

黄冈农商银行
创新推出“军创贷”

夏先生是一名“90 后”退役军人。退役后,他返乡创业,开办了一家快递站。随着经营规模不断扩大,资金周转成了他创业路上的“拦路虎”。湖北黄冈农商银行得知这一情况后,立即安排客户经理上门对接,以“军创贷”精准匹配夏先生的实际需求,仅用 3 个工作日便完成资料收集、备案核实并成功放款 30 万元。

今年以来,为扎实开展“拥军优抚”服务,支持退役军人创新创业,黄冈农商银行主动对接退役军人事务局、财政局、人社局等相关部门,深入调研退役军人创业需求,创新推出“军创贷”专属金融产品。该产品精准覆盖退役军人个体工商户、退役军人创办的小微企业、农民专业合作社等经营主体,具有额度测算灵活、手续简便、利率优惠等特点。荣立军功的创业者还可以进一步享受该行提供的利率专属优惠和额度提升,叠加财政贴息后,综合融资成本显著降低。

“军创贷”是黄冈农商银行践行金融政治责任、落实普惠金融政策的生动实践,也是该行助力退役军人“创业有扶持、发展有保障”的具体行动。下一步,该行将继续深化“拥军优抚”服务模式,不断优化服务流程,推动各项惠军金融政策落细落实,为退役军人创业就业保驾护航。 吴鑫鹏

绛县农商银行
金融“活水”润泽山楂产业链

山西省绛县安峪镇的山楂园里,金灿灿的黄金甜山楂挂满枝头,农户们忙碌地采摘、分拣、装箱。这番丰收景象背后,少不了山西绛县农商银行持续不断的金融支持。

时值山楂收获季,该行员工深入果园,了解山楂收成与市场前景,以及山楂产业链相关主体的资金和金融服务需求。据统计,今年以来,该行已累计为山楂产业链各环节投放信贷资金超 8500 万元,支持种植户、农民专业合作社及加工企业 362 家,通过便捷的信贷服务为产业注入金融“活水”。

该行组织工作人员深入调研摸清山楂产业的实际情况,依托整村授信惠民工程,面向山楂加工企业、种植户和农民专业合作社开展大走访,建立山楂产业跟踪服务台账,为精准金融服务奠定基础,并据此从山楂的种植、管理、销售、加工、储存等不同环节入手,为其提供全方位的渠道、产品和服务。

在积极为相关经营主体提供信贷支持的基础上,绛县农商银行主动帮助农户拓展销售渠道,通过拍摄农户短视频的方式向网友推广绛县特色农产品,有效改变了产品单一的销售渠道,全面拓宽特色农产品销路。

下一步,绛县农商银行将继续秉持支农支小的服务理念,深耕细作“三农”领域,为乡村振兴贡献更多金融力量。 柴景怡

隆尧县农信联社
为特色产业集群注入金融动能

绿色智能铸造产业集群作为河北省隆尧县的经济支柱产业,集聚阀门制造、铸铁炊具等配套企业百余家,目前已形成特色产业链生态。为破解产业链上中小企业融资痛点,河北隆尧县农信联社以金融“五篇大文章”为指引,借“一池两新万企”行动契机,着力构建产业链金融服务体系,实现金融“活水”与产业需求的精准对接。

针对县域产业集群特点,隆尧县农信联社通过实地调研完成企业精准“画像”,创新推出“铸易贷”“钉易贷”等专属信贷产品,实施“一群一策”服务策略;突破传统“一年一还”模式,依据企业研发、生产周期匹配 3—10 个月中长期信贷,实现“资金跟着项目走”的动态适配。截至目前,隆尧县农信联社已为兴业路科技园 10 家企业投放信贷资金 0.34 亿元,评定信用微企 10 家,特色产业集群贷款余额达 13.64 亿元,既完善了产业链信用体系,又以精准滴灌的金融服务擦亮县域特色产业“金色名片”,为产业集群高质量发展注入持续动能。 国晓辉

樟树农商银行合理利用金融资源

精准滴灌中医药产业

作为扎根“中国药都”樟树市 70 余年的本土法人银行,江西樟树农商银行始终坚守金融本源,锚定中医药产业这一地方首位产业,通过定制化产品、机制化服务、链条化支持,将金融资源精准滴灌至中医药种植、生产、流通全环节,为千年药脉注入农商动力。

该行针对中药材种植周期长、药农抵押不足的痛点,创新推出“百福药农(种植)贷”,打破传统信贷对抵押物的依赖,缓解药农前期投入大、回报周期长的资金压力;针对医药企业生产加工环节资金需求大、担保方式单一的问题,推出“抵押+信用+保证”综合授信模式,配套“医药流通信用贷”“应收账款质押贷”“专项再贷款”三大特色产品,着力破解其融资难题;针对樟树中药材市场商户交易频繁、资金需求急的特点,创新“百福药商贷”,服务对象覆盖种植户、贸易商、药店等全流通主体。

在此基础上,该行成立“中药材种

植金融服务专班”,由支行行长任组长,客户经理、综合柜员为成员,按乡镇划分责任片区,对 242 个行政村实行“分片包干”,并根据走访情况建立“一户一档”台账,需求响应率达到 100%;针对老年药农不熟悉线上操作的问题,该行安排客户经理通过电话指导、视频连线等方式协助办理。今年以来,该行累计协助药农线上受理贷款申请 200 余笔,放款 5702 万元。

该行深化“银政”合作,共享全市中药材种植户、医药企业、商户清单,联合农业农村局、乡村振兴局开展“整村授信+党建引领信用村”建设,将药农信用评价与村党组织评议结合。截至 9 月末,该行已完成 221 个村委、8.5 万户村民的调查摸底,授信农户 3721 户、金额 10.6 亿元。

该行聚焦中药材种植“小、散、弱”问题,通过金融支持推动规模化、标准化发展,引导药农加入“企业+农民专

业合作社提供批量授信。截至 9 月末,该行累计支持中药材专业合作社 28 家,贷款余额 1.1 亿元,带动 4000 余户药农参与规模化种植。

该行针对中医药加工环节设备落后、仓储不足的短板,加大对加工企业、冷链物流项目的支持力度,累计发放贷款 3.8 亿元,助力 12 家中药饮片企业更新生产设备、建设洁净车间;创新“仓单质押贷”,针对在建的 4 家中药材现代冷链仓储物流中心,引入第三方评估公司对仓储货物进行价值评估,按质押率最高 70%核定授信额度,年利率低至 4.8%。

该行围绕中医药流通环节“渠道窄、经纪人融资难”的问题,创新服务模式,打通产销链路。针对樟树市 3 万余名医药销售从业人员需垫付中标费用、前期资金压力大的实际情况,该行推出“百福精英贷”。截至 9 月末,该行累计发放贷款 2.51 亿元,支持 570 名经纪人拓展业务。 刘锐钢



山西临猗农商银行前移金融服务窗口,紧扣辖内葡萄、石榴等应季水果产销关键期,组织党员干部、青年员工深入田间地头,确保服务“不打烊”。目前,该行当年投入专项信贷资金 4.25 亿元,以“真金白银”守护群众“果盘子”。图为该行工作人员与农户一起采摘葡萄。 黄晓

射洪农商银行创新金融产品
支持渔业绿色循环发展

今年 5 月,四川省射洪市成功入选 2025 年国家渔业绿色循环发展项目。四川射洪农商银行主动作为,积极创新金融产品,为项目实施主体提供前期流动资金,为推动射洪渔业高质量发展提供强有力的金融支持。

针对该项目部分实施主体前期投资压力,射洪农商银行主动与市农业农村局对接,深入调研项目融资需求,以创新推出的“乡村振兴·活体贷”“乡村振兴·设施设备贷”等特色金融产品为抓手,为渔业项目播洒金融“及时雨”,确保政策红利转化为发展实效。

位于香山镇苏家堰村的四川川堰农业有限公司是本项目清单企业,主要从事鲈鱼和大闸蟹养殖。该公司现有标准化池塘 125 亩,年产鲈鱼 200 吨,设施渔业 3600 立方米水体,可实现年产鲈鱼 150 吨;工厂化循环水苗种繁

育车间 400 平方米,实现年出鲈鱼苗 200 万尾。2024 年,该公司年产优质水产品 350 余吨,产值达 2000 余万元。

“公司一直以来自有资金较为充足,但是近半年扩建厂房,资金就紧张了。”该公司负责人张强说道。针对该公司资金短缺的情况,射洪农商银行打破传统信贷模式,不再单纯依赖抵押物,而是综合考量其经营状况、水产规模,为其授信 500 万元信用贷款,支持该公司开展池塘生态化改造、设施设备更新和优质苗种采购。

射洪市天仙镇水产养殖大户罗先生,从事生态渔业养殖五年。他积极响应国家“2025 年射洪市渔业绿色循环发展试点项目”政策号召,计划引进智能循环水系统、封闭式养殖工厂,但高达 300 万元的资金缺口让项目一度陷入了停滞。了解到这一情况后,射

洪农商银行基于其成熟的养殖技术和良好信用,为其发放 300 万元贷款。

通过精准的金融支持,该行不仅帮助经营主体解决了资金难题,更促进了渔业发展方式转变。项目建成后,将实现养殖尾水资源化利用或达标排放,水资源消耗大幅降低,水产品质量提升,促进水产企业和养殖户创收,实现经济效益和生态效益的双赢。

今年以来,射洪农商银行针对畜牧业和水产养殖业特点,积极推出特色无抵押金融产品,着力破解企业融资难题,构建了多元化金融服务体系。下一步,射洪农商银行将继续深化与农业农村部门合作,进一步创新金融产品和服务模式,加大信贷投放力度,为射洪市农业农村现代化提供更加有力的金融支撑,在服务乡村振兴中展现更大作为。 林艳 鄯国章

建德农商银行
助力农户种出“共富瓜”

2021 年,家住浙江省建德市寿昌镇的丝瓜种植户雷师傅计划修建大棚、增添灌溉设备,然而他的积蓄不够又借钱无门,急得天天在田埂打转。就在此时,浙江农商联合银行辖内建德农商银行客户经理小张主动上门,深入了解其生产计划和市场前景,随后仅用 3 天就为他办好了贷款。拿到钱后,雷师傅火速新建了 8 个大棚,当年丝瓜产量实现翻番,收入比过去两年总和还多。

看到雷师傅的生意越做越红火,村民李大姐也萌生了种植丝瓜的想法,却因担心贷款手续复杂,导致种植计划迟迟未能落地。得知这一情况后,小张带着团队上门,手把手教填表、讲政策,没几天,李大姐的贷款也顺利到账。就这样,建德农商银行上门送“贷”的故事一传十、十传百,仅过了一年多时间,大塘边村丝瓜种植面积从百余亩扩大到五百余亩,成了远近闻名的“丝瓜村”。

2022 年夏天,丝瓜丰收,可镇上卖不完、城里没门路。小张下乡看到这样

的场景,立刻联系“丰收购”电商平台,现场指导农户拍短视频、开网店。李大姐跟着拍了条“丝瓜咬开糯叽叽”的视频,第二天就有了订单。杭州、上海客户接下单,滞销的丝瓜很快卖空。

解决了销路,雷师傅又开始了新的计划:“鲜丝瓜过季就没收入,要是能加工就好了!”得知雷师傅的想法后,小张立刻帮其对接本地农业开发有限公司。在双方建立初步合作后,建德农商银行很快为其提供 100 万元授信,帮助企业引进流水线设备。此外,该行还联合农技员定期开课,指导村民开展绿色种植、贴“溯源码”,让寿昌糯米丝瓜的名气越来越大。

如今的大塘边村,千亩大棚连成片,冷链仓库里丝瓜待发货,村口开起“丝瓜宴”农家乐,游客忙着采摘、尝鲜。从零散种植到全链加工,从集市摆摊到电商热销,该行用金融“活水”让丝瓜藤结出了“共富瓜”。 叶露

泸溪农商银行
“双线联动”为农产品“出圈”赋能

近日,湖南泸溪农商银行主动扛起助农兴农使命,以非金融服务为切入点,联合泸溪县紫薇农业科技有限公司开展泸溪五果溜大秋甜柿专场推介活动,通过“线下沉浸式展销+线上全景式推广”的“双线联动”模式,为特色农产品搭建产销桥梁,助力太秋甜柿从“深山好物”走向“大众优选”。

在活动现场,泸溪农商银行工作人员全程主导展位搭建与现场推介:以新鲜饱满的太秋甜柿为核心布置特色展区,迅速吸引往来人员驻足;工作人员化身专业“产品推介员”,不仅邀请参观者现场品尝,更细致讲解甜柿背后的“品质密码”——“湘西高山果园日照足、雨量匀,得天独厚的自然环境让太秋甜柿甜度达到 16—20 度,果肉脆嫩无渣,每一颗都是天然的‘甜蜜馈赠’。”生动的讲解搭配直观的味觉体验,让不少参观者当场咨询购买渠道,线下展区就势成为太秋甜柿“圈

粉”的第一阵地。

线下展销火热进行的同时,线上直播间同步开启“带货模式”。泸溪农商银行工作人员再次转变角色,以助农主播身份与网友互动。镜头前,他们不仅展示甜柿圆润的外观、晶莹多汁的果肉,更深入讲述农户扎根深山、精心培育的故事。其朴实的话语引发网友共鸣,直播间内点赞、留言、下单不断,订单量实时攀升,线上渠道成为甜柿销量增长的新引擎。

此次“双线联动”活动,是泸溪农商银行践行普惠金融、助力乡村振兴的生动实践——长期以来,该行不局限于信贷支持,更以非金融服务为纽带,整合资源、搭建平台,为农产品“出圈”赋能。以此为开端,泸溪农商银行将继续探索“金融+非金融”协同助农模式,持续打通特色农产品产销链路,让更多“泸溪好物”走出深山、走向市场,为乡村产业高质量发展注入强劲动力。 周珂敏

沛县农商银行
推动纺织产业转型升级

在江苏沛县这片传统工业与现代农业交融的土地上,一场由绿色金融与科技金融共同驱动的产业变革正在展开。作为扎根县域的金融主力军,江苏沛县农商银行以“绿能贷”“苏科贷”“苏质贷”等创新产品为引擎,逐步构建起“政策引导+产品创新+风险共担”的绿色金融服务体系,着力推动全县规模以上企业实施绿色化改造,以金融之笔勾勒出县域经济高质量发展的生态蓝图。

沛县纺织产业年产值超 200 亿元,但高能耗、低附加值的传统模式长期制约其可持续发展。2025 年初,伴随电价上涨,纺织业、万豪纺织等龙头企业面临成本压力,屋顶光伏项目却因资金短缺一度停滞。

基于这一情况,沛县农商银行创新推出“绿能贷”,将节能设备投资与改造投入纳入授信核心评估,并引入省农担公司提供风险分担,先后为锦业纺织授信 200 万元、为万豪纺织授信 700 万元。预计至 2025 年底,当地规上企业光

伏覆盖率将突破 50%,年减排量有望突破万吨。

针对县域科技企业研发投入大、回报周期长的痛点,沛县农商银行打造了“初创期担保增信、成长期信用支撑、成熟期综合服务”的全周期支持体系。以徐州恒锦纺织有限公司为例,该企业手握十余项专利,却因缺乏抵押物面临融资难题。正在该企业负责人一筹莫展之时,沛县农商银行通过“苏科贷”,将专利数量、研发投入及政府补贴纳入授信模型,为其提供 400 万元信用贷款。技术落地后,该企业产品附加值显著提升,销售额稳步增长,助推县域纺织产业链向高端迈进。

截至 6 月末,该行科技企业贷款规模达 10.42 亿元,其中绿色技术领域占比显著,助力县域形成“固废处理—新材料研发—清洁能源应用”的绿色产业集群,相关企业年产值突破 50 亿元,为县域经济高质量发展注入源源不断的绿色动能。 朱朋 韩猛

武乡农商银行
深耕农村金融 提升服务水平

山西武乡农商银行作为本土金融机构的主力军,始终紧扣乡村振兴战略部署,以创新举措破解农村金融难题,用金融“活水”滋养乡村发展,在深耕农村金融的道路上迈出坚实步伐。

武乡县村域分布较广,部分偏远乡村金融服务存在短板。武乡农商银行针对性优化服务网络,在乡镇核心区域升级综合服务网点,配齐专业人员与设备,满足村民多样化金融需求;在偏远村落设立乡村金融服务站,投放自助存取款机、转账终端等智能机具,让村民在“家门口”就能办理存取款、水电费缴纳、社保医保代缴等业务;组建金融服务队定期驻村走访,了解农户种植养殖计划、农民专业合作社经营状况,精准对接资金需求,把金融服务送到村民心坎上。

武乡县农业以种植玉米、谷子、蔬菜及养殖牛羊为主,农户和新型农业经营主体常因抵押物不足面临融资困

境。武乡农商银行立足当地实际,创新风险评估与担保方式:对于家庭农场、农民专业合作社等新型农业经营主体,推出“信用+产业”授信模式,不仅参考财务数据,还结合经营年限、产业规模、市场口碑、带动农户数量等非财务指标,为诚信经营主体提供无抵押、低利率的信用贷款。

为适应农村数字化发展趋势,武乡农商银行积极运用大数据、人工智能等技术,提升金融服务智能化水平。该行整合农户征信、生产经营、社保医保等数据资源,构建符合武乡农村特点的信用评价模型,实现农户信用信息一键查询、贷款申请线上提交和审核放款快速响应,大幅缩短贷款办理时间。围绕武乡农业产业链,武乡农商银行先后开发“惠农贷”“居民贷”“助业贷”等特色产品,实现订单、物流、资金流数据互通,并为农户提供从种植到销售的全流程信贷支持。 李静