

北流市农信联社 为企业量身定制金融方案

近日,广西金融支持民营企业高质量发展座谈会在玉林市召开,并向广西银行业发出了支持民营企业高质量发展的倡议。

为做好靠前服务,广西北流市农信联社针对当地民营企业多、融资需求大的情况,全面落实支持小微企业融资协调工作机制,积极开展“千企万户大走访”活动,深入调研陶瓷、电子、百香果等特色产业的融资需求,为相关企业量身定制信贷方案,助力企业实现降本增效。

作为广西电子类龙头企业,广西北流市泰宏达电子有限公司近年来稳居行业细分领域核心地位。今年以来,该公司在扩产升级的关键期面临资金压力,北流市农信联社的金融服务专员主动上门了解情况,经过综合评估后,为其快速发放了1000万元流动资金贷款,助力企业在高质量发展的道路上稳步前行。

今年1月至9月,北流市农信联社累计新发放各项贷款18.63亿元,各项贷款余额达201.60亿元,为地方民营经济发展注入了源源不断的金融“活水”。
甘春燕 李永健

射阳农商银行 举办“银企”对接会

近期,江苏射阳农商银行携手苏州市盐商会成功举办了一场以“乡情贷”为主题的“银企”对接会,聚焦在苏盐城籍企业的金融需求,以精准金融服务赋能企业高质量发展。

活动当日,射阳农商银行行长顾作为重点推介了“乡情贷”专项金融产品。他从政策优势、申请条件、额度期限等多维度进行了产品解读,强调该产品依托“乡情纽带”,通过简化流程、让利优惠等方式,为企业提供更加便捷、低成本的信贷资金支持,为企业发展注入源源不断的金融“活水”。

在交流环节,企业代表们踊跃发言,结合自身经营实际与发展规划,提出了多项融资需求及建议。“银企”双方开展了深入务实的沟通,为后续精准服务奠定了坚实基础。

此次“银企”对接会的成功举办,彰显了射阳农商银行坚守定位、服务乡梓的责任与担当,也为该行后续拓展普惠金融服务、助推区域经济高质量发展积累了宝贵经验。
吴正娟

红安农商银行 创新“稻谷存货质押”贷款模式

作为一家长期专注农产品加工与销售的企业,红安某食品有限公司在每年秋分前后都有上万吨优质稻谷的收购需求,而粮食加工运转、市场销售及农户粮款支付等关键环节,均需大量的流动资金作为支撑。

今年5月以来,湖北红安农商银行在全辖开展“产业金融链长制”延链营销工作,将该公司列为现代农产品加工产业链重点服务对象。为切实履行金融服务实体经济的责任,突破企业融资瓶颈,红安农商银行创新推出“稻谷存货质押”这一贷款模式,并引入湖北省金融仓储有限公司作为第三方监管机构,将该公司的库存稻谷作为动态质押物,成功解决了企业融资难题。

自“产业金融链长制”延链营销工作开展以来,红安农商银行已累计在现代农产品加工产业链新增拓展上下游客户38户,新增产业链授信3072万元,实际发放贷款2317万元,为县域种植、养殖及农产品加工行业提供了坚实的金融支撑。
喻文莹

盐山县农信联社 发放500万元“专精特新贷”

近日,河北盐山县农信联社向河北某钢结构有限公司成功发放500万元“专精特新贷”,精准支持这家“专精特新”企业加快智能化升级与数字化转型,为企业发展注入了金融动能。

河北某钢结构有限公司是盐山县重点钢结构生产企业,拥有4.27万平方米的现代化生产车间和100余名员工。随着“双碳”目标的持续推进和建筑行业转型升级,该公司的订单量同比增长30%,在设备智能化改造、BIM技术中心建设等领域的资金需求逐渐加大。

盐山县农信联社深入开展“一池两新万企”行动,针对“专精特新”企业的金融需求,量身定制“专精特新贷”产品,仅用3个工作日就完成了500万元贷款的审批与投放,及时满足了企业资金需求。

该笔贷款将用于引进全自动焊接机器人生产线和建设BIM技术中心。该项目投产后,预计企业产能将提升20%、人工成本降低15%,数字化设计和服务能力显著增强。
石金魁 王董

护航小微企业成长

玉山农商银行优化服务机制

做个体工商户“金融伙伴”

玉山,那些散落在街头巷尾的“老味道”,是无数游子的乡愁记忆,也是城市烟火气的生动注脚。一碗热气腾腾的小炒,裹挟着熟悉的锅气;一块香甜软糯的糕点,洋溢着手工的温度。这些“小生意”关乎“大民生”。多年来,江西玉山农商银行坚守“金融为民”初心,以普惠金融“活水”精准滴灌,成为守护家乡“老味道”的坚实后盾。

“开化龙虾”是玉山一家有口皆碑的老店。多年来,该店铺负责人饶师傅一直想重新装修店面、升级厨房设备,让就餐环境更加舒适,但流动资金大多压在日常原材料采购上,店铺升级计划不得不一拖再拖。正当他犯难之际,玉山农商银行的客户经理通过“普惠日”扫街行动对该店铺的经营状况和资金需求进行了精准摸排,随后

以“一户一策”为原则,为其量身定制了融资方案,切实解决了其“信息不对称、融资无门路”的痛点。

“小南昌”是玉山一家赣菜推广店。多年来,该店铺把江西小炒做得风风火火,每逢传统节日,订单量都会暴增。今年以来,该店铺负责人李阿姨急需一笔资金提前囤积优质大米、蔬菜、食用油等原材料,但流动资金刚刚用于店铺装修升级,于是便联系了玉山农商银行的客户经理。得知这一情况后,该行立即启动快办机制,仅用2个工作日就为该店铺发放了30万元的信贷资金,及时解了李阿姨的燃眉之急。针对个体工商户“短、小、频、急”的融资特点,玉山农商银行开通贷款审批“绿色通道”,对资质良好、用途明确的贷款申请,实行优先调查、优先审批、优先放款,大幅压缩了贷款办理时限。

在玉山,聊起地道“老味道”,有着

三十年积淀的雕章饭店,是许多人心中的标杆。对本地人而言,这里是日常聚餐、共享烟火的首选去处;对在外打拼的游子来说,它更像是一份专属的“味觉坐标”——每当归乡,总要来此坐一坐,尝一口熟悉的滋味,才算真正找回了家乡的暖意。这份深厚的乡情与美食文化的传承背后,离不开玉山农商银行长期以来的贴心陪伴与金融支持。该行作为饭店的主要结算行,为雕章饭店提供便捷的存款与现金管理服务,通过持续的金融“滴灌”,默默守护着这份珍贵的玉山味道。

一砖一瓦,一碗一碟,皆是民生。

下一阶段,玉山农商银行将继续坚守服务本土的初心,以更主动的金融服务、更快捷的贷款审批、更人性化的服务机制,做个体工商户身边最可靠的“金融伙伴”,让玉山“老味道”历久弥新、香飘更远。
蒋冷昕

永新农商银行“走出去+沉下来”

提升商户金融服务获得感



永新农商银行工作人员为个体工商户普及金融政策

为深入贯彻落实国家市场监督管理总局等13部门联合开展第四届“全国个体工商户服务月”活动的部署要求,江西永新农商银行充分发挥地方金融主力军作用,围绕“聚力赋能、个个精彩”主题,聚焦个体工商户急难愁盼问题,通过“走出去+沉下来”相结合的方式,推动金融资源精准“滴灌”个体工商户,切实提升其对于金融服务的获得感与满意度。

针对个体工商户“政策获取渠道少、金融知识薄弱”等问题,永新农商银行将辖内27个营业网点作为宣传主阵地,在网点营业大厅摆放金融知识手册、产品宣传折页,供前来办理业务的客户随时取阅;组建金融服务小分队,将每周三设

为全行集中外拓日,深入乡镇集市、特色街区等开展扫街走访,通过精准宣传对接,打通政策落地“最后一公里”。

近期,第四届“全国个体工商户服务月”活动在永新县中心广场开展。活动期间,永新农商银行联合永新县市场监督管理局、国家金融监督管理总局永新监管支局及永新县个体工商户协会等部门,共同开展金融知识宣传活动。活动现场,该行通过设置咨询台、发放宣传折页等方式,针对个体工商户关心的“融资难、融资贵”问题进行现场答疑,取得了良好的宣传成效。

活动期间,永新农商银行聚焦个体工商户“短、小、频、急”的融资

需求特点,不断创新推出低门槛、纯信用的金融产品,并给予首贷户及优质客户一定的利率优惠,助力“名特优新”个体工商户高质量发展。日前,江西省“金融惠商户,‘贷’动烟火气”活动在永新县举行。永新农商银行作为本土法人商业银行,在活动现场积极宣传推介与此次活动配套的信贷产品——“永新·美食贷”,并为永新餐饮集团管理公司现场签约授信1亿元。

下一步,永新农商银行将以此次活动为契机,持续深化与政府部门、行业协会的合作,全力做好县域小微经营主体的“金融管家”,为当地实体经济高质量发展贡献农商银行力量。
吴怡萍

怀仁农商银行

普惠金融润泽实体经济

作为扎根地方的金融主力军,山西怀仁农商银行始终坚守“服务‘三农’、支小支微”初心,通过产品创新、科技赋能与服务下沉,引金融“活水”精准滴灌实体经济沃土。

该行工作人员深入街巷阡陌与产业园区开展调研,精准捕捉不同客户群体的融资痛点,构建起覆盖全场景的普惠金融产品体系。针对企业客户,该行推出适配研发与生产需求的专项贷款产品,通过标准化流程实现精准授信;面向新型农业经营主体,创新以信用、存货质押等为增信的特色金融产品,打通农业发展的融资堵点;聚焦个体工商户与小微企业主“短、频、急”的融资需求,打造灵活便捷的

金融产品。

为解决传统办贷流程繁琐、响应滞后等问题,该行大力推进金融科技与信贷服务深度融合;依托“晋享e贷”平台,打造线上信贷产品,实现自助申请、自助授信;通过建立OA营销走访小程序,精准筛选潜在客户,为客户经理开展上门服务提供精准指引。针对存量客户,该行不断优化续贷流程,有效缓解相关企业的资金周转压力,以科技力量跑出金融服务“加速度”。

从产业园区到乡村田野,从初创企业到农户、商户,怀仁农商银行正以扎实的行动让普惠金融的甘霖持续润泽地方经济的每一寸沃土,为乡村振兴与实体经济发展注入不竭动力。
王晓琛

江油农商银行

降低企业融资成本

为深入落实中国人民银行关于明示企业贷款综合融资成本试点工作的相关要求,四川江油农商银行以试点方案为指引,推动辖内各支行将融资成本透明化与惠企服务实效化深度融合。其中,江油农商银行纪念碑支行在为四川某建设工程有限公司发放300万元信用贷款的过程中,通过清单明示、费用减免、精准服务,让企业融资从“雾里看花”变为“明白算账”,成为全行推行明示企业贷款综合融资成本试点工作的鲜活实践。

今年下半年,该公司向江油农商银行纪念碑支行提出300万元的流动资金贷款申请。接到申请后,该支行第一时间组建服务专班进行对接。考虑到企业信用记录良好、经营状况稳定,但利息支出占比高的实际情况,该支行决

定为其匹配信用贷款产品,并严格按照总行试点方案要求,全程落实明示企业贷款综合融资成本工作,同步叠加费用减免政策,全力满足该公司“高效、透明、低成本”的融资需求。

此次贷款投放通过对信用贷款业务的全流程规范化操作,生动诠释了“贷款明白纸”在打破“银企”信息不对称中的核心作用——它不仅是融资成本的“明细账”,更是金融服务的“承诺书”。

下一步,江油农商银行纪念碑支行将继续以明示企业贷款综合融资成本试点工作为契机,把“透明融资、惠企让利”的服务模式复制到更多小微企业及本土企业中,用更公开、更优质、更高效的金融服务,助力地方实体经济“轻装前行”。
黎蒲江

泗阳农商银行

成功发放首笔“信易贷”

日前,江苏泗阳农商银行成功向宿迁兴驰轴承科技有限公司发放了首笔“信易贷”,有效缓解了该公司的流动资金压力。

“信易贷”是泗阳农商银行为破解小微企业融资难、担保难问题创新推出的纯信用贷款产品,重点支持符合产业转型升级方向、具备良好市场前景或社会效益的小微企业。该产品通过综合评估客户日均存款、纳税销售额、有效净资产等多维度数据核定授信额度,具有“免抵押、审批快、额度活”的特点,最高授信额度可达500万元,尤其适合租赁厂房、缺乏有效抵押资产但经营稳定的小微企业。

宿迁兴驰轴承科技有限公司是泗阳县李口镇乡村振兴产业园的招商引资企业,专注于轴承生产制造与精密部件研发,产品销往美的、格力等知名企业。自2024年9月投产以来,该公司订单量持续增长,生产线满负荷运转,预计年销售额可达1500万元。然而,随着生产规模的扩大,该公司原材料采购资金压力骤增,但因其无自有厂房,传统融资渠道受限。泗阳农商银行李口支行的工作人员在走访中了解到该公司的金融需求后,迅速对接,经过综合评估,为其新增150万元的纯信用授信,及时解了企业的燃眉之急。
郑娟娟

右玉农商银行

为沙棘产业注入金融动能

今年以来,山西右玉农商银行坚守支农支小使命,构建多元化普惠金融服务体系,积极探索支持“三农”领域发展的新路径、新模式,紧密围绕特色涉农产业,不断创新金融产品和服务,持续加大涉农贷款的投放力度。

长期以来,右玉县古风批发市场专注沙棘产业发展,致力于将沙棘打造成推动当地经济、改善生态环境的绿色宝藏。为了更好地发展沙棘产业,该公司创新实行沙棘叶、沙棘果规模化收购模式。每到沙棘果挂满枝头的成熟季,附近村庄的村民便会挎着篮子上山采摘,收购的果实以每吨200元左右的价格被收购。这样一来,村民的腰包鼓了,日子富了,沙

棘也真正从山间野果变成了带动一方百姓增收的“致富果”。然而,收购沙棘需要大量的资金投入。右玉农商银行的工作人员在“千企万户大走访”活动中得知该公司的资金需求后,主动上门进行调研评估,为其量身定制贷款方案,切实解决了右玉县古风批发市场的资金难题。

右玉农商银行充分发挥信贷支农优势,不断创新服务模式,引金融“活水”精准滴灌沙棘产业。作为服务“三农”领域发展的金融主力军,该行积极开展整村授信,以“公司+基地+农民专业合作社+农户”的形式,为辖内绿色产业发展提供了坚实的金融支撑。
康芳

长阳农商银行高家堰支行

打造“盆景产业金融服务特色支行”

近年来,湖北长阳农商银行高家堰支行立足高家堰镇“中国盆景之乡”的产业优势,聚焦辖区盆景产业高质量发展需求,全力打造“盆景产业金融服务特色支行”,有效解决了盆景产业发展过程中的资金难题。今年以来,该行累计为辖内盆景种植户、农民专业合作社及关联商户发放贷款28笔,金额850万元。

盆景产业具有“前期投入大、培育周期长、资金回笼慢”的显著特点。近年来,多数盆景种植户因缺乏传统抵押物,长期面临融资难、融资贵问题。长阳农商银行高家堰支行聚焦这一核心痛点,主动将信贷产品与盆景产业的发展实际相结合,重点推广无需抵押担保,主要依据种植户的经营年限、

信用状况、产业规模进行授信的纯信用贷款产品。今年以来,该行依托“共同富裕贷”产品,累计为32户盆景种植户发放信用贷款约650万元。

长阳农商银行高家堰支行持续深化与高家堰镇政府、高家堰镇盆景协会的合作,搭建“政府‘搭台’、银行‘唱戏’、企业受益”的服务桥梁。该支行一方面借力高家堰镇举办的“高家堰镇盆景文化艺术活动周”,在活动现场设立金融服务专区,通过摆放宣传展板、发放产品手册、开展一对一咨询等形式,向参展的近百户盆景种植户推介信贷产品。活动期间,该支行工作人员累计现场授信18笔,金额1230万元。
梅放