

紫金农商银行
科技创新效果评估获评“优秀”

□ 李道海

近日，中国人民银行江苏省分行2025年第二季度南京市银行业金融机构服务科技创新效果评估结果出炉，江苏紫金农商银行获评“优秀”等级。

根据人民银行评估结果显示，此次参与评估的金融机构包括政策性银行、国有大型商业银行、股份制商业银行、城商银行和农商银行等多个类别。紫金农商银行在服务科技型中小企业方面表现突出，特别是高技术制造业贷款和高新技术服务业贷款指标上得分较高。

紫金农商银行相关负责人表示，“我们深耕本地市场，持续开展网格化服务，将南京市划分为多个物理网格，并对网格内的科技型中小企业进行了重点走访，致力于提供更加贴合企业需求的金融服务。”

紫金农商银行将以此次评估为新起点，进一步优化科技金融服务体系，加大对种子期、初创期科技企业的支持力度，加强与投资机构、科研院所的合作，构建覆盖科技企业全生命周期的金融服务生态，不断为南京地区科技型企业注入金融“活水”。

海宁农商银行
将“沉睡”数据转化为“流动”资金

浙江潮鹰科技有限公司拥有大量高质量的政务航空和地理信息数据，却苦于无法将数据资源转化为融资资本。了解情况后，浙江农商联合银行辖内海宁农商银行主动上门对接，借助数据资产交易服务系统，对潮鹰科技数据资产进行价值评估，最终创新性地以数据资产质押为核心担保方式，为企业量身定制综合服务方案，解决了企业的融资难题。

海宁农商银行通过创新金融服务模式，将企业的数据资源转化为可获得信贷支持的有效资产，解决了企业发展中的资金需求。这种模式不仅突破了传统抵押物限制，为轻资产的数据型企业开辟了新的融资渠道，也为服务数字金融提供了新思路新模式。该行通过将“沉睡”的数据转化为“流动”的信贷资金，有效破解了轻资产科技企业的融资瓶颈。

戴维 陈锐宇

南丰农商银行
首笔“赋强公证”业务落地

近日，江西南丰农商银行成功办理抚州市农商银行系统首笔“赋予强制执行效力公证”（以下简称：赋强公证）业务，标志着该行在运用法治化手段防范化解金融风险方面迈出了关键一步，为农商银行风险防控与资产保全探索出新路径、新范式。

此次办理赋强公证的对象为一笔“关注类”转贷贷款。赋强公证是指公证机构根据当事人申请，对符合条件的债权文书依法赋予强制执行效力。一旦债务发生违约，债权人可凭公证文书直接向法院申请强制执行，省去冗长的诉讼程序，实现“公证即确权，违约即执行”，极大提升了债权实现的效率与威慑力。

彭天涛

西乡农商银行
办理支农支小再贷款DVP结算业务

日前，陕西西乡农商银行成功通过债券质押类支农支小再贷款DVP（券款对付）结算渠道获得再贷款1000万元。这一创新举措标志着西乡农商银行在金融服务数字化转型与支农惠农领域迈出关键一步。

为保障DVP结算渠道顺利落地，西乡农商银行提前与中国人民银行汉中市分行、中央国债登记结算有限责任公司等单位对接，完成系统接入、账户开立及操作培训，确保业务合规高效。DVP结算渠道不仅优化了服务流程，更体现了金融科技赋能乡村振兴的实效。

此次DVP结算渠道再贷款聚焦县域重点领域农业产业需求，通过债券质押等方式确保风险可控，同时依托线上化操作精准对接农户及小微企业，致力于为辖内各经营主体提供高效、高品质的金融服务。截至9月末，西乡农商银行已累计使用支农支小再贷款支持农户、个体工商户及小微企业5696户、金额8.6亿元。

黄宝

保定市徐水区农村信用合作联社

关于废止部分印章的公告

为强化印章管理，提升工作质效，结合徐水联社工作实际，现决定废止部分印章，并声明该印章不再具备法律效力。

废止印章如下：

徐水县农村信用合作联社合同专用章（一）

特此公告。

保定市徐水区农村信用合作联社

2025年11月4日

固原农商银行深化“银社”合作

让社保卡成为“连心卡”

今年以来，宁夏固原农商银行积极践行金融工作政治性、人民性，全力推动社保卡优化服务流程、扩大服务覆盖面，常态化开展便民服务与政策宣讲“两大措施”，实现民生服务与金融业务共融共促、双向赋能。

该行主动对接固原市原州区人社局、市人社局及宁夏人社厅，高效完成清河支行、中山街支行等9家营业网点的社保卡制卡系统调试与业务落地，形成覆盖原州区城乡的社保即时制卡服务网络，为社保卡业务开展奠定坚实合作基础。通过“银社”深度协作，该行不仅为群众提供了便捷的社保卡服务，更借助社保卡的金融

属性，有效促进了存款业务的联动发展，实现民生服务与金融业务的双向赋能。

该行以“高效、暖心、便捷”为服务准则，组织社保卡制卡网点全员开展社保卡业务专项培训，确保工作人员熟练掌握制卡、换卡、激活全流程操作。该行在各支行设立“社保卡窗口”，借助即时制卡设备实现信息核验、制卡、激活“一站式办结、立等可取”，极大地压缩了群众办事时间。同时，该行通过网点公告、线上推送等渠道，清晰告知办理业务所需材料与流程，同步宣讲第三代社保卡安全使用及金融功能知识。

该行以社保卡服务为纽带，切实解决群众急难愁盼问题，赢得了客户的高度认可，有效提升了客户黏性，让社保卡成为连接民生保障与金融服务的“连心卡”，更带动了存款业务增长，为储蓄存款规模扩大注入强劲动力。截至目前，该行已制社保卡44.81万张，激活社保卡36.88万张，社保卡用户达22.5万户，留存储蓄存款16.53亿元，占借记卡存款余额的55.04%。

下一步，该行将持续秉持“金融为民”初心，不断深耕社保卡业务与服务，打通金融服务民生的“最后一公里”，真正做到以民生服务促业务发展，以金融担当显农商温度。

牛文华



日前，山西长治市农商银行系统举办了以“同心聚力促改革 群英竞技促发展”为主题的第十届“操作技能大比武”活动。此次比赛分为柜面实操、手工识假、翻打传票、字符录入四个项目，参赛选手展现了扎实的基本功与沉稳的心理素质。下一步，长治市农商银行系统将深刻领会全省农商银行关于加强队伍建设精神实质，将队伍的专业性与战斗力作为核心目标，着力构建人才培养的长效机制，共同打造一支信念坚、业务精、作风硬、金融“铁军”。图为比赛现场。

李亚蓉 张寅

曲阳县农信联社优化资源配置

激发县域实体经济引擎

今年以来，河北省曲阳县农信联社锚定河北省联社“1357”战略规划，紧扣“一池两新万企”行动，立足当地，强化金融创新，优化资源配置，为县域实体经济发展提供全方位、多层次、高效率的金融支持。

该联社聚焦涉农经营主体融资需求，以精准滴灌方式持续加大涉农贷款投放力度，为县域特色农业产业发展保驾护航。在河北省联社下发企业名单基础上，该联社主动对接农业农村局，获取辖内详实涉农企业清单，开展常态化融资对接。同时，该联社通过“党建+金融”模式开展整村授信，依托“背靠背”评议机制，已完成181个行政村评议，评议白名单42667户，用信1364笔，贷款余额6842万元。该联社精选26名业务骨干担任“农村金融服务专员”，主动对接地方政府及相关部门，聚焦县域特色优势产业集群和乡村振兴重点项目，与地方政府共同推动“一业一品”特色发展格局。

该联社完善贷款利率定价机制，对

优质小微企业执行优惠贷款利率；完善差异化利率定价机制，对优质小微企业执行优惠利率，并扩大降费范围，如免收对公开户、对公手机银行转账及支票业务手续费，切实降低小微企业的综合融资成本，助力小微企业“轻装上阵”。

该联社持续完善小微企业融资协调工作机制，深入开展“一池两新万企”行动，以灵活化的产品创新、精准化的金融服务，为当地小微企业送去“及时雨”，成为助力其成长的坚实后盾。截至9月末，小微企业贷款余额37.08亿元。针对小微企业“轻资产、缺抵押”问题，该联社推出“家庭贷”“园区贷”等产品，通过家庭成员担保、营业执照照等方式缓解抵押物不足难题。同时，该联社设立信贷审批“绿色通道”，实现贷款申请快速调查、快审批、快发放，最大限度降低企业的时间成本，让资金能够“速达”企业，抓住发展机遇。

该联社完善贷款利率定价机制，对

该联社还结合“一池两新万企”行动，深入企业、园区，为小微企业开通聚合支付收款码、手机银行、数字人民币等服务，实现小微企业、“个人快贷”等业务全流程线上办理，消除线上线下渠道壁垒。

赵楚楚

应城农商银行主动作为创新思路

推进逾期贷款风险化解

为有效应对逾期贷款风险，坚决守住金融安全底线，湖北应城农商银行特殊资产经营部不等不靠、主动作为，摒弃“等客上门”的传统催收思维，积极探索风险化解新路径，创新实施“遍访工作专班”机制，通过一场深入基层、覆盖全域的攻坚行动，推动逾期贷款清收化解工作。

面对逾期贷款清收工作的复杂性与艰巨性，该行特殊资产经营部清醒地认识到，仅依靠常规的电话催收、发送催收通知书等方式效果有限，必须转变思路、创新方法。在行党委的深入研究和精心指导下，该行打破部门壁垒，整合前中后台力量，抽调精干人员组建由特殊资产经营部牵头负责的“逾期贷款遍访工作专班”。该专班并非临时性、松散型组织，而是被赋予明确的职责权限与考核目标，实行“分片作战、支行包保、

清单管理、销号处理”模式，确保各项工作落到实处。

该专班人员不仅是催收员，更担当信息采集员、风险研判员及解决方案设计师的角色。他们深入摸排逾期客户的真实经营状况、家庭情况、逾期原因及还款意愿，建立“一户一档”动态管理台账。在此基础上，专班人员与客户共同分析症结，协商制定个性化还款计划，如调整分期方案、实施债务重组或处置抵押资产等，真正做到“因户施策”，体现了农商银行服务“三农”与小微企业的温度与担当。

在走访过程中，该专班成员同步开展政策宣讲，向客户耐心解释逾期对个人信用的严重影响，阐明相关法律法规及可能面临的法律后果，引导客户树立诚信意识，主动配合化解债务；对于有积极还款意愿并付诸行动的客户，在政策允许范围内，探索实

施利息减免或债务重组，帮助其重回正轨。

该专班兼具执行与督办职能，建立“周汇报、月总结、季交办”工作机制，每周汇总走访进展，每月通报各支行清收化解进度，每季度召开交办会分析难点、协调资源。对于涉及多部门或需外部协调的难点，该专班发挥枢纽作用，联动内部信贷、法务等部门加快诉讼流程，并积极争取地方政府、司法机关、行业协会等外部支持，凝聚清收化解合力。

该行特殊资产经营部相关负责人表示，下一步，该行将继续坚持并完善“遍访工作专班”这一有效做法，更加注重源头治理，严把新增贷款准入关，加强贷后管理的精细化与常态化，着力构建逾期贷款防范化解的长效机制，为地方经济社会发展贡献更加稳健的金融力量。

岑明

长治黎都农商银行

下沉一线掀起营销热潮

第四季度以来，山西长治黎都农商银行紧紧围绕省行“三个牢牢把握”部署，遵循“六个实现”经营逻辑，全行上下锚定目标、凝心聚力，以“走出去”“沉下去”，服务到位的实干姿态，将金融“活水”精准滴灌至城乡经济的“毛细血管”。

该行综合营销组深入辖区乡镇、商圈、产业园区开展调研，全面梳理农户、商户、企业的融资痛点——农户缺便捷申贷渠道、商户愁资金周转效率、小微企业盼审批提速。基于调研结果和全行实际，该行制定第四季度“1515”营销活动方案，以新增100名普惠金融推广员、新增个人客户5000户、新增商户

1000户、新增企业客户500户为核心目标，确定“普惠金融推广员”模式，按“分片包干、责任到人”的网格化模式下沉一线，化身连接银行与客户的“移动服务站”，实现服务辖区全覆盖。

针对个体农户、种植养殖大户等群体，该行重点推介便捷高效的线上信贷产品，现场完成额度测算与授信办理；面对沿街商户资金周转需求，推出“收款码+商E贷”组合服务，解决收款手续费高、融资慢等痛点。在企业服务领域，该行聚焦辖区小微企业、特色产业经营主体，建立清单式走访机制，精准对接生产扩张、原材料采购等资金需求。

张晓琳

江山农商银行

推出“国补快贷”专项信贷产品

“正值以旧换新活动旺季，我想大量备货却缺乏抵押物。是江山农商银行及时提供100万元信用贷款，让我有能力收购旧车、备足新车，真正帮我们抓住了政策商机！”浙江省衢州市江山市爱玛电动车总经销商激动地说。

为积极响应金融支持提振和扩大消费倾向，浙江农商联合银行辖内江山农商银行创新推出“国补快贷”专项信贷产品，全力支持消费领域经营主体抢抓政策机遇。

该行与当地经信局建立深度战略合作，建立消费行业白名单机制，联合开展以旧换新政策宣讲和融资需求摸排，确

保金融支持与政策推行同频共振。

该行组建专项服务团队，在一个月內完成全市所有乡镇141家电动自行车经销门店的全覆盖走访，通过面对面交流，了解商户实际困难，掌握商户在旧货回收、新品采购、库存备货等方面的资金需求。

据悉，“国补快贷”产品为销售电动自行车、家电以及手机等3C数码产品的经销商提供了专项信贷支持。该产品推出以来，已为15家电动自行车经销商新增授信2150余万元，有效满足了商户在新国标实施和以旧换新活动中的资金需求。

毛李雄 郑晨婷

和顺农商银行

以金融“活水”滴灌“梁余”大地

作为县域农村金融主力军，山西和顺农商银行积极学习运用“千万工程”经验，践行“乡村振兴主办行”职责使命，结合县域经济发展现状及产业结构，按照“产业兴旺、生态宜居、乡风文明、治理有效、生活富裕”的总体规划，整合自身金融优势和资源，以金融“活水”滴灌梁余大地。

该行按照试点带动、全面推进的方式，以乡镇支行为主阵地，以“三农”生产为主战场，采取“2+1”工作机制，积极开展整村授信工作。截至目前，该行已在全县行政村设立金融服务站176个，召开整村授信对接会294次，累计完成176个行政村的整村授信工作，累计为

11730户农户评级授信，授信金额5.55亿元，用信4158户，用信金额3.08亿元。

该行通过灵活运用“物理网点+电子机具布放+电子渠道”的模式，设立助农取款服务点110个，布放ATM机16台，开通“晋享e付”1351户、手机银行1.80万户、微信银行3.07万户、晋享生活1.91万户。同时，该行建立网上银行、手机银行、微信银行、“晋享e付”“晋享生活”等电子银行服务体系，推动建设城乡一体化金融服务格局。

该行还深入推进“百行进万企”活动，“一户一策”对接小微企业，把信贷资源更多配置到县域经济和乡村振兴的重点领域和薄弱环节。

郝学健

大城县农信联社

多措并举为企业“减负松绑”

近年来，河北大城县农信联社立足县域金融服务定位，从简化流程、降本减负、精准赋能等方面推出系列举措，用有温度、高效率的金融服务，为大城县优化营商环境注入“农信力量”。

该联社在营业网点设立“营商环境服务专窗”，整合开户、结算、信贷咨询等业务，推行“一窗受理、一次告知、一站办结”，企业办理基本存款账户开户、材料齐全可实现“当日申请、次日办结”；对于小微企业贷款申请，压缩审批环节，避免企业“等钱用”的困境。

为缓解企业“融资贵、负担重”压力，该联社针对小微企业、个体工商户推出“普惠利率政策”，符合条件的企

业贷款实行利率下浮，尤其对科技创新、绿色发展、乡村振兴领域的企业，额外给予利率优惠，切实降低企业融资成本；针对小微企业“缺抵押、担保难”的痛点，推出“信易贷”产品，凭企业经营流水、纳税记录即可授信，无需抵押，进一步降低融资门槛；为企业免费提供账户开户、电子银行服务等配套支持，对小微企业和个体工商户的转账汇款手续费、账户管理费实行全额减免，切实为企业“减负松绑”。

该联社建立企业对接机制，分行业、分区域走访企业，深入工业园区、商贸市场，与企业主面对面交流，了解企业经营状况和金融需求，建立企业需求台账，针对台账中的需求逐一制定服务方案。

刘梦雨

桃源农商银行剪市支行

“银警”协作精准“拆弹”

近日，湖南桃源农商银行剪市支行与当地派出所紧密协作，成功帮助客户避免了50万元的资金损失。

当天，一位年约五十岁的女士来到剪市支行，要求预约提取50万元现金。该支行工作人员询问取款用途时，她起初表示，这笔钱将用于治病和买车。该支行工作人员向客户解释医疗和购车均可刷卡支付，但客户态度异常坚决。

这一异常情况引起了该支行工作人员的警觉。次日，该客户再次来到营业厅，当班柜员在办理业务时，进一步询问具体情况，发现客户言辞闪烁。该支行行长、客户经理和保安轮番上前沟通，耐心解释大额取现可能面临的风

险，但客户始终不为所动。

鉴于情况紧急，该支行立即联系了剪市派出所。民警赶到现场后，与该支行工作人员联合劝阻，将客户请到信贷办公室进行深入沟通。经过一番思想工作，这位女士透露，她多年省吃俭用积攒下了这笔存款，最近通过网络结识所谓的“投资顾问”，对方承诺高额回报，要求她提取现金进行投资。

经过近一个小时的耐心劝说与理性分析，客户终于如梦初醒，意识到自己险些陷入骗局，随即放弃了取款念头。为确保万无一失，民警随后将其带回派出所，进行了进一步的反诈宣传教育。

曾上真 王子昂