

汉寿农商银行 “贷”动知识价值变“真金白银”

近日,湖南汉寿农商银行向汉寿县一家拥有多项核心自主知识产权的智能装备企业发放了首笔“科技型企业知识价值信用贷”100万元,为当地科技型企业突破融资瓶颈开拓了新路径。

该企业位于湖南汉寿县高新技术产业园区,专业从事新能源原动设备制造、工业机器人制造等。今年以来,该企业投入大量资金用于新建厂房,导致流动资金受限。得知这一情况后,汉寿农商银行第一时间组织金融服务专班前往企业进行走访调研,并通过汉寿县科学技术局成功获取了企业知识价值信用评价信息,随后立即启动专属“绿色审批通道”,仅用一周时间,就为企业发放了100万元“科技型企业知识价值信用贷”,为其扩大经营奠定了坚实基础。 白晓霞

平阳农商银行 让黄年糕“香飘万里”

顺溪黄年糕是浙江省平阳县的特色美食,至今已有600余年的历史。每逢过节,黄年糕都是平阳人民家家户户餐桌上必不可少的美食。

平阳县胜胜年糕加工厂是平阳县顺溪镇上一家专门研发、出售黄年糕的企业,也是当地的黄年糕生产大户。随着顺溪黄年糕的知名度持续提升,该企业计划购入碾粉机、搅粉机等年糕加工机器来扩大生产规模,但单套超60万元的年糕生产加工流水线设备以及大量的原材料采购,让企业资金压力陡增。浙江农商联合银行辖内平阳农商银行的共富专员在走访过程中了解到该公司的融资需求后,仅在1天内就为其成功办理了80万元保证贷款,资金直接用于添置生产设备及采购原材料,及时解除了其燃眉之急。 杨如意 魏师师

峡江农商银行 网格化营销降低商户融资成本

“没想到农商银行的贷款效率这么高,有了这笔钱,今年的生意规模还可以适当扩大一点。”得知贷款申请顺利通过,在峡江县新县城集贸市场从事粮油食品批发生意的陈先生高兴地说道。

近期,陈先生急需20万元左右的资金,为年末的销售旺季做准备。江西峡江农商银行玉笥支行的客户经理在网格化营销中了解到陈先生的资金需求后,当天就受理了他的贷款申请,并在两天后为其成功办理了20万元的纯信用授信,不仅帮助他补上了备货资金缺口,还进一步为其降低了融资成本。

今年以来,峡江农商银行以专业的金融服务对接经营主体的融资需求,大力宣传推广“诚商信贷通”“个商e贷”等特色信贷产品,通过信用或保证的方式,用低成本资金为经营主体的可持续发展保驾护航。 钱志清

无极县农信联社 精准服务木门加工企业

石家庄某装饰材料有限公司,位于无极县城北鸿瑞装饰材料园区内,是园区内规模较大的木门加工企业之一。多年来,该公司通过持续经营,品牌效应不断扩大,产品销售覆盖国内外多个地区。

在“一池两新万企”行动走访中,河北无极县农信联社的工作人员通过深入一线实地调研,详细了解了该企业目前的经营状况,并与企业负责人建立了初步联系。此后,不到两周时间,该联社客户经理便接到企业负责人的电话,称最近该企业刚刚签订了一批外贸订单,急需一笔资金用来正常运转。该联社客户经理了解相关情况,立刻开展贷前调查,仅用了两天时间便完成了全部授信流程,及时帮助客户解决了资金难题,为企业高质量发展提供了有力支撑。 李昱

枞阳农商银行 金融惠商户 提升便利度

近期,安徽枞阳农商银行在全辖组织开展了“金融惠商户,‘贷’动烟火气”专项主题活动,以精准金融服务为个体工商户发展注入强劲动能。

该行将此次活动作为深化普惠金融、服务地方实体经济的重要抓手,统一全员思想,明确目标任务。在产品创新上,该行聚焦不同客户群体的差异化融资需求,持续优化“烟草贷”“金农白茶贷”等专属信贷产品,大幅降低商户融资门槛,进一步提升融资便利度。活动期间,该行共受理个体工商户贷款申请213笔,成功授信189笔,授信总金额达4100万元。在此基础上,枞阳农商银行进一步延伸服务链条,积极推广“聚合支付”收款码,充分让利该行收单商户,成功构建起“支付+融资”的一体化服务闭环。 高敏

护航小微企业成长

镇江农商银行优化服务模式

助力科创企业跑出“加速度”

今年以来,江苏镇江农商银行积极顺应新形势,围绕科创企业全生命周期的金融需求,持续推动服务模式从广覆盖向精准化、深融合升级,以更具韧性与创新性的金融服务,助力科创企业跑出“加速度”、激发新动能。

镇江农商银行持续优化科创企业的专属服务架构,推动公司金融部经营中心与辖内各支行形成“前中后台协同、属地化深耕”的联动模式。该行一方面不断强化“名单制”精准管理,依托政府、园区及第三方数据平台,动态更新科创企业库,制订“一企一策”差异化服务方案,在授信审批、利率定价等方面给予相关企业专项信贷资金支持;另一方面,深化“专员+专班”服务机制,组建跨部门科创金融小组,为企业提供从融资规划到政策申报的一

站式“陪伴式”服务,真正做到“企业有需求、银行有响应、服务有闭环”。

为打破“银企”信息壁垒,镇江农商银行主动嵌入区域创新生态,成功构建起“政银企园”多方协同的服务网络;积极参与科技主管部门、高新区及产业园区组织的专项对接活动,打造常态化交流平台。同时,该行不断推动服务触点进一步向基层延伸,深入一线了解技术研发与成果转化中的金融痛点,灵活运用多元化金融工具,打造“离科创最近、懂企业最真”的“伙伴银行”形象。

在产品端,该行紧密围绕科创企业“轻资产、高成长、长周期”的融资痛点,推动产品体系从标准化供给向场景化定制升级。该行一方面持续提升“苏质贷”“制造业贴息贷”等产品的审

批效率与覆盖范围,通过主动对接财政、工信等部门,打通贴息申请、风险补偿等配套环节,帮助企业“应享尽享”政策红利、降低融资成本;另一方面,强化自主产品创新与迭代,针对“专精特新”企业、高新技术企业等的不同成长阶段,创新推出“精新贷”产品,精准满足相关企业在生产经营、设备更新、技术改造、科技研发及成果转化等方面的多元化融资需求。截至今年8月末,该行科创企业贷款余额较年初增长12%。

下一步,镇江农商银行将持续坚守“金融为民”初心,深度融入地方创新驱动发展战略,在服务模式、风控逻辑、科技赋能等方面持续迭代,为培育新质生产力、赋能科创企业高质量发展贡献更多农商力量。 姚叶

镇远农商银行做“金融合伙人”

解锁致富“猕”码 服务乡村振兴



镇远农商银行工作人员
走访猕猴桃种植基地

“三、二、一,开园!”随着雷氏种植专业合作社负责人雷先生响亮的口令声,位于镇远县大地乡双坝村的百亩猕猴桃种植基地正式迎来了丰收季。阳光下,藤蔓上的果实饱满匀称、缀满枝头,果农们穿梭其间,脸上洋溢着丰收的喜悦,开始了一天繁忙的采摘工作。这幅热火朝天的丰收景象背后,正是贵州镇远农商银行金融“活水”精准灌溉特色农业结出的硕果。

雷先生的创业之路始于2018年。彼时,他看中了家乡独特的地理环境和自然资源优势,决心发展猕猴桃种植产业。创业维艰,资金曾是横亘在雷先生面前的最大难题。“前期投入像一座山,土地流转、苗木引进、棚架搭建,处处都需要资金。”雷先生回忆道。转机出现在镇远农商银行的“普惠大走访”活动,该行辖内大地支行的客户经理在实

地考察雷先生的猕猴桃种植基地后,认为产业前景可期,于是迅速为其量身定制了信贷支持方案。截至目前,雷先生已累计获得镇远农商银行的40万元授信额度,其中25万元贷款已及时发放到位,有效解决了猕猴桃种植基地的前期投入和日常管护资金需求。有了金融“活水”的精准滴灌,雷氏种植专业合作社的规模从无到有,不断发展壮大。现如今,该合作社已拥有80亩丰产园,另有20亩新园也在加快建设。

在农商银行的建议下,雷先生的经营思路愈发开阔。他引入科学化管理,实施精品化战略,将成熟的猕猴桃分为精品果与普通果两类,分别以8元每斤和6元每斤的价格,销往周边县域及铜仁地区,建立了稳定的销售渠道。目前,该合作社在产业园亩产稳定在

700余斤。2025年,该合作社预计实现纯收入25万元,同时进一步带动周边村民就业增收。

开园的喜悦是阶段性成功的标志,更是新征程的起点。在镇远农商银行的大力支持下,雷先生对未来的规划清晰而坚定:“下一步,我们不仅要种好果,更要打造自己的特色品牌,通过开发果干、果酒等深加工产品,延伸产业链条,进一步提升产品附加值!”

雷氏合作社的成功案例是金融服务乡村振兴的生动实践。下一阶段,镇远农商银行将继续扮演好“金融合伙人”的角色,持续关注该合作社的发展,在品牌建设、产业链延伸等方面为其提供更加全面的金融服务,解锁更多致富“猕”码,共同绘就一幅产业兴、农民富的美丽乡村新图景。 吴艳萍

南浔农商银行深化“政银”合作

为“农创客”提供专项资金支持

近年来,浙江农商联合银行辖内南浔农商银行将支持“农创客”作为助力乡村乡村振兴的关键举措,积极开展“政银”联动协作,创新推出专项信贷产品,实行多项分类优惠,进一步为相关商户提供全方位、多层次的金融支持。截至目前,该行已为全区922户“农创客”授信11.06亿元。

南浔农商银行与湖州市南浔区农业农村局紧密合作,明确全区“农创客”培育目标,创新“政银”协作、全面对接、分类优惠、督导激励等保障机制,形成工作合力。“政银”双方成立联合工作小组,定期召开调研分析与联席会议,共同建立“农创客”数据库,及时更新辖内“农创客”的基础信息,实现金融服务精准对接。南浔农商银行充分发挥辖内各营业网点的人缘地缘优势,在湖州市南浔区人民政府的支持下,常态化开展

走访和驻点服务。截至今年9月末,该行已实现全区1891户“农创客”的走访、建档服务全覆盖。

针对“农创客”在创业初期、发展阶段以及扩大生产规模等不同阶段的资金需求特点,该行推出多样化金融产品,进一步为“农创客”提供足额、优惠的专项信贷资金支持。截至9月末,该行已累计为374户“农创客”发放各类贷款3.78亿元。

该行与湖州市南浔区农民合作经济组织联合会(以下简称:农合联)合作推出“两美农合贷”产品,由区财政出资建立专项农业担保基金。在这一基础上,该行以保证金的8倍额度授信给农合联会员,用于支持“红美人”柑橘、“跑道鱼”等特色农业产业发展,客观上缓解了以“农创客”为代表的创业主体的融资难问题。截至目前,该

产品在保客户12户、金额3260万元。

该行针对不同类型“农创客”的分类评级结果,分别给予10至100BP不等的利率优惠,通过差异化定价杠杆,降低客户融资成本,形成正面融资导向。为切实减轻“农创客”的融资负担,南浔农商银行为“农创客”进一步减免抵押登记费、评估费、账户管理费、转账手续费等相关费用,并给予收单手续费优惠,切实做到应减则减、能免则免。该行将央行再贷款工具与地方财政贴息深度结合,积极推广政策性贴息贷款;同时,针对资金周转困难、切实为“农创客”纾困解难,助力其稳定经营、扩大发展规模。 计嘉雯

霍州农商银行

“金融管家”解决商户难题

为精准对接辖内商户的金融需求,山西霍州农商银行创新推行网格化管理模式,为每家商户配备“金融管家”,以一对一精准服务解决商户经营过程中的资金难题,以有温度的金融服务为地方商户发展注入强劲动力。

为达成“服务无死角、对接更精准”的目标,该行按区域划分服务网格,建立起“分片包户、责任到人”的服务机制。该行“金融管家”定期开展常态化走访,针对存量合作商户重点排查收款二维码使用故障、资金周转需求等问题,同步推进商户授信工作,为其量身定制“备用金”方案,以进一步解决相关商户的经营资金短缺难题;对未合作商户,主动上门推介“晋享e

付”“商圈贷”等特色金融产品,精准匹配相关客户的金融服务需求。

近期,该行“金融管家”在走访过程中了解到,独自经营果蔬调料店的张姐急需办理收款二维码,却因无暇前往网点而迟迟未办。得知这一情况后,该行立即启动“上门办、线上批”服务流程,一方面派“金融管家”上门收集相关资料,另一方面同步协调辖内网点线上提交贷款申请,全程不到3小时就将办好的收款码送到了张姐店内,及时解决了她的收款难题。截至目前,霍州农商银行已累计为辖内6000余户商户配备了专属“金融管家”,并为其中1120户授信7.42亿元,真正实现了金融服务与商户需求的“同频共振”。 韩莉

咸丰农商银行

发放近亿元“赈灾贷”

“洪水无情,人间有爱。在这次洪涝灾害中,我公司受灾严重,多亏当地政府和农商银行雪中送炭,为公司灾后重建提振了信心。”日前,湖北恩施州克肥克魔芋科技有限公司(以下简称:克肥克魔芋科技公司)负责人看着陆续复工的车间,脸上洋溢着欣慰的笑容。

近期,咸丰县遭遇特大暴雨洪涝灾害,位于咸丰县白水坝工业园区的克肥克魔芋科技公司损失惨重。面对汛情冲击,受到暴雨袭击的湖北咸丰农商银行南门支行,在网点重建的同时,闻“汛”而动,迅速与克肥克魔芋科技公司负责人进行对接,通过上门走访精准摸排该公司的受灾情况和资金缺口,经过综合评估,及时为该公司发

放了220万元贷款,为其恢复经营增添了底气。

为有效应对特大暴雨洪涝灾害对咸丰县部分经营主体造成的冲击,降低相关商户及企业的融资成本,助力受灾经营主体尽快恢复生产,当地政府创新推出了财政全额贴息的信贷产品——“赈灾贷”。咸丰农商银行积极响应,聚焦中小微企业和个体工商户恢复生产与灾后重建的金融需求,为符合条件的受灾经营主体及时发放“赈灾贷”,及时解决了受灾经营主体短期资金周转难题。

自汛情发生以来,咸丰农商银行累计受理贷款申请254笔、金额1.07亿元,发放“赈灾贷”9773万元,惠及受灾经营主体217家。 何成珍

大城县农信联社

为保温材料产业注入金融动能

今年以来,河北大城县农信联社紧扣保温材料产业发展脉搏,将金融服务深度嵌入产业发展的各环节,以多元化信贷支持、技术升级赋能、服务渠道优化为发力点,着力破解企业融资瓶颈,为县域保温材料产业高质量发展持续注入金融动能。

针对保温材料企业不同发展阶段的资金需求,该联社不断优化贷款全流程管理,开通保温材料企业金融服务“绿色通道”,精简贷款申请材料,压缩贷款审批环节,确保信贷资金在企业备货、生产、周转等关键节点及时发放到位。该联社实施差异化利率定价,结合企业经营状况与信用等级,对保温材料企业执行合理化贷款利率,切实降低企业融资成本。

围绕保温材料产业绿色化、智能化转型方向,该联社以信贷工具为纽带,引导推动相关企业进行技术创新与产业升级;通过信贷资源赋能,支持其加大新设备引进与新工艺研发投入力度,提高原材料利用效率,强化生产环节本质安全管理;助力企业攻克新型保温材料核心技术,开发满足市场需求的高性能产品,以进一步提升产业核心竞争力。

该联社深入开展“一池两新万企”行动,组织客户经理深入企业生产一线,摸清其经营状况与金融需求,量身定制涵盖融资、结算的一体化服务方案;加大小微企业金融服务力度,通过专项培训提高客户经理专业能力,进一步增强基层服务效能。 陈晨

阳城农商银行

为秋粮颗粒归仓提供保障

9月以来,山西省阳城县遭遇持续阴雨天气,给秋收工作带来诸多阻碍。面对这一紧迫形势,山西阳城农商银行迅速响应,凭借精准高效的金融服务,化解资金难题,全力保障农户的劳动成果。

该行启动应急服务机制,与各乡镇共同召开“党建共创,金融普惠助力乡村振兴”联席会,组建15支“金融助农服务队”,对780户普通农户、120户种粮大户及40家涉农小微企业的资金需求进行全面摸排,并专门安排1.8亿元专项信贷资金,投向农机抢救、潮粮烘干、粮食收购等关键环节。

与此同时,该行开辟优先受理、优先审批、优先放款的“绿色通道”,将审批流程压缩至24小时内,并依托“申请即受理、调查即审批”的高效服务模式,为秋粮颗粒归仓提供有力保障。

在此基础上,该行组织移动金融车深入乡村,为农户现场办理手机银行激活、资金转账等业务;组织工作人员同步开展反诈宣传活动,揭露“虚假烘干服务”等涉农诈骗手段,守护农户的财产安全。针对粮食收购企业,该行主动协调增加信贷额度,确保企业有足够资金收购粮食,助其打通秋粮销售的“最后一公里”。 原伟光



金秋时节,硕果在望。晋安县禄丰种养殖专业合作社300余亩的猕猴桃和20余亩的天麻迎来大丰收。2015年以来,该合作社在贵州平安农商银行持续的金融支持下,实现了规模和收益双增长。图为该行工作人员前往猕猴桃种植基地,了解猕猴桃丰收情况与客户融资需求。 王俊