1000万元“好企贷”。该笔贷款以企业资质为核心授信依据,为破解优质科创企业融资贵、担保难等问题提供了有益实践。

“好企贷”是湖北农信专为高新技术企业、专精特新“小巨人”企业等优质企业定制的创新型金融产品,具有利率优惠、审批高效、弱化抵质押依赖等特点。

江陵农商银行持续推动金融产品供给与企业产业升级同频共振,通过科技金融助力制造业数字化转型,以多元化服务满足科创企业多样化的融资需求,为当地“两重”“两新”“两业”领域注入金融“活水”,有力助推地方经济高质量发展。

李成德

太仓农商银行浮桥支行
一站式保号换卡服务暖人心

近期,江苏太仓农商银行浮桥支行迎来“保号换卡季”。为了让客户更便捷地办理保号换卡业务,该支行积极拓展线上线下双渠道服务。在线上,该支行客户只需登录“太仓农商银行手机银行”APP,提交保号换卡申请并按照提示操作即可轻松完成换卡;在线下,该支行设置保号换卡专属服务窗口,配备专人指导办理,客户仅需携带有效身份证件和原银行卡,即可享受一站式便捷服务。

在办理保号换卡业务时,该支行柜员始终坚持以客户为中心,关注每一个细节。无论是解答客户的疑问,还是处理业务中的突发情况,凭借自身的专业素养和责任心,柜员着力让每一位走进银行的客户都能体验到温馨、高效的金融服务。

陆雨周

武穴农商银行梅川支行
“三个组合”破解融资难题

近日,湖北武穴农商银行梅川支行创新运用产品、服务、政策“三个组合”模式,成功为当地一家园林景观企业破解50万元的资金瓶颈。此举是该支行深化“以客户为中心”服务理念,引金融“活水”精准滴灌小微企业的又一次成功实践。

“三个组合”模式,是武穴农商银行梅川支行破解小微企业“短、小、频、急”融资难题的核心手段。该支行灵活搭配“抵押贷款+创业贴息贷”等多种产品,为客户提供定制化融资方案;依托“六访六增”建立动态客户库,并利用移动科技实现上门服务;积极对接财政与担保资源,推动政策性工具与信贷产品无缝衔接,有效降低企业融资成本,着力激活小微企业的内生动力与发展潜能。

王颖

吉首农商银行赋能非遗文化
为湘西苗族民歌插上“金翅膀”

位于湖南省武陵山区(湘西)土家族苗族文化生态保护实验区核心区域的湖南省吉首市是苗族聚居区,拥有非物质文化遗产项目67项,非遗传承人86名。湖南吉首农商银行以金融“活水”浇灌县域非遗文化的传承和发展,通过为非物质文化遗产项目、传承人提供个性化专属金融服务的方式,将持续不断的信贷帮扶转变为非遗文化发展壮大的不竭动力。

被誉为“苗族歌神”的吴腊保是省级湘西苗族民歌代表性传承人,他的女儿麻贵英也于2022年获评市级湘西苗族民歌代表性传承人。如今,吴腊保年事已高,母女俩产生了在排乃村祖宅开办湘西苗族民歌传承培训基地的想法。

排乃村是矮寨镇最偏远的行政

村,吴腊保家的祖宅是木制的苗族传统民居,要成为正式的传承传习基地还需要大规模改造。得知母女俩因资金不足而犯难的情况后,吉首农商银行寨阳支行迅速为其发放8万元“惠农快贷”,让祖宅改造得以顺利推进。近期,“吴腊保苗族民歌传承传习基地”已建成挂牌,“国家级非遗名录《湘西苗族民歌》培训班”在此顺势开班。

湘西州政协委员、国家级湘西非物质文化遗产湘西苗族民歌省级传承人吴廷翠(翠翠)凭借着对苗歌的热爱,将个人事业与民族文化传播融为一体。翠翠在乾州古城开设“翠翠家米豆腐店”“翠翠家烧烤店”,扎根古城小巷,尝试将苗歌与地方特色美食结合起来,旨在吸引游客“因苗歌来,为美食留”。在此过程中,吉首农商银行

乾州支行为她发放100万元“巾帼贷”,助力翠翠在传播苗族文化的道路上渐行渐稳。

凭借美丽的自然风光和浓郁的苗族特色,以及6位村民组建的“湘西深山乐队”,吉首市夸圪村正成为新晋的热门旅游目的地。2022年,乐队“大当家”龙先宏返乡创业开办农家乐时,曾一度面临资金不足的困境。基于这一情况,吉首农商银行吉首支行为其发放“乡村振兴贷”用于农家乐的改造,随后为其他乐队成员相继办理“惠农快贷”,有效破解他们在经营中遇到的资金瓶颈。如今,在多方优势资源整合下,他们经营的“深山当家鸭铺”已成为将非遗、民俗、农特产品链接起来的“云上夸圪青年创业基地”,为乡村振兴蓄势赋能。

周茜子

黎川农商银行 六载助农情 百亩稻花香



该行工作人员与信贷户一道查看水稻生长情况

金秋九月,黎川大地呈现出一派丰收的景象。在龙安镇井戈村,收割机轰鸣声隆隆,金黄的稻谷被快速地运上农用车,这正是稻谷种植大户黄大哥最忙碌的时节。

2020年初,黄大哥回到老家创业,注册了家庭农场,就和水稻种植打起了交道。创业之初,他缺少部分资金,江西黎川农商银行第一

时间为其办理了惠农贷款,让他的创业梦顺利落地。此后,黄大哥每诞生新的想法,就会到农商银行坐坐,听取该行工作人员就政策和产品方面提出的建议,双方在信贷方面的合作也延续至今。

六年来,黄大哥的种植面积从最开始的二十余亩发展到现在一百八十余亩,还与朋友合伙成立了烘

干厂,家庭年收入达20余万元,奔头越来越足。

这只是黎川农商银行支持农村、农业、农民发展的一个缩影。一直以来,该行坚守支农支小定位,是县域支持农业力度最大、服务农民最广的“主办银行”。截至目前,该行已发放涉农贷款21.87亿元,惠及农户10780户。

杨胜平

江油农商银行 拦截“电诈”守护群众“钱袋子”

近日,四川江油农商银行营业部营业室的电话里,传来市民带着哽咽又满是欣喜的声音。这通满含真情的致谢电话,为惊心动魄的“电诈拦截战”画上了温暖的句号。

事发当日,客户李某到该行营业网点办理定期存款提前支取业务。在发现客户提供的是一张今年1月才存入的三年期大额定期存单后,经办柜员立即提高警惕,询问取款用途、家人是否知晓等情况,该客户虽对答如流但拒绝提供家属联系方式。鉴于这一异常情况,经办柜员立即填写了《取现预约异常登记表》,为后续处置争得先手时

为争取时间,经办柜员先以利息损失劝留客户,并借“大额取现需先反诈宣传”之名,逐条宣读《防范电信网络诈骗风险提示书》。在察觉到客户的烦躁情绪后,经办柜员告知客户正在办理,并以完善个人信息为由顺利获取客户丈夫及儿子的联系方式,为后续遏挡备好条件。

在与客户家属联系的过程中,经办柜员又敏锐捕捉到客户试探密码的反常操作。在得知客户并不知道原始密码,想要通过重置密码来完成取款业务后,经办柜员更加肯定了自己的判断:正常情况下,谁会在不知道原始密码的情况下,急着重置密码取钱?

结合之前该客户不提供家属联系方式、试探密码等情况,他认定客户大概率是遭遇了电信网络诈骗。

正当经办柜员准备联系客户家属进一步核实情况时,柜面电话突然急促响起。电话那头,该客户的丈夫焦急地要求柜员拒绝其取款要求。尽管该客户仍坚持要求重置密码支取存款,但经办柜员依据家属明确反对的意见,依法依规拒绝了其取款申请。随后,为彻底阻断风险,避免该客户转至其他网点继续操作,经办柜员第一时间为该存单添加了风险提示信息,通过全流程闭环管理,切实阻断了风险,有效守护客户的“钱袋子”。

王丽

瑞丰农商银行创新信贷产品
为地方经济注入金融“活水”

近日,浙江农商联合银行辖内瑞丰农商银行向浙江麻银佳纺织科技有限公司发放155万元“中试贷”,专项支持其抗菌功能性纺织品中试环节。这不仅为浙江省内首笔聚焦科研成果转化关键阶段的创新信贷产品,更标志着地方银行在破解科技型企

业“中试难、融资难”痛点上实现突破性探索。这一创新实践,正是瑞丰农商银行近年来深耕金融“五篇大文章”的缩影。

近年来,该行始终锚定服务地方经济本源,通过创新产品、优化模式、整合生态等方式,为区域产业升级、乡村振兴、民生改善注入强劲动能。面对传统产业增长见顶、科技型企

业融资难等问题,该行推出“星火计划”,构建覆盖企业全生命周期的服务矩阵。该行针对研发孵化期企业轻资产、缺抵押的痛点,以核心团队背景、知识产权为授信依据,创新推出“人才专属贷”“创投指数贷”等纯信用贷款产品;深化“投贷联动”,联合头部投资机构为产能扩张阶段企业提供股债结

合融资,助力企业突破财务指标限制;为产业链整合阶段企业提供“并购贷”、IPO辅导等金融服务,推动企业顺利实现转型升级。聚焦柯桥滨海海工业区印染产业低碳发展需求,该行创新推出“排污权抵押贷”,将企业环境权益转化为融资工具,破解环保投入资金瓶颈。通过与政府生态环境部门、交易平台系统对接,该行实现贷款“一网通办”,切实做到简化流程、降低成本;配套绿色信贷政策,单列专项额度、为相关企业提供利率优惠,优先支持节能减排项目,严格管控“两高一剩”行业信贷额度,为高污染行业绿色转型提供可复制的“瑞丰方案”。

针对“三农”融资难、融资贵及农村数字鸿沟问题,该行实施“专项方案+试验任务”的双轮驱动措施,聚焦发展轴建设、特色产业培育等领域,推出《实施金融“五大行动”助力缩小“三大差距”专项方案》;试点全国农村改革试验区“农村数字普惠金融”改革任

崇左农商银行
共建融热血 服务践初心

为进一步激发党员干部的社会责任感和服务奉献精神,广西崇左农商银行与崇左市中心血站开展了以“共建融热血,服务践初心”为主题的联建活动。

崇左农商银行副行长陈丹黎表示,该行作为扎根地方、服务“三农”和小微企业的本土银行,在致力于提供优质金融服务、推动经济发展的同时,始终不忘肩负的社会责任与担当,此次联建活动,正是该行践行初心使命、奉献社会、服务群众的一次生动实践。

陈益如

南和农商银行
“惠农快贷”为秋收护航

时值金秋,河北南和农商银行“惠农快贷·秋收护航”主题宣传摊位前人头攒动。工作人员被老乡们围得里三层外三层,笔记本上记满了“红薯苗钱”“大棚膜”“农机保养”的资金需求

当下正是“双抢”的关键期,老乡们一边要盯紧玉米、花生的后期管理;一边要备足冬小麦种子、化肥,可不少老乡盯着自家田头,因为资金不足而犯了难。此时,南和农商银行的承诺掷地有声:“‘惠农快贷’就是给秋收备的‘应急钱’!只要您是南和区搞种植、养殖、农机服务的,带身份证、土地流转合同或

活动期间,该行员工代表覃毅为中心血站职工介绍了与其日常生活紧密相关的金融常识,双方职工代表蒙骏、陆保伶分别分享了对公益服务的理解与感悟;该行到场员工参观了中心血站的采血科、成分供血科、检验科等工作区域,近距离观摩了血液从采集、检测、分离、储存到发放的全过程。活动最后,该行党员干部积极响应,热情参与无偿献血活动,充分展现了农商人的爱心与担当。

陈益如

者农民专业合作社证明,扫码填信息,系统五分钟初审,最快当天就能到账!”

正如该行负责人所说,“惠农快贷”不是简单的贷款,而是乡亲们“资金有底、销路有望”的金融底气。依托这一产品,南和农商银行正在将这场为农忙季量身定制的金融“及时雨”,播洒向田间地头。

要星光

宾川农商银行
“贷”动核桃产业发展

走进拉乌乡,映入眼帘是漫山遍野的核桃林。与宾川县大多数坝区的干热河谷气候不同,拉乌乡是典型的高寒山区,当地群众因地制宜发展核桃产业,目前共种植核桃16万亩。

近年来,拉乌乡不断调整优化产业结构,持续建强建优核桃加工产业链;当地农户持续改良核桃品质,本土企业深入探索核桃精深加工。云南宾川农商银行行拉乌核桃产业提供充足信贷资金支持,今年以来累计为核桃产业发放贷款7125万元。

该行主动担当“乡村振兴主办行”使命职责,为当地核桃种植户提供包括

存款、贷款在内的一站式金融服务,赢得了当地群众的信任和认可。

拉乌乡有5家规模较大的本土核桃加工企业,这些企业都与宾川农商银行有密切业务往来。以宾川拉乌峨溪核桃坚果有限责任公司为例。该公司主要从事核桃果和核桃仁加工,通过“832平台”与宾川农商银行形成合作关系。基于该公司发展需求,宾川农商银行拉乌支行为其发放50万元小微企业贷款;同时,宾川农商银行工会从“832平台”采购该企业出产的农副产品,形成“双赢”的发展局面,为乡村全面振兴持续赋能。

刘卿

武乡农商银行
多措并举优化农村金融服务

长期以来,山西武乡农商银行始终紧扣乡村振兴战略部署,以创新举措破解农村金融难题,用金融“活水”滋养乡村发展。

武乡村村落分布较广,部分偏远乡村金融服务存在短板。基于这一实际情况,该行针对性优化服务网络,在乡镇核心区域升级综合服务网点、在偏远村落设立“乡村金融服务站”,真正实现“小事不出村、大事不出乡”;组建武乡农商乡村金融服务队,着力把金融服务送到村民的“家门口”和心坎上。

武乡县农户和新型农业经营主体常因抵押物不足面临融资困境。基于这一情况,该行创新风险评估与担保方

式——对于家庭农场、农民专业合作社等新型经营主体,推出“信用+产业”授信模式,为诚信经营主体提供无抵押、低利率的信用贷款。

为适应农村数字化发展趋势,该行积极运用大数据、人工智能等技术,整合农户征信、生产经营、社保医保等数据资源,构建符合武乡县实际情况及特点的信用评价模型,实现农户信用信息一键查询,贷款申请线上提交,审核放款快速响应,大幅缩短贷款办理时间;围绕武乡县农业产业链,开发“惠农贷”“居民贷”“助业贷”等特色产品,实现订单、物流、资金流数据互通,切实解决农户的资金难题。

李静

大城县农信联社
架起“银农”桥 串联大产业

近年来,河北大城县农信联社通过精准对接农户需求、创新金融服务模式、搭建协同发展平台,将分散的小农户与产业链各环节紧密联结,走出了一条“‘银农’携手、共促产业”的乡村振兴新路径。

该联社组建“金融村官+客户经理”服务团队,深入田间地头、农户家中,全面摸清小农户在生产、经营、发展中的痛点与盼点,为后续定制化金融服务打下坚实基础。

针对小农户普遍缺乏抵押物、贷款审批流程复杂等问题,该联社推出以农户信誉、种植养殖规模、经营状况为授信依据,可灵活调整贷款期限与还款方

式的“惠农快贷”“兴农易贷”等一系列适配农户生产经营特点的金融产品,并通过简化贷款审批流程的方式,让农户在需要资金时“贷得到、用得快”。

该联社主动对接当地农民专业合作社、家庭农场、农产品加工企业,搭建“农户+农民专业合作社+企业”模式,引导小农户加入合作社,降低生产成本、提升产品质量;助力农产品加工企业与农户建立稳定合作关系,让农户“种得好、卖得出、有收益”;为农民专业合作社、农业企业提供专项信贷支持,鼓励其扩大规模、升级设备,带动更多小农户融入产业链,形成“小农户参与、大产业带动”的良性发展格局。焦艳菊



山西和顺农商银行围绕玉米种植户产前、产中、产后资金需求,打出精准服务“组合拳”。该行客户经理深入田间地头,掌握种植规模与经营状况,针对购置农机、收割烘干等环节推出“惠农通”等专项贷款产品;通过“晋享生活”APP现场采集信息、实时审批,实现最快当天放款。图为该行客户经理为种植户介绍相关产品。

刘勇江