

杭州联合银行 参与“银发”经济ABS项目

近日,浙江农商联合银行辖内杭州联合银行以保函增信方式参与的“财通—杭州滨江知识产权第2期资产支持专项计划(科技创新)”成功发行,该项目是全国首单含数据知识产权的“银发”经济专题资产证券化产品。

此次知识产权ABS(资产支持专项计划)项目在深交所和浙江证监局的指导下,由杭州高新区(滨江)发展和改革局联合区市场监管局和区民政局,与财通证券、杭州联合银行滨江区支行等单位合作推进落地,发行规模为1.025亿元,期限364天,企业最终实际承担融资成本仅为1.195%,有效破解了中小微企业融资难题,大幅度降低了企业融资成本。

此次ABS项目服务于“银发”经济相关产业,入池资产涵盖杭州联合银行服务的14家优质科创型企业客户的71项专利,涉及医药、健康、医疗产品等领域,紧密契合国家积极应对人口老龄化的战略方向,通过金融创新引导资本流向“银发”经济领域。同时,该项目将企业持有的数据知识产权作为核心底层资产,有效盘活了企业“沉睡”的数据资产,助力数据资源价值转化,激励企业加大对数据资产的积累、整合和创断应用。 吴丹力 洪宇婷

阿坝农商银行 填补景区金融服务结算空白

近日,在四川阿坝农商银行党委的坚强领导下,经过半年沟通协调,九寨沟支行与四川尊品正耀企业咨询管理有限公司达成合作,完成九寨沟景区“诺日朗·风味街收银通”项目19台收银机的安装调试,成为景区内唯一整体嵌入合作的金融机构,正式填补了九寨沟景区因自然保护区规定长期存在的金融服务结算空白。

此次落地的“收银通”项目,精准选址于景区核心区位——诺日朗游客服务中心。这里是九寨沟景区“双沟”交汇处,不仅是游客唯一的用餐、休息、购物场所,更是景区最大的观光车换乘地,独特的区位优势催生了丰富商机。此次安装的自助收银设备,实现了诺日朗游客服务中心所有餐饮店铺收银全覆盖,为游客与商户提供了便捷的支付结算服务。 张仲丽

邵阳农商银行 推出“邵阳快贷”产品

近日,公职人员小罗在湖南邵阳农商银行公众号上成功申请了“邵阳快贷”10万元,真正意义上实现了客户“零跑腿”“无纸化”线上办理贷款业务功能,有效突破了传统业务痛点、难点、堵点,得到广大用户的一致好评。

据悉,“邵阳快贷”申请额度最高可达50万元,利率低至3%,重点支持关键民生领域,打造“520”极致客户体验——5分钟申请、20分钟放款、0手续费,客户现场体验放款速度仅耗时9分钟,支持随借随还、前期免还本等灵活方式。该行还通过建立“白名单”准入机制,贷前采用人脸识别与客户签名,贷后依托数据回检,实现业务发展和风险控制“两手抓”。 文春艳 黄橙紫

上思农商银行 开展无偿献血活动

近日,广西上思农商银行开展了“金桂星火”无偿献血活动。防城港市中心血站的采血车缓缓驶上上思农商银行。在工作人员的引导下,该行员工有序地进行献血登记、测量血压、血液初筛等准备工作。此次献血队伍中,既有多次参与献血的“老将”,也有初次奉献爱心的“新兵”。他们纷纷表示,献血不仅能够帮助他人,也是自己对社会应尽的一份责任。

一直以来,上思农商银行积极践行社会责任,开展了形式多样的公益活动。此次无偿献血活动,是弘扬“雷锋精神”、传递爱心的生动实践,展现了“农商人”的担当与风采。 刘美宏

武冈农商银行 “福祥e支付”赋能“银校”合作

为解决校园餐费收缴管理痛点,湖南武冈农商银行主动响应武冈市教育局校园餐集中整治工作,以数字化转型为契机,纵深推进“缴费便捷、管理高效、服务增值”的校园金融生态圈建设,创新构建“校银家”一体化服务新模式,以“福祥e支付”智慧缴费平台有效赋能“银校”合作。

通过“福祥e支付”平台,学校仅需导入学生基本信息、缴费项目及金额,家长即可通过扫码绑定学生信息完成缴费。该平台支持学校实时查看各班级缴费进度,显著提升缴费效率,彻底革新了传统线下缴费、人工统计、流程繁琐的模式,大幅降低了学校时间成本与人力投入。该平台的收费、对账功能,为学校餐费收缴管理提供了高效、便捷的数字化解决方案。截至目前,该平台完成交易19398笔,金额671.13万元。 段海霞

鹿泉农商银行搭建支付场景

助力景区停车场升级更新

国家AAAA级景区抱犊寨是一处集历史人文和自然风光于一体的名山古寨,因其风光奇异独特,景色宜人,被誉为“天堂之幻觉,人间之福地,兵家之战场,世外之桃花源”的天下奇寨,早已成为“河北省旅游名县”的一张亮丽名片。看着停车场来来往往的车辆,该景区负责人感慨地说:“设备更新前,有时候前车慢一点,后面就要排上六七辆车。自从河北鹿泉农商银行帮我们更新了设备和系统,游客可以用ETC结算停车费,车辆离场速度一下就上来了。很多游客都反映,这些服务细节直接提升了游览感受。”

作为和鹿泉文旅合作多年的地方金融机构,除信贷服务外,无论是线上线下售票结算,还是工资代发,鹿泉农商银行一直坚持为地方文旅发展提供坚定的金融支持。在调研回访中,该行员工了解到,抱犊寨共有两个大型停车场,总占地近

70亩,设有停车位1406个,由于设备和系统原因,停车费只能通过微信、支付宝缴纳,出场时仍需游客拿出手机进行扫码。客流量高峰期,很容易造成拥堵。为此,停车场管理机构——山水韵文旅想找到一个更为便捷的支付结算系统,让旅客车辆离场时无需进行停车等待、扫码或输入车牌号等额外操作,实现自动扣费、不停车快速通行。

鹿泉农商银行在了解客户需求后,迅速安排专人对接。因之前有着多家停车场支付场景建设的经验,该行结合景区管理发展规划,向景区提供了开发停车场收费项目的解决方案,为景区停车场增加AI识别机设备和ETC无感支付停车缴费系统。在反复勘测、试运行后,于2025年8月正式上线运行。

“虽然刚刚上线运行,但现在每天至少有400多笔停车费是通过ETC完

成的,实现了真正的‘秒进秒出’。等到双节的客流量高峰,将极大提升车辆通行效率,减少游客等待时间。”据统计,仅8月,抱犊寨停车场系统就实现缴费3.86万笔,大大提高了停车场的运行效率。

随着智能手机的日益普及、移动网络持续迭代,消费者对支付方式也提出了更智能、更便捷的要求,鹿泉农商银行将支付场景建设作为深耕当地市场、提升客户黏性、推动数字化转型的重要抓手,加快构建辖内多元化移动支付场景服务生态,将金融便民服务融入群众日常生活的各个场景中,并持续优化用户体验,为客户提供更加无缝、高效和个性化的支付体验。截至8月末,该行已先后搭建起便民民生缴费、停车场缴费、校园一卡通、文旅消费等多个支付场景,仅2025年,各支付场景累计交易31.48万笔、金额823.89万元。 刘思雯



山西尧都农商银行将“千企万户大走访”与整村授信相结合,充分发挥自身优势,积极收集和完善农户信用信息、信用等级评定建档,减少农户的融资成本,为乡村振兴提供常态化金融支撑,让更多金融“活水”流入乡村。同时,该行以网格化营销助力金融服务精准化,明确各分支行服务网格区域,指定专人负责访护辖内客户,加强周边社区商户营销,确保走访需求全覆盖、建档全覆盖、金融服务全覆盖,切实让“小网格”发挥出“大作用”。图为该行工作人员到农户种植基地宣传金融政策。 陈萍 康建军

洪湖农商银行碧波支行推出“价值信用贷”

让企业“软实力”变为融资“硬通货”

“真没想到,技术和信誉也能‘变现’!农商银行真是懂企业所需。”近日,武汉某装备公司负责人在成功获得200万元纯信用贷款后感慨道。这正是湖北洪湖农商银行碧波支行创新推出“价值信用贷”,精准破解企业“轻资产、缺抵押”融资难题的生动实践。据悉,该支行近期已成功为两家企业发放“价值信用贷”共计430万元,以高效、灵活的金融服务为地方实体经济注入新动能。

武汉某装备公司洪湖分公司是一家大型工业仓储货架生产商,拥有完整生产线和广泛的市场应用,已完成近千个工程项目,是多家跨国企业的稳定供应商。随着订单持续增长,该企业急需扩大生产规模,

却因缺乏足值抵押物而面临融资瓶颈。该支行在“六访六增”常态化走访中主动上门,深入企业一线,全面评估其技术实力、专利成果和市场信誉等“软实力”,精准识别融资需求。依托“价值信用贷”专属审批通道,该支行迅速完成200万元纯信用贷款的审批与发放,及时为企业纾困解难,助力其加快扩产步伐,提升市场竞争力。

此外,该支行还运用同一款产品,为洪湖一家黄金销售企业成功发放230万元贷款。两家企业从对接至放款全程高效顺畅,均凭借“价值信用贷”这一创新融资模式顺利获得资金支持,赢得了企业的高度认可与赞誉。

涉县农商银行多措并举

提升反假货币工作质效

为维护人民币信誉和金融秩序,保障人民群众财产安全,河北涉县农商银行始终将反假货币工作放在核心位置,通过强化思想引领、提升专业能力、扩大社会宣传等措施,提升反假货币工作质效。

该行将反假货币工作纳入年度重点工作,研判形势、部署任务,明确前中后台各部室的职责分工,形成“一把手”负总责、分管领导具体抓、各部门协同推进的工作格局;定期收集并内部通报该行的假币案例及风险提示,通过剖析案例根源,让员工深刻认识假币带来的危害及失职可能承担的法律后果,始终保持对假币风险的高度警惕。

该行组织全辖现金从业人员进行反假货币证书培训及考核,全面提升假币识别、堵截与处置能力,确保该行反假货币的专业性、权威性、规范性;所有对外支付现金的网点、ATM机配备的点验钞机、清分机均符合最新的国家鉴伪标准,并建立机具管理台账,严格执行定期维护、升级和报废制度,确保机具始终处于最佳工作状态,充分发挥技术防范作用。该行严格要求柜面执行“现金收付两条线”和“双人复核”制度,收入现金必须经机器初筛和人工复点,付出现金必须经过清分或整点。该行在全辖33个营业网点设置反假货币宣传台,摆放《反假货币宣传手册》和真假货币对照图(带水印、安全线等透视框),方便客户取阅和对照;利用客户办理业务后的等待时间,主

动进行“一分钟微沙龙”讲解。同时,该行借势“一池两新万企”行动,深入社区、乡村、学校、企业、集贸市场等现金使用密集区域,进行面对面宣讲,针对老年人、个体工商户、农民等易受假币侵害的群体,采用当地方言、实物对比等更接地气的方式,重点讲解“一看、二摸、三听、四测”的鉴别技巧和误收假币后的正确处理方式。

此外,该行在微信公众号定期发布以反假货币为主题的长图文、小视频等,内容生动有趣,易于传播和分享。同时,该行还在全辖网点LED屏、液晶电视循环播放反假币标语和公益宣传片,扩大宣传覆盖面和社会影响力,共同营造“人人反假、人人有责”的良好社会氛围。 李焱

淮安农商银行

为新型离岸国际贸易提供高效服务

为更好支持新型离岸贸易发展,江苏淮安农商银行在国家外汇管理局淮安市分局的指导下,立足地方所需,回应企业所盼,主动营销有产供应链延伸境外需求的实体企业,积极为新型离岸国际贸易提供适配金融资源。

在“稳外贸”走访中,该行了解到Y企业是一家专注于机械设备进出口的外贸企业,其经营模式是根据客订要求从境外采购设备直接销售至下游海外客户。同时,意大利供货商因拥有专业设备的专利权要求以欧元计价,Y企业为避免采购端与销售端双重汇率风险,在收汇端以跨境人民币结算。该业务

符合新型离岸贸易“两头在外”“三流分离”的特点,同时又存在跨币种的特殊情形,展业难度较大。在国家外汇管理局淮安市分局的指导下,该行坚持“重实质、轻形式”的原则,切实履行“展业三原则”,帮助企业厘清“货物流、信息流与资金流”商业背景和逻辑关系,在确保业务合规的基础上高效为企业办理6笔,合计37.67万美元先收后支模式的特殊离岸转手买卖业务。Y企业负责人表示:“这么复杂的业务一次性就能完成,办理时间不超过半小时,极大地降低了企业的时间成本和脚底成本。银行办事效率相当高效。” 王冰 侍子寒

侯马农商银行

“三维赋能”激发存量客户价值

山西侯马农商银行深挖存量老客户中蕴藏的业务潜力,将激活“沉睡”老客户作为推动贷款增长的关键路径,构建“数据筑基—分级对接—需求适配”的三维赋能执行体系,有效激发存量客户价值,为业务高质量发展注入持续动能。

侯马农商银行聚焦“有合作史、无授信信”的存量客户群体,从核心系统提取近四年有贷款记录但当前无有效授信的客户数据,建立“一户一档”专属档案,客户标签不仅涵盖基本信息与信用履约情况,更深入标注经营生命周期、历史合作深度、贷款用途及曾反馈的服务痛点等关键维度,实现对客户需求的动态化、可视化管理,为后续差异化服务提供有力数据支撑。

为提升回访实效,侯马农商银行建

立“行长牵头+客户经理联动”的分级对接机制,按客户需求匹配相应服务资源,对经营复杂、有综合金融需求的小微企业主,由行长带队上门,定制一揽子解决方案;对需求明确的普通客户,由客户经理一对一专项服务,提前准备材料,提升办理效率;对暂无明确需求的客户,则以轻量回访保持联系,记录潜在需求,为后续服务铺垫。

侯马农商银行建立“需求—产品”快速匹配机制,实现“一户一策”精准推荐。面向个人消费类需求,该行主推便捷灵活的消费贷;对商户与企业经营周转,重点推介“小微银行富商贷”,适配“短频快”资金特点;对暂无贷款需求的客户,则引导办理存款、电子银行等业务,夯实合作基础,增强客户黏性。 陈英杰

凌云农商银行

“警银”联动阻断投资骗局

“这是正规投资,还有‘专家’讲课,‘高回报’,怎么可能是诈骗呢?”面对广西凌云农商银行柜员的耐心劝阻,72岁的盘先生仍对自己参与的“高回报”项目深信不疑。

事发当天,退休教师盘先生来到凌云农商银行营业部,要求提高银行卡的非柜面支付额度。该行经办柜员在按流程核查交易流水时,发现了诸多异常信号。凭借高度的责任心,该行经办柜员并没有简单地办理业务,而是耐心与盘先生沟通,询问其资金来源及提高非柜面支付额度的用途。

盘先生表示,资金来源是他参与的一个“投资分红”项目,并展示了手机上的“共建大湾区”投资APP。盘先生说自己每天都在APP里听“专家”讲课,坚信这是

一个能带来高额回报的好项目,想要提高非柜面额度,方便后续加大投资。

了解情况后,该行经办柜员基本判断出盘先生正遭遇“虚假投资理财”诈骗,立即对其进行劝阻。然而,盘先生对自己的判断力非常自信,对该行经办柜员的劝告不以为然。对此,该行经办柜员当机立断,将这一可疑情况上报给内勤副经理,并迅速启动“警银”联动机制,第一时间联系当地反诈中心。

反诈中心民警抵达现场后,详细查看了“共建大湾区”APP,民警当场确认这就是一起以“高回报”为诱饵的投资骗局。凭借执法机关的权威解释和同类案例展示,在该行工作人员和民警的劝说下,盘先生逐渐醒悟,避免了财产损失。 何燕娜

秭归农商银行

创新“7+N”脐橙产业链微贷模式

近年来,湖北秭归农商银行积极与地方党委、政府产业发展思路同频共振,利用“信用链+脐橙产业”数字平台,探索出“7+N”脐橙产业链微贷金融服务模式,将信用机制深度植入金融种植、加工、销售全流程,走出了一条以信用建设优化产业环境、促进良性发展的新路。

2024年,秭归县搭建“信用链+脐橙产业”数字平台,以信用信息化赋能脐橙全产业链为手段,实现脐橙产业企业、个人从业信用等分级分类管理。该平台动态归集全县2000多家脐橙经营主体的基本信息、经营数据和信用记录,对接湖北省市场监管局信用风险分类系统,将企业划分为A、B、C、D四类风险等级,实施差异化监管;对信用良好的企业,在财

政补贴、融资信贷、荣誉评选等方面予以倾斜,在行政审批与公共服务中提供便利,真正实现“守信者一路绿灯”。

秭归农商银行根据该数字平台,准确地将企业、橙农的信用评级与经营规模、生产情况相结合,围绕种植、初级精深加工、设备升级改造、项目立项投资、渠道销售体系、产业融合提升、物流电商“七大节点”,推广“N”种微贷产品,将微贷产品与脐橙产业链各环节无缝对接,为金融助力脐橙全产业链发展提供“解决方案”。2025年以来,该行已为6358户橙农发放贷款6.82亿元,为1015家服务脐橙产业链各类经营主体贷款8.97亿元,推动脐橙产业全环节升级,全链条增值。 王卫东

莲花农商银行

以绿色金融推动农业企业低碳转型

在绿色发展理念指引下,江西莲花农商银行积极深化绿色金融实践,聚焦生态资源转化与乡村振兴,通过多项举措助力生态价值实现,推动经济社会低碳转型与可持续发展。

“农贷通”产品是萍乡市针对农业企业、农产品加工及生产供应基地推出的财政贴息贷款产品,具有融资担保、财政贴息、额度高、利率低等特点,可有效缓解农业企业融资难、融资贵问题,为区域绿色农业发展提供稳定、低息的资金支持。自今年7月推出“农贷通”以来,该行已发放4笔、金额1000余万元。

该行还依托资金支持、政府贴息与风险分担、企业生态价值实现与保护责任履行的合作机制,有效降低企业融资成本,分散银行信贷风险,实现生态产品价值可持续转化。如莲花农商银行支持的江西吉内得实业有限公司,通过有机水稻种植、绿色畜牧和生态旅游等多元化经营,实施生态修复与旅游开发,不仅改善了当地生态环境,也促进了企业发展和居民就业增收;支持的江西胜龙牛业集团有限公司,通过土地流转和帮扶产业合作等方式,带动农户增收,推动农业产业的可持续发展。 朱雨婕